

# 听鑫屋老客户讲过去的故事

拨打 96060 报名,成为鑫屋十位幸运十年老客户,可获价值万元感恩大礼

为庆祝鑫屋地板十周年举办的鑫屋十周年老客户寻访活动,仍在热烈进行之中。继周二快报刊登喜讯报道鑫屋找到第一位十年老客户王先生之后,颜先生、杨阿姨、潘处长、施先生等四位十年老客户也陆续找到。通过一个又一个老客户讲述的故事,一个更加完整的鑫屋在我们面前活灵活现起来。



日渐流行的鑫屋仿古地板十分适合欧式装修风格

## 颜先生——一定要为鑫屋说两句

得知快报《居家》周刊正在为鑫屋寻访十年老客户,正在杭州出差的颜文斌先生第一时间打进热线报了名。

“我一定要为鑫屋说两句,他们的服务真的很好。”家住金陵世纪花园的颜文斌先生告诉记者,他是2001年5月安装鑫屋地板的。“当时鑫屋还叫鑫绿屋,我选的材料是红檀。几年用下来,我觉得鑫屋地板的优点主要体现在三方面:硬度好,不像其它地板一样,东西一砸就凹一个坑;漆膜光滑,都用了这么多年了,依然光亮如新;黄梅天也不变形。”

不过促使颜文斌打这个电话的,却是鑫屋的服务。“我记得我家地板刚铺完没几天,家装公司的人干活的时候就把地板划伤了。我发

现了立刻就跟鑫屋的售后服务人员联系,没想到他们在接到电话的当天下午就上门了,而且免费为我更换了那两块地板。”颜文斌说,可能在很多人看来两块地板不值多少钱,“可是我家的客厅和两个房间都铺了地板,为了换那两块地板,工人要拆除一半以上的面积再重新安装,而他们二话没说就做了,毫无怨言,这件事让我一直铭记在心。”

## 潘处长——购物其实也是交朋友

女人通常都是很情绪化,潘处长也不例外,特别在购物的时候,选择哪个品牌其实只在一念之间。“当初选择鑫屋,就因为鑫屋的推销员说话很实在,一点也不‘虚头八脑’,而且态度很好,让我一见如故。”潘处长说,而她交到的这个朋友——鑫屋地板,真的很值得信赖。

潘处长说,她买地板的时候不像现在人这么理智,又要看品牌又要看服务。“当时,对我们来说最重要的就是质量和价格,我记得我当时80平方的房子装修一共只花了6万块钱。”在金陵装饰城逛了几次,潘处长说她感觉鑫屋地板在同类产品中价格最为适中,而促销员的讲解很实在也很到位,于是她就定了。“我一讲我的要求,促销员就立刻会推荐几款符合我要求的给我选,态度很好。”

潘处长告诉记者,因为鑫屋地板的品质和服务都很好,她女儿家现在装修也受她推荐买了鑫屋。“现在鑫屋地板的品种和花色都比原来丰富了,从便宜的到贵的都有。我女儿家是欧式风格,选的是仿古地板,虽然贵了点,但女儿真的很喜欢。”

## 杨阿姨——安装工的服务很规范

都说地板是“三分质量,七分安装”,鑫屋地板的老用户杨阿姨说鑫屋地板让她十分满意,因为不论质量还是安装,鑫屋地板都能拿满分。

“我就喜欢硬一点的实木,因为我家的小外孙基本每天都来,小孩子喜欢摔东西,可是我家的地板很经摔,地上不像别人家坑坑洼洼的,光泽度也很不错。”杨阿姨先是给鑫屋地板的质量打了个满分。

谈到安装,杨阿姨说,鑫屋地板的施工队也很好。“我

是亲眼看着他们安装的,装每个房间的地板之前,他们都会先测量好,然后把木条打好,在打木条的时候,他们也都会再三测量,固定位置。可能是因为他们做得很仔细,所以我们家的地板没有出现任何松动、起鼓和吱吱作响等现象。”据杨阿姨介绍,安装工人的服务态度也很好,“在他们把地板都摆好准备打钉的时候,我发现有一块地板与周围的色差稍微大了些,想要更换,那些工人也一句话没啰嗦就把已经摆好的地方都拆了。”

