

# 两个冤家见面,一个泼茶水,一个浇开水

# 别人的婚礼现场变成她们的战场

原本开开心心地去参加亲戚的婚礼,不料遇到了“前亲家”,两人原本是姻亲关系,后来为了长辈的婚事闹过别扭,这次碰面,少不了发生摩擦。就这样,亲戚好端端的婚礼现场变成了两个人的战场,杯子、热水瓶满天飞,最终有一人被毁了容。

## 曾经是亲戚 如今是冤家

被毁容的女子叫郭梅,今年28岁,和她打架的人叫王红,比郭梅小几岁,两人都是同一街道的。

两人原本是井水不犯河水,但是,自从郭梅的母亲和王红的公公再婚后,两人就经常发生矛盾。后来,随着两位长辈的离异,两人也闹得不可

交。去年5月1日,王红家一个亲戚举行婚礼,郭梅也来帮忙。虽然两人都看对方不顺眼,但看在亲戚家大喜的日子里,两人也尽量克制住自己。

## 一个泼茶水 一个浇开水

不过,到了上午10点左右,两人却因为一点小事发生争执。原本就有矛盾的两个人吵起架来,场面便控制不住了。

“一开始我没有动手,但她突然拿起一个杯子,把里面的水泼到我身上。”王红说,她当时火冒三丈,顺手将手中热水瓶里的开水泼到了郭梅身上。

热水瓶里的水是刚烧的,温度可想而知,被泼到后,郭梅当场痛得大叫起来。

这时候,两个人也冷静下来了,郭梅很快被送到医院治

疗,在医院住了十来天后,郭梅才出了院。出院时,医院诊断为左上臂、前后躯干烫伤8%,这次住院,郭梅花了医药费近一万四千元。去年7月3日,警方对郭梅的伤情作出鉴定,认为其损伤程度为轻微伤。

而事情发生后,王红仅支付了郭梅3000元,双方多次协商,但都没有成功。今年2月份,郭梅将王红告上法院,要求赔偿各项经济损失23000元。

“她把我烫伤,导致我毁容,我还要去做整容手术,这也让我精神受到打击。”郭梅表示。

法庭上,王红虽然认可了事情的发生,但她表示,是郭梅故意将茶杯里的水泼到她身上,才导致纠纷发生的。她认为,郭梅是纠纷的制造者,应承担主要责任,自己只

是防卫过当。

江宁区法院审理后认为,郭梅用茶水先泼向王红,王红又用热水瓶中开水泼向郭梅,不构成正当防卫,而属于侵权行为,王红致伤郭梅应承担赔偿责任,但原告先用茶杯中的茶水泼向被告,对纠纷的产生存有过错,可以适当减轻被告的赔偿责任,法院酌定由王红承担70%的责任。同时,对双方争议的精神抚慰金,虽然郭梅伤情系轻微伤,但所受身体和精神上的痛苦较重,故法院酌定其精神抚慰金2000元。

日前,法院一审判决,扣除王红已支付的3000元,被告王红应付给郭梅赔偿款10000元。

(文中人物系化名)  
通讯员 江研  
快报记者 李梦雅



## 雨伞走廊

昨天,为了不让去食堂吃饭的学生挨雨淋,江宁百家湖小学的老师们在雨中撑起一排伞,让学生从伞下走过。一位学生家长朱女士目睹这一幕后,很受感动,给快报传来了这样一张照片。学校褚老师告诉记者,一开始是老师打着雨伞,一次次送学生去食堂,但来回跑比较费时间,有老师就建议大家站成一排,把伞撑好,让学生过去,于是便出现了“雨伞走廊”。(朱女士报料奖40元) 快报记者 李绍富

## 遗憾,没能救上他

快报讯(记者 顾元森)昨天上午,一名男子从逸仙桥上掉进秦淮河。一名20多岁的小伙子纵身跳进河中相救,遗憾的是,没有救上那名男子。

“救命呀!”昨天上午9点半左右,逸仙桥下的河面上传出凄厉的呼救声,20多岁的小伙子听到喊声后,立即奔过去,发现水面上有一名男子,脑袋在水中一浮一沉。瘦小的张某连衣服也顾不上脱,纵身跳入水中,试图抓住男子岸边拉,但男子始终在挣扎,仅过了两三分钟,便沉入水面。张某潜入浑浊的河水,没有捞到那名男子。此时他感到体力不支,只好游上了岸。望着已经恢复平静的河面,张某非常无奈:“差一点就能把他救上来了!”

