

算命先生:科长,你明年要吃官司

第二年,这个科长果然被抓了;不是算命的,而是因为他太贪

2007年年末,春风得意的张某到句容茅山游玩,一个算命的非要拉着他给他算卦,说他在2008年有一劫,“怕是要吃上官司。”当时正和老婆闹离婚的张某并没有在意,然而,仅仅四个月后,他就被检察院的检察官带走了。

曾担任南京某区审计局固定资产投资科科长张的,近日以受贿罪被判处有期徒刑11年。知情者透露,他工作太敬业了,正是因为“敬业”,让他找到了工作中的漏洞和发财门道。

他很“聪明” 发现外包业务中的猫腻

2003年和2004年,张某所在区的区政府分别制订下发了两个文件,要求对区财政投资的建设项目和国有资产投资或融资的建设项目、技改项目由区审计局负责审计,社会中介机构参与审计,但审计结果必须经审计局确认。

2005年上半年,由于城镇建设投资项目增加,审计力量严重不足,区审计局开始正式执行这两个文件精神,委托社会中介机构参与审计。

身为一个老审计,张某很清楚,这里面大有名堂——给哪家做,做什么业务,做多少业务,局里并没有明文规定,哪些业务好做,哪些不好做,也有很大区别,而且无论是局里直接审计还是安排其他中介机构审计,最终都要经过审计局确认,这些又恰恰属于自己具体负责把关的范围。

“这事情我实际上是有决定权的,分管局长不可能管这么细,给我送钱和不给我送钱的,在业务安排上肯定不一样。”张某心里盘算着。

2005年下半年,尝到“新业务”甜头的张某开始主动出击,他打电话给从事审计、监理业务的老朋友齐某,问他业务

最近做得怎么样,齐某立即求他多加关照,齐某便让齐某将公司资料寄过来看看。此后,心知肚明的齐某逢年过节便会拎上一些“节礼”去看望张某,至案发时,张某共收受齐某约三万元“过节费”。

熟练利用行业“潜规则”

按照招投标的流程规定,中标单位的标书中需要列明工作清单,项目单价确定后不允许更改。“但施工过程中的规划调整、项目增减是比较普遍的现象,这些未列在工作清单上的项目价格往往成为施工单位调整预算的重要手段,因此,每家施工单位在做决算时,都会故意把决算金额做得很高,让审计部门去砍,这已经成为行业中的潜规则了。至于多报多少,应该砍多少,大部分建设单位都缺乏足够的专业知识予以识别。”负责此案侦查的检察官说。

聪明的张某当然知道这条“潜规则”。对于打过“招呼”的业务,看到核减较多时,张某都要问一下具体的经办人是怎么回事,能照顾就照顾一点,“这里面是有一定空间的,只要不是太明显的东西,我就会让给他,给钱和不给钱肯定是有区别的,即使砍掉很多,但由于他们在做决算时故意多报了很多,所以表面上还

是看不出来。”张某对这样的事很有把握。

2002年秋天,区财政局文化中心建设项目开始审计,两个月后,项目经理章某认为核减的数额过大,托熟人找到张某,“这个工程是我个人承包的,盈亏都是我自己的,这些都核减了,我就没有什么利润了,是不是能少扣点?”他说完就把一个装有1万元人民币的信封放到张某的办公桌上。张某客气了一下,就收下了。此后,张某就调整了核减数额,将章某向他指出的一些“不该”核减的项目“让”给了他。

用这种核减时减少多少的“生杀大权”,张某从2001年11月到2008年2月,收受贿赂达22.9万元。

善打时间差和“玩牌”

“快一天两天,对我们来说没有任何影响,但是对施工单位来说影响就很大。一些施工单位垫付的工程款是从银行贷款的,多拖一天就要多付一天的利息。尤其是到了年底,还面临着付工资、材料款结算等一系列的事情,所以他们来找我,希望我能给他们加快一点审计进度。”

深谙此道的张某很清楚,审计进度的快慢涉及面很广很复杂,有建设单位的原因,有申报材料手续方面的原

因,把其中的矛盾稍稍利用一下,就能给施工单位造成非请自己帮忙协调才能加快进度的错误印象。因此,大部分施工单位对张某是有求必应。

张某喜欢打牌,输赢都很大,却从来不带钱。2003年下半年,他和朋友到前面提及的章某工地上去打牌,却告诉章某自己没带钱,章某立即从包里取了1万元现金给他。2004年初,张某在去打牌的路上遇到老朋友齐某,就问他身上有没有带钱,齐某给了他3000元钱。2004年8月,张某的女儿上中学交赞助费,有人主动替他准备了4.8万元……每逢项目单位宴请,张某就像去银行一样,都会揣厚厚的人民币回来。

