



十一家居大惠之 家居卖场

逛卖场三招必杀技

随着有史以来最长黄金周日益临近,双节同庆的热烈气氛弥漫在了人们生活中。家居卖场也进入了国庆促销的冲刺阶段,国庆8天长假不仅促销时间长,而且促销力度普遍比今年五一更大。聪明的你,还不先来学习几招?

- 第一招 老谋深算**
经销商和营业员都是揣摩客户心理的高手,作为顾客的你,每个表情都无法逃过他们的眼睛。所以,不管你多么喜欢这个产品,都不要将自己的真实想法表现出来,一定要装作可买可不买的样子,让对方觉得你虽然需要,但并不急于马上购买,现在主要考虑的是价格。
通常,你可以随意逛一圈,然后让经销商和营业员报个实价,听完之后,你可以反问:“老板,这是最低价吗?”这句反问往往会让对方心里发虚,认为你很清楚这个产品的市场价,于是他们一般会会说:“对,不过你如果诚心要的话,价格还可以商量。”
- 第二招 引蛇出洞**
想要获得价格优势,还得学会“引蛇出洞”。例如,当你看中一款建材产品时,先不要忙着与商家讨论这款建材的价格,而是询问对方有没有某款产品(一定要先了解清楚,是对对方没有的),当对方声称没有时,你可以表现得他们这里的某款产品比较有兴趣,以便让对方主动向你推荐,同时,你还要表现得不想放弃原有的选择,销售人员发现你有兴趣却还没有决定购买,就会将你当成潜在客户。在质量、功能等方面无法吸引你更多注意的情况下,为了把商品卖给你,他们一般都会主动以更低的价格来打动你,于是,砍价就容易多了。
- 第三招 货比三家**
买货的最终目标是选择性价比最高或相对较高的产品,而货比三家就能对同一产品有更多的了解,同时也会有所比较。在与商家砍价的时候,你可以说乙商家同意什么价格出售;当你同丙商家砍价时,你可以说甲商家的货色非常好,价格很低,同时还同意给点赠品,最后说:“还是回他那里买吧。”如此煽风点火,有些商家往往会咬咬牙,答应你的条件,即使利润少一点,也会争取做成生意。
如果看到总价后面有一些小尾数,你应该及时对经销商说:“这个尾数还用写吗?还是按整数计算吧!”如果尾数较小,商家通常会同意忽略这个尾数,毕竟他在这笔买卖上已经赚了。

石林家乐家广场 小汽车在等着你

由国际家私装饰业协会联合石林家乐家举办的2010国际新潮家具建材博览会暨2009秋季家具建材工厂直销节将于10月1日在家乐家拉开帷幕。本次活动还受到了北京家具协会、广东家具协会、上海家具协会、深圳家具协会、南京家具协会等组织的支持。

特“惠”券:国庆黄金周,月星家居广场推出了满2000送1000的震撼优惠。同时,还将有总价值6000万的大礼送出。最引人注目的是,月星逸仙桥店、卡子门店每天还将送出若干根金条。另外,凡是1949年10月1日出生的消费者进店就将获得礼品一份。

为了配合月星家居广场的促销活动,月星逸仙桥店众品牌也纷纷响应,拿出了十分诱人的促销政策。其中,百兰10月1日当天前100名进入展位的顾客,即可免费领取抽奖券一张。凭抽奖券可参加抽奖活动:一等奖床垫一张,价值7800元;二等奖骨头枕两个,格调沙发推出一张;买得越多机会越多;奖品包括华普汽车一辆(价值56888元)、家居奖品10件(饰好家挑选);10月8日下午6点抽奖,要求中奖人员必须在现场。

家具全场满2000元减1000元现金并加送500元窗帘消费券;瓷砖、卫浴最低价后再减10%现金并加送礼品一份;在米兰国际灯街购物,最低价后再返10%现金;橱柜展区新开募期间,满6000元减1000元加送开业礼品;墙纸满1000元减200元现金;地板39元起,木门399元起……

月星国际家居 重装开业送金条

邀请著名茶艺公司进行茶艺表演,进店消费者可以免费品茶。10月3日,月星逸仙桥店还将进行汉服表演,邀请南京活跃的汉服爱好者来商场,在中秋之际弘扬中国传统文化,给现场顾客带来视觉震撼。
此外,金夫人婚庆机构也将于10月4日、5日在月星逸仙桥店举行主题为“波斯风情”的新婚主题发布会。在现场现场预订的客户可获得金夫人策划的5-10分钟MV浪漫短片拍摄机会一次;在月星购物的顾客还可免费获得金夫人婚庆优惠券一张。

