到月星团购拿万元大礼
做装修买家具都得实惠

11月21日,快报《居家》将组织东易日盛装饰、龙发装饰、亚光亚装饰和钟凯丽装饰的金牌设计师们,共同坐镇月星家居逸仙桥店,进行一场“非凡家居设计沙龙”,免费为您提供设计咨询和导购服务。月星将联合四大家装公司推出“万元家居装修大礼包”抽奖活动,只要您在月星逸仙桥店购物并在收银台付清全款单张单据满3000元,或者在现场与这4家家装公司签单,都可以参加抽奖。

特别提醒

月星“万人团购会”特实惠

月星家居将于11月21日、22日,举办“万人团购会”,凭月星“邀请函”来商场即可领取精美礼品一份和总价1000元的购物现金抵用券。凭此函,在参加“满2000立减1000”的基础上,实际交款额满1000元并当天在收银台付清全款的顾客将可使用一张50元现金券(现金券可直接抵扣货款,家得乐超市除外),满2000元可以使用2张50元的现金券,依次类推。

11月21日、22日,月星家居万人团购会特供快报读者100张“邀请函”,凭函可获超值大礼。报名电话:84783564 84783628

不看家具就装修要不得

看过《居家》上周五的报道,王小姐打来电话说,她的新家便是不注意家具与装修风格的统一,现在后悔不迭。“我是装修快结束的时候,才去选家具的,结果家具到家后,全家都傻眼了,不但与装修风格不搭配,而且尺寸也不合适。”王小姐说,卧室色调偏暖,而买来的衣柜则色调过冷;书房因为线和开关位置都已经做好,一张新的写字桌放进去后,却无法让桌上的台灯直接接上电源。

像王小姐这样因家具与装修不统一而造成遗憾的事例不胜枚举,月星家居为了帮助顾客恰当地选择家具,于2008年推出了“设计服务导购中心”。月星设计服务导购中心孙经理告诉记者,每周他们会接待十几位顾客,顾客咨询最多的问题就是:家具究竟该如何与家装风格统一呢?“因为家具的专业性比较强,涉及到材质、风格、色彩、尺寸等要素,差了任何一环,都会影响到整体的装修效果。我们建议顾客,在确定装修风格和工程开工前,一定要来家具卖场先看看喜欢什么风格什么颜色的家具,并根据各个房间的大小,确定你要购买的家具的尺寸。”孙经理说,目前装修业内有一个常用的“家具主张”,核心内容就是通过家具来确定家居装修和布置的风格。“以家具的风格来定装修风格通常比较到位,而以装修风格来定位家具的风格,通常在家具选择时比较累,而且,还会经常产生一些遗憾。”

家装家具一次帮你搞定

亚光亚装饰设计师张达云说:“在装修前,设计师也有必要了解业主喜欢什么样的家具,然后再加上一个有良好施工能力和管理能力的装修公司,把这种设计思想贯穿于始终,才能保证最后进驻的家具和整体的装修是和谐美观的。这也就需要设计者和消费者两方面,在装修之前就对家具风格和色泽等问题进行积极有效的沟通。”

本周六,快报《居家》将为您提供一个一次性搞定装修和家具的机会。《居家》邀请了东易日盛装饰、龙发装饰、亚光亚装饰和钟凯丽装饰的多位金牌设计师,在月星家居逸仙桥店为您充当“设计导购”,免费解答关于装修设计的一切难题,还会根据您的需要陪着您在月星商场内看家具、讲搭配。与此同时,月星家居将联合这4家装饰公司,推出“万元家具装修大礼包”抽奖活动。活动期间,在月星逸仙桥店购物并在收银台付清全款单张单据满3000元,或者在现场与这4家家装公司签单的顾客都可以参加抽奖,一等奖一名,奖品为一万元家具装修大礼包,包括5000元家具消费券和5000元家装消费券;二等奖两名,奖品为8000元家具装修大礼包,包括4000元家具消费券和4000元装修消费券;三等奖三名,奖品为5000元家具装修大礼包,包括2500元家具消费券和2500元装修消费券。凭券可在月星和装修公司抵充现金使用。

快报记者 童婷婷

松泉装饰将推出快乐家装一日游

松泉装饰将于11月21号推出了“家装快乐之旅一日游”的活动,活动当天松泉装饰的家装专家不仅会对业主提出的所有问题进行详细的剖析与讲解,更重要的是还会结合实际进行现场展示。在松泉现代家居体验馆里有现场施工展示间,专家会在展示间里为家装业主进行现场家装解剖,从水电布线安装、地板铺设、真假材料的识别、家装配套材料的选择直到家装工程的最后验收,每一项都手把手教给家装业主,哪些做法是对的,哪些做法是错误的,松泉的专家都会现场解说。

值得期待的是,本次“家装快乐之旅一日游”活动独辟蹊径,所有参加本次活动的业主均可以带上相机至活动现场拍样板房,拍施工工艺,拍心仪的设计风格……最终,由松泉装饰评选出十篇“优秀摄影作品”,这十位摄影业主可享受松泉装饰的设计费5折、管理费5折的特别优惠。

