

菲亚特渠道再发力 南京盛亚4S店隆重开业

7月22日,意大利菲亚特(集团)汽车在南京秦淮区大明路的菲亚特盛亚4S店隆重开业,这也是菲亚特(集团)汽车2009年上半年在华东区继上海、苏州之后新开的第3家4S店。在销售渠道上的持续发力成为2009年上半年菲亚特(集团)汽车复苏中国市场的重要举措之一。



配件和售后等全方位服务。

开业当天,菲亚特(集团)汽车国际业务部首席运营官 Silverio Bonfiglioli先生连同菲亚特(集团)汽车中国首席代表保罗·阿尔贝里诺出席了本次活动并为开业剪彩,菲亚特盛亚4S店董事长苏向东先生对该店进行了详细介绍。据了解,该店采用了菲亚特集团全球统一的CI标准及装修风格,拥有660余平米的汽车展厅和2300余平米的维修中心。除了销售菲亚特目前的三款进口车型——博悦、领雅和朋多之外,并提供菲亚特汽车的零

配件和售后等全方位服务。在接受采访时,菲亚特(集团)汽车中国首席代表阿尔贝里诺先生说:“最近有更多经销商愿意加入菲亚特,他们对菲亚特在中国的发展充满信心。渠道建设是我们一直以来在中国市场上的核心工作之一。”

引入进口车型、重新铺设网络并最终实现在华国产,将成为菲亚特重返中国的三个关键步骤,而事实也证明菲亚特正在有条不紊地推进在中国的业务发展。去年8月,菲亚特在中国引进了博悦、领雅、朋多三款欧洲主力车型;今年7月6日,菲亚特集团首席执行官马尔乔内与广汽集团董事长张房有在中意两国最高领导人的见证下,在意大利罗马签署了合作协议,协议称双方将在长沙合资生产轿车和发动机。

键步骤,而事实也证明菲亚特正在有条不紊地推进在中国的业务发展。去年8月,菲亚特在中国引进了博悦、领雅、朋多三款欧洲主力车型;今年7月6日,菲亚特集团首席执行官马尔乔内与广汽集团董事长张房有在中意两国最高领导人的见证下,在意大利罗马签署了合作协议,协议称双方将在长沙合资生产轿车和发动机。

常青 摄

江苏天奥开业在即 《爱情来了你就上》率先登场

江苏首家标准18展位奥迪城市展厅——江苏天奥将于8月17日在南京江宁东麒路1号盛大开业。为庆祝开业,天奥携手江苏音乐台策划了一系列精彩纷呈的开幕活动。

8月14日,话剧《江苏天奥·爱情来了你就上》将在南京大行宫会堂激情上演。今年5月,江苏音乐台携手北京著名舞台剧团体“雷子乐笑工厂”,共同打造出台庆大戏《爱情来了你就上》,这是江苏省内第一次完全由电台DJ出演的话剧。剧中,江苏音乐台的人气DJ等全部亮相,集体上演一出“说而优则演”的好戏。5月22日、23日,话剧在大行宫会堂连演2场,现场反响热烈。

天奥开业当天,将通过古典元素与艺术、先锋时尚西方交响乐的完美结合营造现场氛

围,在标榜创意文化和精神生活的今天,让嘉宾感受与“奥迪”品牌文化相呼应的特有艺术风格。“天奥送清凉”奥迪车队城市巡游当天也将在“大明路—新街口德基广场—红山路”沿路展开,与电台互动直播连线,通过问答方式,为市场送出清凉好礼。10月17日,还将在南京东郊举办一场“江苏天奥”森林音乐会。

别克新君越康泓上市

7月26日晚,全新一代创变格局的别克新君越在环境优雅,功能齐备,按照上海通用最新标准改建的江苏康泓展厅震撼登场。江苏康泓是距南京市区路程最近、设施最全、服务最优的别克4S店之一,2008年更是荣获上海通用销售5星级、售后3星级经销商称号。



