

十一促销 一触即发

十一将至,各家家居卖场的国庆促销活动已经进入了紧锣密鼓的筹备阶段。为了抢占商机,不少家居卖场甚至在上周末就率先启动了国庆促销,而关于国庆长假期间更多更优惠的活动,近日也都将陆续揭晓!



十一促销提前打响

上周六,路过月星家居逸仙桥店的市民会发现,月星的外立面已变了样子。的确,升级改造后的月星逸仙桥店已于上周末正式亮相,欧式风格的建筑与月星卡子门店如出一辙。

上周六至国庆前,月星推出满2000元送1000元现金的活动,购物满5000元再送超值礼品。月星家居相关负责人说:“商场升级期间,购物环境必然受到了一定影响,也因此累积了一部分消费需求,所以我们决定在国庆前,先解决一部分。”月星与搜房网联合打造的“家居设计文化节”也将从上周末持续到国庆前,这期间,2009南京精品住宅设计作品展也将同期展开,南京地区以及境外30余位新锐设计师将奉上个人经典作品。

满2000元返1000元的返现力度,在往年的节日促销中已是力度很大的了,至于国庆期间会不会推出更大力度的返现,月星负责人表示暂时不方便透露。

新品家具即将登场

9月4日~9日,2009秋季东莞名家具展和广州家具展分别在东莞和广州举办,南京不少家居卖场的负责人和经销商,都前往当地参加了这两次盛会。为了让南京市民尽快享受到家具展上展出的新品家具,红星美凯龙卡子门店与石林家乐家广场均计划在国庆前后开展家具新品展销活动。

据红星美凯龙卡子门店相关负责人介绍,9月5日,该商场举行了一次清仓促销活动,现在正适合推广新品家具。而他们已联合了近20个家具品牌,在国庆前推出展销活动。

石林家乐家企划总监胡海洪告诉记者,每年秋季家乐家都要派人前往广东家具展,每次都能带回家具行业最新的资讯和最时尚的产品。“消费者如果也想在第一时间领略到这些新家具的风采,千万不可错过石林家乐家国庆期间的活动。”

相关链接 教你几招节假日砍价术

冲着大幅度促销让利活动,国庆期间逛卖场购物的人肯定要比平时多很多,在这种情况下,想要买得轻松买得便宜也不容易。

如果想在人气旺盛的节假日砍价,一定要掌握好时机。一般来说,商家是不会花费太多的时间、也没有太多的精力来与你讨价还价的,他们往往会直接给你“闭门羹”吃。如果你想有较为充足的时间进行砍价,最好在早上商家刚开门和晚上要打烊之前。早上早一点到,是因为这个时候顾客比较少,商家为了卖货,往往比较有耐心与你商讨价格;选择商家快要关门前来购买,主要是因为这时候已经基本没有什么顾客了,商家往往会产生“多做一笔算一笔”的想法。

同做惯生意的精明商家砍价,不多预备几招是不行的。看中一款建材或是家具,先不要忙着砍价,而要到店

主或产品进行赞美,当商家被你恭维得心花怒放时,就可以砍价了。此时你可以说:“东西不错,但贵了点,我原本没打算买这么贵的,便宜点吧,便宜××元我就买一件。”一般情况下,商家都能把价格往下降一些。

当商家报价后,你可以狠狠地“砍”一刀,尽量说出连自己都不太相信能成功的价格,此时商家通常会大呼你太狠,自己没赚钱。而你所要做的是始终用最亲切的笑容看着对方,如果商家仍不肯按你给出的价格出售,不妨把价格稍微抬高一点,然后诚恳地说:“你看我都让步了,我是很有诚意的,你也是爽快人,一人让一步,就在这个价位上卖吧。如果行的话我马上付款,不行的话我只好另找别家了。”有了这样的说法,商家多半会慎重考虑的。 快报记者 童婷婷

橱柜十一商战提前引爆

十一黄金周一直是家居建材业的销售旺季,各商家都会在此期间大做促销,而消费者也愿意等到这个时候再去选购产品。今年的十一黄金周是有史以来最长的一次,记者在采访中发现,很多橱柜商家都提前开始促销,十一商战已经引爆。

