

感恩节 商家大打“情感”牌



昨天,是西方的感恩节,逢节必炒的南京商家自然不会放过这样的机会。记者在采访中发现,不少商场推出了感恩回馈促销活动,虽然不比其他节日的火爆,但是依然给不少消费者带来了切实的实惠,VIP客户更是能收到商场的感恩礼品。

尽管不少市民对感恩节不“感冒”,但是这丝毫不影响商家的“过节”热情,不少商场纷纷针对感恩节推出了优惠促销活动。据了解,金鹰推出了感恩盛典,不少商品低至1折;新百全场秋冬服饰五折起卖,外加单柜累计满200减50满400减150满800减400;中央商场推出了8折基础上单柜累计满200送50元、满400元抵150元、满800抵400元抵用券的回馈活动。

除了感恩优惠促销外,

各大商场还针对VIP客户提供积分换礼品的活动。家住阅城国际的李小姐前天就收到了八佰伴的积分兑换信息,以她的积分可以兑换几件家居用品。“买东西还能送礼品,有点意外的惊喜。”李小姐已经准备到商场去逛上一逛。“感恩节是商场回馈客户的最佳时机,大家都想利用好这次机会笼络下客户,以便为来年的销售做准备。”新街口某商场的企划负责人这样告诉记者,随着商家之间的竞争日趋激烈,很多商场之间都在尽力争取更多忠实的VIP客户,除了拼传统的价格促销外,还得有特殊的感恩促销才行。

为此,不少商场也是花了不少心思为客户准备礼品。记者了解到,不少商场针对VIP客户推出了积分换礼品活动,如金鹰VIP客户

积分满2000即可免费领取时尚手套一副或者家居收纳凳一个,八佰伴为VIP卡客户准备了精美的乐扣杯、家居用品等。其他商家为VIP客户提供的礼品也从生活日用品到高档皮具不等。“现在客户的VIP卡都不少,如果不能吸引到客户过来换卡,这类顾客也就随之流失掉了。”某商场一位负责人告诉记者,“通过VIP活动,才能让贵宾客户感到自己的价值,提高对商场的忠诚度。感恩节是个很好的由头,既是回馈VIP客户,又能在换新卡的时候发展一批贵宾”。

有节过节,没节“造”节,一向逢节必“炒”的商家,在感恩节这样的节日里已是游刃有余,“情感”消费带给11月商业的,又是满城的温馨。见习记者 朱国锋



快报记者 施向辉 摄

苏宁银河 岁末感恩最大降幅 53%

感恩节就要到了,苏宁银河经过周密准备,借感恩节契机推出年终“终结惠”的超级感恩促销活动,超强额度的返利,不仅给感恩节增添了温馨,更提前引爆年终购物热潮,给消费者带来超乎往年的年终长“价”期。

满199送200,满499送550,超级强劲让利

苏宁银河店堂里活动氛围异常热烈,消费者消费热情持续火热,“满199送200,满499送550,多买多送!”

苏宁银河负责人表示:“2009年,苏宁银河在品牌塑造的前提下,保持了良好的销售旺势,截止到11月,就已经超额完成了年度销售计划,这与消费者的大力支持分不开,因此12月将施行0利润销售计划,在此基础上推行满199送200,满499送550活动,强劲回馈消费者!”苏宁银河此次促销力度堪称年度极限返利,优惠幅度无可比拟,据了解,目前新街口商家虽然促销活动繁多,但细算下

来,普遍的促销力度是5折起,而苏宁银河的力度是5折封顶,相比之下,苏宁银河就是精品百货的价格盆地。

VIP年终超级乐透活动劲爆会员

年终一直是VIP会员十分期待的时刻,苏宁银河更是十分关注VIP会员的年终犒赏,现在年终会员感恩回馈活动正在火热进行,受到VIP会员热捧的积分兑换活动依然势头强劲,日用品、公仔、小电器等兑换活动如火如荼。

苏宁电器会员可到苏宁电器门店(山西路店)或银河百货申请苏宁电器积分兑换银河百货购物券。

新年热销珠宝首饰在活动期间的周末都特别加推了VIP积分翻倍的惊喜活动,周末在苏宁银河购买镶嵌类珠宝满1000元,加送3000~5000VIP卡积分,20000元封顶。国际名表帝舵表也鼎力支持此次活动,活动期间购买帝舵表,即加赠30000积分,当即减600元现金。

