

叶寒自杀原来是虚惊一场

3



上官午夜 著
国际文化出版公司友情推荐

内容简介

不可思议的连环凶杀案再现江川大学,恐惧与谎言蔓延。

传奇少女古小烟潜伏校园,秘密探索“七宗罪”谜底时反倒掉进恶魔的游戏。遇害者接二连三地出现,警探罗天化身教授进入江川大学,一场斗智斗勇的比拼悄然开始。

神秘的魔鬼牌,错综复杂的密码疑云,完美的不在场证据,真相揭开时,凶手却是一个众人万万想不到的角色。这是二十年前让人不寒而栗的嗜血狂徒吗?

或者,凶手另有其人……

上期回顾

又一个死者出现了,学生纷纷传说她是被荷花池里的婴怨杀死的……

悬疑小说

和连城分开后,我去了一趟荷花池,现场已经拉起一圈警戒线,警察在圈内忙活着。我东张西望着,寻找男友罗天的身影,可是看了一圈也没有看到他。奇怪,他的同事都来了,他怎么没来呢?

下午即将上课时,同桌的叶寒碰了我:“你怎么了?好像心事重重的样子。”我懒洋洋地看了她一眼,说:“没事。喂!你都照了半个小时镜子了,是不是等会儿有约会啊?”叶寒对着镜子甜甜一笑:“你不知道么,等下要来个新老师,听说帅得一塌糊涂,所以,怎么的也要给人家留下一个深刻的印象嘛。”我打趣道:“你这是想用美色勾引新来的老师吧?”叶寒涨红了脸。

随着一阵清脆的上课铃响,一个高大英俊的青年男子大步流星地走进了教室。当我看清来人时,顿时惊讶得张大了嘴巴,差点从椅子上摔下去。

叶寒露出一脸花痴般的仰慕,低声叫道:“哇!比我想象的还要帅耶!”

我仍然回不过神,一眼不眨地看着那名男子。他轻轻一笑道:“同学们好,我是你们新来的法律课老师,我叫罗天……”

好不容易熬到了放学,我迫不及待地拨通了罗天的电话,他约我去学校不远处的一间小餐厅见面。

罗天点了饭菜,自顾自吃起来。眼看他就快要吃完了,我终于按捺不住敲了敲桌子,打破了沉默:“喂!你还欠我一个解释呢。”

“解释什么呀,我这是任务。”他说。

我“哼”了一声:“是为了高敏和刘小惠的死吗?”

他把面前的空盘子推到了一边,点了一根烟,说:“对。我想

你应该已经听说了10年、20年前的关于‘七宗罪’的连环血案吧,虽然我们现在不能确定高敏和刘小惠的死与此有没有关系,但我们怀疑凶手就隐藏在江川大学里,而且他极有可能会继续行凶,所以,局里只好派我潜入学校秘密调查。”

“那你的意思,刘小惠不是自杀的喽?”

“我也不知道,从表面上来看,我们暂时还找不到他杀的疑点,不过我们调查了刘小惠的家庭背景 and 在校情况,发现她根本没有自杀的可能性。”

“对呀,这个我也打听过,她的整个背景挺单纯的,连男朋友都没有。不过我听说她这几天有些反常。”我将连城的话转述给罗天听。

罗天听完想了想说:“我认为刘小惠吊死在荷花池是一个障眼法,她跟高敏同时死于5月,仅仅相隔一个星期,她们之间肯定是有所关联的……”

我忍不住打断他:“有所关联?又是你的感觉?”

罗天的样子认真得很:“是的,我的感觉从不会出错。现在,我假设她们的死与10年、20年前的连环案有关系,是同一个凶手所为,那么根据高敏死后遭人强暴的迹象推断,凶手是一位男性,年龄在38-50岁之间,有可能是一名基督教徒。”

我有些迷糊,便问他:“如果她们的死真的是10年、20年前的凶手干的,高敏死于淫欲,那刘小惠呢?她只是有点爱贪小便宜罢了。”

罗天沉思了片刻,轻声地说:“我想,应该是贪婪。”

把刘小惠的爱贪小便宜归为贪婪,这实在是有些牵强。我伸手握住了他放在桌上的手,说

道:“要不这样,咱俩晚上再去案发现场看看。”然后,我们约好趁大家晚自习的时候去荷花池。

从餐厅出来时,外面下起了瓢泼大雨,我本来还想对罗天撒娇,指望他送我回宿舍的,没想到罗天却说他有任务在身,不能公开我们之间的关系,还说以后见面也得偷偷摸摸的。

这场雨来得快,去得也快,我刚走到宿舍楼下雨就停了。准备上楼时,一个男声自身后响了起来:“那个,请等一下好吗?”

