

e时代周刊 etimes

江苏省最专业的数码家电周刊

>>>版面互动

移动用户编写**100000**发送到**10658655**,即可免费获得本期**海量版e时代!**
(通信费、信息费均免)

上市近一月 Windows 能重振电脑销售吗?

输入新鲜血液
PC厂商忙 Windows 7

在 Vista 系统之前,微软每一次发布新的操作系统都会引发新一轮企业和消费者采购狂潮,受益的不仅仅是个人电脑领域,而且还包括了打印机、鼠标和软件等领域。

同样,Windows 7 上市,几乎所有 PC 品牌都一窝蜂地拥向了 Windows 7,争相输入这一新鲜的血液。惠普公司早就宣布于 2009 年 10 月 22 日起,为其个人和企业电脑提供微软 Windows 7 操作系统升级服务。而在 2009 年 6 月 26 日至 2010 年 1 月 31 日期间,凡购买预装 Windows Vista 惠普电脑的个人及企业客户,支付少许费用即可享受 Windows 7 升级服务计划;来自联想方面的数据显示,通过联想 Windows 7 “增强体验”认证的 Idea 和 Think 品牌电脑竟然已经超过 30 款,这家国内最大的 PC 厂商积极备战;三星笔记本电脑第一时间就迅速对其产品进行了系统升级,无论是面向大众消费者以性价比著称的 R 系列,还是强调时尚高端的 Q、X 系列,三星笔记本电脑皆进行了系统升级。资深业内人士分析表示,从各大

PC 企业的愿景和行动可了解到,各大 PC 厂商都希望能给有些疲软的 PC 市场重新注入一些新鲜的血液,一如既往地能像以往由软件操作系统,带动新一轮 PC 销售。

消费者感言:
Win 7 肯定比 VISTA 强

Windows 7 电脑见诸卖场每一个角落之后,消费者的接受和应用程度如何?在南京市珠江路各大电脑卖场,记者了解到,相比 VISTA 而言,消费者对搭载 Windows 7 的电脑,明显感兴趣了很多。一位家住鼓楼购买 Windows 7 惠普电脑的市民张先生就表示,去年自己就新购买过一台电脑,当时系统安装的是 VISTA,但在使用不久后,就作了更换,还是还原到了 XP 系统。而对目前新购买的一台电脑预装 Windows 7,自己很是拥有几分浓厚的兴趣与信心。张先生表示,从先前了解的情况看,自己还是很认同微软最新的操作系统的。同样,在珠江路一家电脑卖场内,一位销售人员告诉记者,现在消费者对 Windows 7 的关注度还是很高的,很多消费者在购买电脑时,就直接询问操作系统是不是 Windows 7 的,很想用一用最新的微软系统。

Windows 7
能重振电脑销售吗?

尽管很多消费者对 Windows 7 抱有了浓厚的兴趣,但 Windows 7 能重振电脑销售吗? Windows 7 一上市以后,有关分析师就指出,这次微软发布的 Windows 7 系统肯定会在科技行业大放异彩,因为许多用户直接跳过了 Vista 系统,大约有 6 亿台电脑还在使用微软在 9 年前推出的 Windows XP 系统。但实际情况如何?

科技行业的巨头们可能会失望的。

据市场调研公司 IDC 预计,今年第四季度的全球电脑销量的同比增长幅度可能只有 6.9%。这将是今年唯一一个电脑销量保持同比增长的季度,但是 Windows 7 系统在其中所起的推动作用还不如当年的 Windows 95 大。IDC 的分析师还指出:“许多人不得不重新考虑他们在预计市场前景时所作的假设条件。”他们预计,2010 年的全球电脑销量将比今年增加 6.1%。

业内人士分析指出,近期电脑销售疲软主要是因为宏观经济因素造成的。虽然有些企业增加了资本开支,但是大多数企业仍将继续凑合使用现有的电脑,所以电脑销售的迅速拉升还有待时机。

备受关注的 Windows 7 上市已近一个月的时间。由微软新操作系统带来的新一轮 PC 营销热潮正进行得如火如荼。记者从惠普、联想、三星等诸多品牌了解到,装载 Windows 7 的电脑早已经融入到每一个 PC 电脑销售环节之中,但一如之前许多人预想的,Windows 7 能重振电脑的销售?为此,记者作了相关采访。



记者手记

由于声称解决了对硬件要求太高的问题,可以同时满足运行速度、复杂功能和画面的要求,Windows 7 一直以来都是好评不断,有观点认为它可能改变 PC 产业的发展方向。甚至有相关市场调查机构预测称,受 Windows 7 的推动,2010 年全球 PC 出货量将增长 10% 以上。市场会一如有些人的预测?我想,不管是目前消费者消费时呈现的现象,还是所谓专家们的预测,都不能准确地说明 Windows 7 是否对电脑销售起到了良好的刺激作用,而一切是否见效,都有待时间的检验。

