

热烈祝贺《现代快报》创刊十周年

# 安信地板董事长卢伟光—— 用一生做好一块地板



近日,安信地板和万科、中海签订了战略合作协议,成为两家中国主要房地产企业的地板战略供应商,这是地板界的一件喜事。安信地板董事长卢伟光日前在接受记者采访时认为,房地产的快速发展,给地板行业带来了很大的市场空间。15年来,安信正好抓住了一次次机会,为消费者制造出一块块优质地板,也成就了企业的辉煌。他钟爱地板事业,愿意用一生为之奉献。

经过15年的发展,目前安信地板在国内仅上海就有400亩地、四个工厂。对于上海这座国际化大都市来说,能拥有400亩地皮并不是件容易的事,这就是实力。同时在苏州还有700亩地的工厂;全国有15个分公司,700多家经销商;在巴西拥有原始森林的开采权,有着紧密的合作关系。据卢伟光介绍,安信在海外的投资集中在巴西和俄罗斯两个木

材资源大国。除此以外,安信还与南美洲、东南亚、非洲、北美洲等地的300多家供应商有着良好的业务联系。“这300多家供应商之中就有数十家分布在玻利维亚和秘鲁,今年年初安信全程参加了中拉企业家交流会,加深了安信与拉美企业的业务联系,巩固了彼此间的合作。”卢伟光称。

卢伟光告诉记者,木头是有生命的,有细胞,会呼吸,还会说话。因为实木地板在特别干燥的时候,会释放水分,特别潮湿的时候,会吸收水分;如果选用不当地板就会开裂。木头的性格和人一样,你不会找到两块一样的地板,它们有不同的花纹和颜色,结合在一起就形成了妙不可言的色差,有人认为色差是实木地板的缺点,其实这正是它魅力所在。卢伟光讲起木头经常像这样滔滔不绝。而对于金钱,卢伟光则十分坦然,他说,人再有钱

也是用一双筷子,一天吃三顿饭,睡一张床。

提及今后的追求,卢伟光表示,自从与地板打交道,他肩上那份沉重的社会责任一直没有办法卸下,他计划打造中国地板行业第一品牌,计划在海外继续购买更多的森林,生产出更优品质的地板,让安信品牌走向世界每个角落……“看到我的企业发展了,纳的税多了,员工们换了新房,经销商们富了,大家过上了健康的生活,我就快乐。”据了解,卢伟光长期在巴西,接受了巴西人自由、乐观的生活方式。他说,每一天做好一件事不易,用一生做好一块地板就轻松些。人类发源于森林,他对自然有天生的亲近,并痴情于树木,所以在他眼中树木都是有生命的。卢伟光告诉记者,他将再干50年,让安信地板这一个个小生命走进亿万家庭,扮靓更多的房间。(陈勇民)

热烈祝贺《现代快报》创刊十周年

# 嘉怡装饰: 以诚信赢未来

在《现代快报》成立10周年之际,南京家装市场上的一些品牌家装公司也回顾了《现代快报》携手走过的日子。嘉怡装饰就是其中之一。自2004年3月初成立以来,依靠新老客户的支持与推荐,同时也通过自身的不断努力与完善,嘉怡装饰已成为南京家装市场上一块“新招牌”。

“其实,公司目前的发展仍然说不上多快多好,但是发展一直很平稳很踏实,因为我们一直凭借自己的良心在做事情。因为我们知道,没有客户就没有嘉怡的成立,也不会有嘉怡的发展。同时,我们希望用诚信的服务能走出一条越来越宽的发展之路。”嘉怡装饰总经理曾兵如是说。

## 嘉怡是个诚信品牌

“我姐姐考上大学的那一年,因为家里条件不好,我就辍学到了南京打工,从事家装行业。我姐姐大学几年的学费和生活费基本都是我挣钱寄给她的。”曾兵介绍说,由于十分努力好学,他很快弄懂了家装中的各种施工工艺以及用材,再加上做事负责、讲究信誉,他与很多客户成为了朋友。这些朋友中有很多都是有远见有想法的企业管理者或者大学教授。“他们建议我成立

