

# 临签字前吴仪被美方叫出谈判厅

2



吴海民 著  
长江文艺出版社友情推荐

## [内容简介]

本书再现了纠缠中美两国十几年的知识产权谈判风云,解密文明战争背后国家利益的维护和争斗,展现了铁娘子吴仪的风采和性格,也对大国之间政治较量 and 经济博弈做出深刻的描绘。

## [上期回顾]

美方代表一开始就想在气势上压倒中方代表,不料吴仪义正词严的反击顷刻就扭转局面,这让双方都意识到,接下来的谈判将是势均力敌的较量……

## 纪实文学

被吴仪狠狠地敲了一下之后,梅西的态度显得乖多了。他再次表现出了高超的表演才能,一下子便收敛了刚刚还溢满在脸上的那种杀气腾腾的神色,态度顿时温和起来,甚至还露出了笑容。好像刚才那一场交锋根本就没有发生。

梅西:“我们承认中国在知识产权保护上是有很大进步的。这主要表现在,中国制定了著作权法并于1992年6月1日生效;同时中国通过了对计算机软件进行保护的实施细则。我们对此是欢迎的。”

吴仪:“我要提醒梅西先生,中国在知识产权方面的进步,绝不仅仅是这两点。这两点,仅仅是在今年中国的两个大的措施而已。实际上,中国早在1982年就通过了商标法,在1984年就颁布了专利法……”

梅西:“我也要提醒中方,仅仅有了法律是不够的,还必须使法律提高保护标准。中国知识产权法律的保护水平达不到国际标准,因而不能有效地保护包括美国公民在内的外国公民的知识产权。比如说,中国的著作权法,只对外国人首先在中国出版的著作才给予保护,而在本国出版的著作则达不到有效的保护。这不符合通行的国民待遇原则……”

吴仪:“许多国家的著作权保护都经历了这个阶段。中国的著作权法从总体上讲是达到了相当的保护水平的。至于其中的一些问题,将会通过中国加入国际版权公约得到解决。这已经列入了中国政府的议事日程……”

谈判双方都表现了克制,开始心平气和地对话。大的原则是不能让步的,小的问题上则可以

表现出灵活务实的态度。

美方变换谈判的策略,暂时把版权问题放在一边,死死缠住专利问题不放。他们抓住了中国在专利保护上的一个弱点,即:中国的专利法中没有关于对药品和利用化学方法获得的物质授予专利的条款。

双方代表就此展开了激烈的争论。

美方:“使人不能理解的是,中国的专利法已经实行了多年,却始终未在向国际标准靠拢方面有什么新的进展。尤其是对药品和利用化学方法获得的物质不授予专利权,这就造成了我国的专利产品在中国大量被仿制。”

中方:“这个问题我们将在今后专利法的修改中予以解决。”

美方:“我们要求中国尽快修改专利法,加入保护药品和化学物质的条款。中国应该在明年就完成对一些条款的修改。”

中方:“何时修改、如何修改中国专利法,这完全是中国的内部事务。美国没有权利对中国的立法工作提出时间表。”

美方:“大量仿制我国的专利产品,难道只是你们中国的内部事务吗?作为被侵权的一方,我们有权利对中国制止侵权的法律问题提出要求。”

中方:“立法问题由我国全国人民代表大会决定,而不是我们谈判代表能够决定的。同样的道理,你们美国贸易代表处能够支配国会吗?你们可以发出命令要求美国国会于某年某月修改某部法律吗?”

美方不得已退了一步:“在中国立法机构对专利法进行修改之前,我们要求中国政府采用行政措施,保护美国药品和化学物质的专利在中国不受侵害。”

关于专利的争论,使中方感到相当被动。

中国确实存在着对美国药品的仿制问题。我们无法否认这个事实。尽管这不是一个国家的问题,几乎所有发展中国家都对外国药品进行仿制。但这种仿制毕竟是不光彩的,毕竟是侵犯了发明者的专利。发明一种新药,从新化合物的筛选到批量投入生产,往往需要长达十几年的时间,平均花费2亿美元;如果利用逆向工程对其进行仿制,花几百万美元、用十几个月时间就能达到同样目的。美国每年用于新药研制和开发的费用达到100亿美元,这不是一个小数字。自然,他们要极力争取药品的专利,反对仿制。美国人对此耿耿于怀,绝对是有道理的。

