

>>>版面互动

移动用户编写100000发送到10658655,即可免费获得本期海量版e时代! (通信费、信息费均免)



感恩NO载 华硕书写企业社会责任新篇

在四川地震灾区、在珠峰大本营、在“中华水塔”三江源,活跃着这样一群志愿者。他们在四川进行教育重建考察,关注灾后少年儿童的成长,在珠峰和三江源宣传节能环保,慰问希望小学师生,为环保组织进行信息化技术支持.....他们都有一个共同的名字:华硕志愿者。多年来,华硕的脚步遍及全国各地,用公益和爱心铸就“成长、创新、感恩”之路。

2009年是华硕成立20周年,20年来华硕在持续保持市场业绩高速增长的同时,积极履行企业社会责任。用创新科技回馈社会,创新、感恩铸就华硕的成长之路。

志愿者行动 华硕一直在路上

2009年5月,华硕开展“关注成长、放飞希望——四川绿色心灵志愿者行动”,带领从华硕的老用户中选拔出来的志愿者队伍,赶赴四川,走访映秀、北川等10余处地震重灾区,进行教育重建考察,沿途为受灾严重的四川省彭州市龙门山镇九年制学校、北川羌族自治县小坝乡外白小学、中江县东北镇华硕抗震希望小学师生捐赠了3座科普图书室,并与四川省中江线东北镇华硕抗震希望小学的师生们共同庆祝新教学楼竣工典礼。

三江源是中华文明的发源地,有“中华水塔”之称,当地生态环境脆弱,使得关注、保护三江源的生态环境具有现实与长远的双重意义。2009年8月,华硕提出“科技与自然同行”环保理念,带领志愿者与环保专家前往三江源地区开展志愿者行动,以企业公民的身份,为当地环保组织提供科学技术的支持,助力三江源的环境改善。华硕环保志愿者们不仅为当地环保组织提供信息技术支持,还把“华硕科普图书室”带到青海玉树孤儿学校,丰富和改善了学校师生的课余文化生活。

9月,“华硕节能珠峰助学行”活动启动,华硕向社会发出“电脑午休1小时”的环保倡议,并将广大网友和华

硕员工响应活动号召所节省的电费购买了书籍和文具,送到了海拔最高的小学——扎西宗小学孩子们的手中,以此号召全社会都来关注节能环保问题。活动中,华硕还带领志愿者们慰问西藏日喀则军分区边防部队,赠送电脑和打印机设备。

绿色科技 华硕敢为人先

华硕的企业经营理念之一是“跻身世界级的高科技领导群,对人类真正做出贡献”。在企业飞速发展的同时,华硕始终坚持绿色科技,缩小数位鸿沟,科技回报社会。“在华硕集团成长为世界500强企业的过程中,社会及公众给予了极大支持。华硕希望能够为社会进步和发展,尽企业的绵薄之力。”华硕董事长施崇棠表示。

2008年,华硕在三江源发布“Green ASUS”(绿色华硕)战略,形成了绿色设计、绿色采购、绿色制造、绿色营销、绿色服务等一整套完整的,以环保为核心前提的企业发展战略及生态链模式。通过“绿色华硕”战略,华硕倡导科技与自然同行,将“绿色科技”带来的安全、环保与舒适回馈社会。

在缩小城乡数位鸿沟方面,继“科技照亮金土地IT科普百城行”后,2009年,华硕再次携手中国科协开展“华硕科普图书室”活动。计划在5年内,投入价值

5000万元的图书和电脑设备,在全国建立1000个“华硕科普图书室”。截至目前,已建成329个华硕爱心图书室,从贵州省息烽县小寨坝镇红岩村委会,到四川大凉山海拔2800多米悬崖上的天梯小学,“华硕科普图书室”帮助丰富和改善了当地人们的工作和生活。此外,为了帮助农村地区居民普及学习电脑应用知识,华硕还开展了“IT讲师培训计划”,在全国300多所高校中选拔和培训了1451名农村大学生IT讲师,指导他们回乡为父老乡亲进行电脑应用知识培训,直接惠及50000多农民朋友。

华硕在作为企业社会公民积极履行社会责任的同时,也收获了社会及公众肯定。连续两年入围央视最佳雇主20强、荣获中国优秀企业公民等荣誉;同时,秉承“科技回报社会”的理念,华硕将时尚、便携、易用、环保、节能、和谐等关注使用者及其生活的人文元素,充分倾注到每一款华硕产品中,并藉由产品将这种人文关怀传递给每一位华硕用户。

20年励精图治,华硕在发展过程中,始终坚持“崇本务实”,“跻身世界级的绿色高科技领导群,为人类社会真正做出贡献”,继往开来,华硕将坚持积极履行企业社会责任,在创新与成长中,迎接下一个辉煌的20年。

快报记者 俞婷

用友NC:高端管理软件市场第一品牌



根据赛迪顾问的统计,2007—2008年度,用友软件在中国管理软件市场占有率连续6年排名第一,超过第二、三名市场份额的总和,NC作为用友面向集团型企业的重要业务线,40%的中国企业500强选择用友NC,其中前10强中有7强选择NC;60%的中国信息化企业500强选择用友NC,30%的上市公司选择用友NC。

11年前,用友NC1.0问世,打破了中国高端管理软件市场由SAP、Oracle一统天下的局面;如今,NC已经成为高端管理软件市场的第一品牌。NC能够超越国际厂商,是中国企业在做强做大的过程中对于先进管理的需求所推动的,同时也是NC基于先进的技术架构、差异化竞争、行业化解决方案以及基于客户经营的服务体系共同推动的结果。