领新潮的设计风格、高效澎湃的新生动力、静界独到的宁静舒适、从容领先的安全科技等

作为“创变格局的高级轿车”,别克全新一代君越以动

长安八重大礼盛夏巨献

为回馈广大客户,长安大酒店特为消费者们准备了丰厚的八重大礼,即日起,凡购长安之星宽体大微客S460均可享受:1、进店就有礼;2、购车送装潢;3、购车送液晶电视;4、购车送俱乐部会员卡;5、购车送免费维修保养3次;6、购车送1000元现金大礼;7、购车可参加“修车不花钱”活动;8、购车可享受发动机2年10万公里只换不修的优惠政策。

据了解,长安之星S460

是史上最宽的大微客,作为微客中宽体流派的代表,1645mm的整车宽度不仅满足了消费者对承载空间大型化和承载能力的需求,更提高了卸装,提高装运效率。全新加宽轴距、坚固的底盘设计更让长安之星S460拥有良好的稳定性,行车更安全。

此外,长安汽车还在举行真情大回馈,百万大礼免费送。除购车有礼之外,长安汽车还为长安车主们准备了价值百万

四大突出优势,率先跨越了中高级车与高级车的分界线,树立了中高档市场的全新标杆。

随着别克全新一代君越的上市,别克品牌进一步细分和完善了其在高档市场的产品布局。别克全新一代君越将携手中高档私人动感座驾别克新一代君威,以强有力的双品牌组合开创中高级车市场的崭新格局。

元的清凉大礼包,凡南京地区长安汽车新、老车主均可前往当地形象店、服务站领取由长安汽车赠送的毛巾、水壶、花露水、洗衣粉、扇子、笔等礼品。“我们特派出长安小分队下乡调查,根据车主们的实际需要来选择、赠送礼品,因为我们不仅要为长安车主提供精品汽车、优质的服务,还要为长安车主奉献长安汽车贴心、温暖的关爱。”针对此次回馈活动,长安汽车相关负责人如此说道。

百公里4.40L 悦动油耗创新低

7月18-19日,来自南京、镇江、常州的70名节油高手齐聚常州,参加北京现代江苏地区“悦动群英节油争霸赛”常州赛区比赛。经过两日激烈的比拼,四个组别的冠军成绩分别是4.76L(1.6L手动组)、4.47L(1.6L自动组)、4.40L(1.8L手动组)、4.95L(1.8L自动组),其中悦动1.8L自动组以百公里4.40L油耗的成绩技压全场。

本次比赛全程都在当地电视台及电台监督下完成。

比赛从常州武进出发,途经常州市区主干道和众多红绿灯,到达终点常州新北区,总路程31公里,路况复杂,十分考验悦动的节油性能和选手的技巧。赛前,不少选手曾表示如此路线设计不利于自己水平的发挥,建议选择其他车流较少的郊外路线。但主办方表示这是为了赛事结果能够更真实地展现悦动的油耗水平,传达日常驾车正确的节油方法,特意设计的比赛路线。

赛后,各选手聚在一起讨论节油心得,大家纷纷表示,这样的成绩,主要得益于悦动自身杰出的节油性能和选手们良好的驾车习惯。悦动搭载的是经过全新调教的α、β系列发动机,CVVT技术的应用,不仅提高燃料利用率,而且降低油耗和排放,比老款发动机省油8%。同时,悦动发动机周边部位采用的新树脂材质、轴承套内部表面纹路的润滑改善,也可以有效降低油耗。

汽车夜市418台订单 创夏季车展成交记录

由购车夜市栏目主办并持续5天的大型车展“南京首届汽车夜市”12日完美落幕,此次汽车夜市共有35个汽车品牌,125款车型参展,近60万观众消费,现场人气火爆,最终418台订单也创下南京夏季车展成交记录,令人惊喜的数据证明了汽车夜市这种夏季车展新生态的巨大市场潜力。

