

《公交司机跪求乘客证清白》追踪报道

“下跪公交司机”将获委屈奖

车队和网友不赞成私了,认为此举是向“碰瓷”让步

乘客摔倒索赔,公交司机跪求清白。快报昨天的报道反响巨大,不少市民对82路司机童师傅表示同情,也有市民表示,童师傅不该赔钱私了,这会助长“碰瓷”行为。

公交公司:司机将得委屈奖

昨天,记者联系了82路所属的南京市公交总公司第五客运部负责人。他表示,82路童师傅的遭遇令人同情,当时他与车队联系时,并未提到下跪求证这事,只是淡淡地说,在警察的协调下赔了100元了事。当时已经驱车赶往现场的陈队长闻讯就返回了,司机下跪的新闻还是第二天看到报纸才知道的,车队和客运部都吃了一惊。这位负责人坦言,这种情况应该让车队出面据理力争,司机童师傅出钱私了他们是不赞成的,因为这会纵容乘客“碰瓷”的行为。不过,他表示,对于童师傅的遭遇他们也很同情,将做好他的心理疏导工作,同时给他发放委屈奖,作为经济上的补偿。

其他车队的负责人也表示,“碰瓷”行为各车队都遇到过,不过一般都是车下碰瓷,发生在车上的并不多。车上乘客出现受伤,司机是无须

承担医疗费用的,因为公交公司投保了乘客意外伤害保险,保险公司会理赔,一般都是司机和车队安全员将乘客送往医院检查、救治,回头再根据司机的责任进行处罚。

司机:为啥我们总“受伤”

对于童师傅的遭遇,公交司机们感慨不已。

网名为“青山起楼”的公交司机发帖称:“太受伤了,我们除了赔钱、下跪,还能做什么?公交应成立‘执法队’,对于某些人应下狠手,让他们知道公交车上不是干什么都行。”

网友“王者之妻”称:“为什么赔一百?这不是说不清了吗?司机朋友们,遇事不要慌,总会有办法对付的,不要轻易跪下男子汉尊贵的双膝。邪不压正,要相信这一点。”

网友“Angel 豆豆”表示:“下跪,有多少无奈和辛酸!只为求得一句清白!公交司机真的很辛苦很累!”

“应当问责当时处理纠纷

的执法部门,有这么多人作证,还要驾驶员赔钱,真是黑白不分。应该让‘碰瓷’的人向公交车驾驶员道歉,向驾驶员赔偿误工费,向公交公司赔偿损失。为什么要下跪?你是顶天立地的公交男子汉,你有证明人怕什么,你应该据理力争。你不应该抖抖呵呵,就是有什么情况,我相信车队也会实事求是的,不是你的错,谁也没有权力处罚你。兄弟,下次遇见这种事要收集证据,要挺直腰杆!”网友“jsnjcjt0000”发表了自己的观点。

也有网友对这一事件的看法比较温和,网民“a-pa414”说:“不要过多苛求社会的不公;要学会保护自己;待人站稳、下完再稳起步,宁停一分不抢一秒。宁少跑单也不要惹无尽的麻烦,账要算准!”

律师:司机该怎样维权

就82路司机童师傅的遭

遇,记者采访了南京苏豪律师事务所张庆祥主任。张庆祥表示,按照最高人民法院《关于人身损害赔偿》的司法解释,只要司机尽到合理的安全保障义务,有安全提醒,正常行驶过程中遇到这样的车上自行摔倒行为,司机不应承担任何责任。他提议,遇到这样的事情司机可以立即报警,同时可以用手机拍摄和现场录音,也可请乘客作证和留下联系电话,车内的摄像头摄像资料也可以作为一种证据,GPS也可侧面提供车辆行驶轨迹、状态、车速等证据。警察出警做现场笔录时,乘客有如实作证的义务,这也是诚信消费的基本要求。张庆祥表示,一般“碰瓷”行为都有特定的区域,不会到处去尝试,因此,警察一般也会有所察觉,只要证据充分,司机完全没必要怕“碰瓷”敲诈,医院的检查结果也能帮司机“洗冤”。