我回头,只见一个全身湿漉漉的长得挺帅的男生向我奔跑过来,站定以后,他有些局促地问:“请问,你跟关雨菲是不是同一个宿舍的?”

见我点头了,他便高兴地说:“你能帮我转告一下菲菲吗?就说我一直找她,让她给我打个电话,好吗?”

我疑惑道:“你是苏晨阳?”他说:“是的,你能帮我跟她说一下吗?”

我想着关雨菲这两天的反常,便问他:“你们吵架了吗?”

他摇摇头说:“没有啊,昨天中午还好好地,可是到了傍晚她就突然不理我了,打电话也不接,我也不知道是怎么回事。”

照苏晨阳这么说,关雨菲应该就是在小树林接完电话后便不理他了,到底是个什么电话?我问苏晨阳:“她没有跟你说过什么吗?”

苏晨阳说:“没有!我担心她是碰到了什么事而不愿意告诉我,所以请你一定要帮帮忙好吗?帮我问一下她发生了什么。”

我想了想,点头道:“好的,我一会儿看见了她就帮你问。”

宿舍里只有关雨菲在,此刻她正对着墙壁躺在床上。我走过去在她床边坐了下来,轻语道:

“我刚刚在楼下碰到苏晨阳了,你跟他怎么了?”

关雨菲没说话。我把苏晨阳让我转达的话说了一遍,不解地问:“其实他很关心你的,你为什么突然不理他了呢?”

关雨菲还是躺着不动。

“别这样嘛,关雨菲,有什么事就说出来,也许我可以帮你呢?是不是昨天那个电话……”

“你别管了,没用的。”她突然打断我,仍是一副有气无力的样子。

“什么没用的?”待我再问时,她又一言不发了。

我没辙了,叹了一口气,走出宿舍。

晚上的天气变得很恶劣,风刮得很紧,夹杂着细细的雨丝。快到荷花池的时候,我往罗天身边靠了靠,手指着远处的几团忽暗忽明的火说:“罗天!”

罗天也看到了,他立即警觉地环顾了一下四周,然后低声说:“走,咱们过去看看。”说完便拉着我就往那棵树下跑去。待我们走近后,那几团鬼火早已灭了,其实是有人烧的纸钱。

罗天双眉紧锁,他再次环顾了一下四周,然后抬头看着那棵树,若有所思,眉头也越锁越紧。他看着的那个位置,正是刘小惠吊死的位置。

他发现了什么?这时,一阵风吹来,几片湿湿的树叶拂过我的脚踝,我立时起了一层鸡皮疙瘩,感觉自己像是被一只长满了老茧的粗糙大手摸过一样,踉跄了几下,差点摔倒:“罗天……”

罗天沉吟了片刻,突然喃喃地说了一句:“刘小惠不是自杀的。”

从荷花池出来时,下起了大雨。我不知道罗天是凭什么推断出刘小惠不是自杀的,我问了他,可是他告诉我:“还有,到底

是谁烧的纸钱?是在拜祭刘小惠吗?”

我跟罗天冒雨奔出了小树林,晚自习还没结束,罗天让我赶紧回宿舍换衣服,可别淋坏了。我点头应着,往宿舍楼冲去,抬眼间,却远远地看见在我住的那间宿舍门口吊着一个白糊糊的人影,那人的身体好像还在左右摇晃。我倒吸了一口冷气,猛地停住脚,尖叫着:“罗天!罗天!”

罗天还没跑远,听到我的尖叫便立刻停了下来,顺着我手指的方向看过去:“那是谁?”

我来不及回答他的话,飞快地往宿舍楼跑去,一口气跑到了四楼,只见摇摇晃晃站在一条凳子上的女子竟是叶寒,她踮着脚尖,两手举过头顶,一副准备上吊的造型。

我吓破了胆,大叫一声:“叶寒!”

随着我的声音一响,叶寒像是受到了惊吓一样,摇晃得更厉害了,尖叫一声,从凳子上摔了下来,就在她摔下来的同时,罗天已一个箭步飞奔过去,及时抱住了她。

我惊魂未定地扑过去,抓住叶寒:“你怎么了?为什么要想不开啊?”

叶寒显然也被吓倒了,她拍了拍胸口,不解地望望罗天,又望望我:“想不开?”