参展品牌纷纷使出杀手锏
为迎接年初火爆车市,在传统淡季获得更好销量,各参展品牌均使出浑身解数,更是使出浑身解数,花样繁多:从大幅降价,到分购车款和利息车贷,更有赠送二手车,更有赠送维修保养服务,还有赠送礼品外主办方更有精美订车礼,促销幅度堪称空前之盛。车展主办方相关负责人表示,车展订单与实际经济购车,在购车价格谈得不拢,且仅支付了5万首付付款,就可以提车用车,车展车贷给他的是很轻的经济压力,可见汽车夜市这种新型购车方式更合理性和符合市场,客户在夜市得到了真正的实惠。

订单一路飙升
从7月22日开幕当天,就受到市民市民们的追捧,5天来均早早排队等候,市民的热情也从订单数字上体现出来:第一天30台,第二天40台,接下来84台、121台、191台,各品牌红



色订单柱也一路飙升,而主办方订车礼更是出人意料地在2日就已赠送完毕,首届汽车夜市418台订单堪称创造了夏季车展记录。在订单榜中,东风日产江苏文华或得头筹,以41台订单夺冠,长安福特50台,上海大众26台分列二三名。而理想主义的宝马则以38台订单的傲人成绩夺得季军第三名,正像一位参展商所说:此次汽车夜市与车展强强联手,在花香绽放的同时也反映出消费者对购车更趋理性,不再亦步亦趋,另外,22日最后凌晨车展期间,有300多名市民,在19:00-21:00两个小时,内接洽售出40台车,是展商的坚持,不放弃任何机会正是他们成功的重要因素。

精彩活动亮点众多
汽车夜市举办的品牌汽车特卖、二手车置换、广告促销、车展抽奖、订车送礼等活动深受市民欢迎,尤其是“目光追随·汽车之星挑战赛”或者如“模特和舞蹈表演赢得了观众的广泛赞誉,最终以车模舞蹈挂帅,以才艺秀夺得冠军,1号初赛和2号决赛并列冠军。”

汽车夜市明年再见
从第一天开始,汽车夜市现场就有许多消费者想以不愿离去,参展商也忙得不亦乐乎。一位参展商说:“首届汽车夜市,消费者在参展商均表示满意,一位前来购车的张女士说:‘本来7.8月就准备换车,但天气实在太热了,

汽车夜市省开了逛车展的时间和等待,方便了我们购车,要是明年再办的话,我会推荐给身边的朋友逛夜市。”参展商在车展上取得了出乎意料的销量,他们表示希望明年车展能办得更好,为百姓带来更多方便和实惠。



上海华普 欧洲技术上海车 华普汽车 实用典范

海阔天空 生活至上 海尚1.3L

海尚1.3L 53500元,包牌!
海悦1.5L 54500元,包牌!
送购置税、交强险、上牌费

活动时间:7月29日—8月4日 详情请见店堂广告

上海华普汽车南京联润4S店 地址:大明路166号(光卡路站) 销售热线:025-52620786

悦翔 悦目悦心 长安悦翔 悦目悦心 心悦上市

购奔奔享1000元加油礼! 再送交强险!

4年或10万公里长限保修 长安悦翔 热销中 欢迎来店品鉴

售价:5.39-6.09万

南京大有汽车贸易有限公司 南京4S店 025-50038901 大明路191号店 025-82635703 长悦东路店 025-85209933 嘉州4S店 025-85290508 大明路200号店 025-2635193 江浦4S店 025-82658999

长城汽车宁枫轿车专营店隆重开业

精灵惊爆 3.69万起,日供39元
酷熊惊爆 6.39万起,日供68元

精灵 CROSS 版火热预定中
进店购车即送2000元大礼包,0利息0首付幸福开回家
二手车置换再送千元装潢大礼包

长城汽车宁枫轿车专营店 地址:南京市大明路268号 销售热线:025-52384911 13305186771

长城汽车宁枫 SUV/MPV 专营店夏季关怀

哈弗 H3 8.98万起
嘉誉 7.98万起

进店购车送好礼新哈弗全系30000公里保养大礼包等你拿
二手车置换再送千元装潢大礼包

长城汽车宁枫 SUV/MPV 专营店 地址:南京大明路124号 销售热线:025-52636331 85282522