快报记者 鲍铭东

《女子痛哭跪求市民证清白》追踪报道

女子赔了老人几千元

快报讯(记者 钟寅)本月初,淮清桥一位老人倒在电动车前,骑车人当街下跪求市民证明她的清白,老人到底是“碰瓷”还是被撞,引发舆论关注。目前,双方就此事达成了协议,骑车人赔偿给老人一笔钱。

前天下午,在位于大明路的交警二大队事故处理中心,骑车人张女士和受伤老人杨奶奶的家属在交警的协调下达成协议,张女士一次性付给对方几千元钱。据了解,在这起事故中,录像非常模糊,无法认清双

方责任,这样的处理结果是双方都能接受的选择。

“不是钱的问题,主要是心里好过一些,至少能证明我们是清白的,不存在‘碰瓷’。”杨奶奶躺在病床上露出了笑容。她还有一周就能拆线出院,但回家以后仍需要静养,她眼中,这笔钱的象征意义远大于实际价值。她的老伴汪先生这段时间以来感到压力很大,事情终结后他如释重负,他希望能让妻子安静养伤,不要再有事情刺激到她。

【编后】

一个下跪的人,他(她)的内心除了屈辱,就是绝望。

绝望源于失望。童师傅和张女士在下跪前,想必都经过了一番挣扎,但是,他们不相信,会有人热心地站出来证明他(她)的清白。因为生活的经验告诉他们,闲事一般是不会有人管的。“事不关己,高高挂起”已经是这个社会很多人的

信条。于是,他们选择了向目击者下跪,向人与人之间的冷漠和不信任下跪。

这绝对不是一个和谐社会应该出现的现象。如果我们身边的热心人再多一点,如果人与人之间再多一点信任,如果我们相信这个社会还是有法可依的,这样的下跪新闻就不会再发生。

携手全球千家家电供货商,18日起再造价格盆地

国美万达店“新模式”首度问世 三重升级领跑行业

随着家电连锁业发展重心逐步向“提升单店实力”上转移,家电连锁业“巨头”们在稳步拓展门店网络的同时,开始将更多的精力放在单体门店的升级和改造上来。

笔者获悉,近日,国美电器首度在南京创建的“新模式”店——国美河西大店万达广场店12月18日即将盛大开业。“新模式”是国美电器在南京、乃至全国的一次革新创造。它融入了目前日、德等家电连锁卖场的设计理念,并依托大连万达广场 Shopping Mall 的定位格局,将家电购物的体验、娱乐和休闲完美地融为一体,首度通过硬件设施和软件服务的有力结合,将卖场的功能全面升级,成为行业创新的典范性门店。

便捷购物带来的“体验升级”

对于消费者而言,去传统的家电卖场购物,难免受到场地和条件的限制,无法尽情地体验商品的功能,封闭的柜台和货架,成为消费者和样机之间无法逾越的一道“鸿沟”。消费者往往还没来得及搞清楚商品的性能,

就被促销员催着去交款。

全新的国美电器万达广场店,率先引入“家电超市”的理念,采用全开放式货架,不仅提高了商品的出样率,更为消费者搭建了一条零距离接触样机的平台。消费者可以在卖场内随意挑选心仪的样机,并轻松体验。为了将新卖场的便捷性诠释得更好,国美万达店开设12大主题家电体验馆。消费者通过体验馆营造的购物环境,更加直观地理解商品的性能,并且卖场内随处可见的休息区、随手取阅的宣传资料,人性化的导购标识,自助式饮水设备、取款机、移动服务区、打印区、游戏娱乐区、人工服务区等众多服务设施,极大程度上满足了消费者各方面的需求。

服务延伸创造的“娱乐升级”

“万达广场不仅方便,而且好玩”,国美万达店店长在接受笔者采访时介绍说。笔者在万达广场看到,工人们正在为游戏体验区进行最后的工程扫尾,国美万达广场开辟的游戏体验区是目前为止南京家电卖场最大的,可容纳

