

# 都是卖豆腐的 正规店卖不过小作坊

消费者揭秘:一个原因是品牌豆腐店的东西价格高;另一个原因是豆腐摊上的豆制品热腾腾的,比品牌店里放在冰柜里的卖相好

豆腐是中国老百姓餐桌上最常见的一道菜肴,无锡人更是对各种豆制品相当偏爱。有关部门的市场调查数据显示,无锡市民消费的豆制品平均每人每天高达20克,每天用于制造豆制品消耗的黄豆有45吨之多。让人感到意外的是,无锡4家有QS认证标志的豆制品厂,每天供应的豆制品占市场的份额不到10%。“正规”为何难敌“散兵游勇”?锡城的豆制品市场到底路在何方?记者对此进行了一番调查。

## 品牌店卖不过豆腐摊

吴先生是无锡灵山食品公司的职工,在靠近无锡新区的太湖花园农贸市场负责一家灵山豆制品门店,有着统一的进货渠道、统一的品牌LOGO,门店的装潢也显得很干净。可是让吴先生有点郁闷的是,他负责的这个门店每天豆制品的销售额仅仅在800元左右。同样在太湖花园农贸市场经营的无门店豆腐摊,好几家每天的销售额都超过1000元,最高的3000元一天的也有。与吴先生门店相邻的老相识“清美”豆制品品牌门店,吴先生说其经营情况和自己差不多。

吴先生负责的灵山豆制品太湖花园店在灵山豆制品的150多家门店中,销售情况还算比较不错的。连日来记者又走访了沁扬市场、振新路农贸市场、泰康农贸市场,发现品牌店卖不过普通豆腐摊的情况普遍存在。在振新路农贸市场,

一家品牌豆制品门店的经营者说,她每天的营业额只有300~400元,而且来买的人大多不是固定客户,很多都是爱尝新的年轻人来买一回两回。

## 正规豆制品企业生存难

对于这样的情况,无锡灵山食品有限公司负责人显得无可奈何。据了解,隶属于无锡灵山实业有限公司的灵山食品公司在2007年投资5000万元,兴建了占地2万多平方米的现代化厂房,其现代化豆制品流水线产能每天可投45吨黄豆,是江苏省最大规模的豆制品生产基地。

“从目前的生产规模看,我们每天实际投放的产能只有5吨左右。”灵山食品公司负责人说,企业产能吃不饱的原因就是因为品牌店卖不过豆腐摊。造成这种情况的主要问题是他们公司是严格按照高品质标准生产豆制品,成本比普通豆腐摊高一截,在价格上没有优势。现在为了和普通豆腐摊竞争,亏损得很厉害,“光今年1~8月份,就亏了500多万。”

实际上,无锡人对豆制品的需求量是相当大的。根据该公司的调查,目前无锡豆制品生产加工企业有433家,豆制品销售经营户700多家,从业人员超过5000人,平均每天用于做豆制品的黄豆用量在45吨左右,平均每个无锡人每天消费的豆制品高达20克。可是,目前的现状却是正规的豆制品企业完全吃不饱。

“连我们在内,无锡共有4家有QS认证标志的豆制品生产企业,可是每天供应的豆制品仅仅占到整个市场份额的10%。”灵山食品的负责人说。

## 价格或许是主要因素

品牌店豆制品的生产工艺、产品品质、卫生条件,都比无门店豆腐摊要好,为什么品牌店却卖不过普通豆腐摊呢?

黄阿姨家住沁园新村,每天早晨7点钟起床后都要到附近的沁扬市场去买菜,因为丈夫和儿子都喜欢吃豆制品,几乎每天她都会光顾豆腐摊,有时候花1元钱买块豆腐,有时候花几元钱买些百叶、油豆腐之类。去年沁扬市场新开了一家品牌的豆腐门店,黄阿姨去买过两次,后来还是去光顾以前常去的豆腐摊了。“主要是因为品牌豆腐店的东西价格高,特别是百叶、油豆腐的价格差别还是蛮大的。还有一个原因就是豆腐摊上的豆制品尤其是刀切豆腐都是热腾腾的,比品牌豆腐店里放在冰柜里的看起来卖相要好。”黄阿姨说。

百思不得其解的吴先生后来做了一番市场调查,也发现了这其中的奥妙。“价格是其中一个因素,长久以来的习惯也对品牌店的销售造成了影响。”吴先生说,相比较而言,品牌店的清水豆腐400克一盒在1元左右,普通豆腐摊的价格在0.8元~1元不等,这一差距并不是很大,但对于百叶、油豆腐等豆制品来说,价格差

距就比较大。比如品牌店的百叶价格在5元/斤,而普通豆腐摊的百叶价格只要3.5元/斤,有些拿货量比较大的小饭店等,普通豆腐摊的供货价格甚至只有2元/斤,“此外我也和一些经常到菜场来买菜的老阿姨们聊过天,他们有的已经在菜场固定的普通豆腐摊买了十几年豆腐了,没觉得普通豆腐摊的豆制品就比品牌店的品质低,长期形成的习惯一下子很难改过来。”

