

# 1天卖出25台! “米博”热卖靠的是啥?

7月25日,南京首个“方太&米博联合专卖店”落户南京,这个由专业厨房电器品牌方太和高端热水器品牌米博联手打造的专业店在家电圈里引起了不小的震动。定位高端的方太家族新丁、专业热水器品牌米博能在竞争激烈的南京家电圈交出一份怎样的成绩单?

## 最新数据

一天卖出25台高端热水器!

眼下正值厨电消费淡季,但记者从方太南京分公司市场部获悉,7月26日,就在方太&米博专卖店开业的第二天,米博热水器就卖出了25台!占整个专卖店销售额的30%!

## 记者调查

一个全新的高端热水器品牌缘何如此受消费者青睐?方太南京分公司总经理周杰告诉记者,南京的热水器市场竞争很激烈,米博要想赢得老百姓的心,必须有过硬的“独家秘方”,随后记者还随机采访了专卖店里的消费者,不少市民纷纷表示,米博独特的服务理念也是吸引消费者选择米博的重要原因。

### 米博式技术很过硬

首先“是否安全”,米博独创的“三向防电墙”专利技术彻底解决了热水器漏电以及用电环境中电器带电的问题,实实在在地提升了热水器的使用安全系数;其次“是否舒适”,米博的“水温伺服技术”,可以把控温精度缩小到0.5℃,甚至可以放心地给婴儿使用;再有就是“是否耐久”,米博为了彻底解决水质对内胆的腐蚀,从美国JETLINE航天焊接工程公司引进焊接工艺,使其内胆密封条件媲美太空舱,耐久度无可比拟。

### 米博式服务很独特

米博高端的定位不仅体现在产品本身,记者在随机采访中了解到,“米博式服务”也是打动消费者的重要原因。据了解,米博的专卖店具有热水器选购方案软件,专业的顾问只要在电脑上输入顾客的个人情况,便可以为顾客提供合适的热水器解决方案以及选购方案。米博更是首个将汽车行业的4S服务体系引入到了热水器行业。

在采访中周总特别强调,热水器的安装是个关键环节,米博的安装流程极具

“个性”,每一位米博安装工必须给每一台安装好的米博热水器拍照,并在安装现场就将图片传到总部,经过审核合格后才行。

### 米博式销售不寻常

米博只做专卖店!在众多热水器品牌大举挤进家电连锁卖场的今天,米博的这一销售模式的确显得相当另类。老百姓对此买账吗?

记者米博专卖店现场采访时发现,消费者对于专卖店形式的销售大都表示环境很舒适,服务更周到。对此周总表示,从消费环境来说,专卖店明显优于卖场,米博定位高端,更需要营造销售人员和消费者之间的良好沟通氛围;其次专卖店里的服务可以实现真正的“一对一”,消费者可以详细地全面地向销售人员咨询,服务也会更加精准;对于品牌来说,专卖店销售更利于消费者了解完整的产品理念。

据悉,近期还有2家米博专卖店将进军建材卖场,真正实现建材厨电一条龙销售,方太南京分公司市场部相关负责人还透露,米博还将打进高档百货商场,真正实现差异化销售模式,全方位地体现米博的精准定位。 快报记者 王多

八月已近半,学生消费再次成为众3C品牌争夺的焦点,记者近日从国美电器获悉,重装后的国美已经集中了多方资源,重磅出击最后的暑促盛宴,发起了超值“3C抢购月”。据悉,国美联合诺基亚、惠普、尼康等主流3C品牌加大了让利幅度,推出3C产品最低7折起,封顶9折的特价销售政策,并针对学生推出免费电子优惠券等活动,将3C产品拉至最底价,形成行业2009年度规模最大、力度最强的一次暑促。

### 价格:3C产品全场7折起

8、9月份进入开学倒计时,很多学生为备展新学期开始大量购买电脑、手机、MP3等3C产品。针对学生群体的特殊经济状况,国美联合诺基亚、HP电脑、DELL、尼康等主流3C品牌加大了让利幅度,出台了3C产品“最低7折起,封顶9折”的特价销售政策。

此外,为进一步降低学生购买3C类产品的成本,国美还量身推出学生套餐和学生团购活动,各种促销活动让学生消费者得到了极大的实惠,国美也成为学生群体选购3C类产品的最佳渠道。

据介绍,为此,国美特地针对暑促市场推出了很多特价机型,这类商品不仅配置高,而且价格低廉,受到学生消费者的欢迎。

### 渠道:优势赶超3C商城

据了解,以往年相比,今年的暑促更加凸显了国美电器与传统3C商城的渠道之争。业内人士表示,国美与传统3C渠道相比,在网络布局、服务保障、后台建设、信息系统支持等方面均有显著优势,凭借诸多优势国美将成为引领3C渠道变革的主导者,也将成为消费者选购3C产品的首选渠道。

据悉,国美电器从供应商直接进货,保证了3C类商品的渠道正规和产品质量,同时绕开了中间商从而保证了商品的低价。随着南京国美新街口店3C旗舰店的全面升级建设的完成,国美加大了对3C品类的投入,将确保消费者购买3C品类性价比更高。因此,此次暑促优惠活动,被业内看成是国美与传统IT、3C卖场抢夺市场的发令枪。

