

传说闹鬼的水房里出现了一具死尸



上官午夜 著
国际文化出版公司友情推荐

[内容简介]

不可思议的连环凶杀案再现江川大学,恐惧与谣言蔓延。

传奇少女古小烟潜伏校园,秘密探索“七宗罪”谜底时反倒掉进恶魔的游戏。遇害者接二连三地出现,警探罗天化身教授进入江川大学,一场斗智斗勇的比拼悄然开始。

神秘的魔鬼牌,错综复杂的密码疑云,完美的不在场证据,真相揭开时,凶手却是一个众人万万想不到的角色。这是二十年前让人不寒而栗的嗜血狂徒吗?

或者,凶手另有其人……

[上期回顾]

晚自习时,我和罗天又去了荷花池命案现场,罗天认为刘小惠不是自杀的。回来时,我们又被叶寒的“自杀”搞得一惊一乍……

悬疑小说

很快,罗天便把灯泡换好了,叶寒为了答谢他刚才的“英雄救美”,非得送罗天下楼,回来后,她就变成花痴了,一个劲儿地拉着我问长问短:“古小烟,你跟罗老师是不是认识啊?”

我被她缠得没办法,含糊地随便应了一声:“嗯,表哥。”

她嘻嘻一笑道:“他结婚了?有没有女朋友?他多大了?”我正不知如何躲开这些无聊的问题,冷梦凡下自习回来了,她一进门就问:“谁啊?谁有没有结婚,有没有女朋友?”

我怕叶寒啰嗦,赶紧把话接了过来:“噢?关雨菲呢?她怎么没和你一块儿回来?”

冷梦凡挥了挥手:“她呀,刚在楼下让苏晨阳逮着了,我可不想做电灯泡。”

我还想再说话,叶寒已经从床上跳了起来,把冷梦凡拉过去,将罗天刚才怎样“英雄救美”的事迹添油加醋地说了一遍。我赶紧拿了睡衣去洗澡。

洗完澡回来,竟意外地看见冷梦凡趴在床上哭,关雨菲已经回来了,跟叶寒坐在床边安慰冷梦凡。我走过去,诧异地问:“怎么了?”

叶寒说:“她刚刚接到电话,说她奶奶病逝了。”

一直到宿舍熄灯,冷梦凡才从悲痛中渐渐平静下来,哽咽着说:“你们去睡吧,不用担心我,我没事的。”我们这才纷纷回到各自的床上。

我好不容易昏昏沉沉地睡了过去,可是噩梦却伺机而入,我梦见一双手攀上了我的床沿,继而在我身上一顿乱摸。我奋力地挣扎着,终于大汗淋漓地醒了过来。

那双手是谁的?还没等我从噩梦中缓过神,就听见对面的床上传来一阵窸窣窸窣的声音,原来是冷梦凡在床上翻来覆去,她

大概还在为奶奶病逝的事伤心吧。见我醒了,冷梦凡往里面挪了挪,腾出一个位子给我,让我跟她一起睡。之后,冷梦凡就絮絮叨叨地对我说她奶奶如何如何疼她,简直比叶寒还唠叨。

就在我即将入睡之时,耳边再次传来一阵若有若无的哭泣声。更可怕的是,它好像是从高敏床上传来的……

接下来的两天时间里,我总是能时不时地听见那可怕的哭声,搞得我睡眠质量严重下降,整个人恍恍惚惚的,到最后,我甚至不敢再靠近高敏那张床。趁冷梦凡回家的这两天,我一直赖在她的床上睡。

夜里一点多,我没睡着,只见叶寒突然从床上坐了起来,我赶忙问她怎么了,她没搭理我,就那样呆愣愣地坐着。

过了好一会儿,她慢慢吞吞地下了床,缓缓地走到高敏的床边,蹲了下去,用手轻轻抚摸着床单,摸了一会儿,又将脸贴了上去。半晌,她再次站了起来,似乎叹了一口气,转身就向外面走去。

我哆哆嗦嗦地翻身下了床,跟了过去,脑子里突然闪出了一个可怕的念头,她该不会是梦游吧?我想不再管她了,可是我管不住自己的脚,好似叶寒的身上有一种不可抗拒的磁力,迫使我尾随其后。

走着走着,我突然感觉到一种莫大的恐惧向我疯狂袭来,因为叶寒所去的方向——正是荷花池。叶寒缓缓地朝刘小惠吊死的那棵大树下走去,就在即将靠近那棵大树时,她突然停下了脚步,紧接着,她竟像一根木头桩子一样,扑通一声,扑面倒了下去……