一个正规的装饰公司,这样才有发展。”曾兵说,犹豫了将近一年之后,他姐姐也辞去了中建某局的工作,来到南京。2004年3月,嘉怡装饰正式经工商局注册成立。

## 发展迅速全靠诚信

据悉,由于曾兵在嘉怡还没有成立的时候就一直很讲诚信,积累了一些客户源,所以在嘉怡成立初期,公司规模虽然很小,但是凭借老客户的介绍,装修业务不断。“2005年初,公司购买了产权办公室,同时招收了一批专业知识丰富的设计师。为了更好地服务客户,我们还规范了公司的一些制度和管理体系,比如质量管理体系、施工现场制度以及设计师服务规范等。”

曾兵分析指出,嘉怡装饰之所以吸引了越来越多业主的关注,是因为其推行的工程不转包、工人直接管理以及预算全面、报价明朗、材料统一配送的经营模式深受业主信赖。“尤其是材料统一配送,这是我们制胜的法宝,将一直坚持下去。”曾兵指出,所有材料均由公司统一配送,不仅避免了劣质材料影响施工质量,还在一定程度上解决了工人偷换材料获取差价的问题。

## 不懈努力服务客户

今年8月,嘉怡装饰

进一步扩大了办公场所,并设立了材料展厅。曾兵介绍说,嘉怡的优良服务传统一直保持着。“我们仍然坚持使用固定施工人员,保证施工人员的技术水平以及综合素质,从而确保公司的施工质量和售后服务。坚持直接管理,省下转包的中间利润,这样嘉怡的工程单价可以低于同规模公司近10%。我们的预算报价还可以让客户带回家仔细比较,让他们明明白白消费,绝不会以低价吸引客户签约后再增项。”

此外,客户满意度也一直是嘉怡十分关注的。据曾兵介绍,在每户工程结束时,嘉怡都会请业主填写一份施工满意度调查表,其中便包含对设计师和工人服务质量的调查。通过满意度调查表,及时发现服务上存在的问题并予以改正,以真正做到让每位业主满意,将工程做得更完美。

## ■小贴士

南京嘉怡装饰设计有限公司  
地址:建宁路22号亚都大厦9室  
联系电话:025-86971608、86971618  
西祠网址: http://b763876.xici.net

撰文:王燕



热烈祝贺《现代快报》创刊10周年!  
六大工艺升级、三大材料全面升级,家装360°尊贵体验!

# 全城征集工艺用材升级样板工地,工程款7.8折!

## 六大工艺升级

- 电路分色线管工艺,避免强弱电温湿和相互干扰;
- 电路暗盒采用专用盖板,安全、清洁、规范;
- 现场木制作工程,采用澳松板收口法,避免了木质线条收口后油漆开裂。
- 专有的个性化装饰线条工艺,凸显个性化装修;
- 墙砖铺贴增加预埋工艺和配比砂浆工艺,有效降低墙砖的损耗,空鼓率为0;
- 墙面工程全面采用专用防裂材料,避免了墙面出现各种裂缝。

## 三大材料升级

- 水电:全面使用进口水管件,大大增强安全保障。电路分色线管,强电红色,弱电蓝色,安全性更高;
- 板材:全面采用国内E0级和欧洲环保最高级标准(E1)板材,纯环保;
- 辅材:全面采用纯环保生态胶等辅料,避免主材环保,辅材污染的误区。

## 可参观样板房

中海泰纳丽舍、西堤国际、万科红郡、亚东国际、早雨华府、丹枫园、树客国际公寓、水韵别墅:。。。。。

用心造好家  
舒适·健康·时尚

(品鉴热线:025-84706777)

A级和B级工艺用材选择,让大部分家庭享受尊贵家装体验的同时,享受实惠!

- A级工艺用材:尊贵型,水电、板材、油漆、乳胶漆工程等各个环节工艺和用材全面升级!造价超大折扣,将“尊贵≠昂贵”理念进行到底!
- B级工艺用材:实惠型,市场一线品牌材料,标准工艺施工,比比看看更划算!

# 尊贵≠昂贵

■ 设计费5折!

■ 选用A级工艺尊贵家装,工程造价7.8折,倾情让利!

■ 交订金500元,再抵用1000元工程款!

© 南京嘉怡装饰有限公司 版权所有 未经许可,不得转载或用于其他商业用途。违者必究。



全景体验

更直观、更清晰、更真实,让装修不留遗憾!

地址:南京市新街口汉中路6号国药大厦15楼 QQ:228101300 www.home1717.com