新南悦陶瓷启动五星团购之旅

从白雪飘飘的南京飞到温暖如春的广州过冬,是件多么美妙的事情。从现在起,只要在指定的地点缴纳1000元诚意金(购买瓷砖金额达到5800元全额返还诚意金),你就可以参加12月4日~6日的“新南悦五星级团购之旅”,免费畅游岭南美景,来回食宿、路费全包,报名日期截至本月28日。新南悦有关负责人表示,此次活动出厂价比市场价低30%左右,有的特价产品不到2折。

11月21日,新南悦陶瓷还将在金盛国际家居江东门店大厅召开样品挑选会,当天携带身份证复印件并现场通过快报家装俱乐部报名的业主,只要预交800元诚意金即可参加本次活动。

报名时间:即日起到11月28日报名地点:金盛国际家具江东门店新品陶瓷厅C区15号(报名时请带身份证复印件)

(袁阳)

免费家装直通车欢迎您来乘坐

本周现代家居双休免费家装样板房直通车将照常发车,为保证上车有座位,请装修业主提前电话预约,预约专线:85881977。

具体发车时间及地址如下:

1、华侨路申银万国证券大门口 8:30

2、山西路青春剧场前16路公交车站(布料城对面) 8:45

3、长乐路好又多超市对面(箍桶巷巷口) 8:30

4、南京报业大厦门口(龙蟠中路223号金润发西对面) 8:40

5、张府园3号地铁出口右走苏果超市旁(80、82路公交站) 8:50

6、龙江小区金润发正门入口处 8:40

7、水西门原建邺区政府门口 9:00

120平米精装全包2.68万元

翼超装饰透明价格、工艺专题家装套餐解析会11月21日-22日隆重举办

报名热线:84716727

上周“透明价格、工艺专题家装套餐解析会”2天共接待客户93户,实际定金客户有57户。从这一点就可以证明市场经济促进消费,适者生存。对于企业,市场就是检验“成绩”、产品质量好坏、设计费贵贵的标准。设计费贵贵的,就能退退赶上;相反如果价高却客流量很少甚至没有,就无人问津。这也是双赢的道理。当然,更老实的268精装套餐是深得民心的。

去年春节过后,一方以透明家装为服务宗旨的南京家装老字号——翼超装饰,推出268精装套餐,立即在市场上引起了强烈反响,很多业主纷纷来电咨询,在目前南京装饰市场激争的背景下高调亮相,翼超都能以26800元按120平米的装修全包,引起业界内外的震撼。事实证明,268套餐一问世就受到消费者的热烈追捧。据公司负责人介绍,这份家装套餐实现了双赢模式,把实惠让给客户,明明白白,以高品质低价位取胜。

精装套餐26800元

在翼超装饰公司记者见到了268元精装套餐详细报价,以120平米两居为例,一室一厅一厨一卫,大约+卧+厨+卫含门工程直接费用26800元,价格非常实惠,套餐一所用的主材料,上下海知名品牌三套供选,辅助材料,用于一包括乳胶漆、门、门套、门锁、踢脚板、窗帘盒、橱柜、吊顶、壁灯、筒灯、水阀等主材料不包,其中122小项,地面找平、地砖铺、地踏脚、毛巾架、卫浴洁具等不包,不包含开关、插座、电视背景墙、沙发、电视柜、餐桌椅、窗帘、床、床垫、床头柜、灯具、装饰画、地毯、绿植等软装饰品。报价单一张清清楚楚列了材料、名称、品牌、型号等级、单价、工艺构造,一目了然。报价单“没有”“实际施工”“差价法补”“九项检”等,消费者有“安心”“实惠”“实施”等,对比别的“与众不同”“自拍”“减掉”“总价下”“真诚面”……很多让业主眼花缭乱的项目选择

业东城陈小姐装潢后新居—客厅

客户:省心、省力、更省钱,预算=决算

在翼超装饰采访时,“房子已经装到了,上海下好几家装潢公司,最终在翼超定下来了,我家136平米新房总共花了39800元,其中含软装7000元,这也包含木工、窗帘外加工、灯具200元(不包括门和吊顶、也包含型造等。翼超套餐卡片设计上与一般公司广告价便宜的价格,只为能引起消费者的注意,其实,所有主材料都是一级品牌,基础工程也不含糊,还经常出现客户,所有客户都是在翼超实施,包括材料的运输、施工、保洁、保洁都有专人负责,真是太方便了,而且还免费赠送!现在有些装饰公司报价很低,等下去一计算,或加项或减项,很多钱没了。”

为什么能做到高品质低价位

翼超:产生一套家装是价格战、人海战术装修营销方式成功,还利率成行业平均水平,每月广告费用一百万以上,每月接待客户300多位,平均每天近十五批客户,正年轻及近不方便,还经常出差等,所有客户都是在翼超实施,包括材料的运输、施工、保洁、保洁都有专人负责,真是太方便了,而且还免费赠送!现在有些装饰公司报价很低,等下去一计算,或加项或减项,很多钱没了。”

为什么能做到高品质低价位

翼超:产生一套家装是价格战、人海战术装修营销方式成功,还利率成行业平均水平,每月广告费用一百万以上,每月接待客户300多位,平均每天近十五批客户,有时广告刚登出,客户就已经上门了,一年之中,有半年时间是淡季,为了保证装修质量,翼超装饰采取“限量”装修,一个月只装修10套房子,保证每套房子的装修质量,这样,公司的管理成本、广告费用、人员工资等费用大大降低