### 国美畅销3C排行榜

排名	品类	型号
金牌	手机	三星SS200
银牌	笔记本电脑	戴尔1427DL-C35R
铜牌	数码相机	佳能EOS500D
4	手机	LG K570
5	数码相机	索尼T900
6	笔记本电脑	明基Lite TL31-LC03
7	手机	索尼爱立信S312
8	手机	诺基亚E63
9	笔记本电脑	惠普CQ40-522TX
10	数码相机	卡西欧S12

快报联合国美“消费者最喜爱商品”评选专题之一

# 国美重磅出击

# 3C抢购月

## 贺TCL互联网电视全球同步在线升级! 现代快报&TCL彩电联合推广互联网普及风暴

互联网电视优惠1000-4000元



mitv我的互联网电视

- 1 在线升级永不过期
- 2 在线观看方便快捷
- 3 在线下载永久记忆
- 4 网络共享空间无限

热线咨询:

025-84818647

活动地点:

全省各大家电卖场TCL彩电专柜



TCL

创意感动生活

广州2010年亚运会合作伙伴

# 要“净”界也要“静”界 “老板”风范赢得老百姓心

8月已近过半,厨电业的淡季也已接近尾声,各大厨电品牌已纷纷出招开始抢占旺季市场,记者近日获悉,本月18日老板风范十足的厨电品牌“老板”将在上海环球金融中心郑重发布“双劲芯专利”技术。在各连锁卖场记者发现,老板“双劲芯”系列是眼下消费者关注的焦点,据老板柜台的销售人员透露,最近这个系列的新品8312、8310简直卖疯了!卖点在哪里?记者特意请教了相关销售人员。

## 两招打造厨房“净”界

据悉“双劲芯”是目前前吸油烟机市场最先进的吸排技术,是指吸油烟机的双“芯”驱动,动力强劲,强劲的电机确保双面

均匀进风,产生更强大的吸油烟动力,实现 $17 \pm 12m^3/min$ 超大风量。

新品8312经“双劲芯”专利风机系统技术升级,性能也随之全面提升。平板免拆洗吸油烟机8312因为专利双劲芯风机系统和A++专利滤油系统的结合,有了强劲的吸排与过滤系统,此外更是在不粘油技术实现重大突破,风道、内油网表面率先采用专利油立净环保型纳米易清洁不粘油涂层技术处理,相比传统特氟龙有机涂层,防水防油防污效果更佳,且环保无毒害,无易挥发材质,更有效呵护厨房健康。

此外,和8312同系列的新品8310平板环保免拆洗吸油烟机,甚至被成为中高端战

斗机型,凭借双劲芯风机系统卓然的性能优势成为下一代中高端产品中领军机型。

## 大排量的“静”界厨房

“双劲芯”的强劲吸排靠的是强大的风量,于是高噪音成了消费者最大的担忧,记者在采访中了解到,双劲芯系列产品首度实现了17大风量与53低噪音的双达标,大排量并不意味着高噪音。

据悉,8312套装的烟机不仅实现了 $17 \pm 12m^3/min$ 超大风量,还具备了53dB超低静音,率先攻克了大风量低噪音双达标难题,有效减少了油烟在机体内的滞留时间。同时也是第一家采用油立净环保不粘油技术。

快报记者 王多

# 洗衣机噪音大? 震动大? 海尔帮你搞定!

噪音大、震动大,是消费者对洗衣机的普遍抱怨,记者近日获悉海尔洗衣机全球首创的“S-e复式平衡技术”已正式发布,记者了解到这一技术不仅填补了世界范围内滚筒洗衣机平衡技术领域的一项空白,更重要的是可以彻底解决洗衣机噪音大震动大的“老大难”,将开启滚筒洗衣机又一崭新的发展时代。

据海尔方面介绍,其全球首创的“S-e复式平衡技术”,整合了欧式、日式两种平衡系统在低震动、人性化方面的优势,创新性地采用了“钢球+液体”组成的多腔复式平衡系统来解决洗衣机的动平衡问题。这一

技术在洗衣机行业得以应用,将彻底解决洗衣机工作时因衣物分布不均匀,而导致的震动大的问题,全面降低产品工作时产生的噪音同时保持高洗净度。另外,“S-e复式平衡技术”取消了传统配重块结构,抬高了取放衣物口的高度及操作界面,赋予了洗衣机更大的容量,在带给消费者超大洗涤空间的全新享受的同时,彻底解决高位取放衣物的难题。

有关人士指出:该技术的推出和应用,将把滚筒行业推到第三代的发展轨迹,从而催生出继欧式滚筒、日式斜式滚筒之外的第三代滚筒洗衣机。据悉,海尔洗

衣机将一项全新技术单独发布尚属首次,此项技术的推出对行业及海尔本身的意义可见一斑。业内人士指出:目前,海尔已经占据了滚筒洗衣机市场行业领先地位,这一具有颠覆意义的新技术成功问世,对海尔洗衣机在未来滚筒领域的拓展,将起到不可估量的推动作用。同时也标志着全球家电领域又一项具有中国自己的知识技术产权新技术诞生,这新一技术问世无疑将推动全球洗衣机行业迈上一个崭新的台阶。据海尔方面透露,拥有“S-e复式平衡技术”的新一代滚筒洗衣机有望9月份在全国上市。 王多