

10:30 快报记者谢静娴为你报道

大学生:拜春哥,不挂科

高校辅导员:大学生应有正确的审美判断标准

“期末了,拜春哥,保佑我不挂科,阿门……”在西祠胡同的一家院校版面上,一名叫“童家巷1号”的网友虔诚地祷告着。期末考试临近了,南京不少高校学子开始网上狂拜春哥,有的学生甚至还编了曲子,唱拜春哥。学生们的心愿更是五花八门:期末考试过关,送给自己一个“金饭碗”,保佑过四级……

前段时间,四川高校的一位男生灵光一闪,计上心来:现在春哥这么能干,何不供上高香拜她一拜?于是,几名男生在宿舍贴上春哥的画像,并买来蜡烛、

08:00

快报记者郑春平为你报道

南京新名片: 智慧之城

如果给南京选张新名片,你会怎么选?昨天一大早,省委常委、市委书记朱善璐就出现在南京市社科界第七次代表大会上,他给未来南京的定位共四个字:智慧之城。目前,市委、市政府正在研究打造“智慧南京”,并将其上升为重大战略。目前全市社科界有近8万人,朱善璐鼓励大家,要把能量挖掘出来,“再好的研究成果放在抽屉里、实验室里,都是没用的。”

建邺万达广场,闪耀金陵无限精彩

南京建邺万达广场从2009年2月奠基,到12月18日开门营业,仅用整整300天的时间,携手13大主力店及一千多家商户亮相河西,实现27万平米纯商业项目满场开业。

12月15日下午,笔者来到位于江东北路98号南京建邺万达广场。广场地处地铁2号线和6号线的交汇处,在开发建设中,地下一层直接与集庆门大街地铁站相连;周边有39、82、61、56等20余条公交线路;南京市的首个过江隧道的出入口位于建邺万达广场的南侧;让不久后的建邺万达广场,将成为顾客最为方便和快捷到达的大型商业中心。

从南京建邺万达广场的建筑外立面可以看到,万千百货、万达国际影城、大歌星KTV、大玩家超乐场、奇迹健身、同庆楼餐饮等大主力店的招牌或品牌广告已经全部公开。38000平米的万千百货是万达集团自有品牌的零售百货,汇聚了中高端的时尚品牌;万达国际影城是目前国内最好的影城之一,经营面积6000平米,共有10个影厅。大歌星KTV是全国目前最好的连锁式量贩KTV,经营面积近5000平米,有近100个包房。5000平方米的大玩家超乐场是目前国内室内第一品牌的电子游乐园,也是2008年北京奥

运会电子娱乐中心的独家运营商。中华老字号同庆楼酒店在建邺万达广场的经营面积达到7000平米,共有69个包厢和一个零点宴会大厅。小尾羊旗下品牌欢乐牧场,是针对80、90后推出的以“时尚欢乐”为主题的自助时尚火锅品牌项目。开业期间,南京建邺万达广场更免费提供1200个停车位。

孩子的乐趣也是建邺万达广场经营的重点,6000多平米的“孩子王”,经营范围覆盖0—12岁的孩子及准妈妈的吃、穿、用、住、玩、学的各个方面,20000多种商品均精挑细选,“奇乐儿”盛情加盟,大型软体玩具、新型科技玩具、智力启蒙玩具、DIY手工玩具、欢乐互动、集体游戏、兴趣课程等真正使孩子们快乐玩耍;南京建邺万达广场还引进了江苏最大的儿童教育



社区,让你的每一个生命层面都更加丰厚与完整。而《玫瑰空间》不断推出的体验活动,也将为你的生活增添更多的乐趣。2009年12月7日至2010年1月31日,只要你开通《玫瑰空间》收费业务,就能获得百芮蛋糕50元抵用券和莱芙蛋糕5元现金券,更有年

终大抽奖活动,名牌电子产品等你来拿。开通《玫瑰空间》,充分分享DIY的乐趣,制作一个独一无二的爱心蛋糕,送给朋友和家人。在这样一个冬季,让《玫瑰空间》和你一起,温暖他们的心。还等什么,一起来参加吧!(详情请垂询中国移动12580)

江淮瑞风蝉联销量冠军 迈向高端商务车市场

受经济形势的影响,以商务为主要用途的MPV在08年到09年中走了一段先苦后甜的历程。但无论市场如何,瑞风始终把销量维持在一

个较高的位置上,充分展示了自主品牌在MPV市场的强大竞争力。十个月累计38533辆的销量,超过自己在08年总计36304辆的冠军成绩,完

成了自我超越。江淮瑞风已经形成了由祥和、彩色之旅、穿梭三个基本车型系列和中小企业版、一家亲两个定制化系列的完整产品谱系。

09:00

快报记者钟寅在尚书里为你报道

这是来偷电线 还是来收庄稼的啊

一夜过去,尚书里48号大院多位老人摔倒,最严重的一位老人去了医院。老人们抱怨:“都是给小偷害的!”