示,和往年相比今年的促销形式将会更加多种多样,但总体来说一个显著的特点就是各家都“下手很早”。

专家提醒

消费旺季提前下手

十一黄金周各大商家都会推出各种诱人的优惠或打折,那么这时候消费者选购家具建材要注意什么?我乐总经理汪春俊提醒消费者,黄金周购物要注意三点:一、要心中全有数,消费者应该首先了解自己家庭的需要,包括尺寸风格色彩等,另外在节前尽可能多地搜集相关信息,更多地了解一些促销知识和优惠幅度,甚至包括行车路线,制定购物计划;二是可提前去卖场下订,家装建材的消费将在黄金周达到高峰,而提前出手不但避开高峰客流,还将避开后期的送货、铺装高峰,使整个装修流程更加顺畅。而且往年的大型促销中,商家会推出一些特价商品,受到消费者的欢迎。但这些特价产品往往因数量限制,早早地被抢购一空。因此消费者最好提前准备,看准的商品要及时和商家沟通,了解存货情况以及打折时间,如果怕不保险,最好尽早下单。

三是要不贪小便宜,消费者在节日期间一定要保持头脑的清醒和理智,旺季促销的优惠活动不乏个别商家以假打折虚折扣欺骗消费者,或者在活动中转弯抹角、绕来绕去忽悠消费者,消费者千万不要一味地贪图便宜,不留神就会中了圈套,贪便宜的背后也许是“假折扣”。 快报记者 袁阳

市场现象

商战提前半月打响

“十一大酬宾,全场65折起”、“特价橱柜4999元/套”……在河西的一家卖场,部分商家已经提前打出十一促销的宣传牌,促销大战进行得如火如荼。早在9月18日,东方邦太橱柜就提前开始了十一促销,推出了六重优惠,不但有特惠套餐,还打折送礼。“去年十一我们也就做了促销,但是今年的力度更大,一年一度的中秋加上建国60周年,所以我们要把战线拉长,以满足更多的刚性需求者。”

“志邦的促销活动26号就开始了,我们从总部申请了政策,一部分产品推出了特价活动,这个促销会一直延续到黄金周结束。”南京志邦厨房设备有限公司副总经理刘燕表示,十一假期对释放巨大的刚性需求是远远不够的,而很多商家也看到了这一点,在9月下旬就提前出手。

欧派橱柜正在举行15周年庆活动,凡订购欧派橱柜并交2000元预约金,可获得价值2088元的“欧派15周年”华诞大礼包,购指定橱柜还加送欧派电器和灶具。广州欧派橱柜企业有限公司南京分公司总经理刘军刚表

祖国万岁!

李洋地板贺—炫彩中国60载 荣耀金陵11年

亮点一:

11年品质,14店同庆

全场地板直降30%,全场最低39元/m²(裸板价)。复合地板低至39元/m²(裸板价)。实木地板低至138元/m²。实木多层地板低至138元/m²。

李洋地板为您准备了万元奖品,定地板抽大奖,中奖率100%。

国庆期间每天前60名客户,进门就送精美礼品。

亮点二:

铂金用户,全城征集

全城征集600名铂金用户,国庆畅享六星级服务。铂金用户可在李洋地板领取专属礼品一份;购买地板可抵用现金200元;同时享受李洋六星级服务:免费送货上门,免费测量面积,免费保养地板一次,免费预铺地板,免费补退货一次,环保无尘安装。无尘安装,环保无尘,不破坏业主家整体装修,深受消费者喜爱。

亮点三:

知名材种,绝版特惠

国庆期间,李洋地板盛推重蚁木地板和花梨木地板:重蚁木,木材重、硬耐磨,强度高,耐久性强,高度抗腐,抗蚁蛀,色泽纹理悦目,并具有优良的稳定性。

重蚁木:910X125X18mm,原销售价:439元/m²,现绝版价:376元/m²。比质量:全城最高品质纯A板!论价格:全城重蚁木A板最低价!

安哥拉紫檀,又名柯索,出自木之贵胄的紫檀家族,《红木》国家标准中将其称为紫檀属亚花梨,木材具光泽,有微弱香气,纹理直至略交错,耐腐抗白蚁,是木材中少有的珍品。

活动期间,八款亚花梨系列产品328元/m²起售。

国庆盛世 放价狂欢

时间:10月1日—10月8日
地点:全城14店联动
铂金热线:86464447 13851805541
活动详情请见各大店堂公告

LEOYOUNG FLOOR 李洋地板卖场

LEOYOUNG FLOOR 李洋地板卖场

INVITATION LETTER 10.1-10.8 邀请函

凭此邀请函10月1日—8日期间购地满30m²可抵用现金200元;提前预约成为铂金用户,还可领取神秘铂金用户专属礼品一份。(使用细则详见店堂公告)