

92岁上将心中的“上甘岭精神”

南京军区原司令员向守志高度评价快报“寻找上甘岭战斗英雄”活动,并欣然为活动题词



向守志上将向记者讲述上甘岭战役 快报记者 路军 摄

自快报开展寻找上甘岭战斗英雄活动以来,反响热烈,目前已经在全国寻找到一百多位参加过上甘岭战役的老英雄。而如今健在、率部策应过上甘岭战役的志愿军中职务最高者,是南京军区原司令员向守志上将,当时他是15军44师的师长。那场惊心动魄的战役,在他眼中,又有怎样独特的视角?

昨天上午,92岁的老将军接受了快报的专访,并欣然为我们的这次活动题词。



上甘岭战役并不是单纯防御

昨天上午9点20分,向守志将军准时来到颐和路8号南京军区老干部活动室。谈起快报这次开展的寻找上甘岭战斗英雄的活动,老将军连连叫好:“上甘岭战役离我们已经有五十多年了,如今再来纪念上甘岭战役,纪念抗美援朝,是十分有必要的,是一次很好的爱国主义教育。”

略一思索,老将军打开了话匣子:“上甘岭战役是1952年10月14日开始打的,当年的11月25日结束,打了一个多月。敌人为什么要进攻上甘岭?那是因为这个地方的地形太特殊了,一边是金化,一边是铁原,中间是条公路,我们一旦完全控制了公路,对美军运输的威胁那就太大了,所以他们把上甘岭看成眼中钉肉中刺,非

要拔掉不可。起先我们是一个连在这里防御,后来整个战役越打越大,开始是一个连,后来是一个营、一个团……准确地说,我当时不在上甘岭上,我在上甘岭西边的西方山上,上甘岭战役是个很大的战役,并不是仅仅发生在上甘岭上,我们的战斗就有力地支援了侧翼的上甘岭战场。”

当年向守志率领44师防守的阵地是个大平地,他们的西边是38军,这段15军和38军的接合部的防御,就是由44师保障的。我军一开始判断,以美国为首的“联合国军”为了配合板门店谈判,有可能向西方山方向发动猛烈的进攻,所以15军军长秦基伟决定让44师担负西方山战线的防御任务。1952年4月,向守志率部进入阵地,立即展开了大规模的以坑道为骨干的突击筑“城”作业。在坑道作业过程中,向守志发动部队积极开展冷枪冷炮狙击杀敌运动,仅7月至9月就消灭敌人3000余人。

1952年10月下旬,为了吸引和牵制敌军兵力和火力,支援侧翼45师的上甘岭作战,向守志率部向当面之敌发起猛烈的反攻。老将军说:“44师发起冲锋后,美第7师主力被迫从上甘岭西调。我们减轻了侧翼上甘岭兄弟部队的压力,确保了战役的最后胜利。”

“从世界军事史上来讲,再坚固的防御也有失效的一天,没有攻不破的防线。但上甘岭是个很特殊的例子,敌人始

终没有攻破我们的防御阵地,这在战争史上是个奇迹。但我们也不是单纯防守,我们也向敌人主动发起了几次反击,我们主动反击了两个美军加强连的阵地、一个韩军加强连的阵地,不光都攻下来了,而且敌人也全被消灭了。”

向守志率部主动出击的是391高地,当时是韩军一个加强连在防守,他们的工事坚固,但是没有坑道,只是碉堡。

“这就证明了,我们志愿军主动突击,能攻破敌人的阵地,但敌人打上甘岭一个多月,都没有成功,敌人占领表面工事后,我军晚上又夺回来,敌人在白天再次攻击,我军就在坑道里面坚守。上甘岭战役涌现了黄继光,他是主动出击时牺牲的,我军最初打391高地时涌现了邱少云,两个英雄都出自我们15军。”老将军很豪迈地说。

如果战役发生在现在……

现在有很多军事爱好者认为,上甘岭战役我军伤亡过大,很大的原因是15军过于强调寸土必争。对于这一观点,向守志并不赞同。

“我们15军作为第二批志愿军入朝,参加了五次战役,参加了防御作战。我们是在粉碎了敌人的细菌战、化学战,粉碎了敌人的多次进攻后,开始打上甘岭战役的。那时毛主席提出了积极防御的战略方针,以及‘零敲牛皮糖’的战略战术,所以志愿军在朝鲜战场上跟敌人几次拉锯,后来把阵地稳定

在三八线。”向守志说,在当时情况下,上甘岭战役不仅是必须打,而且是一定要坚持打,志愿军的伤亡虽然很大,但我们毕竟大多采取守势,敌人的伤亡更大。

许多军事爱好者还有一个疑问,如果上甘岭战役在今天打响,结果会是如何?

老将军严肃地说:“上甘岭战役除了没使用原子弹、氢弹,其他的武器都用上了,当时一些同志就讲,经过抗美援朝、经过上甘岭战役,以后我们什么仗都不怕了。当然我们现在是高科技、信息化的战争,不是人海战术了。比起抗美援朝,我们的军力、国力提高很多,如果再有战争,打赢的把握比过去大多了。当然和其他军事强国比起来,我们的武器装备优势不明显,超过别人还要时间,但我军有敢打敢拼的光荣传统,在党中央、中央军委的正确领导和指挥下,一定能够完成祖国交给我们军队的一切任务,党指到哪里,我们就打到哪里,打到哪里,就一定能够取得胜利。”

上甘岭精神究竟是什么

应记者的要求,老将军还给快报这次活动题了词——“上甘岭精神万岁!”

