

54岁女士拿着老母亲的养老金去隆胸,结果——

# 4万多元砸下去 胸部没能挺起来

她今年已54岁,曾经丰满的胸部,让周围的女性朋友羡慕不已,可后来因遭遇疾病,胸部变得非常扁平。这些年来,她一直想让自己扁平的胸部再次挺起来,在偶然发现一家美胸机构后,她不惜动用老母亲的积蓄,不料4万多元砸下去,胸部也没挺起来。如今,那个美胸机构已经物是人非,她奔走了一个多月,也没能讨到任何说法。



漫画 俞晓翔

## 54岁女士的梦想

柯女士今年54岁,家住白下区,年轻时丰满漂亮,身边的一些女性朋友都很羡慕她丰满的胸部。结婚后,柯女士因遭遇乳腺癌,胸部再没了以前的“波澜壮阔”,甚至被周围的人称为“太平公主”。巨大的落差让柯女士有些失落,她一直希望有一天自己的胸部能再挺起来。

今年7月初,柯女士看到一则广告,建邺路上有一家名为“一林花”的专业美胸机构。前去咨询后,隆胸机构的店员详细询问了柯女士的情况,称他们采用的是台湾物理美胸科技融合国际高端核心技术,可以从根本上解决乳房运动机理,促进女性荷尔蒙分泌增加,达到乳房丰满、坚挺的效果。而且在美胸过程中,不打针、不吃药、不开刀,并且还能治疗相关乳房疾病。

“因为我年纪比较大,今年都54岁了,认为隆胸不一定有效果。”柯女士说,当时她有点怀疑,但接待她的一个小姑娘说,没做怎么知道没效果呢,建议她做一个疗程试试。经不住诱惑的柯女士就动了心,付了1500元,做了一个疗程为期10天的治疗。

在柯女士美胸过程中,该店员称,她交的只是疗程费用,美胸过程中还需要用到一种产品,这个产品需要1000多元。反正自己都已经交了钱,一心想着让胸部挺起来的柯女士就按照对方的要求,购买了数千元的相关产品。

## 4万元砸下去,还是平的

很快,一个疗程结束了,可柯女士发现自己的胸部扁平依旧,于是便质疑美胸的效果,并表示不想继续了。“他们说才做了一个疗程,当然没什么明显效果,让我继续做下去,再做一个疗程。”柯女士说,于是她又交了1500元钱,并购买了一些美胸产品,接着做第二个疗程。

第二个疗程很快也结束了,此时柯女士已花掉了1.3万元左右,可胸部依然没有反应。为此,柯女士再次询问美胸机构的店员,“你的乳房问题比较严重,还得多做几个疗程,至少还要再花五六万。”听对方这么一说,柯女士顿时不知所措了。店员见状,立即称,他们店里有一种丰胸仪,建议她一次性花钱买一台价格为28700元的丰胸仪,这样自己回家长期使用,应该有效果。

在店员的建议下,柯女士

又花了28700元,在店里买了一台丰胸仪。可丰胸仪才使用三个多月就坏了,柯女士找到美胸机构讨说法。几经交涉后,对方表示愿意为其更换损坏的零件,不过得再交5000元钱。“换个零件就这么贵,我就不想要了,希望能退货。”柯女士说,可让她没想到的是,对方怎么都不肯退货,只愿换零件,而且还得另外交钱。

值得一提的是,柯女士家里经济条件并不好,砸进去的4万多元,其中有3万元是她80多岁老母亲的养老金。

## 美胸物是人非

因为丰胸仪的问题,柯女士多次前往美胸机构讨说法。可不久前,她发现店里员工全都换了,对方称不是当事人,而且当时负责给她提供服务的员工因盗窃店里物品,早就被开除了,店老板最近也出国了,无法处理此事。

“当时我过于相信他们,买下那台丰胸仪没几天,推荐我买的小姑娘就让我把购买收据交给她,说是帮着我保管,还给了我800元钱。”柯女士说,当时她觉得小姑娘人真好,帮着保管还给钱,于是又还给她400元。“我怎么

都没想到,她的目的就是为从我手中拿回收据。”柯女士说,后来,该店员以给她正规税务发票让她刮奖为由,把她购买其它产品和疗程费的收据全拿了回去,换成了地税局的定额发票。“他们故意设置圈套让我钻,把不利于他们的证据都拿走了。”柯女士说,没想到自己一把年纪了,还被几个小年轻骗了。

目前,柯女士表示,她无论如何也要讨到说法。“他们现在说以前的员工辞职了,这是他们自己的事,店还在,我就要找店老板负责。”柯女士说,虽然店长和员工换了,但老板并没换。

## 新店长:这个事情太复杂

昨天下午,记者联系上了“一林花”建邺路店的新店长李小姐。李小姐称,柯女士的事情,搞得她和员工都很烦。“这个事情我们有一定责任,没管理好员工,我们也在尽力帮助找原来的员工,希望能尽快处理好此事。”李小姐称,可因为当时的员工大部分都离职了,处理起来很麻烦。