金盛国际家居 江东门店 与“60”华诞紧密相连

为了庆祝建国60周年,金盛国际家居江东门店本次准备的促销活动均与“60”有很大关联,例如:“60元买原价家具全城抢购”、“600元水立方大礼进门就赠”、“6000元全城”金“喜限时抽”、“6000家具补贴全城”。

特“惠”券:10月1日~3日,凡在金盛江东门店购买建材、家具商品满2000元即可凭统一收银单据在总服务台填写正副抽奖券一张(不累计赠券),每日下午4点到典藏家■二楼共享空间参加现场抽奖。具体操作办法:现场奖品以当日公布为准。消费者如不在现场视为弃权处理。奖品需当日18点前领取完,隔日无效。(10月3日16点截止)。

10月1日~8日,金盛国际家居江东门店典藏家■馆,将举行盛大的“60元买原价家具全城抢购”活动,购买家具参加统一收银满2000元可领取刮刮卡一张(不累计赠券),方可抽奖购买60元买原价商品。卖完为止。
凡至金盛江东门店广场的顾客均可获得“水立方”600元大礼包,包括面值200元购物抵用券3张,每人限领600元,仅限陶浴水立方使用,具体使用标准为:在成交价的基础上满2000元抵用200元,特例商品除外。使用时间是10月1日至10月31日。
国庆8天,在金盛江东门店典藏家■馆购买家具单笔满2000元即可凭“售完(缴款)凭证”在收银台参与“满2000元返现1000元活动”,满2000返1000,满4000返2000,单笔最高返5000,特例商品除外。另外,国庆期间,金盛国际软装馆将缤纷呈现窗帘、布艺、墙纸、地毯、工艺品等各类软装饰品。

出一款超低价专供产品,10月1日专供奥普浴霸211D,299元/件(限20件);10月2日专供好美家暗盒,0.5元/个(限200个);10月3日专供福德泰饰面板,19.9元/张(限50张);10月4日专供久通水管,1元/米(限30米/户,限30户);10月5日专供精美较链,1元/个(限400个);10月6日专供阔洲连体座厕,288元/件(限20件);10月7日专供金露圆盘豆(900×90×18),138元/平方米(限200㎡);10月8日专供诺贝尔瓷砖A63805(300×600),9.9元/片(限500片)。

此外,还有“好礼送不停”活动和超值换购活动。好美家装潢中心也将有多重惊喜等着你:购买材料最高可获4000元全场通用电子抵用券;送价值1000元一线品牌建材大礼包;招商银行信用卡“家装易”半年零利息分期付。

好美家建材超市 每天一款专供价

好美家建材超市的国庆促销已于昨天结束,正式拉开序幕了,活动将持续到10月11日为止。在国庆八天长假期间,每天都有一款超低价专供产品,绝对超乎你的想象。

高力国际家具港 巨额返现还不来

“你有一个苹果,我有一个苹果,我们交换,每人还是一个苹果;你有一本书,我有一本书,我们交换,每人则拥有一本智慧。”高力国际家具港在国庆期间,为广大市民精心筹备了“全城图书交换会”活动。此外,巨额的返现促销,也是你不得不去高力的理由哦。
特“惠”券:10月1日~8日,单张票据满2000元送1080元现金。单张票据满3000元可参加抽奖一次,单张票据满6000元可参加“七色



球”抽奖2次。顾客抽出不同颜色的球,即可获得相应等级的奖品,奖品为各类家居用品及生活用品。此外,每天下午3点还将举行大件商品抽奖活动,奖品由相应展会提供若干大件奖品,具体请见店堂公告。
10月2日下午1点南京电视台教科频道《法制现场》栏目将在石林家居广场举办千人团购会,主持人阵容亲自上阵为你砍价,前666名签到就送即开型彩票一张。10月2日~4日,世康地板欧美风情系列将全新上市,董事长在石林家居广场举行签约仪式。
10月5日,石林家居广场举行“厨房文化日”,诺贝尔瓷砖、开来橱柜、西门子电器联合促销。10月6日~7日,由伯明翰家具牵头举办一场“败家MM换物会”,此次“败家MM”将全力出击,带来无数各种实惠有型的衣服、围巾、帽子、鞋子和小玩具、配件、装饰品,各种珍藏的海报、书籍、CD等文化用品。