所以,要想在谈判中取得主动,就不能老在药品问题上兜圈子。中方代表意识到,如果总是被动应战,兵来将挡,水来土掩,就不能在谈判中获得有利地位。于是,他们调整了谈判策略,开始主动进攻。

中方:“美国在专利保护上也未必尽善尽美。美国专利商标局违反巴黎公约的原则,对外国专利的申请采取歧视政策,对美国国内的侵权行为不予处理。这难道符合国民待遇原则吗?”

美方:“能拿出证据吗?”

中方:“当然有证据。”

中方代表摆出了美国专利商标局歧视国外产品的一些实例。

中方的商标问题专家也上前助战:“你们这个专利商标局的问题,我们还没有算账呢。这里,我们带来了中国一些企业的反映。比如说吧,我国青岛啤酒

酒商标在美国被侵权案,拖了很久,至今没有解决。”

美方对此不置可否。

中方继续进攻:“你们核准美国一家公司以中国国名‘CHINA’作为商标注册,严重损害了中国的利益,也是对中国国名的不尊重。”

美方陷入被动,很恼火:“现在我们在调查中国的问题!”

中国:“谈判是平等的,也不能无视美国的问题!”

美方:“中国的专利法达不到国际标准。”

中方:“美国的专利法也离国际标准很远。”

美方:“无论如何,中国必须尽快修改专利法。”

中方:“美国也必须修改专利法,删除那些对国外申请者进行歧视的条款。如果自己达不到国际标准,有什么理由来指责别人?”

双方代表争论得面红耳赤,嗓门也越来越高。

原定期两天的谈判,不得不延长了整整三天。中方代表团预订了23日的返程机票。这一天是星期六,美国人的休息日。美国人很看重自己的休息日,没有特殊任务一般不会放弃。但在星期五,梅西留下话:“请你们不要走,不要错过这次机会,我们将在星期六、星期日全天恭候。”于是,中方代表退了机票,重新回到谈判桌前。

双方的意见在这种交换中逐渐接近。

25日这天,谈判持续到了子夜时分。双方代表走出贸易代表处的时候,有一大群记者一直在夜色中等待,他们把谈判代表紧紧围起来,急切地询问谈判进展情况。希尔斯也向记者宣布:“谈判取得了很好的

进展,双方就将达成协议。”

26日是“最后期限”。

天刚刚亮,双方代表就带着一脸倦容走进谈判厅,立即开始谈判。显然,双方代表昨天夜里都没有睡,利用最后的时间紧急向最高决策层汇报情况,紧急商量最后一天的对策。大家都知道,剩下的时间不多了,应该是结束谈判的时候了。

谈到下午,协议草案中大的原则已定。

谈到夜里,剩下的只是技术细节问题,只是双方文本的翻译问题。

谈到零时,签订协议只剩下最后一道手续了。这时候,双方谈判代表的心情都开始放松了。中方代表对美方说:“快准备签订协议仪式上的香槟酒吧。”美方:“你们想喝什么牌子的香槟?美国可是有多种牌子。”中方:“那就看你们的诚意了。”美方:“这与诚意有什么关系?”中方:“如果有诚意,就拿出最好的。”接着双方就哈哈大笑起来。

不过,这种成功似乎来得太快,这多少又让人心里有那么一点不踏实。一位中方代表好像有什么预感,带着疑问的口气说:“华盛顿的天真的会是蓝的?说不定什么时候就会飘来那么一块不祥的乌云……”

话音还没落,只见梅西从外面走进谈判厅。他轻轻地走近吴仪,说:“请跟我来,有一件重要的事情,要通知中方。”