李小姐还称,柯女士的事情很复杂,因为她自称花下去4万多元,可调查发现,这笔钱可能没人公司的账,而是被以前的员工拿走了。“她是7月份到店来做美胸的,可我们7月份店里的营业额一共只有3万多元,她却说了4万多元,这里面肯定有问题。”李小姐说,那台丰胸仪,本来只卖1万多元,可她却花了2万多元,之间这么大的差价,问题很大。

李小姐称,不久前,他们曾报警抓了偷东西的员工,这个员工就是与柯女士相关的店员,本来事情就很好解决的,可柯女士那天从这个店员那里拿回1000元钱后,自己就离开了。后来那名员工接受完派出所处理后,也离开了,从此再也找不到人。

最后,李小姐建议柯女士走法律途径,这样至少能在相关部门帮助下,把当事人找出来,事情才有解决的可能。

快报记者 李绍富

## “我谁都不服,但我服他!” “枪王”被抓 民警帮他看孩子

快报讯(通讯员 陈峻 记者 田雪亭)“我谁都不服,但我服他!”昨天,出狱后的市民刘强(化名)对着燕子矶派出所社区民警张平鞠了一躬,感谢他对自己小孩的关心。

刘强住在燕子矶一带,从小喜欢玩枪的他,对枪支情有独钟。其成年后,又从事机床加工工作,有着便利的条件。于是,趁工作之余,他买来了很多兵器知识的书籍,多方综合后,用了两年时间,制造出了两把仿五四式手枪。光有枪没用,刘强便又从书籍中吸取知识,很快又制造出了手枪专用子弹。一天夜里,刘强携带枪支和弹药,到郊外试射,效

果很好。刘强很兴奋,回家后便将枪支和弹药藏在了地下室。但没想到,自己的妻子得知后,因为害怕被查出,背着丈夫偷偷到派出所举报了刘强,刘强被判处有期徒刑5年。

“孩子才十几岁,正上初中,这可怎么办?”刘强告诉记者,他被抓后,妻子也离他而去。为了照顾自己的孩子,他向社区民警张平求助。张平一口答应下来。五年的时间里,张平有事没事就跑到刘强家里,给孩子带点热菜热饭,还给孩子买来文具。刘强的小孩也很争气,学习成绩一路上升,等到刘强刑满释放时,成绩已经在班里数一数二了。

## 裸奔男强奸女孩被咬破嘴唇鉴定,他的精神没异常,但智商只有51

快报讯(通讯员 陆检 记者 吴杰)一名醉汉在裸奔时,将一名女孩按倒在地企图强奸,后因为女孩奋力反抗而未遂。据鉴定,这名犯罪嫌疑人无精神异常,但是智商指数较低。近日,经南京市六合区检察院起诉,这名男子因犯强奸罪被判处有期徒刑3年。

今年4月10日晚上,女孩小美下班后骑自行车回家,路过一个小树林时手机突然响了,便停下车接电话。小美正在打电话时,突然看到一个赤条条的男子直奔过来,吓得大叫。但是,裸奔男并没有被吓走,而是向小美扑过来。小美闻到一股浓烈的酒气,感觉一阵反胃,但是顾不上那么多,拼命阻止裸奔男靠近。裸奔男使用蛮力,抓着小美的手臂,又开始扯小美的衣服。小美连踢带打,用足力气攻击裸奔男。但是,醉酒的男子好像并不感觉疼,还嬉笑着低下头,想要亲

小美的嘴巴。

小美情急之下,一口咬住了裸奔男的嘴唇,顿时鲜血直流。这时,裸奔男终于感到疼了,哇哇大叫着推开小美。小美趁此机会,一边逃跑一边呼救,跑出几百米后,终于看到有人路过,便打了电话报警。第二天,警方将酒后裸奔的这名男子抓获。据了解,该男子名叫马良,今年40多岁,是一个单身汉,平时经常醉酒裸奔,还喜欢把家里的东西全部扔掉,可能脑子有点问题。也一直靠亲友的资助生活,平时一个人住在一个窝棚中。

马良被捕后,其亲属表示,马某小时候被人打坏了脑袋,精神不太正常,希望做精神鉴定。经司法鉴定,马良没有精神异常,但是不排除患有间歇性精神疾病,此外,鉴定结果还显示,马良智商指数比较低,只有51。近日,经检察机关起诉,马良被判处有期徒刑3年。(文中当事人为化名)

## 中欧领导人峰会晚宴品洋河美酒

近日,国务院总理温家宝抵达南京,会见欧元集团“三驾马车”领导人。11月30日晚温总理在南京设国宴款待欧盟委员会主席巴罗佐等欧盟政要,晚宴尽显江南特色,不仅有鳊鱼等水鲜,荠菜、芦蒿、菊花脑等南京特有的野菜也上了国宴餐桌,宴会用酒也采用了具有江苏特色的中国名酒洋河梦之蓝,受到与会嘉宾的喜爱。