罗天接到我的电话后很快便赶来了,把叶寒抱去了医务室,刚到医务室没一会儿叶寒就

醒了,但她神情恍惚,额头也因为刚才的扑面倒地而磕破了一块皮。医生给她包扎了伤口,然后开始打点滴。

关雨菲也来了,她刚才醒来看见宿舍里没有一个人,以为出什么事了,所以就给我打了电话。

罗天看了看时间,对我和关雨菲说:“你们好好照顾她,我先走了。”叶寒一听罗天要走,立马有些发慌了,可怜兮兮地看着罗天,说:“罗老师,你能陪陪我吗?我好害怕。”见罗天脸上露出疑难之色,我赶紧说:“罗老师,你就陪陪叶寒吧。”说完,也不管罗天愿不愿意,我拉着关雨菲走出了医务室,叶寒受惊过度,需要有人安慰一下,再说我也不是个乱吃醋的人,而且我也有些话想好好问问关雨菲。从刘小惠死的那天早上到现在,她就没吃过任何东西,只喝了一些水,三天了,换成谁都会受不了,但她什么都不肯说。

我深呼吸了一下,故作轻松地问:“你现在感觉怎么样,身体有没有哪里不舒服?”她挽住了我的胳膊,笑着说:“没有,我这么胖,饿几天不会有事的。”我知道她这是在自我解嘲,所以便顺着她的话往下问:“你为什麼这么多天不吃饭呢?”她支吾道:“减,减肥。”

我看着她,低声问道:“是不是苏晨阳……”

谁知她立刻打断了我的话:“不是,不关他,他,他的事,你别再问了,真的没用的,算我求你。”

她都这么说了,我还能怎样?看来,这件事打死她也不会说出来了。就在这个时候,关雨菲突然全身战栗了一下,停住了脚步,“你听,古小烟——”

我刚准备说话,一阵若有若无的声音立时遁入了我的耳朵,

那是……水龙头没有拧紧正在往下滴水的声音。当我顺着这个声音的方向转身望去时,我全身的汗毛一下子全竖了起来——那声音,竟是从水房里传出来的。

我吞下一口唾液,对关雨菲说:“走,咱们过去看看。”关雨菲立即松开了我,往后退着:“不,不,不去,你没听说水房里闹,闹,闹鬼呀……”

在我的几番劝说下,她的好奇心终于被点燃了,我们一起战战兢兢地往水房方向走去。

门没锁,只是虚掩着,轻轻一推,便打开了。虽然水房里没有灯,但因为外面有月光,所以里面也不是黑得伸手不见五指。我顺着滴水声看过去,这一看把我吓了一大跳,险些尖叫起来——在水池旁边的那片阴影里,正坐着一个人。

关雨菲也看到了,她尖叫一声,迅速跑到我身后躲着。

那个人坐在地上一动不动,我依稀辨出来那是一个男子,奇怪的是,他好像抱着两根粗壮木棍之类的物件,就搭在他的两边肩膀上。

我伸手按住自己的胸口,压制住狂乱不已的心跳,壮起胆子问:“喂,你……你是谁?”

他没有任何反应,甚至连眼皮都没有眨动一下。

这时,突然一道刺眼的亮光从我们身后照了过来,我跟关雨菲同时吓得骇然失色,猝然回头。只见门边站着个中年男子,他用手电筒照了照我跟关雨菲,严厉地问道:“你们半夜不睡觉,跑来水房干什么?”

“我……我们……”还没等我支吾完,中年男子突然瞪大了眼睛,像见了鬼似的,大叫一声,连连后退,一屁股跌倒在地……

事后我得知,死者名叫周子

扬,男,21岁,江川大学计算机系二年级学生,死因为机械性窒息,脖子上有扼痕,双腿自根部被斩断——我跟关雨菲当晚看到死者抱着两根粗壮木棍之类的物件,正是死者的双腿——凶手将其摆成V字形,架于死者的双肩

上,再将死者的双手捆绑住,使他牢牢地抱住那双腿,捆绑物是一条非常普通的尼龙绳。经初步勘查,水房不是命案的第一现场,死者是在别处被杀后移至水房。

现场没有可提取的指纹和脚印,只在死者手里发现一张血迹斑斑的魔鬼牌。在纸牌底部,有一个很小的英文单词:Satan。

我反复看了看那张魔鬼牌,抬头问坐在我对面的罗天:“撒旦?什么意思?难道凶手把自己当成是撒旦的化身?”

罗天点燃一根烟,有些茫然地说:“我也不知道,我查过资料,有人说撒旦曾经是上帝座前的六翼天使,后来堕落成为魔鬼,被当做与光明力量相对的邪恶,黑暗之源,也有人说,撒旦并非一个实名,只是魔鬼的形容词,说法都不一样。”

我想了想,又问:“那你觉得这个案子跟10年,20年前的案子有关系吗?”他不假思索地说:“当然,我敢肯定。”

“那么,周子扬是死于什么?哪一宗罪?”