在场的人都发现,梅西的脸色是阴沉的。

吴仪腾地一下站起来,跟着梅西走出门去。

谈判厅的气氛重新凝固起来,大家都在猜测吴仪被突然叫去意味着什么。

# 陈汉书如愿坐上了安蒂克公司总经理的位子

7



高大勇 黄永辉 著  
花山文艺出版社友情推荐

## [内容简介]

博物馆从某拍卖会上定向收购了一件价值千万的官窑重器,著名收藏家黄立德却点破这是一件传说中的“朱仿”——圈内第一造假高手朱伯勤的仿作。佟教授难以面对如此不堪的事实,羞愤难当,竟自杀身亡,临死前将女儿托付给了自己的学生郑岩。郑岩为了替恩师讨还一个公道,开始探寻“朱仿”的秘密,但知道真相后却让他几度沉沦……

## [上期回顾]

朱伯勤知道了自己有一个儿子以后,并无半点喜悦之情,他所有的注意点都放在能否从张老那儿要回工具箱,可以重新炮制“朱仿”。而黄立德收藏多年的

## 当代小说

郑岩接到古玩市场老憨的电话后,和黄忆江来到老憨家里。

“我刚收了一件好东西,叫你过来看看。”老憨一指墙角的一个青花人物大罐。

郑岩和黄忆江看到那个青花人物大罐,惊讶地交换了一下眼色。

郑岩笑道:“老憨,你要发大财了!这是个货真价实的元青花,几千万元的东!”

老憨这才露出惊讶神色,说:“你别吓唬我!”

“你要不信,跟她走!”

“去哪儿?”

“找个地方给你鉴定,捎带着帮你出手!”

安蒂克公司里,元青花人物大罐让大家都看呆了眼,唐景明最激动不已,陈汉书颇为紧张。

唐景明说:“元青花!这简直跟做梦一样!汉书,你觉得怎么样?”

陈汉书迟疑道:“我看问题不大,不过,还是稳妥一点的好。”

唐景明问:“老弟,你这件东西从哪儿淘换来的?想不想出手呢?委托给我们公司如何?”

“行啊,不过,得有个条件,你们要替我保密。”

陈汉书阻拦道:“老唐,要不要再斟酌一下?”

“没有十足的把握,我不会做决定,回头我还会请几位老专家看一下。”唐景明欣慰道:“真是绝处逢生!”

而陈汉书立即向黄立德通风报信,刘闯带他来到办公室。

过了一会,黄立德从画室走过来。一走进办公室,陈汉书便气急败坏地迎上前说:“立德,你得赶紧想个办法,老唐得救

了,这个东西一拍,他的任务就铁定完成了,就走不了人了!”

黄立德稍加思忖摇摇头,说:“来不及了,顺其自然吧。”

陈汉书颓丧道:“白忙活一场!”

“那也没办法,只能尽人事听天命了!”

陈汉书走了后,黄立德问刘闯:“你还记得前几天朱伯勤找我去见面的事吗?”

刘闯点头。

“……朱伯勤要老憨的电话,原来是要送儿子一件大礼呀!”黄立德感叹道。

“您是说那个元青花?”

“对呀。”

刘闯担心道:“这一来老唐完成指标怕是没什么问题了,赶都赶不走了!”

“必须要把他赶走,我有别的办法……”黄立德皱眉思忖道。

黄立德和安蒂克公司的杨董事相约面谈,杨董向黄立德介绍安蒂克董事会目前的纷争和格局。

“关于老唐去留的问题,董事会现在是三比二的格局,我、老陆、老牛我们仨坚决主张撤换老唐,董事长坚决支持老唐,老郝是骑墙派,顺其自然,如果老唐完成指标留任,他就会站到董事长一边,如果没完成,他就会站在我们这一边,要是四比一,问题就简单了,董事长还担心不就听我们的,不想干就走人!原来情况一直比较乐观,我们都以为老唐不行了,没想到忆江收了一个元青花回来,一下子把老唐给救了,也叫我们很被动。”

黄立德说:“开公司做品牌没问题,但终究还是为了赚钱,我要是没猜错,秋拍就算完成

了两个亿指标,你们也未见得

有多少分红吧?”

杨董事郁闷道:“顶多就是持平!以前都是亏的,开业五年来,品牌倒是做起来,可我们年年亏钱,赔本赚吆喝。”

“老唐的贡献也不能否认,他不仅一手打造了安蒂克这块金字招牌!还有更长远的雄心和目标,他要把安蒂克做成具有国际知名度的大拍卖公司,这可是个百年大计啊……”

“别说什么百年大计,明年再挣不到钱,我就不玩了!我们出钱出力全成了帮老唐抬轿子,他倒是名利双收,坐享其成,可我们啥都捞不着,我们栽树让人乘凉?这种傻事儿我不干!”