昨天清晨,尚书里48号大院7幢的居民们早早就从家里出来了,“你家停电没”成了大家的问候语,原来,整幢楼的电路都出现了问题。“不好!楼外面的电线都给剪断了!”居民发现,二楼的位置本有4根电缆,都被剪断了。“昨天夜里黑咕隆咚,我起床上厕所差点摔倒!”“唉,我们家也是一样,老大婆还撞上门框了!”居民们说,住在4单元的一位金姓老先生最惨,夜里起床脚崴了,一大早就去了医院。据了解,这个大院之前至少被偷过两次电线。一位住在一楼的居民戏言:“07、08、09,每年来偷一次,小偷就像是来收割庄稼一样。”(金先生报料奖40元)

10:00

快报记者顾元森在迈皋桥派出所为你报道

这种悲情戏 他已经演了N场

昨天上午10点,一个30多岁的小偷偷电动车被发现,被带到迈皋桥派出所后,为逃避处罚,他竟一把鼻涕一把泪,谎称家中有八旬老母,而且老婆出了车祸要照顾,但最终民警识破了他的谎言。

民警当时提出要去他老婆所住的医院看看,小偷就慌了,只好承认自己撒谎。据了解,这种“苦情戏”他演过不止一次了。(颜先生报料奖40元)

满1元送1元 黄金“0”利润

万千百货 18日劲爆开业

满1元送1元!10公斤黄金“0”利润销售!昨天,即将在本月18日开业亮相的万千百货抖出了开业时的促销手段,让业界刮目相看。业内人士预计,本周末,由万千百货引发的又一轮百货大战即将开场。

据了解,万千百货成立于2007年5月8日,是中国商业地产龙头企业——万达集团旗下四大支柱产业之一,是万达集团第三代商业地产产品——城市综合体的核心组成部分。作为一个从零起步的新兴品牌,万千百货定位流行时尚百货。

为保证开业成功,每到一处,万千百货都会采用区别于该城市现有百货的营销手段。“万千百货有关负责人昨天透露,开业期间,南京店将采用南京乃至国内百货行业从未有过的促销策略——满1元送

1元。该负责人表示,万千百货在未来两三年里,将陆续进入近30个国内一线城市,以每年10到20家店的速度,到2012年,形成60家以上的百货商场连锁网络,此次开业,除了化妆品全场10倍积分外,主力商品将“满1元送1元”,上不封顶,正是集结了集团的优势促销资源,彻底颠覆南京百货行业的促销门槛。

值得一提的是,万千百货还调

集了10公斤黄金,在开业当天以

“0”利润价格销售。据笔者了解,

目前南京商家销售投资黄金通行的作

法是在当天上海黄金交易所挂牌价

格的基础上加价10—12元,也就是说,

万千百货为开业,将给黄金投资者送出超过10万元的红包,这一举动在南京百货行业的开店历史上实数少见。

黄建军

国美万达店

本周开业 酬宾让利1折起

南京国美首家“新模式”店——国美河西万达广场店12月18日(本周五)盛大开业。,开业期间,国美万达店全场家电让利1折起,4000款新品家电、1000款特价机倾力酬宾。

笔者获悉,即日起,预存现金50元,开业期间即可得价值100元的礼品一份。同时,国美给予差价2倍补偿承诺,凡是在万达店开业期间购家电的消费者,自购买之日起20日内发现价格下调或者高于同类家电商场,国美将提供差价双倍补偿。万达店在开业期间开始受理家电“以旧换新”业务,消费者可享受国家、企业和国美三方共同提供的最高40%的换新补贴。

南京国美电器宣称,以“领导、展示、体验”为主题,融合日本、德国等国际家电卖场设计标准打造的国美电

器河西万达广场店本周末首次开门试营业。国美万达店率先引入“家电超市”理念,通过12大主题“家电体验馆”的功能延伸,并结合万达广场的聚客效应,核心打造家电卖场“融休闲、娱乐于购物”的“新模式”标准。南京国美电器相关负责人表示,成功开业后的国美万达店将成为南京乃至全国首家“新模式”典范门店。全新的国美万达店涵盖彩电、空调、厨卫、小家电、手机、电脑等所有家电品类及其延伸产品。在卖场内,消费者不仅能理性地获取商品在使用环境中的功能信息,更能通过体验馆营造的使用环境直观地感受到商品带来的舒适与便捷。在体验馆内,消费者可以随手取阅宣传资料,获取商品信息,随时针对不同品牌、不同型号的商品进行功能比较和亲身体验。