## 施先生——好就一个字无需多说

与其他几位老友不同,施先生没有跟记者讲太多故事。因为在他看来,“好就一个字,不需要多说。”据施先生介绍,他最初选择鑫屋地板,也是朋友推荐的,他感觉用得不错,质量和服务都让他满意,所以在2007年自己装修奥体翠杉园的房子的时候,又再次买了鑫屋地板的白橡木。这期间,他自己又推荐了很多朋友购买鑫屋地板。

“我家的地板没有过什么大问题,只是边角偶尔会有些小问题,工作人员都能及时来解决。而且也会定期上门保养,我觉得不错。”

## 活动提醒 万元大礼等你报名

在鑫屋地板成立十周年

之际,为特别感谢一直以来支持并信赖鑫屋地板的老客户,鑫屋地板委托快报《居家》周刊征寻10位十年前就选择鑫屋地板的老客户,与他们分享鑫屋地板十周年大庆的快乐。

如果你在10年前就选购了鑫屋地板,如果你在使用鑫屋地板的过程中也有值得分享的经历,请拨打96060与我们联系。

酬劳:最终找到的10位老客户将获得鑫屋地板颁发的“荣誉顾问”证书,并将获得由鑫屋地板提供的价值上万元的感恩大礼。

## 相关链接 鑫屋十年庆典精彩预告

11月21日~22日,以“辉煌十年·真情回馈”为主题的鑫屋地板十周年庆典,将在江东南门金盛国际家居一楼大厅举办。11月21日上午10:00,孟非将现场签售。

活动期间,全场将推超低10周年庆典价;凭孟非签名卡最高抵用800元货款;提前报名预购签名卡的客户,赠送礼品一份;活动期间,前50名订单客户,赠送精美礼品。

另外,鑫屋十年老客户仍在火热征寻中,入选的10位老客户将获赠价值上万元的感恩大礼。

报名咨询电话:84783628,86581858

抢卡专线:96060、18951989292

快报记者 王燕

## 中保龙装饰打造MAP专业工作室

家庭装修的灵魂是设计,一个好的设计方案可以体现出业主的品位,更可使居住者的生活质量倍增。中保龙装饰MAP专业工作室,专为高端人士成立,为高端客户提供全方位的设计服务。自成立至今,MAP专业工作室一直是中保龙重点打造的王牌,也因此深得高端业主青睐。

据悉,中保龙将通过MAP专业工作室的顶尖设计团队来强势打造南京高端设计品牌。MAP专业工作室将以商业骄子、白领阶层、知名人士、成功人士等为服务对象,凭借国际化的思维、个性化的设计、标准化的管理、配套化的服务为业主打造独具一格的酒店、会所、别墅和商业空间。

据悉,由MAP专业工作室出品的家装设计方案都富有含金量,而且都是独一无二个性化的设计,它由资深设计师对业主的房子进行数次实地考察后所做出,且为高端业主的专属方案,很受业主欢迎。

据了解,中保龙装饰旗下的MAP专业工作室,拥有以李启明、唐跃、秦博、李斌等设计专家为代表的专业设计员工,他们不仅有着丰富的经验和阅历,更能从业主的角度出发,为业主设计出符合其品位和档次的精品之作。

作为本地知名家装品牌之一,中保龙装饰历来以专业的设计、优秀的施工服务于广大南京市民。中保龙成立以来,已先后获得了中国优秀企业、国家建筑装饰二级企业等诸多荣誉。

(王燕)

## 四大家装公司金牌设计师助阵月星“万人团购会”——

# 下周末去月星逸仙桥店 买家具做装修都不用烦

下周末,月星国际家居“设计服务导购中心”将迎来一次重磅升级——快报《居家》将组织东易日盛装饰、龙发装饰、亚光亚装饰和钟凯丽装饰的金牌设计师们,共同坐镇月星家居逸仙桥店,进行一场“非凡家居设计沙龙”,免费为您提供设计咨询和导购服务。