他很迷信

“算卦”让他乖乖认罪

今年43岁的张某,从1988年开始从事审计工作,先后也获得过不少荣誉。2000年4月,因为业务能力突出,他被任命为某区审计局固定资产投资科科长,负责对国有资产投资的固定资产投资全过程进行审计监督,手下有

10个工作人员,分为4个组,管理着该区大约20亿元资金的审计项目。

“张某是业务高手,办事认真,在单位是出了名的敬业!”检察官说,也正是由于敬业,让头脑灵活的他找到了“旁门左道”,并自作聪明地开始大肆“钻空子”。

案件刚开始侦查时,侦查人员重点摸排了这几年来张某负责审计的重点工程项目,并结合张某的朋友圈子,锁定了几个与他走得比较近的朋友和工程队负责人。

“他怎么都没想到,外围的这些朋友和圈子,却处处留下了他作案的痕迹!”侦查人员在获取了张某涉嫌受贿的关键性证据后,仅用了10多个小时,就让张某交代了犯罪事实。

“你上次算的卦很准,主动配合才是消灾良方!”在办案中,侦办人员发现张某十分迷信,于是将计就计,采用心理战术让他产生“命中注定逃不过去”的心理认知,最终,他吐露了审计过程中一些不为人知的“秘密”。

日前,一审法院以受贿罪依法判处张某有期徒刑11年。

一个人的犯罪 改变了制度

将政府投资和基础项目建设全部扎口由审计部门负责,目的是为了有效保护、利用和节约建设资金,确保政府投资安全,张某所在区的这一制度创新走在全省前列。但是,由于制度设计的过程中对监督者手中的权力缺乏有效的监督和制约,造成了国有资产的流失。

“张某案发,引起区政府重视,相关的审计制度很快得到完善!”据介绍,2008年4月29日,也就是张某被立案侦查后的第20天,区政府印发了《关于政府投资项目审计的有关规定》,对可以交由社会审计机构审计的审计项目、超计划投资额的比例、竣工决算审计的时间等均做出明确规定。同年11月,该区项目管理办公室向社会公开招标中介机构,经过评审,在全市范围内选定了20家具备一级资质的中介机构进入某区项目管理办公室审计服务库。今年3月,进入服务库的中介机构签订廉政合同,实行廉政一票否决制。6月21日,项目管理办公室出台了《区政府投资项目审计服务中介机构考核细则(试行)》,在区纪委和公证处的监督下,采用分标段公开摇号的方式对今年约13亿投资总额的审计项目确定中介机构。

快报记者 田雪亭 通讯员 宁琴

中国地板 30 强再掀年度团购狂潮

家家以高品低价商品打造 500 万让利峰惠

本月19日至20日,中国地板30强再度聚集石林家家家,中国品牌地板南京群英会暨地板30强年度峰惠即将上演南京。参加活动的品牌有圣象、鑫屋、生活家、升达、安信、久扬、爱诺法赛、华明、柏林、李洋、万里、万福麒麟、誉丰、老树林、联合地板等国内排名30强的知名品牌。本次盛会,家家将以强大的营销品牌及市场为基础,形成厂商联合销售,共同让利给消费者,做

出一场本年度地板行业颇具影响力的品牌促销。

为了配合此次盛会,各品牌厂商纷纷制定09年度最强有力的促销政策,如现场购物返现、折上再折、买就送等主力促销,有些商家还将推出工厂直供商品,以震撼价格参加本次活动,部分商品竟能达到“零利润”甚至是“负利润”,让消费者得到从未有的实惠。为保证消费者购买到最低价商品,各商家

还联合作出“在3个月时间内,价高退差”的承诺,让消费者买得放心、称心。

与此同时,家家还特意买断260万商品,强势推出超级买断价、买断型号、买断品牌以及买断服务,竭力把活动推向最高潮。为方便消费者参加活动出行,家家还将推出“现场交定金500元送60元打的费”的举措,为消费者营造一个舒心的购物条件。

