

看准市场就紧抓, 实现职业三级跳

管理人物: 李云仙 江苏省金阳光出国服务中心留学部经理

》上榜理由

提起李云仙这三个字, 很多人就会把她和美国名校申请联系起来。敏锐的眼光和坚韧的性格是她与生俱来的特质, 一旦认准的东西, 再难啃的骨头也要啃下来。早在2004年, 当南京地区留学行业仍以英国、澳大利亚两大留学产业国家为主的时候, 她早已看准了美国这块新兴市场蛋糕。早起的鸟儿有食吃——今天, 她和她带领的团队早已在江苏地区美国高端院校申请领域独占鳌头。



快报记者 赵杰 摄

一级跳: 从普通顾问到美国留学市场探索者

2002年毕业那年, 当很多同学选择从事外企白领、外语教师、翻译、外贸等工作时, 李云仙毅然选择了在出国留学服务公司当顾问。当时英澳等传统以教育为产业的留学国家市场比较成熟, 短短一年半左右的时间, 她就迅速打好了留学中介服务的基本功。真正把目标锁定美国留学市场, 是2004年: “在接待家长咨询的过程中, 我发现其实很多人心目中首选深造地还是美国, 只是由于受美国签证政策影响, 为签证保险起见才选择英国、澳洲等地留学的。”天生具有市场敏感度的李云仙决定一边做好手头工作一边开始摸索美国留学各方面的情况: 没有师傅就自学, 手上没有现成资料就上网查……尽管一切都要靠自己, 在实践过程中她也碰到了不少意想不到的困难, 但这对于看好美国留学市场的李云仙来说一切都是挑战, 越是难啃的骨头越要啃——解决的困难多了, 自己也会逐渐变得成熟起来。一年不到的时间, 她已经对美国高校分类、专业情况、申请及签证要求等重要环节都了然于胸并形成了一套自己的方法, “这其中我觉得最难把握的要数帮助每位学生找到闪光点, 并申请适合他们的院校了。”

管一切都要靠自己, 在实践过程中她也碰到了不少意想不到的困难, 但这对于看好美国留学市场的李云仙来说一切都是挑战, 越是难啃的骨头越要啃——解决的困难多了, 自己也会逐渐变得成熟起来。一年不到的时间, 她已经对美国高校分类、专业情况、申请及签证要求等重要环节都了然于胸并形成了一套自己的方法, “这其中我觉得最难把握的要数帮助每位学生找到闪光点, 并申请适合他们的院校了。”

二级跳: 从美国留学新人到美国 TOP50 申请专家

说李云仙眼光好、市场敏感度高一点也不假, 积累了一定美国留学申请经验基础上, 她再次给自己做了明确的定位——主攻美国前50名校。“面对相对成熟的英国、澳大利亚留学市场, 如何使自己立

于竞争不败之地呢?”这个问题, 李云仙从摸索美国留学市场时就开始思考了, 但真正决定做到这样并在业内名声大震得从2006年底加入江苏省金阳光开始。

据回忆, 刚开始到金阳光担任美加部经理的时候, 她还和老总定了个“君子协议”: 一年内, 只要金阳光愿意出10万元的市场推广费用, 李云仙保证40个学生的签约量。一年后, 李云仙凭出色的能力和发挥, 不仅顺利完成了老总交代的任务, 而且还比预期高了2.5倍之多。在第一年签约的140个客户中, 有不少学生顺利地送往美国前50的名校。当以往同事和朋友带着惊讶的神情问她做的这些美国TOP50名校案例是“硬升”还是靠“关系”时, 李云仙总是认真地告诉他们: 申请美国TOP50名校的优秀学生材料不计其数, 这些学校根本不会看中一个机构普通顾问推荐的学生资源。相反, 这些名校对学生及材料的审核相当严格。只有在充分了解学校基础上, 挖掘出学生身上的特点并打动对方才有可能申请成功。在接受记者采访时, 李云仙也直言不讳: “可能我比别人做美国学校申请起步早, 经手的案例多了, 积累下来的成功案例数量加起来也比较多。更重要的是, 我不是个固执的人, 这可能是我这些年成长比较快的原因吧。”

三级跳: 从美国名校申请高手到职业经理人

凭着出色的表现, 经过考察期的李云仙于去年开始正式担任江

苏省金阳光留学部的一把手。说到现在的工作状态, 李云仙向记者坦言: “从自己单打独斗到带领整个团队, 我现在觉得一个人一月签10多个客户真的不算什么, 能够把团队每位成员的潜能发挥出来才是真功夫。”她目前所带领的团队总成员加起来已经不下20个, 其中, 既有比自己年长的70年代的元老, 又有80年代的年轻成员。“不同时代的人员明显有其特点, 70年代的人更包容, 80年代的人更有个性, 如何把不同个性不同特点的团队成员协调起来形成团队合力是我目前最大的挑战。”

从去年开始, 除非有客户特别要求, 她已经不做具体学生的申请和签证服务工作了, 但她每天要花大量的时间培养员工、带领团队。一方面, 她希望尽自己最大努力把过去积累的经验和专业知识传授给新员工; 另一方面, 她还鼓励员工之间相互帮助, 培养将客户利益、服务质量放在首位的理念。

从一线晋升上来的李云仙, 还深知每个职位的艰辛, 也知道员工成长过程中的思想起伏。每天, 她还会花很多精力了解员工们在工作中出现的问题并帮助他们改进。“公司发展太快了, 原来的很多政策制度不一定适用, 通过和员工的沟通, 也有利于我在政策制度上的改进和实施。”李云仙告诉记者, 她希望自己也能够顺利转型为充满人性化管理的职业经理人。

精彩语录: 机会留给有准备的人! 每个人都有缺点, 但如果一个人能在知道缺点后及时改正, 并从中学会反思、总结, 那么这个人一定进步很快。快报记者 戴明夷



◆江苏省留学领军品牌 ◆国有制企业良心保障 ◆数千名成功案例积累



金阳光留学成功学子经验交流会

时间: 12月27日(本周日) 14:00-17:00 地点: 中山路348号中信银行6楼(鼓楼医院旁)

内容: 多位留美成功学子讲述在美升学、生活、就业等热点问题

- 特邀嘉宾:
- 1、崔同学——06年金陵中学毕业后就读于美国波士顿学院金融专业, 现已被美国摩根士丹利投资银行录用。
 - 2、周同学——现就读于美国弗吉尼亚大学建筑学专业

预约电话: 6662 0242

敬请提前预约!

金阳光荣誉榜

- ★江苏省留学移民领军品牌
- ★政府媒体百姓优质口碑机构
- ★国有企业诚信服务团队
- ★1/3江苏省赴美留学生的选择
- ★数千成功案例, 零投诉记录
- ★多年来成功率一直达98%以上

不是人人都可以成为专家 我们用事实说话!

09年, 金阳光已为近300位学生获得赴美留学签证, 签证率为100%。其中约95%的学生进入美国前100名大学。录取金阳光学生的美国顶尖名校有: 宾西法尼亚大学、华盛顿圣路易斯大学、西北大学、约翰霍普金斯大学、爱莫雷大学、范德比大学、圣母大学、加州伯克利大学、南加州大学、弗吉尼亚大学、加州洛杉矶大学、米德伯理文理学院等。



金阳光09年上百例美国成功案例

本中心常年办理美、加、英、澳、新、韩、日、西班牙等国家留学业务!

留学咨询热线: 400-671-1101
移民咨询热线: 400-671-2228
咨询地址: 南京市广州路5号君临国际2幢6层

www.jsjyg.cn

本中心郑重承诺: 签证不成功, 全额退费!