## 装修前一定要先定家具

对于是先装修后买家具,还是先买家具再决定装修方案的问题,大多数专家的建议是在装修房屋前先把家具的款式、颜色、尺寸及价位等确定下来,然后制定装修方案,这样就可以使家装的风格和家具的风格得以统一。

月星国际家居相关负责人告诉记者,根据多年的从业经验,先买家具再定装修,的确能为业主省不少心。“有些业主是在装修基本完工后才开始挑选家具,然而却忽略了很多家具需要预订期,短则15天,长则一两月不等。如果尺寸特殊的话,时间还会更长,这样势必会影响业主的正常入住。”事实上,以装修风格来定位家具的风格通常在后期的选择上比较累,而且还会产生些许遗憾,而以家具的风格来定装修风格通常就比较准确到位。另外,装

修后期人们容易对家具采购、家居布置产生疲倦感,但随随便便搭配又会让人将来后悔。“不确定家具具体尺寸及风格就开始装修,就好比不量体就裁衣。这就是为什么很多人在房屋装修后,跑遍全城也找不到一件适合装修风格的原因。”

## 万元大礼包将花落谁家

11月21日、22日,月星家居将举办一场盛大的“万人团购会”,为了让广大顾客都能获得良好的导购服务,快报《居家》为月星邀请了东易日盛装饰、龙发装饰、亚光亚装饰和钟凯丽装饰的金牌设计师,这些品牌设计师当天将作为月星“设计服务导购中心”的荣誉成员,并行一场“非凡家居设计沙龙”,在现场接受顾客关于家装、家具、家饰等各方面的咨询。如果您有需要,他们还将免费陪同您去逛展位、选家具。

据了解,月星家居将联合这4家装饰公司,推出“万元家具装修大礼包”抽奖活动。活动期间,在月星逸仙桥店购物并在收银台付清全款单据满3000元,以及在现场与这4家装饰公司签单的顾客都可以参加抽奖,一等奖一名,奖品为一万元家具装修大礼包,包括5000元家具消费券和5000元装修消费券;二等奖两名,奖品为8000元家具装修大礼包,包括4000元家具消

费券和4000元装修消费券;三等奖三名,奖品为5000元家具装修大礼包,包括2500元家具消费券和2500元装修消费券。消费券可在月星和装修公司抵充现金使用。

## 【优惠信息】 月星家居逸仙桥店——

1. 活动期间,进店顾客单张单据消费满2000元(折后实际成交价,部分展位除外)并当天在收银台付清全款的顾客立刻减1000元现金,满4000元减2000元,满6000元减3000元,以此类推,多买多减。凡持月星VIP会员卡消费顾客,会员卡可双倍积分。
2. 凭“邀请函”来商场即可领取精美礼品一份和总价1000元的购物现金抵用券。凭“邀请函”,在参加“满2000立减1000”的基础上,实际交款额满1000元并当天在收银台付清全款的顾客将可使用一张50元现金券(现金券可直接抵扣货款,家乐超市除外),满2000元可以使用2张50元的现金券,以此类推。
3. 更多精彩优惠,详见月星店堂公告。

## 龙发装饰——

工程完工决算价5万以上(不含税金、管理费):  
1. 设计费7折,管理费5折优惠;2. 工程直接费95折;3. 使用装修消费券5000元,可冲抵设计费2000元,冲抵工程款

3000元。使用装修消费券4000元,可冲抵设计费2000元,冲抵工程款2000元。使用装修消费券2500元,可予冲抵设计费1500元,冲抵工程款1000元。

## 东易日盛装饰——

活动当天现场签订协议并交纳设计定金,同时在本月签订工程合同的客户:享受设计费、管理费9折;跨年度样板房特别优惠;指定重点小区享团购优惠;同时还有意德法家主材产品组合大礼包。