10月1日~2日,高力还将举行“败家MM换物会”,此次“败家MM”将全力出击,带来无数各种实惠有型的小玩意:各种实惠有型的衣服、围巾、帽子、鞋子和小玩具、配件、装饰品,各种珍藏的海报、书籍、CD等文化用品。
10月1日~8日,石林家居广场全场家具、陶瓷、卫浴、木质产品等将有巨额返现活动,另外,8天长假每天都有一项主题活动,值得期待。

石林家居广场 主持人帮你砍价

10月1日~8日,石林家居广场全场家具、陶瓷、卫浴、木质产品等将有巨额返现活动,另外,8天长假每天都有一项主题活动,值得期待。
特“惠”券:10月1日~8日,全场8折,叠加买10送1,促销品除外。9月25日~11月1日期间,单笔购砖金额满5500元,送世博会非指定日普通票壹张(价值人民币140元);单笔购砖金额满11000元,送世博会非指定日普通票两张。(购砖发生退货的,不得超过5%,超过的不享受赠票的优惠,以此类推,上不封顶。)2009年9月25日~10月8日期间,凡购斯米克瓷砖满500元以上即送面值50元电话卡或雨伞一份(数量有限,送完为止)。顾客凭家居乐收银单据到家居乐服务台领取。
国庆期间,购买鑫屋地板仿古地板(含仿古多层地板)50平方米以上送皇家家具实木椅一把。购买实木地板50平方米以上送西餐餐具(56件装)一套。买正价强化地板送杉木脚线。买50平方米以下仿古、实木地板送茶具一套。买正价强化地板50平方米以上送密封胶一件。买特价地板、强化地板50平方米以下送调羹碟一件。

家居乐建材超市 品牌专场送优惠

国庆期间,家居乐将有多品牌专场活动,如果你早已对这些品牌如雷贯耳,就千万不要错过与它亲密接触的机会喽。
特“惠”券:斯米克陶瓷10月1日~10月8日,全场8折,叠加买10送1,促销品除外。10月9日~10月31日,

全场88折,叠加买10送1,促销品除外。9月25日~11月1日期间,单笔购砖金额满5500元,送世博会非指定日普通票壹张(价值人民币140元);单笔购砖金额满11000元,送世博会非指定日普通票两张。(购砖发生退货的,不得超过5%,超过的不享受赠票的优惠,以此类推,上不封顶。)2009年9月25日~10月8日期间,凡购斯米克瓷砖满500元以上即送面值50元电话卡或雨伞一份(数量有限,送完为止)。顾客凭家居乐收银单据到家居乐服务台领取。
国庆期间,购买鑫屋地板仿古地板(含仿古多层地板)50平方米以上送皇家家具实木椅一把。购买实木地板50平方米以上送西餐餐具(56件装)一套。买正价强化地板送杉木脚线。买50平方米以下仿古、实木地板送茶具一套。买正价强化地板50平方米以上送密封胶一件。买特价地板、强化地板50平方米以下送调羹碟一件。

到了众多人群的喜爱和关注。金盛桥北将在黄金周举办“视觉金盛,梦筑家园”3D主题艺术画展,特地拿出3000平方米的巨大展厅,预备数十幅栩栩如生的3D立体画作品展示给顾客。
特“惠”券:3D立体艺术画源自欧洲的街头艺术,这些仅用粉笔和颜料绘制的图画看起来似乎有着神奇的魅力。仅用栩栩如生来形容是远远不够的,画面里的物体好像已从地面站起,准备随时从平面的束缚中挣脱出来。凭借强大的资源优势 and 软硬件设施,金盛桥北广场准备在2009年黄金周期间特别举办以“视觉金盛,梦筑家园”为主题的3D立体画艺术展览。
黄金周来临之际,金盛桥北将持续推出震撼力十足的促销活动。9月中旬商场就推出“2009金盛桥北整体家居博览会暨家具狂欢购物节”,聚集了上千家家具、建材精品以最实惠的价格带给全城的消费者,家具全场明折明扣活动更让不会砍价的您少去无数的烦恼。

金盛国际家居 大桥北路店 3D艺术展等你来

在北京、上海等都市举办的3D艺术展览均取得了轰动全城的效应,这项前艺术大师

快报记者 童婷婷



集团共贺央视广告“设计幸福”落地——南京联动!