NC经过几代产品的发展,在产品技术层面上已经取得了重大突破,率先在业界推出支持“企业级云计算”和“安全企业搜索”的管理软件,并且继华为、亚信之后,成为中国唯一通过“IBM全球SOA解决方案顶级认证”的企业管理软件;NC以集团财务管理为切入点,强调集中管理集团企业的财务与资金、人力资源、采购与资产、绩效等要素,同时通过分行业的深耕细作,提升在行业应用方面的竞争力,这样一个侧面角度突破了SAP和Oracle垄断的高端市场,更加贴近了客户的需求,受到客户的欢迎和认可,由此也构筑了自身的核心竞争能力;平台化策略也是NC构建自身核心竞争力的战略之一。



善于借助SaaS实现信息化能以低成本“疫苗”成就防御力

“对于善于借助SAAS服务模式实现信息化的企业而言,一方面企业自身可以以较低的成本来实施信息化;另一方面企业借助于信息化,可以快速规范、提升自己,并实现快速发展。”由现代快报社携手南京市中小企业局以及著名信息化服务商南京灰姑娘科技发展有限公司合作开展的“普及与推动企业信息化”活动,一个月以来,取得了较为圆满的成功,共有2000多家来自各行业的中小企业,与我们所搭建的信息化平台建立了联系,许多企业借助在线(SaaS)的模式,已经为自己的企业实施了效率的提升和竞争力的提高。

潘文处长特别指出,在线管理服务(SaaS)的迅速兴起,Web2.0引发的社会化趋势和电子商务应用,使得贯穿企业内外部的真实经营过程完全可以在互联网上完整重现。所以在线管理服务(SaaS)将会是目前许多企业实施信息化的一个重要途径和手段。

著名调研机构IDC发布趋势报告指出,中小企业的未来将是经营全过程的互联网化,而在未来5年将有700万家中国中小企业能够在线实现企业管理、企业间协作和社会公共服务。“在每一家企业的发展过程中,实施信息化应该成为一种必须的行为,它有时就像一支有效的‘强效针’。”南京市中小企业局信息化负责人潘文处长表示,从此次普及信息化活动开展的情况来看,现在企业信息化的需求,特别是信息化的意识已越来越强烈了,但每一家企业应该怎样合适投入实施信息化、并且获得良好的信息化是企业需要深层次思考的问题。

如何利用互联网进行管理的升级与转型,对于中小企业提升御寒能力至关重要。因此,对企业和政府而言,建立适合中小企业实际情况的在线管理和电子商务平台,可切实帮助中小企业降低运营成本,节省管理开支,提升中小企业“御寒”的能力。而基于SaaS(软件服务化)的在线管理服务能够帮助企业将内部经营管理范围延伸到上、下游业务伙伴,实现供应链上的经销商、企业、供应商、客户的商务协同,迅速接入电子商务服务和社会公共服务,真正体现基于信息化的优势。最后,为了更好地普及信息化,同时也为了解决诸多企业的信息化难题,想参与“普及与推动企业信息化”活动的企业,可以继续登录由中小企业局推荐的www.hgnssoft.com,登录灰姑娘协同办公软件平台,免费试用在线软件信息化所带来的改变。此外,您还可以拨打400 606 0081进行免费咨询。

快报记者 徐勇

接到电话的iPhone粉丝们 今天下午四点不见不散!

由江苏联通、现代快报和美国密苏里新闻学院合作实施的“iPhone手机实用功能演示会”将于今天下午四点正式举行,演示会上,来自密苏里新闻学院的著名教授迈克尔·麦金将现身进行专题演示和探讨。

在此次演示会上,麦金教授将会讨论由于无线网络标准、操作系统和移动电话不同

所引发的挑战等有关流媒新闻的现状。还将介绍智能手机及作为智能手机制造商和服务提供商成功关键的第三方应用功能的增长情况。并详细阐述为何苹果公司的iPhone手机会因为其第三方应用功能的研发增长而在当前具有其垄断优势,并与与会者们讨论iPhone在中国销售和第三方应用功能创新和开发计划。

截至昨晚七点,我们已从所有打进热线报名的读者中,抽取30名幸运读者前来参加此次会议,今天上午,这30名读者将接到电话通知。具体会议详情,请关注明日出版的现代快报。

主讲人资料:迈克尔·麦金教授现任密苏里新闻学院媒体融合专业主任,同时也担任密苏里大学信息科技委员

会主席。他积极促进了密苏里新闻学院与苹果电脑公司、Macromedia公司(Adobe Photoshop等产品的生产公司)在推广电脑化新闻教育上的合作。麦金在美国、俄罗斯、阿尔巴尼亚等国家为当地媒体进行网络化编辑部的培训,同时还帮助莫斯科国立大学设计和改进媒体融合专业的课程设置。快报记者 俞婷

江苏联通强力推出6M及以上宽带产品,光纤宽带满足高速下载需求,同时让您享受实惠价格。高性价比宽带,让您畅快体验非一般的精彩世界。更多实惠:同时参加“欢乐上网,礼遇3G精彩”活动;优惠办理3G手机套餐折扣购买3G上网卡,更可享受全年充值9折优惠;符合“亲情11”活动政策者,办理一部宽带,手机优惠惊喜送到家。办理便捷:客服热线10010受理;登陆联通网上营业厅www.10010.com,进行网上预约;社区经理面对面受理。客服热线10010 充值专线10011