民警赶到后,通知了打捞部门,但男子落水时间已经超过20分钟了,已经没有生还可能。

(陈先生报料奖40元)

## 服务员办黄网 高材生来帮忙

因为自己喜欢看一些淫秽的小说和电影,在某酒吧做服务员的王亮就把自己搜集来的东西放到自己注册的一个网站上。没想到,他的网站人气竟然非常高。王亮灵机一动,对网站进行了VIP收费管理,还拉来了一个有大学文化的同事帮着一起干。

王亮今年24岁,是河北人,初中毕业后就到处打工,几年前来到南京,在秦淮区一家酒吧做服务员。王亮虽然是个男的,却对女孩不感兴趣,而他在酒吧的工作也是反串女性,唱歌跳舞。

在南京的日子,王亮除了上班之外也没什么事,喜欢在网上搜索一些关于同性恋的小说和电影。王亮觉得“好东西”应该大家一起

分享,2008年5月,他花钱注册了一个网站,把自己搜集来的东西放到网站上。同时,王亮还在网站上开辟了交友栏目。王亮的本意是想方便自己多交一些朋友,可几个月下来,他发现自己的网站点击量猛增。

王亮的头脑转得很快,他马上想到,何不趁机搞点外快呢?王亮随后在网站内确立了会员制,一种是普通会员,只能看一些普通材料,还有一部分是VIP会员,只需每个月交10元,网站内的所有东西都可以看。同时,王亮确定,如果一次性交50元,就是终身会员。

短短几个月内,王亮的网站会员就达到14000多个,其中包括100多个VIP会员。网站的流量增加了,王亮一个人忙不过来,就想着

找个帮手。

今年3月初,他在宿舍看到同事陈斌浏览他的网站,便提出请陈斌做网站的管理员,平时帮他更新图片、电影之类的,每个月发工资给陈斌。“内容吸引人越好!”王亮交待说。陈斌读过大学,觉得王亮的邀请挺好玩的,便答应下来。很快王亮做副业办网站的事传开了,老板得知后,不但没有任何责怪,还让王亮帮着给酒吧打广告。

然而,一个月不到,警方根据线索将两个人一举抓获,今年5月22日,两人被检方批准逮捕。近日,两人以涉嫌传播淫秽物品牟利罪被起诉到秦淮区法院。

(文中人物系化名)  
通讯员 秦刑  
快报记者 李梦雅

## 国庆中秋节 隆重推出阳澄大闸蟹

礼品包装			
零售价	4公	4母	
380元/盒	(4两)	(3两)	
预订价	4公	4母	
200元/盒	(4两)	(3两)	

地址:草场门大街232号

预计电话:025-84192217  
13805189029  
15895887583

# 国美预测“十一·中秋”家电流行趋势

今年“十一·中秋”假处长达8天,受假日旅游市场、60周年国庆阅兵收视需求以及家装热潮的综合刺激,今年十一期间,家电消费市场将呈现出两大特点:首先,液晶电视需求增加,尤其是42英寸以上大屏幕、高清晰的产品将成为市场追逐的焦点;其次,手机、数码相机、DV等3C类商品会成为出游人群竞相采购的装备,而以“可视”、“上网”等为诉求重点的新品3C必定会成为消费者青睐的对象。

## 国美发布

### 《十一·中秋家电流行趋势报告》

昨天,国美电器正式发布今年《十一·中秋家电流行趋势报告》,在报告中国美指出,受到今年十一长假市场的影响,各品类家电的需求瓶颈将全面突破,而国美集团联合500多家家电企业采购的180亿资源,也将有效地为需求坑洞“填土”。