## 亚光亚装饰——

凡是在活动当天交纳1000元定金,在限期内与公司签订《家庭居室装修工程施工合同》,并交纳工程首期款的客户,可享受以下优惠:

1. 交纳定金1000元,赠送光芒3000X灶具一台(价值1560元),合同直接费10万以上,升级为GM01CK或GM118CK(价值3680元);
2. 交纳定金1000元,设计费8折;一次性交齐设计费,设计费5折(设计总监、首席设计师除外,需活动现场交齐)。

## 【相关链接】

11月21日、22日,月星家居万人团购会特快快报读者100张“邀请函”,凭函可获赠大礼包。

报名电话:84783564 84783628  
快报记者 童婷婷

## 家居乐五周年店庆即将火爆开场

家居乐大型建材连锁超市自2004年12月份落户龙蟠中路以来,即将迎来五周年店庆。自本月14日起,家居乐一场主题为“庆·感恩·谢·礼·颂”的五周年庆典活动即将拉开帷幕。为了本次周年盛典,早在两个月前,家居乐就开始和厂家谈判。凭借多年来与各大建材厂商的良好合作关系,家居乐整合供应商全年的促销资源,近千万特价资源,将全面吹响秋冬初南京建材市场“普惠风暴”。

为了办好本次5周年感恩活动,家居乐联合350个一线知名品牌商,共同拿出今年南京年度底价,让利幅度低至2.5折起,如:科勒2.5折起,美国得而达卫浴3.5折起,摩恩4.5折起,TOTO卫浴5折起。

## 免费坐飞机去佛山买新南悦瓷砖

如果有机会免费坐飞机去佛山旅游,还可以免费吃住五星级酒店,你愿意吗?除此之外,你还可以以出厂价购买瓷砖。即日起,只要预交1000元诚意金(购买5800元瓷砖,诚意金将以贷款形式全额返还),你就可以参加12月4日~6日的新南悦“五星级团购”。除了能免费来回双飞,吃住在星级酒店,参观佛山的名胜古迹外,最大的实惠就是用出厂价买瓷砖和卫浴了。

“我们将带领业主游览广东四大名山之一西樵山,还有一千余年历史的南海观音。吃住在佛山华夏大酒店,全部五星级标准。”新南悦陶瓷有关负责人吴慧茹表示,新南悦陶瓷是国内的知名品牌,进入南京多年,在市场上一直是75折销售,“此次带业主去佛山

作为主办方,家居乐超市更是倾尽可能进行让利,瓷砖、卫浴、木建全场满1000元送168元现金券;地板、电器满1000元送100元现金券。同时,家居乐二楼家居装饰、布艺沙发、窗帘、地毯、灯具等部类也准备了一大批特价产品。

更值得一提的是,家居乐为了回报五年以来南京业主对家居乐的支持与关怀,在精挑细选了5000余款特价畅销商品基础上,还准备了一批“5元劲爆商品”,以跌破眼镜的幅度回报消费者。比如欧普一款客厅灯仅需5元,德尔柚木复合一款仅需55元/平米,科勒台上盆仅售195元,得而达水槽套餐555元限量供应……价格非常劲爆,绝对值得一淘!

(童婷婷)

的最大目的就是买到最便宜的东西,业主可以直接用出厂价购买瓷砖,这个价格比市场价要低30%左右,有的特价品甚至不到2折。

据了解,11月21日下午,新南悦陶瓷还将在金盛国际家居江东南店大厅召开样品挑选会,当天携带身份证复印件并现场通过快报家装俱乐部报名的业主,只要预交800元诚意金即可参加本次活动。吴慧茹表示,南京已经进入冬天,气温只有10℃左右,但是广州现在还是秋天,“去温暖的广州过冬,还可以免费双飞,游览佛山的风景名胜,何乐而不为呢?”

报名时间:即日起到11月28日

报名地点:金盛国际家居江东南店新品陶瓷厅C区15号(报名时请带身份证复印件)  
(袁阳)