

淘房周刊 Estate

老年人买卖二手房“悠着点”

看清合同再签字,看到两证再付款



资料图片

近期,南京二手房市场当中有相当一部分是老年人在买卖,因为年纪大房产专业知识不够,记者接到老年人买卖房的投诉也在增多,有的稀里糊涂没看合同条款就和对方签了约,结果签过之后再看到不利于自己的条款,后悔不已;有的听信别人的传言就匆忙下定,结果却不小心买到违建房,无可奈何……老年人遇到这些纠纷该如何解决呢?

【案例解析】

案例一: 不看条款就签合同后悔莫及

家住城东紫金明珠的吴女士最近莫名添了乱,原因就是她想把手上唯一的一套房子卖掉,然后去迈皋桥买套二手房。

两周前,吴女士在一家知名中介挂牌,结果很快就有人购买,与经纪人协商后,买房人答应在6月15日支付部分房款,吴女士以为很快就能拿到钱去买房,于是收了两万的定金签了合同。结果让她不快的是,事后仔细查看合同,方知付款日是6月30日,晚了半个月。“现在我们都不想卖了,但如果反悔的话听说需要双倍返还定金同时支付中介费,唉!”吴女士想着就憋屈。

律师分析:

该事件中,吴女士与买房人签订的购房协议应当具有法律效力。首先,吴女士在签订合同时是自愿的,并不存在欺诈、胁迫或乘人之危等可以导致合同被撤销或者无效的法定情形,并且吴女士作为完全民事行为能力人,应当对自己的行为承担相应的法律后果。其

次,作为买卖合同的当事人,买卖双方处于平等地位,合同的任何条款都应当由双方协商后共同确定。虽然吴女士在签字时可能存在疏忽,但考虑到一般人的认知能力是足以避免此类情形发生的,所以可以推定吴女士在签约时对合同内容已经有了充分了解。如果吴女士单方解除合同,应当承担违约责任。另外,该中介经纪人在得知吴女士要求6月15日付款之后,在没告知吴女士合同上是6月30日才付款的事实,促使双方签订合同,存在失职嫌疑。

案例二: 买到违建房进退两难

前段时间,家住迈皋桥的李女士决定以30万卖掉自家7楼的房子,然后再买一套一楼或二楼的房子,经过一经纪人介绍,她看上了万寿村的一套房。不过,门牌号是“万寿村某小区东车库二楼204”。“虽然门牌号有点怪,但我没想那么多,实在太喜欢这套房子了,价格在30万元以内,装修也比较新,关键是有有人说能迁户口。”经纪人也说可以迁户口,结果现在我和老伴的户口却没地方

落。”李女士很为难。

据记者了解,该小区由52栋多层组成,另有三栋两三层楼的建筑,其中一栋一楼是车库,而且住户大多是租客。当记者以买房为由向物业公司打听房屋产权时,工作人员没作相关回答,另一位工作人员却说,“这几栋房子是整体施工后盖的,来源不明。”

律师分析:

该事件中,李女士所购买的房屋属于违章建筑,法律上也不允许此类房屋进行买卖,而且原房主也不具备所售房屋的所有权,因此与李女士之间签订的买卖合同不具有法律效力。所以建议李女士通过仲裁机构或者人民法院来确认合同无效,并要求原房主程先生退还购房款。

另外,李女士在购房时已明确提出所要购买的是可以安置户口的房屋,作为房产经纪人应当十分清楚该房的性质是否可以满足李女士的购房意愿,且该房是否可以买卖,所以房产经纪人应当赔偿因此给李女士造成的损失,并退还中介费。