黄立德说:“我倒是有个建议,这次拍卖结束后,马上会迎来安蒂克五周年庆典,何不趁机搞一个庆典特拍?如果要搞特拍,我担保会完成三个亿的指标!”

杨董事几乎怀疑自己没听清,惊讶道:“多少?”

“三个亿!”

“只有一个月的准备时间?”

黄立德肯定地说:“我敢说就能办得到!”

杨董事虽然还不敢完全相信,但已是惊喜交加,说:“好好,我跟老陆、老牛商量一下,你敢打这个保票,我们也有底气了!”

安蒂克拍卖会上,元青花人物大罐闪亮登场,经过轮番竞价,最终以三千六百万的高价成交,全场掌声如潮。

而在一家酒店房间里,安蒂克四个董事正在和董事长谈判。

杨董事提出五周年庆典特拍完成三个亿的设计,董事长

大惊。

“三个亿?!只有一个月的时间?你们都疯了吧?以安蒂克现在的实力,绝对不可能完成!”

杨董事说:“是呀,我们都知老唐肯定是完不成!所以才想换个人试试嘛。”

董事长又是一惊,说:“换人?”

杨董事说:“能者上庸者下嘛。”

董事长不快道:“老唐怎么就成了庸者?他出色地完成了拍卖指标,没有理由把他换掉嘛。我不同意。”

“你虽然是董事长,可现在是在四比一,我们有权重组董事会,改选董事长!如果你想留下来,我们欢迎,董事会有你一个位子。如果你想退出,我们也不反对,你的股份由我们分摊就是了。你考虑一下吧!”杨董事祭出最后的杀手锏。

董事长一下子愣住了:“原来你们早就有预谋!”

接到开会的通知,唐景明和陈汉书走进会议室,见只有四位董事在座,不禁疑惑道:“董事长还没到?”

“他今天突然有点不舒服,不来了。”杨董事说。

二人落座已毕,杨董事清了清嗓子,说:“今天我们请二位来,是想谈谈下一步的工作计划。下个月正好是安蒂克成立五周年,董事会有个设想,打算搞一个庆典特拍……”

唐景明忍不住打断杨董事的话,说:“老杨,时间太紧张了吧?”

“让我把话说完。”杨董事继续道,“这个庆典特拍不仅要搞,还要把规模搞大,董事会初步定了一个指标,希望能完成三个亿!”

唐景明震惊不已,叫道:

“三个亿?!这绝对不可能!除非拍假货,否则没别的办法!”

唐景明断然道:“老杨,你不要再说了,我看还是等董事长来了,再讨论这件事吧!董事长不在,谁能拍这个板?”

“我就可以!董事长已经授权给我了,不信你打电话问他!”杨董事突然一笑,深深望着唐景明。

唐景明愣了半晌说不出话,渐渐醒过来,愤然道:“我也看明白了,你们这是要赶我走啊!”

唐景明悲愤不已,说:“看来董事长也不是病了,原来是你们早有预谋!既然是这样,那我辞职好了!”

四董事集体默认,没有任何挽留的意思。

唐景明大怒,愤然推门离去!

“景明……”陈汉书假装要去追赶。

杨董事把他叫住,说:“陈总,我们还有事情要跟你商量。董事会希望你来接替总经理的职务!”

陈汉书内心狂喜,嘴上却假意推让道:“我?我才疏学浅,哪挑得了这副担子!不行不行,我干不了!”

“陈总,你就别再客气了,我们完全相信你有个能力!”杨董事用力拍拍陈汉书的肩膀。

陈汉书激动地握着黄立德的手,几乎要涕泪俱下了。

“立德!我是彻底服了你了!我差得太远了!我折腾了这么长时间都没干成,你只是动了动小指头,就把我扶上去了!你说我怎么感谢你才好呀?!立德,什么也不说了,以后我全听你的,你说啥就是啥!我保证唯马首是瞻!”