“是啊。”我抬头朝门上看去,却没有发现绳子之类的东西,我疑惑道:“你刚刚不是……”

叶寒也朝门上看了看,随即便恍然大悟般的笑开了:“你们以为我要上吊啊?哈哈,我只是换灯泡啦。”

看着她手里的灯泡,我顿时松了一口气,真是虚惊一场。

做生意的女儿一直戴着一块价值50元的电子表

8



高鸣 著
文汇出版社友情推荐

内容简介

一个父亲写了25年的书,当仁不让,好为人师,有问必答。高老师看透世情人生,颠覆传统教育,道出家教真谛,指点天下父母先把自己调教好。《精养女儿实验报告》只是卖了一个如何教育小孩的概念,世上本来没有坏孩子,因为人都是受社会影响的,而家长和老师对孩子的影响最大,故而,坏孩子都是被家长和老师教坏的。

上期回顾

在父亲的教育下,女儿成了个“不唯专家”的学生,她敢于同教导主任就学生每年得买校服的问题进行探讨、争论,并大获全胜;女儿初中毕业后,父亲认为,可以跳过高中阶段直接去上大学了……

畅销读物

善于学习对方的优点

中国有着悠久的饮食文化,酒席台是中国人社交的重要场所。听君一席话,胜读十年书。这一席话,往往是从酒席台上听来的。鉴于此,我常常带着女儿出席酒席,以期让女儿多一些机会听到胜读十年书的一席话。

记得10年前,我带着女儿参加一个酒店老板请客的饭局。席间,有人问这位老板,为什么他开的四家酒店,家家生意兴隆,有何秘诀。老板微笑着说,秘诀没有,经验有一条,就是:“我每次在自家店里吃饭,专挑毛病,而每次在别人的酒店吃饭,专挑长处,然后以他人之长,补自身之短。”据了解,这位老板学历只是小学毕业,文化程度不高,但他懂得了一个重要道理,并努力去实践这个道理,于是他经营的酒店成功了。

听了上述那位老板的一席话,我很感慨。我问同样听到这席话的女儿有何心得,她说,听了那个老板叔叔的话,她联想到,其实,每一个人都在经营自己,如果想经营得好,也应该从自己的身上常常挑挑毛病,从别人身上找找亮点,从而不断完善自己,只有这样,才能成为一个成功的人。

女儿是一个好读书的人,习惯于从书本中学习知识。先前,她总觉得自己在学校成绩第一,是同学们学习的榜样,自从听了酒店老板的那席话,她领悟到每一个同学身上都有她自己不如的东西,学会了从每一个交往的人身上去吸取营养,补充自己。比如,有位同学虽然挑挑毛病,但画的画特别好,她便常常请教那位同学,一段时间以后,自己

画画水平明显提高。再比如,有位同学其他方面比较普通,但特别懂礼貌,见人总是主动打招呼,赢得大家的好感,她便暗暗向她学习,对人表现得更加热心一些。

从小有了向别人学习的意识,将会受益一辈子。

女儿一直戴着50元的电子表

多年来,我始终戴着一块价格仅30元人民币的手表(假的OMEGA)。朋友们说:你也算一个小有钱的人,干吗这么节约,为何不对自己好一点。

我至今没弄懂,戴一块高价格的手表对自己有什么好处。在我看来,钱有两个作用:一是可以发展再生产,钱生钱;二是可以提高生活质量。而戴了高价格的表,跟生活质量有什么关系呢?手表的功能不外有二,一是给人看时间,二是戴在手上作为首饰。我那块“OMEGA”,超薄型的,外表好看,戴着舒服,走时准确,这同样的好表,何乐而不戴呢?其实,我戴30元的表,并非是节约,只是不浪费。乘车时,我会坐软席;住宾馆,我会去“五星”;吃饼干,我会买300元一盒的。因为,我那样花钱,是和生活质量连在一起的。

我戴30元的表,是出于一种理念,是实事求是。我甚至想,那些戴名贵手表的人,是不是出于一种虚荣呢?或者是误以为自己高消费了就是对自己好。据说华人首富李嘉诚戴的表是一块仅300元港币的电子表。这似乎与他的财富不成比例,但这恰恰反映了李嘉诚的精明,他知道钱再多也该花得有价值,戴名贵的表实在是没

有必要,除了多花钱,找不到一丁点好处。我真搞不懂,为什么那些戴名贵表的人在李嘉诚面前会不汗颜呢?