茂亚百货重装升级 月末开业



位于江东中路118号(原金陵装饰城旁)的茂亚百货自6月28日开业以来,一直秉承“服务百姓,实惠大众”的经营理念,取得了良好的社会口碑。近日茂亚百货喊出了“11月28日重装开业”的口号,总经理杜伟平详细解读了茂亚百货重装开业前后将发生的一些变化。

据悉,此次重装开业的茂

亚百货将调整经营方向,从原先以批发为主转向调整以零售为主。此举无疑更贴近普通百姓。6月开业至今,不断扩大经营面积,丰富各功能区域;商场实际经营面积较6月时大了近20%,6个楼层,近3万平方米,包括了外场的舞台主题活动区、儿童大型游乐区、内场的全品类购物区、休闲美食区等几大中心;让您在轻松购物的

同时,更享受到生活的快乐。截至11月中旬,茂亚百货签约商铺已达近千家,相比6月增加了30%。

另据茂亚百货企划部高德书经理介绍,此次重装开业活动,茂亚百货总计投入将超过百万,活动形式丰富多彩。同时,全场优质商品开业大“放价”。11月28日茂亚百货重装开业将推动又一个市场销售热潮。

奥林皮业帮你提高睡眠质量

失眠、老做噩梦、醒后疲乏……你还在为睡眠问题烦恼吗?本周日(11月29日)下午2:30-4:00,现代快报社八楼会议室将举办主题为“远离失眠,提高睡眠质量”的交流会,奥林国际皮业将为读者提供精美礼品。

南京市脑科医院医学心理学李箕君主任将受邀出席,现场传授提高睡眠质量的各种妙招。如果你或家人有睡眠方面

的难题,可拨打96060预约座位,到现场咨询专家。

专家提醒说,失眠就像发烧一样,只是生理或心理疾病表现出来的一种症状。要想治疗成功必须先找到原因所在。除了失眠,睡眠质量差还可表现在其他方面,比如入睡时间太长,经常做噩梦,醒后总觉得疲乏。如果你也有这些症状,那就要小心睡眠障碍了。

快报记者 李鑫芳

活动内容详见店堂公告,最终解释权归茂亚百货所有

茂亚百货 11月28日 重装升级 NEW OPEN 盛大开业

活动时间: 11月28日-11月29日

成交价基础上 满100元返现金40元

开业期间,单笔消费满100元(不累计)且在收银台付清全款者由商场直接返现金40元,满200元返现金80元以此类推,多买多返!最高返现200元。 统一收银地点: 三楼扶梯口、四楼财务室

免费领取FREE 每天限前500名
活动期间凡是持本报顾客,均可免费领取环保袋一只!
活动时间:11月28日-29日

茂亚刮刮卡,全场满58元,最高返券200元,100%中奖!
活动期间,凡是单笔消费满58元(不累计),凭有效购物凭证均可参加“茂亚刮刮卡,最高返券200元”活动,10万现金券等你来! 现金券全场通用!

一等奖: 200元现金券 二等奖: 50元现金券
三等奖: 10元现金券 四等奖: 2元现金券

全场满28元,幸运大转盘,好运乐不停!
活动期间,凡是单笔购物满28元(不累计),凭有效购物凭证,至总服务台,即可参加幸运大转盘活动。

一等奖 品牌手机 1部 二等奖 床上四件套 1套
三等奖 品牌节能灯 1只 四等奖 摇摇果果汁饮料 1瓶
五等奖 洗衣粉 1袋

文体用品	床品布艺	小家电	五金制品	百货用品	儿童服装	花卉
男女服装	十字绣	孕婴用品	针织内衣	食品	手机	化妆品
饰品工艺品	烟酒茶叶	鞋类箱包	圣诞礼品火热上市,预定有特惠!		

预定电话:15261428386 一楼喜庆花园区010

地址: 江东中路118号茂亚百货(原金陵装饰城旁) 客服热线: (025)68871111/85066966
公交线路: 39路、56路、57路、82路、312路积贤街站; 80路、81路、83路、103路、170路白鹭花园站; 23路、29路、61路、805路五洲装饰城站下。