那么上甘岭精神到底是什么呢?老将军给记者详细解释道:“我认为上甘岭精神的实质,首先是吃苦耐劳、不畏强敌,敌人飞机大炮坦克轮番轰击我们阵地,把土都打松了三公尺,但我们部队还能够坚持



向守志给本次活动的题词

到最后,直到把敌人打得不敢进攻了。我们的部队为什么拖不垮打不烂呢?那是因为有党的领导,有坚强的凝聚力。在战斗中,干部党员起到带头作用,冲锋在前,退却在后,在关键时刻,我们党员干部都是身先士卒的。所以我们部队的作风是干部带出来的,带出来的好作风、好的战斗力,而不是说出来的。”

如今,老将军已经离休十多年了。退下来后,老将军学了书法,还练习绘画,如今出了本画册,还写了本回忆录,“给后人留一点精神财富。”

“多想想国家大事,个人名誉地位这方面不要多考虑。”“顺其自然过百年。”这是老将军总结的养生秘笈。

快报记者 白玉磊 张荣

明发滨江新城压轴大作 “一线江景房”首推

直面长江——距离长江大堤 50 米

南京“一线江景房”!

6500元 / 平方米起! 全部为 15 层以上房源



在1-7月份热销2000多套后,江北滨江大盘明发滨江新城销售进入收官阶段,其珍藏已久的压轴大作——“一线江景房”终于浮出了水面,正式进入销售阶段。

此次推出的“一线江景房”与长江观景大堤距离只有50米,长江就在自己家楼下!更令人动心的是,这批房源全部为15层以上,视野景观效果绝佳,其6500元/平米的起价在南京“一线江景房”中更是绝无仅有。

“远眺紫金山,尽览长江水。坐北朝南,将整个南京城尽收眼底……”机会就在眼前!

江北标杆

五年 15000 人的选择

2009年上半年,明发滨江新城以1700套、7.5亿元的成绩笑傲南京楼市。7月份,明发滨江新城三期又取得了认购355套成交358套的佳绩。也就是说,在今年以来短短7个月的时间里,就已经有2000多个家庭选择了明发滨江新城。实际上,

早在2004年江北新城建设刚起步之时,明发滨江新城就一举成为了南京楼市最热的楼盘之一,是江北楼市的标杆项目。五年多以来,她已经成为15000个家庭的共同选择。

滨江生活

地铁直达名校相伴

置业江北最让人担心的就是生活配套,然而明发滨江新城的成熟生活配套却是江北特例。20万平方米的商业配套即将交付;琅小明发滨江新城分校去年9月1日已正式开学;项目幼儿园2007年3月开园,2007年底即获“南京市优质幼儿园”称号;鼓楼医院明发专家门诊解决业主后顾之忧;地铁三号线动工建设在即……明发滨江新城的商业、教育交通等配套可谓是一应俱全。

压轴大作

270度视野尽览长江

本次推出中房源,全部为15层以上的江景房,其最突出的特点是景观视野绝无仅有。“几乎每个户型都能拥有270度左右的观景视野,从

幕府山、长江大桥到阅江楼的绝佳江景都可以尽收眼底。”

明发滨江新城还拥有绝佳的外围环境:大型的桥头绿化、2400米沿江绿化长廊,绿意与江景的交融,作为现代居住着重强调的健康理念,明发滨江新城“江景社区”恰如躺在天然的氧吧空间,其生态品质自然不言而喻。

恒久价值

绝版资源不可复制

明发滨江新城与长江相连的江岸线长达2.4公里,是全南京江岸线最长的楼盘。其“一线江景房”巧妙利用这独一无二的资源,让业主能近距离观赏长江,其视角全城无与伦比。明发滨江新城的“一线江景房”仅数百套,南京全市户籍人口624万人,只有三分之一的人能拥有。“如此稀缺的资源是买一套少一套!将来有钱都不一定能买到。”

价格低谷

6500元 / 平方米起潜力无限

价格方面,明发滨江新城这批房源仅6500元/平

米起,均价7000元/平米。与南京市区1.5万元/平米到3万多元/平米的江景房价格相比,一套100平方房子的差价就有上百万元的差价,可以买1辆宝马,3辆奥迪A4。选择明发滨江新城,不仅可以花最少的钱享受全南京最好的江景,而且可以用差价买名车,轻松享受美好生活。

据了解,这批房源中90、120、130及140平米户型,选择可以说是应有尽有。主力户型为110到120平米的三房。此外,这批房源中无论是入户花园、景观阳台还是落地大窗,无一不充满匠心独具的设计。

本版撰文 文涛

项目地址:
南京长江大桥北堡
公园滨江大道1号
直达公交:
公交151路于鼓楼、山西路、大桥南路至明发滨江新城西站下
销售热线:
025-57031108
025-58877777

[户型解析]

G6户型 约144m² 奢华4室两厅

亮点:5.1米超大开间全景客厅
客厅和主卧江景双重享受

点评:该户型全景客厅超大开间达5.1米,主卧室还配备了270度弧形落地飘窗,业主无论是在公共空间还是在私密空间都能尽享长江一线江景,这是对明发滨江新城“江景社区”全新生活最完整的诠释。

