

# 60余款新车扎堆登场 史上最牛广州车展即将上演

近日,从各方渠道最新获悉,在11月23日开幕的广州车展上,将有60余款新车扎堆登场,其中近20款为首发车型。无论是进口、合资还是自主品牌,都将创历届广州车展之最。尽管从历史渊源和开展频率以及规模来看,广州车展仍无法与北京和上海车展相提并论,但作为国内第三大车展的它,在今年国内车市这种出乎意料火爆的氛围下开幕,仍然显得意义非凡。车市的火爆意味着厂商对车展的渴求度也随之提高,在下届北京车展遥不可及,上海车展更显得鞭长莫及的时候,本届广州车展恰好成为众厂家在特殊市场环境下展现新车的最好舞台,由此也意味着本届广州车展将成为历史上最牛的一届。

The image features a man in a dark suit, white shirt, and patterned tie, smiling broadly at the camera. To his right, large, bold, black Chinese characters read '金鼎奖年度车型评选' (Golden Award Annual Vehicle Model Selection) at the top and '邀您当评委' (Invite you to be a judge) below it. The background is plain white.

2009'《现代快报》金鼎奖  
年度车型暨最值得信赖的4S店  
评选活动已正式启动，各大奖项  
虚席以待，期待您的热心评选。  
本次活动由《现代快报》主办，  
年度金车、年度最佳车型及最值  
得信赖的4S店三大类奖项将在  
12月底尘埃落定。

各大厂家踊跃参与

鉴于现代快报汽车周刊的品牌影响力，本届金鼎奖年度汽车评选活动吸引了众多汽车厂家的视线，各大汽车品牌纷纷来电力推自己的主打车型参选，登上这个展现自我、证明自我的最佳舞台。

其中，上海大众将明星产品——新领驭推到了聚光灯下。作为老款领驭的换代产品，新领驭内饰设计更加强调质感与品位。针对中国消费者审美特点，新领驭配以深色系的高质感木纹内饰，配以多处镀铬饰件，令整体内饰显得时尚并富有朝气。较之老款领驭，新领驭更能迎合目前中高级车消费者的消费诉求。

广州本田则力推第八代雅阁参评。作为中高级车型领域的“常胜冠军”，第八代雅阁运用了本田全球的最新技术。对于很多中高级车来说，第八代雅阁不仅赢在动力强劲，而且兼具更加理想的燃油经济性。

来自东南三菱的战略车型蓝瑟·翼神及来自一汽奔腾的奔腾B50同样在第一时间就表示出了强烈的参评意向。翼神作为东南三菱在今年最重要的两款新车，基本上保持了进口

经典超值特惠，更显行家之

短轴6座中顶多功能车  
震撼特惠价 **11.99**万元

经典全顺最高优惠  
**5000元**

江铃汽车股份有限公司 营销出品 深圳服务电话: 8228621222-4228501222 网址: www.jmc.com.cn



哈佛H3 桃木天下第一

长城哈弗“挑战天下第一”系列活动  
大获全胜



哈弗H3  
经销商

南京乾通025-52644047 52644046 南宁分公司025-86781890 86781891 13675108811 江苏宁枫025-52636331 85282522 徐州广丰行0516-82028222 82021122  
徐州天驰0516-83897573 连云港鑫火0518-85806283 82592229 宿迁楚翔0527-81880666 镇江中贸0511-88896837 盐城万利 0515-88119799 88449603 88119799  
南通东驰0513-80112888 80112889 80112890 80112891 张家港联发0512-58676999 58680718 常州常城0519-86651538 86691066 苏州恒通0512-68126107  
无锡大明0510-82137098 82137590 昆山海王0512-57350608 57332200

**让更多人享受赛车的乐趣**  
访大众进口汽车销售有限公司总经理沙德

发动机的轰鸣声、观众们的呐喊声，再度响彻上海国际赛车场——“2009大众汽车中国赛车Scirocco Cup”第三站比赛于11月8日上午正式开赛。上万名赛车迷到场观赛，20位来自海内外的赛手们则驾驶着尚酷Scirocco赛车，以一场精彩绝伦的极速争霸战回馈观众的热情。在此期间，快报记者采访了来自德国的大众进口汽车销售有限公司总经理沙德先生。

中国消费者中引起的巨大反响。11月初，大众汽车在鸟巢参与了“世界车王争霸赛”，大家看到我们的Scirocco赛车也供给世界顶级车手进行比赛，此外，我们的硬顶敞篷轿跑车——EOS也由车王们开着做巡回演示，可以看出通过赛车运动的举办，通过各项活动的参与，消费者对Scirocco这款车型认知度与日俱增。

记者：Scirocco这款车

记者：您认为Scirocco Cup的举办对推动中国赛车运动会起到什么样的帮助？  
沙德：我们举办类型的消费群体是不是也是以年轻人为主，Scirocco Cup未来在中国的发展计划是怎样的？

Scirocco Cup这个赛事旨在推广和提升大众汽车品牌形象的同时，协助中国赛车运动继续发展。将中国消费者和车迷对于参与赛车运动、欣赏赛车运动的水平提到一个更高的境界。赛车运动在中国市场的潜力非常大，也相信中国赛车运动会有更长足的发展。让更多的消费者能够参与到赛车运动中来，享受赛车运动的乐趣。

沙德：Scirocco的目标客户群，大概在25—35岁，他们都非常喜欢车、很懂车，也非常热爱驾驶，他们喜欢个性化的车型。明年，我们会继续举办Scirocco Cup，明年将增加两场比赛，达到6个分站赛。我们希望明年的赛事吸引更多的中国车手参加，也希望将“驾驶体验营”进一步推广，以培养年轻的、具备驾驶天资的中国车手。

**记者:**在前几站比赛之后,大众汽车公司是否看到了赛事对市场销售产生的良好影响?此项赛事为大众汽车公司带来了哪些切实的效益?

**记者:**您对进口汽车今后在中国市场的走势如何看待?大众进口车在整个进口车市场处于怎样的地位,有哪些优势?

**沙德：**Scirocco杯在中国的比赛时间并不长，但是在短短几个月中，我们已经从市场上和消费者身上得到了正面回应。很多消费者因为Scirocco Cup而走进我们的销售店去了解尚酷这款车，甚至有一些消费者希望购买一些原厂配件来进行改装自己的车，可以看出我们的Scirocco Cup在大众进口车的优势包括了我们的先进技术，比如TSI和DSG技术。我们为中国消费者们提供丰富和全面的产品线，从A0级的POLO一直到D级的辉腾，还有SUV和MPV，所以从产品线的广度和宽度来说，大众汽车的优势非常突出。