月星岁末感恩引爆南京家居市场 本周双休日精彩继续

从12月开始,为了回报一年来支持月星发展的南京市民,月星家居开展了为期一个月的“岁末感恩”系列促销活动。一位活动期间累计消费近30万元的谷先生说,月星的产品和服务堪称一流,此次商场给出了实实在在的优惠,他用30万元不到价格买到了平时要花50多万才能买到的家具,还拿到了总价近1万元的奖品,真是开心而来,满意而归。

本周双休日,月星家居逸仙桥店和卡子门店将再次联

动,共同推出“满2000立减1000”的重磅特惠以满足错过上周感恩促销的消费者。受到消费者普遍欢迎的“抽逐级好礼”活动也将继续进行,届时实际消费满3000元的顾客将可抽取五级心动大奖,所有参加抽奖的顾客将100%有奖。

“介于上两周商场活动的持续火爆,月星家居商场内的展商也表示将积极配合余下的促销活动,他们将于本周双休日的第三波感恩促销中拿出大量特惠商品供消费者选购。”该负责人称,这是基于商场活

动基础上的又一大亮点。其中原价9818元的慕思床架+床品四件套特价仅需3980元,除此外还有百余款特价商品供市民选购,机会难得,不容错过。

此外,国际一线品牌家具“璞罗蒙”也将亮相月星家居逸仙桥店,12月13日顾家工艺沙发也将举行团购活动,优惠空前,值得期待。该负责人表示,随着商场“岁末感恩”促销活动的深入,商场的优惠力度也将进一步加大,准备年前添置家具的市民千万不要错过这次机会。



annwa 安华卫浴
源自北美的卫浴风尚

安华卫浴1000m²风尚馆
年度最受期待的饕餮盛宴

2009年12月12日

1000m² 风尚馆 盛大开业

预售卡报名截止时间12月11日晚8点整

1. 十元预售诚意金 凭卡购499满千送百
主题1: 11.19-12.11日全市预售诚意金卡,开业持卡可获精美礼品一份,凭卡经总裁签售还可享受499元购买原价2480元的连体全包缓盖无纸篓坐便器,购物满1000元更能直接凭卡抵扣100元。

2. 盛装风尚奢华 多只LV包等你来拿
主题2: 开业当天购物满6000元的顾客即可在12.12日中午1点,下午6点及13日下午5点参与价值万元正品世界顶级LV包包抽奖,抽中即得,抽不中可在下次抽奖时间继续抽取,一张订单最多可抽3次。

3. 享受超值好礼 购物即送品牌家电
主题3: 开业期间购物累计满2000元即送品牌电饭煲,满5000元即送品牌微波炉,满8000元即送品牌油汀,满12000元即送品牌全自动洗衣机。(总裁签售产品不参与购物金额累积)

4. 众品牌扛鼎巨献, 恭贺安华风尚馆盛大开业, 总裁签售, 现场放价!

USAUS 乐富依 YIPPEE 乐美利 KRONO 科朗诺 Red ARISTON 阿里斯顿

地址: 卡子门大街8号红星美凯龙斜对面 预售卡送卡热线: 86469771

优秀品质 质保五年 终身维护 环保级用材

80后装饰

推荐	实用型	豪华型
60m²全包	18800元	28800元
90m²全包	21800元	34800元

9折征集跨年年度样板房; 新房装修一律送橱柜; 不来公司是你的错, 来了不做是我们的错。本公司承诺: 除以上优惠外, 另推出满6000元送品牌床垫, 另送马尼尼, 决算超出预算可赔付。 需步签单业主立返现金500元, 80后的朋友单日返800元现金; 其余朋友返现金200元。

地址: 光华门五洲家居装饰广场 电话: 84637574

★绿色环保放心企业 ★重合同守信用企业 ★《现代家居》推荐企业 ★九年零投诉企业

诺文装饰

环保不达标 全额退款
全程监理 质保五年

跨年工程 倾情巨献 惠享经济型优惠套餐全部9折

全程托管式家装模式 120m² 全包价 不超过 48000元 半包价 不超过 28000元
让装修更省心更舒心 150m² 全包价 不超过 60000元 半包价 不超过 36000元

项目: 吊顶, 电视背景墙, 玄关, 鞋柜, 餐厅酒柜, 嘉诺牌免漆木门, 窗套, 衣柜, 瓷地, E1级复合地板

地址: 南京市中保街130号宁西公寓办公楼2楼
咨询电话: 86481371 15077873788