近百人同时游戏和现场体验。

同时,国美电器与万达广场强势联合,资源共享,开展长期合作服务,顾客在国美万达店购物即有机会获取万达广场提供的各项餐饮和娱乐服务,全面提升购物的性价比。

卖场转型带来的“休闲升级”

国美万达店在突出“休闲卖场”的功能上也下了很大的力气。12大主题体验馆,均从顾客角度考虑。例如,万达广场的“厨房、小家电体验馆”,创新加入吧台设计,消费者在这里可以边品尝功能家电制作的精美美食,边挑选商品;“影音体验馆”为顾客精心挑选了近万件影音资料,可以根据顾客需求,更换播放的画面或音乐。

国美万达广场店是目前拥有休息区最多的国美卖场,也是促销人员最少的国美卖场,万达广场不仅空间宽敞,设施精巧,而且严格控制噪音指数,营造“安静卖场”的氛围,消费者可以在这里静心购物,亦可聚三五好友随意小坐,随性交流。

康佳网睿液晶彩电全国大团购重磅促销

12月12日,康佳再次掀起团购狂潮,预订人数越多,价格越低。为打消消费者的顾虑,康佳同时承诺,如果元旦价低于本次团购价,康佳将补偿双倍的差额。活动最吸引消费者的亮点是:

一是享受万人团购价。据南京分公司市场部人员透露,本次团购全国参加人数预计突破50万,极具诱惑力。

二是赠品大派送。购买康佳网睿88.86系列产品除了享受团购促销价外,还可获得康佳特别订制的豪华音箱、网络大礼包、节能电饭煲、网络资源免费下载等多重豪礼。

据悉,康佳每一次开展全国大团购,都吸引了大量消费者的参与,本次团购还推出i-sport80、81、68系列等各种经典畅销机型,个别型号限量

抢购;19英寸运动液晶的折扣可能达到5折,换购可能价为761元,40英寸网络液晶电视的折扣可能达到5.4折,换购可能价为5535元,46英寸网络液晶电视的折扣可能达到5.2折,换购可能价为6875元。12月7日至12月11日期间,消费者可在全市各大家电卖场免费注册并领取团购卡或拨打团购热线021-84650203进行预订。

因为建邺万达广场 今年圣诞与众不同

——芬兰圣诞老人、原版圣诞老人村

神秘圣诞老人光临建邺万达广场 带来异域惊喜

2009年的12月22日,一位神秘的圣诞老人将乘着雪橇不远万里从他的家乡芬兰来到中国,来到南京建邺万达广场,与南京人共度这个特别的圣诞节。

据悉,芬兰圣诞老人特地来南京,与我们共同度过原汁原味的圣诞祝福方式——只要我们把心底最美好的祝愿和祝福写信告诉他,在圣诞前夕,就会有一张带着浓浓的节日气息的圣诞卡,从遥远的芬兰送到你的手中,既带来一份惊喜,又可感受到北欧圣诞与众不同的神秘色彩。

从12月22日到12月25日圣诞期间,芬兰圣诞老人忙碌而欢快的身影将出现在建邺万达广场的每一个角落,他充满慈祥 and 温暖的笑容,送出的圣诞礼物,用芬兰语送上圣诞祝福,都会真切地使我们体会到这份具有异

国文化气息的圣诞惊喜。原版“圣诞村”,刷新南京圣诞景观的纪录

平安夜的钟声即将敲响,圣诞节的灯光即将点亮,斥巨资打造的南京建邺万达广场“圣诞村”景观区也将公开亮相,户外占地面积1000平米,圣诞树高达16米,单从盛大的震撼效果来看,就已经刷新了南京圣诞景观的纪录。这一道流光溢彩、璀璨夺目圣诞景观,是建邺万达广场为圣诞节而重金打造的一份节日惊喜,希望它的到来可以让南京人感受到圣诞节这份独有的温馨浪漫,重拾起童年的乐趣和梦想,享受节日里的惬意和欢乐。