“根据我们调查,周子扬生性极其懒惰,是那种典型的头脑简单、四肢又不发达的家伙,他的特征非常明显,死于‘懒惰’。”说到这里,罗天突然皱紧了眉头,从我手里拿过魔鬼牌。

“怎么了,罗天?”

他没有回答我的话,半晌,他喃喃地说了一句:“也许……这是一种暗示,暗示下一个受害者的信息。”

女儿一直都在物色自己的“对手”



高鸣 著
文汇出版社友情推荐

[内容简介]

一个父亲写了25年的书,当仁不让,好为人师,有问必答。高老师看透世情人生,颠覆传统教育,道出家教真谛,指点天下父母先把自己调教好。《精养女儿实验报告》只是卖了一个如何教育小孩的概念,世上本来没有坏孩子,因为人都是受社会影响的,而家长和老师对孩子的影响最大,故而,坏孩子都是被家长和老师教坏的。

[上期回顾]

女儿18岁时,作者送给她一块价格为50元的女式电子手表。如今,女儿生意兴隆,但那块手表还戴在她的手腕上……

畅销读物

投资与消费

我的妹夫是业余拍照爱好者,我有个姨夫是专业摄影师。有一次,他们分别买了价格3万多元、同一款的照相机。我知道后,对女儿说,姨夫的相机买便宜了,妹夫的相机买贵了。原因是,对于姨夫来说,相机是投资,投资决定回报,他买的相机是中档货,很难拍出特优秀的照片。而对于妹夫来说,相机很大程度是个玩具,纯属消费性花费,拍一般的风光照、合影之类,两三千元的相机已经足够,3万多元的相机未免专业过头,功能浪费。

受我影响,女儿从小对投资性花费还是消费性花费分得很清楚,分寸拿捏得很好。小时候,同样是买书,工具型的书她很舍得花钱,用她的话说这是为知识投资,言情之类她也不看,但是基本在书店翻翻就好,不肯带回家;现如今,同样是买衣服,正装、职业装她会买些比较贵的,用她的话说这是为专业形象投资,休闲家居的衣服她也买,但是会挑比较便宜的;商业投资几百万元、上千万元她很爽快,但是要不要买2万元的家装灯具她犹豫了很久,最后还是挑了一款便宜很多的。凡此种种,不胜枚举。

妻子开玩笑说女儿是小“守财奴”,有钱不肯花,女儿回应她:这是一种思维方式,跟“守财”无关。花钱前,我要分清是“投资”,还是“消费”。如果是投资,就要考虑回报;如果是消费,就要考虑“实惠”。打个比方,买房既可以是投资,也可以是消费。如果把它看做是投资,就应该选择升值潜力大、资金投入回报高的物业;如果把它看做

是消费,就可以更关注自身的个性,如果你喜欢空旷,大可以住一个仓库一样的房子。顺便说一句,国外真有这样的人。

危险的优越感

产生“优越感”的基础,首先要有“优越”的条件,这是不言而喻的。然后,我想,没有理由,也没有必要,为了避免产生优越感,去铲除种种“优越”的条件——父母为了不让子女产生优越感,而不去当“官”,不去成名成家,不去发财致富。所以,我们家一方面努力创造优越的条件,创办私营企业,积累家庭财富;一方面教育女儿正确对待“优越”,不为之所累,懂得用自己的智慧和劳动去实现生活的价值。为了做到这一点,我告诉女儿,她虽然是独生子女,但我们不一定把家里的财产让她继承,她要获得财富,要么和我们共同奋斗,要么独立创办企业,独自经营。为了防止她滋生优越感,我们还有意让她长期和外婆外公一起生活,因为外婆特别节俭,她烧红烧肉,舍不得洗锅,会再放一点水,做成一个“汤”。在外婆的影响下,女儿也养成了节约的习惯,用水也会把水龙头开小一点。我们还让她住寄宿学校,使她在读书的同时,自理生活。女儿从小就身处优越而没有优越感。

“再跑50米”

我年少时曾在无锡市少年体校射击队当队长。当射击运动员,少不了要进行体能锻炼,其中有个项目是长跑。教练总是在我们跑得筋疲力尽的时候,命令我们“再跑50米”。记得那位教练姓陆,他告诉我,长跑锻炼的