价格或许是“正规”难敌“散兵游勇”的直接原因,但同样地处长三角地区,与无锡相隔距离也不远的上海、苏州的豆制品企业却远比无锡的企业日子过好,像苏州“寒山”、上海“清美”、杭州“华源”都是当地知名的豆制品生产企业,而且因为看好无锡的豆制品市场,他们的产品也大多进入了无锡市场。“现在的情况是正规豆制品企业在无锡仿佛成了专门生产豆制品高端产品的企业,大家卖不过普通豆腐摊,都只好在很少一部分不关注价格只追求品质的消费人群里做争夺,日子很难过。”一家品牌豆腐门店的负责人叹苦经。

“正规”难敌“散兵游勇”的背后有什么样的内幕?您又是怎样认为的呢?欢迎致电82756337发表看法,同时也请继续关注明日现代快报的系列报道之二。

金辰 陈超

锡城豆制品调查报告之一

## 关注电缆被盗现象系列报道之二

# 3小时不到 200多米接地电缆被盗走

昨日,记者了解到:拥有目前国内规模最大的半导体后道封装项目的海力士公司电缆接地线系统被破坏。被盗接地线总长度超过200米,直接经济损失超过13万元。盗贼的手法相当专业——顺着植入接地线的路径开挖,一点冤枉路都没走,偷盗数量和手段在无锡地区甚为罕见。

## 盗贼3小时内偷走200多米电缆

“这帮盗贼简直是太可怕了!居然把240平方毫米接地线完整盗走!”回忆起海力士公司电缆检修工区的颜富春书记依然记忆犹新。

他告诉记者:11月8日凌晨,电缆工区检修专职吴寅雄突然被一阵急促的电话铃声吵醒,电话那头传来了一个令人震惊的消息:海力士公司在日常巡视时发现梅海2X43、2X44线24号杆电缆接地线、接地箱被盗。吴寅雄接到电话后立即和副工区长谢敏生一起赶赴现场查看被盗情况。到达现场后,两人惊呆了:电缆终端杆地面被大面积开挖,其中,24号杆电缆基础被沿接地线走向开挖,宽度半米,深度达到60厘米左右;电缆终端尾管接地螺栓被破坏,240平方毫米接地线从尾管至接地箱被完整地盗走,长度有200多米;4个接地箱内的铜排也被全部盗走。

据海力士负责看管接地系统的工作人员介绍,7日21时许他们巡线时此处还未发生异常,等到24时再次巡至此处时就发现已全部被盗。“前后只花了3个小时都找不到,居然偷走了200多米的接地线。”谢敏生告诉记者:这样大的面积,即使是供电系统的专业人士也要花3个小时才能做到,这帮盗贼居然3小时不到就全部偷走了。

## 新区成电缆偷盗案件的高发区

“新区是无锡市电力设施偷盗案件的高发地。”颜富春书记说,新区聚集着大量的高科技产业,对用电需求有很高的要求,不少大企业甚至配备了专供线路。这些电力设备却成了盗窃团伙的目标。此外,一些设置在偏僻地区的电缆接地线也成了盗窃团伙觊觎的“肥肉”。在312国道附近的森林里,曾出现过一个星期内电缆接地线被偷三次的案件。根据最新统计,新区今年年初到现在已发生了二三十起偷盗电力设备的案件。

对此,电缆检修工区也拿出了积极的措施。颜书记说:他们已在部分易盗地区装上了电缆接地线防盗系统。一旦接地线出现异常情况,该装置会立刻发出信号报警,且启动视频监控捕捉盗窃人的影像资料,给将来民警的破案提供帮助。

金辰 唐奕

服务热线:4008-365-365 www.cn.suning.com

本版活动仅限无锡地区  
活动时间:2009.11.21-11.22

家电·生活·创想  
Live Life Love

## 苏宁电器中山路旗舰店 一年仅一次

# 11月21日重装盛大开业

暨苏宁胜利门店11.21-11.22升级甩卖

单件预订 定金10倍翻

即日起—11月20日预存10元抵用100元

所购商品在现场成交价基础上

满800元加赠松桥电煲煲或电磁炉

即日起—11月20日预存20元抵用200元

所购商品在现场成交价基础上

满3000元加赠松下吸尘器

3C、特价机、个别品牌不参加,与套餐不重复

套餐预订 千台液晶搬回家

即日起—11月20日预存100元

所购商品在现场成交价基础上

满6999元  
打95折

加送  
50L冰箱

满16999元  
打95折

加送  
19寸液晶

满36999元  
打95折

加送  
24寸液晶

3C、特价机、个别品牌不参加,与套餐不重复

苏宁电器——以旧换新  
销售回收双中标企业

即日起至2010年5月31日电视机、电冰箱(含冰柜)洗衣机、空调、电脑可以在规定时间内在苏宁参与以旧换新活动。

最高享受国家10%补贴

企、事业单位专线0510-82739798  
(详情请见店堂海报)

## 大容量净享生活

苏宁2009年度全国洗衣机节精彩延续

购2500元以下洗衣机 送

打8.5折再加赠洗涤大礼包

购2500元—5000元洗衣机 送

打8折再加赠洗涤大礼包

购5000元以上洗衣机 送

打7.8折再加赠洗涤大礼包

来就送 现金抵用券 100-300元

购物满额 送现金抵用券 100-300元

苏宁电器, 更值得信赖!

网上商城 网购地址 www.suning.cn 网购热线 4008-198-198

您生活中的 电器专家