

## 北京现代“名驭”江苏万帮上市

8月14日,北京现代索纳塔全新改款车型“moInca名驭”在江苏万帮北京现代4S店正式上市。

北京现代自主品牌新车“moInca名驭”是在传承了索纳塔25年的经典基础上,由北京现代技术中心独立完成内外饰自主研发的一款中高级商务车,也是北京现代为了展示其自主能力的一款新产品。在外观上更加大气、稳重,整体上非常符合中国消费者含蓄、内敛的审美需求。名驭内部空间宽大,为乘坐者提供了最舒适的驾乘空间,在内部设计上注重桃木材质的采用



和明暗度对比的内饰则体现北京现代技术中心对中国消费者品位的巧妙解读。

“moInca名驭”的上市,不仅会和领翔配合加强北京

现代在中高级车市场的战略布局;更会进一步丰富北京现代的产品矩阵,完善北京现代的产品体系,为消费者带来更多的购车选择。沈宁

## “美好城市我来画”在华通颁奖

8月16日,“美好城市我来画——上海通用汽车2010上海世博会海报征集活动”二次颁奖活动在江苏华通举办。

在过去的4个多月里,上海通用汽车凭借旗下遍布全国230多个城市近600家经销商形成的巨大网络,吸引了数以万计家庭的密切关注和积极参与,并最终收获28634幅充满童趣的海报创意图画。作为上海通用南京地区别克经销商,江苏华通在

同下齐聚上海,领取了属于自己的“世博荣誉”,为愉快的世博之旅画下了完美的句号。江苏华通本次展厅颁奖活动,则是针对提交作品中三等奖、优胜奖及特别奖的获奖者。

据悉,所有的获奖作品以画册和明信片的形式,在经销商巡游活动中展示。获奖小朋友不仅有机会获得“世博城市之星”的称号,其作品还将进入上海世博园区进行展示。张颖

## 微笑精灵

2009年4月8日smart正式登陆中国,为追求高品质驾驶体验的中国都市人群带来全新而高效的城市交通解决方案以及创意无穷、乐趣缤纷的smart生活。前卫有型的设计元素,独特的双色车体概念,缤纷的车体色彩搭配,凸

### 邀您共同启动Smart生活

显活力创意的品牌性格。不足2.7米的玲珑身材承载着极为宽敞的驾驶空间,能够自在游走于拥挤都市的每一个角落。Smart fortwo标配的mhd微型混合驱动系统令其市区油耗得以有效节约,百公里油耗仅为4.3升,每公里二氧化碳排放量仅为103克。独特的tridion安全车体结构(tridion safety cell)搭配esp电控车辆稳定形式系统,全尺寸驾驶员及乘客前置安全气囊,头/胸侧部安全气囊等,为Smart fortwo打造足够的安全防护。

## 雨田Acura杯职业模特赛预赛报名

“雨田Acura杯”第九届中国职业模特大赛(江苏赛区)将在雨田精致Acura(讴歌)大明路店拉开帷幕,即日起接受预赛报名。这是高端汽车品牌有史以来首次赞助该项赛事。Acura店等多家豪华品牌汽车4S店也将借此机会挑选专用车模。

中国职业模特大赛是业内等级最高、影响力最大的赛事之一,与新丝路模特大赛、CCTV模特电视大赛齐名。本届比赛由中国服装设计师协会



主办,全国设有23个分赛区。江苏赛区的比赛分预赛和决赛两个阶段,预赛由婀娜泳装、风情晚装、休闲时装展示3个环节组成,选拔出30名选手进入决赛;决赛内容涵盖汽车简述、休闲

装、泳装、晚装以及Acura人车合一展示,既考核选手的职业素养,又考察选手对展示商品的理解力。最终,冠、亚、季军将代表江苏参加全国总决赛,另设最具职业风范奖、最具活力奖、最具潜质奖、最佳表现奖、最佳微笑奖、最佳气质奖、最佳身材奖和最上镜奖等8个单项奖。获选者将获得证书、奖金和奖品。

即日起至9月10日,凡身高168cm以上的适龄女性均可前往雨田Acura店(大明路177号)报名。

### “喜悦之星”销售精英华东区比赛

## 广本雨田选手荣获第一

8月5日,“喜悦分享,超越梦想”,广汽本田第三届“喜悦之星”销售精英大赛华东赛区分赛落幕。来自江苏、浙江等地区93家广州本田特约店的93位销售顾问经过两天的角逐,苏皖地区第一家广州本田特约店——南京雨田店选手沙振萍在比赛中发挥出色,荣获第一名。

一年一度的广本销售精英大赛要求参赛选手以广州本田标准接待流程为基础,充分掌握产品知识,充分了解顾客需求,在“需求分析”、“产品介绍”、“报价签约”和“交车服务”等环节充分发挥服务技能,结合理论考试的综合评分,选出全国4大赛区共20名选手晋级全国总

决赛,在每个赛区评选出5名金牌销售顾问和10名银牌销售顾问,广本南京雨田店选手沙振萍以综合成绩第一的优异表现获得本站比赛的第一名,荣获广州本田金牌销售顾问称号。

本站入围的5名选手将晋级9月16日在广州举办的全国总决赛。

### 车贷

#### “0利息0月供”

广汽丰田协众东麒路店相关负责人日前宣布,8月1日起至8月31日,他们将为准车主推出免息车贷服务,即日起到店购车即可享受“0利息、0月供”。消息传出后立刻在市场产生反响。

据介绍,车贷方案有A、B两种方案供选择,其中A方案是与丰田金融合作推出的“5-1-5”车贷。即今年首付50%、1年免息、明年再付50%。如果一年期结束时一次还款剩下的50%有

## 凯美瑞再掀购车狂潮

困难,可再申请48个月逐月还款方式。这对于手头较紧,或是想拿出更多的资金投资的人来说无疑是一大利好。

而B方案为信用卡车贷。即客户凭信用卡贷款购买凯美瑞享受免息、免担保(无卡客户可通过快捷通道新办卡)。此车贷类型为逐月还款,具体期限有1年期至3年期。特点为办理手续简捷,放款时间短。

南京协众友旭市场部说:

“此次车贷活动的推出,使得众多面临贷款压力的车主有了更多的底气,而这种新颖实惠的车贷方式相信也会成为许多贷款买车者的首选。”

市场人士表示,如今面临银行汽车贷款的紧缩,在外界车贷种类风生水起的时候,“0利息0月供”车贷方式无疑将掀起新一轮购车狂潮,同时也将使得协众凯美瑞成为今年车市最大的赢家。

### >> smart零利率金融服务, “零”动无限生活乐趣

还城市一片蓝天。全新smart fortwo,集环保智能于一身。采用创新微型混合驱动技术(mhd)。

低排量高性能发动机,可回收车身材料,为城市开创活新未来。所以环保并非让人不开车,而是要更多的人开这样的车,

适城市者生存——the smart class

smart最新推出购车零利率/低利率金融支持项目,即日至2009年9月30日有效。快来联系我们吧!

梅赛德斯-奔驰授权经销商上海通和贸易有限公司南京分公司

地址:南京市红山路192号

电话:(025)8550 9888



china.smart.com