“梦之蓝”是洋河集团全新打造的高端系列白酒,具有绵柔型白酒的内在品质,香气优雅宜人,入口绵甜柔和,饮中

畅快淋漓,饮后轻松舒适,把人对白酒的要求上升到一个新的高度。增一分则浓,减一分则淡的洋河绵柔品质,实现了白酒由专家型口味向消费者口味的转型,最适合政务和商务交往饮用,适合世界各地人民的口味和需求,这也是梦之蓝成为此次宴会用酒最重要的原因。

据笔者了解到,梦之蓝不仅本次晚宴上使用,前段时间还作为APEC会议中国之夜惟一指定用酒登陆新加坡,受到广泛好评。其实,生产“梦之蓝”的洋河集团地处苏北地

区,有着得天独厚的利于酿酒的自然地理环境,酒厂附近无矿山、油田,也没有其它大工厂,更没有化工厂,始终保持着绿色的自然资源。优质的地下矿泉水十分丰富。在洋河古镇西首的白洋河转弯处,有佳泉一片,此泉不论是旱年还是涝年皆常流不息,常年都保持一个水位,清澈、甘冽、绵软,被当地人称为“神泉”。气候和地理环境对酿酒微生物的生长十分有利,这也是洋河酒质丰美,酒味绵柔,怡人养身的一个重要因素。

## 首款32英寸黑水晶面板 mitv 互联网电视新鲜上市

随着互联网电视的火热,市场势必走向细化,不同尺寸的互联网电视有着不同的适用群体。TCL32英寸互联网电视实现了小居室的互联,符合市场的需求,甫一亮相就连出现供不应求的旺销情况。

“互联网电视有没有小尺寸的?我家客厅不大,用不了太大的。”这些天TCL销售人员面对这样的询问,都会毫不犹豫地推荐刚刚上市的TCL32英寸互联网电视。之前由于互联

网电视只有40英寸以上较大规格的,让很多小户型家庭都无功而返。而现在终于有适合小户型的互联网电视了,销售一下子就达到了“沸点”。

这么多人“情定”TCL32英寸互联网电视,不仅是在尺寸上的吻合,更重要的还是它丰富的内涵:通过应用mitv模式而且具备强大而丰富的互联网功能,通过采用最新LED背光技术和配备顶级黑水晶屏而具备出色的画质显示效果。

现在,对这款互联网电视心仪已久的消费者,更需要赶早出手抢购了。因为TCL正在全国范围内发起互联网电视团购大行动,12月5日南京站团购拉开帷幕,现已全面接受报名预定中。三种报名方式任意选择:拨打全国团购热线4006018098;全市各大家电商场TCL彩电专柜现场报名;QQ专用团购号码1402165808。预交定金即可享受三重惊喜大礼。报名截止时间:12月4日18:00。团购大盛惠,机不可失。

## 南京颐斯汀接管荆州晶崑国际大酒店合同正式签订

2009年11月15日湖北荆州晶崑国际大酒店委托管理合同签字仪式在南京中心大酒店举行。根据合同,南京颐斯汀酒店管理有限公司将于2009年12月1日正式接管荆州晶崑国际大酒店,本期合同为期五年。

荆州晶崑国际大酒店是浙江晶崑集团股份有限公司于2005年投资3亿多元兴建的集住宿、餐饮、购物、休闲娱乐于一体的五星级豪华商务酒店。2007年10月正式对外营业。2009年10月2日正式挂牌五星,是荆州目前唯一的一家按照五星级标准建设的酒店。酒店占地面积53亩,总

建筑面积约43000平方米,主楼高26层,拥有客房304间套。为进一步提升荆州晶崑国际大酒店管理水平、经营业绩和服务水平,浙江晶崑集团股份有限公司在接触多家管理公司后,选中了具有独特的先进管理理念,并有管理江阴海澜大酒店(五星)、溧阳假日酒店(四星)、滁州君家酒店(四星)等30多家高星级酒店的成功案例的南京颐斯汀管理咨询有限公司。该公司的旗舰店南京中心大酒店始终坚持“服务创新、产品创新、经营创新”的经营理念,具有自身特色的酒店运行管理模式和企业



文化,今年被南京市旅游事业指导委员会评为“2008年南京市经营十强饭店”,并名列第四位。

## 2009年MPV市场格局已定 江淮瑞风将蝉联销量冠军

进入11月,MPV的市场格局已经基本确定,江淮瑞风以领先第二名8346辆的成绩,提前锁定年度销量冠军。江淮瑞风已经形成了由祥和、彩色之旅、穿梭三个基本车型系列和中小企业版、一家亲两个定

制化系列的完整产品谱系。据江苏苏物了解到,瑞风仅依靠前十个月累计38533辆的销量,超过自己在08年总计36304辆的冠军成绩,完成了自我超越。

瑞风以销量证明了自身的实力——从市场黑马

到市场前三甲仅仅用了不到两年时间,又用了两年时间,瑞风完成了从市场前三甲到年度销量冠军的蜕变,也一举奠定了自身在MPV市场中的行业地位,并成为同类产品中的代表品牌。