“幸福到家”千人团装会

● **活动地点:** 新街口全民健身中心 新街口东站
● **活动时间:** 2009年10月6日~7日 上午9:00—5:00
【主办单位】广东星艺装饰集团 【承办单位】星艺装饰南京公司
■ <http://home.house365.com/shop/d271343/> ■ <http://b1121734.xici.net> ■ <http://www.nj-xydec.com.cn/>

描绘幸福蓝图

——设计师户型解析及免费赠送手绘效果图

- 1 现场领取星艺本次活动【幸福卡】一张。
- 2 现场选择一位精英设计师,获取1张手绘平面方案和1张手绘“效果图”,(所有手绘图均用KT板装贴),价值**300-500元**。
- 3 业主需提前进行电话报名,并提供详细户型资料,限前**100**户报名业主。

报名热线: 025—84707886/84706257

(1) 品牌建材商家现场;集团共贺央视广告“设计幸福”落地南京联动! (2) 现场幸运大转盘! (3) 现场设计师现场户型设计解析现场手绘效果图方案 (4) 星艺集团星艺承诺:活动现场所有工程质量不满意责任你担,保证免费重作,质量的理念代表了星艺装饰捍卫工程品质的决心,品质造就无法超越的经典。 (5) 星艺集团最新专供顶级材料装修。(材料升级不加价) (6) 星艺装饰集团最新顶级材料现场实景展示 (7) 现场精品效果图展示,设计师手绘效果图展示 (8) 免费验房服务,今天保样就是明天 (9) 免费提供装修贷款服务。(限前10名) (10) 征集新房装修 送绚丽彩楼优惠券120名

【展会期间,各家品牌均有特价商品专供 联合放“价”,最低3-5折起】

联展品牌 马可波罗瓷砖/博福陶瓷/东鹏陶瓷/诺贝尔陶瓷/罗丹陶瓷/特地陶瓷/罗马创意陶瓷/欧神诺陶瓷/金致雅陶瓷/李洋地板/鑫屋地板/方圆地板/大自然地板/泛高铝成电脑/科宁舒适家居/红上漆画装饰/三泰空调/东方丝梦壁纸/韵元素壁纸/九月壁纸/德泰橱柜/卓艺橱柜/希林橱柜/东方邦太橱柜/光迅电器/欧斯皇吊顶/奥普浴霸/友邦吊顶/顶固移门五金/安华卫浴/尚高卫浴/金莎雨林浴房/英皇卫浴/三立照明/鑫生木门/佐曼堡木门/九竹纤维/和成卫浴

LEOYOUNG FLOOR **李洋地板卖场**

祖国万岁!

李洋地板贺一炫彩中国60载 荣耀金陵11年

亮点一:
11年品质,14店同庆

全场地板直降30%,全场最低39元/㎡(裸板价)。复合地板低至39元/㎡(裸板价)。实木地板低至138元/㎡。实木多层地板低至138元/㎡。

李洋地板为您准备了万元奖品,定地板抽大奖,中奖率100%。

国庆期间每天前80名客户,进门就送精美礼品。

亮点二:
铂金用户,全城征集

全城征集600名铂金用户,国庆畅享六星级服务。铂金用户可在李洋地板领取专属礼品一份;购买地板可抵用现金200元;同时享受李洋六星级服务:免费送货上门,免费测量面积,免费保养地板一次,免费预铺地板,免费补退货一次,环保无尘安装,无尘安装,环保无尘,不破坏业主家整体装修,深受消费者喜爱。

亮点三:
知名材种,绝版特惠

国庆期间,李洋地板盛推重蚁木地板和花梨木地板:重蚁木,木材重、硬耐磨、强度高木,耐久性强,高度抗腐、抗蚊蛀,色泽纹理悦目,并具有优良的稳定性。

重蚁木: 910X125X18mm,原销售价:439元/㎡,现绝版价:376元/㎡。比质量:全城最高品质纯A板!论价格:全城重蚁木A板最低价!

LEOYOUNG FLOOR **李洋地板卖场**

邀请函

INVITATION LETTER 10.1-10.8

凭此邀请函10月1日—8日期间购地满30㎡可抵用现金200元;提前预约成为铂金用户,还可领取神秘铂金用户专属礼品一份。(使用细则详见店堂公告)

《现代快报》装饰建材专版订版热线: 86616909 13770519888 西祠胡同网络互动: <http://b106559.xici.net>