快报记者 徐勇



用信息化增强“体质”

市中小企业局:您的企业可“先用”再“说话”

“面对金融危机的冲击,信息化创新之路成为了中小企业发展的必经之路。”俗话说,思路决定出路,当信息失灵使中小企业遭遇市场“盲点、阻碍”的时候,及早调整思路,寻找发展新动力才是现在中小企业发展的重中之重。

众所周知,企业信息化建设对企业的发展起着至关重要的作用。即提高效率、规范管理、降低成本和助力业务拓展。南京市中小企业局信息化负责人潘文处长表示,企业工作效率的提高、经营管理成本的降低,还是业务市场的成功拓展、市场前景的洞察都不是单一因素来决定的,信息化的建设可以有效连接企业各个部门,使各个部门协同作业。没有了信息化的帮助,企业业务发展,风险管控、企业竞争力都会大大受挫。

基于互联网的企业管理技术,可以帮助中小企业降低管理成本,提升管理效能,增强管理“体质”。资深人士分析表示,国际金融危机仍在继续,虽然有所好转但并未走出危机,大多数中小企业放松管理模式所带来的收入降低、成本增加等问题,要实现企业的长远发展,信息化建设已逐渐为企业共知。近年出现的 SaaS(软件即服务)逐渐成为现阶段中小企业信息化的最佳选择。根据一家知名机构所做的调查,有 54% 的受访者目前正在使用 SaaS 相关应用,另外 73% 的大型企业已经或

计划在未来 18 个月采用 SaaS 的技术。SaaS 成为 IT 业界最受关注的热门话题。

什么是 SaaS(软件即服务)? 全国知名信息化 SaaS 服务商南京灰姑娘科技发展有限公司总经理赵秀江在接受记者采访时表示,SaaS,字面的意思是 Software as a Service 即软件即服务,SaaS 服务提供商为中小企业搭建信息化所需要的所有网络基础设施及软件、硬件运作平台,并负责所有前期的实施、培训,后期的维护等一系列服务,企业无需购买软硬件、建设机房、招聘 IT 人员,只需以较低的投入在前期支付一次性的项目实施费和定期的软件租赁服务费,即可通过互联网享用信息系统。

正是基于以上诸多认识,由现代快报社携手南京市中小企业局和著名信息化 SaaS 服务商灰姑娘软件开展的“普及与推动企业信息化进程”在今天全面启动,活动将历时一个月时间。广大中小企业可先免费在线试用在线 OA 办公系统、在线进销存系统等诸多信息化服务,用信息化增强“体质”。

中小企业普及应用信息化方法:广大中小企业可以点击 www.hgnsoft.com,登录灰姑娘 SaaS 平台,免费注册并运用在线软件信息化所给您的企业带来的改变。如有不了解之处,您还可拨打免费服务热线 400 606 0081 咨询。快报记者 徐勇

移动信息化成功搭建“医疗监护网络”

江苏移动徐州分公司联合医疗设备研发厂家,开发“移动医疗监护网络系统”,创新紧急医疗救治模式,大幅提升医院急诊效率,目前已运用于徐州市的部分医疗救护机构和急救中心。

该系统利用移动通信和互联网技术,具有病人生命数据实时收集、远程会诊救治、车辆及医疗人员智能调度等功能。借助该系统,在患者送往医院

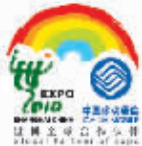
救治途中,可通过救护车上的系统装备提前将患者的心电、血压、血氧、呼吸等参数上传至医院计算机系统,急救医生远程获取病人实时生命体征数据,提前准备急救方案,确保患者得到及时救治。同时,针对紧急情况,随车医护人员还可借助该系统,与急救中心专家实时交流,共同会诊病情,并在专家指导下对患者进行及时救治,提高急救成功率。俞婷

链接

泰州移动掀起 3G 手机销售热潮

泰州移动从 10 月份开始启动 3G 终端营销活动,统一为所有自办厅定制了 3G 手机销售专

柜,配置了 3G 手机机模及宣传单页。目前已在全区形成了 3G 手机的销售热潮。通讯员 许斌



G3 手机 最值得购买的 3G 手机



这是一个最好的时代! 这是 G3 的时代! 不换卡、不换号、不登记,只需一部 G3 手机,您即可享受高速上网、视频通话、电视直播等丰富的 3G 精彩。现在购买 G3 手机更能享受高额话费补贴、超值售后服务,18 个月内主机保修,锂电池 6 个月内包换。买 G3 手机,现在好时机。G3 手机热力推荐,详询各地营业厅。



三星 S5630C 三星 I6320C 三星 S3630C LG KT678 酷派 8188H 酷派 F68 中兴 U210



客服热线:10086 www.js.chinamobile.com
中国移动通信集团江苏有限公司