女儿18岁生日的时候,我送她一件礼物——一只价格50元的女式电子表。女儿从小就喜欢并欣赏我的消费观,因此戴着50元一块的手表很是开心。新近她对我说,以后赚了大钱,她会买千万的豪宅,买百万的汽车,因为购房多花钱,可以买到面积大且地理位置好的房子,买车多花钱,可以买到性能安全且驾驶舒适的好车,好房好车跟生活质量均有关。但便宜的手表她会戴一辈子,因为手表主要是用来看时间的,只要走得准就好,而价格低的表在走时准方面确实不比名贵的表差。

买车不选“吉利”号

9年前,我参加了一场拍卖会,拍卖的内容是,无锡一家银行从客户手上收回的一些房产。是拍卖,一般来说,买不到特别便宜的东西,因为买家有竞争。没想到,有一处100多平方米的办公用房,竟然在当时市场价每平方米3000多元的情况下,连2000多元一平方米也无人问津。是地段不好吗?是房产太旧吗?是当时有价无市吗?均不是,原因是据说该房产的主人原来是个成功的商人,搬进这套房子办公后,没几个月就破产了,由此,大家以为这套房子“不吉利”。

我是不信“不吉利”的,在拍卖现场没参加,只是因为自己光是前去看看行情的,没有参加资格。过后,我找到银行领导,按有关程序,把流拍的这处房产以底价拍买下了。买以下

后,这套房子成了我家的公司办公室,至今还用着。

我们家是个民主的家庭,家里大一点的事,都要一起商量。买下这处房产,女儿是投赞成票的,她开玩笑说,这套房子很“吉利”啊,不是吗?因为所谓的“不吉利”,省了我们十几万元。

从新西兰读书回国后,女儿在买车时,有个朋友告诉她,有办法可以帮她的新车选车牌号码,如最后几位数为888或666,说888就是发发发,666就是六六大顺的意思。女儿拒绝了,说:这个资源你去送给喜欢“吉利”的人吧,我不信那个东西,买车不选号,顺其自然吧。

方便别人找到自己

靖江有一家电器公司在—一个偏僻的村落,从无锡去这个企业要经过“十曲九弯”。七年前,我第一次去这家企业见老总,能不走冤枉路,不问路,顺利到达,多亏一路上的十个路标。这十个路标,是该企业老总亲自实地考察,一—定位设置的。我曾赞扬过老总的“十个路标”,说他替来客想得周到,做得到位。老总说:其实我也是为自己企业着想。你想,来的客大多不是“供”,就是“销”,假如没有那十个路标,来客就大大不便,就会影响企业的“供销”。

是的,在很多情况下,替别人着想就是为自己着想,帮别人的忙,就是帮自己的忙。我觉得这“十个路标”很有意义。一个星期天,我特意带着女儿去了一趟那家公司,还故意让女儿开车。每当她在十字路口或丁字路口不知去向时,有公司名称的路标就会出现,一路上,她亲身体验到“十个路标”的可爱。

回来没几天,女儿为自己的两家企业分别申请了网站,向100多个“准客户”寄送了自己公司的介绍材料和自己的名片。她说:是啊,我要方便别人找到自己。在很多情况下,替别人着想就是为自己着想,帮别人的忙,就是帮自己的忙。

笑对各种磨难

浙江台州的一家民营企业是生产卫浴的,董事长是一个智慧而豁达的农民企业家。2005年,浙江刮大台风,那家位于台州的老厂房遭台风袭击,倒塌了,损失几百万元。那位董事长是我的客户,也是好朋友,得知这一消息,我很着急,立即打电话给他。电话里,他开着玩笑跟我说:台风把我的厂都吹走了,我正想造新房呢,现在可以提前启动了。他只字未提生产困难和经济损失。

他轻松的态度让我震撼。厂房倒了是—大事,虽然保险可以赔偿一些,但是生产、销售的直接、间接损失不言而喻。他这样看淡损失,乐观向前,实在是大智慧。我猜想,这智慧跟他的农民出身不无关系。农民种地,辛苦一年,一旦遇到天灾,前功尽弃。但是农民不消沉,不放弃,第二天照样勤勤恳恳,从头来过,等待下个丰收年。农民这种超强的心理承受力是—经年累月磨难的结果。

为了让女儿感受这种心理承受力,我特意带她去浙江拜访那位董事长,参观倒塌的厂房,听他侃侃而谈,女儿自觉受益匪浅。她自己创办企业后,也遇到了各种“天灾”,比如工人“工伤”。女儿没有怨天尤人,她对我说,与其唉声叹气,不如“笑对塌房”。