在需求重点上,国美指出,液晶和3C品类将会成为今年“十一”需求核心。而以家装为需求重点的传统家电,

包括彩电、空调、冰箱、洗衣机、厨卫电器等也会迎来销售高峰,这其中又以“套餐”形式为主要诉求点。

在预测今年“十一·中秋”长假期间的消费者趋势中,国美则发表看法:首先,高清液晶电视需求将猛增,这主要是受到国庆阅兵盛典收视需求的刺激,同时家装风格的不断提升,也促使42英寸及以上大屏幕液晶的盛行。据国美销售统计,自进入九月份以来,国美液晶需求增点突破40%,其中42英寸、46英寸、52英寸等大尺

寸液晶销售增长更是明显,例如三星40B6000;夏普46LE700A;创维42M11HF;长虹LT52900FHD等型号都卖得不错。

此外,眼下随着3G服务的启动,用手机上网已成现实,手机3G功能的全面提升已经成为消费者购机考虑的重点之一。同时,今年8天的国庆长假为准备出门旅行的消费者提供了“天赐良机”,据统计,利用今年十一长假出行的人数将突破2亿人次,庞大的旅游市场带动了单反相

机、便携DV、MP3、MP4等数码产品的全面热销。

## 差价2倍补偿,提前价享“十一”

目前,南京国美“十一”资源已经陆续到位,本周起,国美启动差价2倍补偿协议,提前释放“十一”资源。

为了彻底打消持币待购消费者的顾虑,国美启动“差价2倍补偿”协议,针对部分型号,发现买高,立即双倍返还差价。通过这种方式,国美有效地分流顾客,为消费者提供一个舒心购物、精心挑选商品的时机。以旧换新享受“三重”补贴

随着“以旧换新”政策的推进,越来越多的消费者开始参与这一惠民政策。截止目前,全国已经有30000名消费者在国美电器“以旧换新”购买电视机、电冰箱(含冰柜)等家电10万台。

十一临近,许多消费者表示愿意在十一期间借助政府家电以旧换新的利好政策进行家电换代。为此,国美专门推出家电以旧换新三重补贴,消费者到国美进行家电“以旧换新”,可享受国家、国美和厂家给予的“三重补贴”。

# 群英 小升初南外集训班 中考冲刺班 小三至高三精品班 秋季招生

开课时间:小学部 9月12日(周六) 中学部 9月13日(周日) ◆小班授课,仅部分科目剩有少量名额,欲报从速!

小升初南外集训班	中考冲刺班	小三至高三精品班	群英独特的优势
针对南外选拔学生标准,结合南外历年入学试题,由名师精选授课内容,组织模拟测试。 我校小升初南外集训班历年录取率均在30%以上,2009年南外集训班23名同学中有9人考入南外。	自2002年以来,我校中考冲刺班(签约)全体同学均达到二类省重点分数线;2009年再创辉煌,全体同学中考成绩均超630分;100%达二类省重点分数线,70%达一类省重点分数线! 注:初三同学通过中考冲刺班入学测试,合格者进入冲刺班学习,本校承诺包考省重点(签约)!	开设语文(阅读与作文)、数学、英语、物理、化学、生物,强化提高;新概念英语一、二、三册精读班;少儿书法、绘画班。 自创办以来,我校凭借高效、独特的教学模式,先进的教学理念取得了骄人的教学业绩!赢得了广大同学及家长的青睐! 自2002年以来,我校每年小三升初精品班同学升入心仪学校的快班率达80%以上;高三冲刺班高考达一本线40%以上!	1、南京最先采用小班化教学的社会力量办学机构。 2、南京最先敢于同家长签订升学协议的培训学校。 3、提供最优美的教学环境、最优质的师资、最人性化管理的学校。 4、被教育局评为“非学历民办教育先进学校”。 5、连续多年被评为“诚信办学机构”和“最具影响力教育培训机构”。
报名上课地址:新街口中山南路89号江苏文化大厦23楼 瑞金路48号瑞金大厦4楼A12、13室 网址:www.njqy.net.cn	84699227 康、吴老师 84647680 李、张老师 83462166 杨、赵老师	南湖湖西街1号建邺区图书馆404室 龙江江江路142号(苏宁千秋情缘17幢门面房) 浦口区浦珠北路110号恒辉翡翠花园12幢601室	86421618 鲁、章老师 66622328 叶、黄老师 58895561 王、刘老师