负责本次圣诞景观区打造,和芬兰圣诞老人邀请的南京建邺万达广场负

责人在接受采访时说:“原汁原味”是本次建邺万达广场圣诞祝福的一个重要特色,圣诞村、芬兰圣诞老人,这些原汁原味的圣诞元素,将让我们真正地感受一次原汁原味的圣诞节。同时,遵循国外原汁原味圣诞大优惠的惯例,南京建邺万达广场折扣季也将拉开帷幕,在圣诞期间消费者可享受各商户低至难以置信的超值折扣,这些方式的推出,目的只有一个,就是让我们感受到“今年圣诞,与众不同”。



仙林金鹰开业倒计时, 缤纷打造幻彩仙林新天地

作为南京东城仙林地区最大的综合娱乐休闲购物项目,建筑面积近11万平方米的仙林金鹰天地将于12月18日如期盛大开幕。目前,仙林金鹰天地开业筹备已进入最后冲刺阶段,其中街区内的中影国际影城已于12月8日先期营业。试营业第一天,就聚集非常多的仙林年轻朋友来看首场电影,仙林金鹰天地时尚轻松的氛围直接释放出来。据悉,按照国家五星级标准打造的国际品质影城——南京中影国际影城,将与仙林金鹰天地于12月18日同期正式整饬而至、绚丽登场。

缤纷活动,时尚特权轻松享

此次仙林金鹰天地专为仙林大学城的同学量身定做了一款

标志年轻时尚的GE YOUNG卡,有别于现有金鹰VIP卡种,该卡以贴花积点形式享受特别礼遇,积齐相应数量点均有各类新额回馈,不同时期的积点换礼不同,有效结合时令及节日等变换新意。12月18日开业当天只要凭YOUNG卡即可至金鹰购物中心仙林店兑换精美开业礼品一份。充分体现了年轻一族的YOUNG特权,走在时尚最前沿。

开业期间,金鹰购物中心仙林店还为金鹰忠实的会员们备下了丰厚的大礼,以回报顾客一直以来对金鹰的厚爱。12月18日至20日之间,VIP顾客可凭卡内积分兑换超值礼品,其中5000分兑换240元膳魔师保温杯一个,10000分兑换580

元雅诗兰黛化妆品礼盒一套,20000分兑换1098元双立人烧锅一口,当然这么超值优惠的兑换礼品都是限量供应的,礼品兑完即止。12月18日当天,凡卡内满3000积分的VIP顾客,持VIP卡及卡主本人有效身份证件还可不减积分免费获赠精美到店礼收纳凳一份,由于礼品数量有限,先到先得,赠完即止!



太平商场喜获全国羽绒制品最佳销售商场称号!

太平商场自获“南京羽绒第一家”殊荣之后,刚刚又获得中国羽绒工业协会颁发的“中国羽绒制品最佳销售商场”荣誉称号,为太平·波司登第12届羽绒服饰博览会更增添隆重、喜庆的色彩。本周双休日,中国名牌寒思、美国品牌雪伦率先举办祝贺专场: 购寒思新款3.5-5折,特供一款198元,其旗下华迪尔、韩版休闲款128元;凡购羽绒

服就送1公斤装山东优质大花生一袋。美国品牌雪伦新款8折再打9折,特供一款羽绒服299元;购雪伦同时加送精美韩式保暖围巾一条。其他冬令商品特别推荐:冬靴百丽4折,千百度2折,金利来2折,花花公子3折;精品男棉皮鞋金利来4.5折,梦特娇5折,富贵鸟4折。七匹狼新款7.5折、棉服395元,韩国堡宾5折、羊绒风衣398

元,东方世家尼克服858-1950元,沙驰特供棉服350-400元。斯尔丽新款大衣5-7折,全市独家阿莱2-6折,弗牌新款满200减100元。鄂尔多斯羊绒衫260元,海尔曼斯118元、羊绒280元,金利来羊绒4折起,恒源祥4折起。361°鞋类361元任选2双,真维斯羽绒服199-399元。

(南南 庆芳)