



一举跨越

2009广州车展上,一位拍摄车模的观众摆出了夸张的“跨越”姿势。就在广州车展举办的11月份,中国乘用车的产销量一举“跨越”1200万辆,预计2009年全年产销将达1350万辆,从而奠定全球第一的地位。日前,政府又出台了一系列针对明年汽车市场的相关政策,其中购置税优惠幅度减半颇受关注。然而,各大汽车生产厂家和销售商大多仍对明年的车市持乐观态度,期待来年再跨一大步。

常青 摄(详见汽车2-3版)

»老生常谈

何必添“堵”

“乱”就一个字。临近年底,随着新的购置税政策的出台,一些要买车的兄弟姐妹乱了方寸。一个MM订了1.8升的科鲁兹,本来这个月提车的,指望优惠范围扩大,竟把提车名额让给了别人。岂料,优惠不仅没扩大,反而“缩水”了。

她恁一个“悔”字了得——这会儿提车可比“提现金”难多了。还有的朋友像没头的苍蝇到处托关系,只为赶上优惠“末班车”。

其实大可不必。一是差额有限。1.6升以下排量的车大多车价不高,赶“末班车”省下的钱也就一两千。

除非是1.6升的MINI。话说回来,玩得起MINI的兄弟,犯得着为购置税劳心费力吗?

换作我,决不赶年底这趟浑水。明年车子再难买,一定好过2009年年底。

再者,今年的12月一反常态,车价没商量,现车还加价。明年等这阵“疯”过去了,10万上下的车,砍下来的价也不止两千块吧?

二是国家出台的新政,导向十分明显——舒缓交通和资源压力,加大节能减排力度。

车购税如若继续减半,2020年碳排放减半基本没戏。

买辆新能源车也行啊,政府有补贴,一年省的油钱绝对超两千。

不说那么远。昨天,上海通用一个负责户外广告的朋友问我,南京哪条主干道最堵。

我一时不知如何作答。哪儿都堵。路堵,就别再堵心了。 常青

FO 时尚爱国版
igo

爱国攻势 钜惠5000元

旗舰型 原指导价: 5.89万
现价: 4.89万



FO Just Cool 时尚·高端·精品

心动超值价: 3.69-4.89万元

■ 节油环保铝合金发动机

■ 高级前独立悬挂底盘

■ 3H高刚性安全防撞车身

A2销售网 FO F3R S8 悦3 LE...

南京 金飞龙	025-86781881
苏州 精诚名车	0512-62993555
海门 海迪	0513-82303777
徐州 万润	0516-87936966
淮安 启越	0517-83719628

南京 晨辉	025-52341337
苏州 福旺	0512-65690831
连云港 万诚	0518-85414050
镇江 京鹏	0511-85605988
常熟 联合巴士	0512-52900678

南通 融威	0513-85600018
昆山 联合巴士	0512-55231988
宿迁 国泰	0527-88855688
东台 华峰	0515-85327188