效果,其实就在这最后的50米,那是在超越自己的极限,只有这样,才能每次都提高一点自己,有所进步。陆教练的话是专指体育锻炼而言的,但对我的启发不止于此,我想,在其他方面,道理也是同样的。从此,在我以后的学习和工作中,我都坚持“再跑50米”。现在回想起来,这“再跑50米”真不失为争取进步的良方妙药。

有了“再跑50米”的秘方,我自然要传给女儿,于是,我让她身体力行,也跟我当年在体校一样,练长跑,“再跑50米”。聪明而勤奋的女儿,很快就领悟了其中的道理,她甚至“再跑60米”、“再跑70米”,以争取更大的超越,更大的进步。

睡前读闲书是她多年的习惯。原先,她是倦了就合上书本休息;后来,有了“再跑50米”的理念,她会在倦的时候坚持多看几页,慢慢地,成了习惯,“倦”会自然推迟来临,这样,她不知多读了多少书!她自己总结说,她之所以能比同龄人提前三年大学毕业,能早早地走上社会创办企业,并初见成效,跟她这么多年来“再跑50米”不无关系。

肚子不是垃圾桶

吃饭每有剩菜,妻子会央求我再多吃一点,解决“任务”,免得浪费。这时,我总对她和女儿说:“肚子不是垃圾桶。”我的看法是,吃“任务”饭菜,不是节约,而是浪费。吃多了,会胖,会病,减肥治病要花钱,花费比饭菜贵;即使不出毛病,让过剩的营养在身体里“走一趟”,也是浪费身体的消化功能。因此,不如直接倒进垃圾桶。

我告诉女儿,浪费和节约

的判断,不能从物品本身出发,而要从人的需求出发。比如说,粮食短缺的时候,我们剩饭不能倒,留着第二顿吃,可以解决饥饿;我们时时节约用水,因为世界上还有很多缺水的人。相反,如果有两件貂皮大衣,大可不必为了“提高利用率”而同时上身。

很多看似节约的行为,其实是浪费。超市的大包装,给人便宜实惠的感觉,买回去很多用不完,其实是浪费;有的人能力很强,明明可以成大事,但是“节约”眼前的既得利益,放弃发展,其实是大浪费。

女儿认同我的看法,在假浪费还是真节约的问题上,态度鲜明。她不但吃一口多余的饭菜,也不眼红自身不需要的“实惠”。她初中毕业时,学校提出,如果她在校继续读完高中,就免费送她去国外读大学。女儿为了早些大学毕业,走上社会,放弃了学校“免费的午餐”。她初中毕业即赴新西兰读大学,跳过高中,提前三年大学毕业。

对手

我小时候爱下象棋,很小就有不错的水平,当时的战绩是让一个子(马或炮)还能战胜父亲。但是后来多年几乎没有进步,这让我很郁闷。有一次请教名家,被一语道破“天机”,他说我肯定没有再找高手练,没有对手就不会有进步。我顿悟。确实,除了父亲,我没有其他的对手,所以赢了他以后我并没有提高。名家接着指导我说,即使没有真人对手,也可以找棋谱练,制造“假想敌”。

那位名家的话,引起了我的思索:对手的作用是巨大的。因

为是“敌”,所以千方百计找出对方的弱点,加以攻击或赶超;因为是“敌”,所以深入分析、研究对方的强项,以便克之;因为是“敌”,时时在意对方的动向,每当对方有了“新式武器”,总会急于知道,尽快使用。对手是镜子,让我们看到自己的优势、劣势;对手还是望远镜,让我们发现自己的未来;对手是那个刚好与你抗衡的人,所以,有什么样的你就会有怎样的对手。

为了让女儿也懂得上述道理,并有直观的感受,我特意带女儿去无锡江阴,参观互为对手的两家著名的毛纺企业——阳光集团和海澜集团。他们同在一个村,工厂办公面对面;同为上市企业,主业之余,几乎同时涉及房地产;竞争二十来年,规模相当,发展路程也相近。现在,这两家企业在行业中遥遥领先。

我告诉女儿,优秀的对手是难得的财富,当我们没有这种财富时,更要时时自省,通过给自己创造“假想敌”来锻炼自己的“武功”。杂志上登过一篇有趣的文章,记者采访一位女士,问她婚姻幸福的奥秘,她回答的大意是:我假想先生有一个完美的情人,她美丽、聪明、妩媚而善良。如果我的先生有这样的情人,我要怎样做才能留住他的心呢?我照着“她”同样的条件美丽自己、充实自己,在这场与“情敌”的对抗中,我成长了,那么现实中,这样的“敌人”就越来越远了。

女儿从小学到大学毕业,从创办公司到现在,每一个阶段,她都物色到了自己的“对手”,都创造了自己的“假想敌”。她说,她从心底里感激她的对手。