【特别提醒】

买卖二手房程序相对比较复杂,尤其是老年人买卖房屋更要慎之又慎。江苏东南律师事务所魏伟提醒最好注意以下几点:首先,一定要查验房屋所有权证和土地使用权证,并且所有权人与售房者是否相符,如所有权人不能亲自到场,也应当让受托人出示公证或者律师见证的有产权人关于卖房明确授权的委托书;第二,防止口说无凭,要立字为据。在签订合同时,应当将双方协商的所有意见和解决方案落实到纸上,这样即使出现纠纷,也能够确保自己合法权益不受侵犯;第三,合同内容一定要明确、具体,具有可操作性,如果对合同内容理解出现分歧并不能与对方达成一致意见时,可以向房产部门或者法律专业人士进行咨询,并在此基础上进行修改,切勿匆忙签订合同。

(本期律师支持:江苏东南律师事务所 魏伟)

快报记者 张玲

淘房热线:84783615、84783628

■企业看台
买了二手房
装修还能找中介

随着市场转暖,不少房屋中介公司开始拓展门店、增加人手,以趁机多抢占市场份额,在南京早已是品牌中介的置居房产除了储备人才之外,还特意开展了差异化竞争——增加房屋装修业务,为通过置居交易房屋的业主提供装修服务,以优质的家装工程和实惠的价格给客户带来更多服务。

“多年来,置居在南京留下很好的口碑,回头客很多,不少都是通过我们卖房再买房。这次增加装修业务,是为了更好地服务客户,也是为公司多元化发展开辟途径。”南京置居房地产经纪有限公司总经理夏隽如此解释。

据了解,置居房产新开辟的装修工作室有自己专门的装修设计师,能为客户提供高质量的放心家装工程。“房屋中介依然是我们的主业,目前来说,装修服务只是附加业务,但我们一定会保证质量。”夏总告诉记者。

另外,置居房产非常注重吸纳高素质房产经纪人,注重人才储备,在夏总看来,“拥有一批人才,才更有利于巩固品牌中介的地位,为客户提供更好的置业机会,让通过置居买房、卖房的客户得到更多。”

(张玲)

江宁二手房专版

订版电话:84725944 传真电话:84729606

13813347 13405867949

52185746 13073474016

急聘业务员:底薪+提成

13915954984

52179679

广兴花园 126m² 2T2W

86万豪装送储 20m²

82m² 3S2T1

53.6m² 精装送储

世紀東山過門面房

坐东朝西暂时无证

115m² 70万精装修

殷巷门面房

2500m² 现出售

107.5m² T3S

2T2W 65万毛坯

盛大 13337707666

书香名园 39m² 1F1T1

53.5m² 3T1F1

5.1米挑高

城中 57m² 2T2F-1-1

1.5米挑高送储

景祥家园 124.17m² 3/6 80万

42万新空送储

东城福园 69m² 5F-2-2-1

21世纪现代城 103.5m² 4F-2-1

湖滨世纪花园 87.1975m²

21世纪现代城 21.143m² 6-7-6

54万 精装送储

86m² 6F3-2-1

西苑阳光翠亭 47m² 3/8 32万

胜太商住楼 56万 精装送储

87.1975m²

急购江宁区 90m² 以下住房

82061622 江宁区二手房营销中心

门面别墅

金王府门面 1-3层 150m² 180万

营业中市口好 52188365

菜场门面 1跃 2 134m² 135万

营业中 52188365

万欣花园 3跃 4 210m² 112万

新空地铁口 52188365

爱涛滴水园 1-3/3 245m² 22万

新空花园车库 82069997

5.5万 6F 658万

爱涛滴水园 5跃 6/6 200m² 108万

新空送露台 82069997

翠文路门面 1-3/3 151m² 150万精装

售 50万 投资 82069997

新亭路门面 1-2/2 290m² 38万营业

中车租 15 82069997

瑞景文化 5.26m² 615万独

拣车库 82069997

挪威森林 5跃 6/6 158m² 94万新

空送储露台 82069997

莱茵东郡 3-4/4 180m² 120万

空装 15895958586

远盛美之园别墅 1-4/4 290m² 28万

联排 1-3/3 306m² 370万新

复地朗香别墅 空双拼 15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586

15895958586