

连续两个多月无房上市,好不容易有房了,可价格有点吓人

一眨眼 城东房价喊到了2万

在河西的楼盘纷纷酝酿再度提价后,城东一家即将新开的楼盘昨天也正式亮相,官方网站挂出的住宅价达到了1.8万元/平方米,联排别墅售价更高达2.6万元/平方米,虽然该楼盘售楼处答复说价格并没这么高,但最高的售价也在2万元/平方米左右。有业内人士分析,城东房价的上扬跟“供应量太少”有很大关系。

还未开盘先涨一两千

昨天官方网站南京网上房地产信息显示,位于马群老街的城东紫园楼盘刚刚领取商品房预售许可证,推出36套房源,其中联排别墅7套、普通公寓住宅29套。在网上公示的销售价“奇高”:公寓住宅售价1.8万元/平方米,面积136~200平方米不等;联排别墅售价2.6万元/平方米,面积252~334平方米不等。

真有这么贵?该楼盘售楼处一名工作人员的答复倒是有点耐人寻味:“没有那么高,我们楼盘的售价基本敲定了,公寓是1.4万元/平方米左右,联排别墅在2万元/平方米左右。”这名工作人员还透露

说,目前楼盘尚未正式开售,要等到8月中下旬才开盘,到时房源不是网上公布的36套,而是90多套房源,目前仅仅是预约登记阶段。

“即使如此,房价还是涨了。”有业内人士表示,今年春季房展会期间,紫园曾公开展示,对外的房价一直是遮遮掩掩,6月底传出平均房价公寓住宅1.2万元/平方米、联排别墅是1.9万元/平方米,即使不按网上公示的高价卖房,也比现在的预期房价涨了1000~2000元/平方米。

同一板块,差价七八千

记者调查发现,城东楼盘的房价差距最大达到了一倍多,着实有点让人看不懂。比如,目前在售的钟山晶典楼盘售价仅7000元/平方米左右,网上显示其住宅销售均价为7050元/平方米,但售楼处表示目前只有11套房源,且都是顶楼和一楼的。再如和紫园处于同一板块的钟鼎山庄楼盘,网上显示其销售均价为14144元/平方米,5、6月份的价格在1.5万元/平方米以上,目前处于无房可售的局面;前两年就开卖的天泓山庄楼盘,销售均价为11229元/平方米,目前主要是二手房市场有少量房源,挂牌价也在1.4万~1.5万元/平方米之间。

有业内人士分析说,造成

同一板块房价差距较大的原因主要在于楼盘的定位差异,城东的楼盘主要是依托紫金山的优势,适宜做低密度的住宅及花园洋房项目,类似钟山晶典这样的高密度项目,显然缺乏市场需求的支撑。

涨价是“因为供应量太少”

现在紫园的联排别墅开价就2万元/平方米,是城东房价的最高位了。“当然,涨价也是有理由的,因为城东的楼盘实在太少了。”新浪网南京站客服总监王小军说,城东的房价大涨有其原因,就是房源的供不应求,这几年房源供应都处于紧张态势,稍微成熟点的地段都是一房难求。而河西江湾城的火爆,更刺激了城东一些中高端楼盘涨价的信心。

网上房地产数据统计,今年上半年城东板块仅仅成交住宅1720套,房源供应一直后继乏力。而下半年要上市的房源也是屈指可数:紫园近100套、钟鼎山庄200套、钟山晶典100套。而目前可售的2000多套房源中,多数为车库数量,下半年城东房源的供应量依然是捉襟见肘。

而今年5月28日以来,城东板块没有一家楼盘领取商品房预售许可证上市,而紫园在7月16日领证后,要等到下月中下旬再开盘,这就意味着城东板块连续两个多月没有

新房源上市了。

对于各个板块房价的不断上涨,多名房产业内专家充满了担忧:如此涨下去,买房子只能是“有钱人的游戏”,开发商也要警惕下一步的潜在风险。

快报记者 尹晓波

■附件

下半年可售房源6.5万套

下半年还有多少房源要上市?快报记者综合南京网上房地产和365地产家居网公布的数据,对南京七大板块(城东和仙林板块合一)的上市房源数量做了相关统计,加上目前近3万套的可售商品住房房源量,下半年南京楼市可售房源量将在6.5万套左右,市场上存在的“房荒说”应该不成立。

板块	预计 上市量	当前 可售量
城中	1500套	2681套
河西	5000套	4518套
城东仙林	1400套	3095套
城南	2500套	1198套
城北	3000套	2465套
江宁	8000套	5003套
江北	14000套	10771套

(按:可售套数来自于南京网上房地产,截止时间为7月20日17点;上市房源量数据为调查预估数,仅供参考)

地价疯狂 百姓抓狂

京城“地王”拉着房价呼呼跑

专家:“价高者得”竞投方式推高地价

6月30日下午,经过约45分钟的激烈竞价,中化方兴投资管理有限公司最终以40.6亿元人民币拍得北京广渠路15号地。北京新“地王”就此诞生,最后成交价比起始价高出24.13亿元。过去的一个月当中,北京土地的成交纪录一次次被打破。在地价不断上涨的同时,热门地块周边的房价也随之水涨船高,频现的“地王”大大拉高了人们对房价的预期。

除北京外,上海、深圳、广州、温州等地高价成交的地块频频出现,然而屡屡破纪录的地价带来的直接后果却是房价的上涨。北京中原地产三级市场研究部分析师靳瑞兴告诉记者,5月底广渠门外10号地以10亿多元天价被富力收入囊中后,周边的二手房价就随之水涨船高。“以附近的富力城为例,以往均价在22000元每平方米的房子现在平均已经上涨了3000元左右,某些业主甚至开价到了28000元每平方米,高价地的诞生直接提高了人们对房价的预期。”

中国房地产业协会副会长顾云昌表示,楼市平稳关键在于土地供应,如何保持有节奏供应土地,对于每个城市来讲是非常重要的,需要滚动性的土地供应计划,通过预计需要多少楼盘量来推地,保持相对稳定的供应节奏,而有的时候城市没有掌握好供应的节奏。

易居中国房地产研究院综合部部长杨红旭在接受采访时指出,目前推高地价的一个重要原因是这种“价高者得”的竞投方式。以挂牌为例,只需要有两家开发商参与竞投,就能迅速推高地价。而开发商竞投出高地价,其手上储备的土地无疑又迅速升值。

对此,一些房地产专家建议,要想让房价维持在一个合理的水平,就必须使地价保持在一个合理的水平。合理的地价形成机制,不能仅采取“价高者得”的简单拍卖方式。综合考虑开发质量,售后服务等条件的招标方式应该更多地引入到土地的交易当中。综合新华社电

国美城北再布棋,红太阳店开业引发消费关注

20日,南京国美电器正式宣布,位于南京城北迈皋桥地区的国美新店——红太阳店25日起盛大试营业,这标志着南京国美在城北地区又一家旗舰门店的正式成立。

国美红太阳店位于城北墨香北路,是墨香新区、迈皋桥月苑小区和晓庄社区的交汇地区,比邻高力家具港,在红太阳家居城二楼,经营面积达到2500平米。卖场涵盖空调、彩电、冰箱、

洗衣机、厨卫家电、小家电等九大品类超万件家电商品,品牌覆盖近300个。

南京国美电器总经理曹健介绍说,国美红太阳店所在区域位于城北最大社区迈皋桥社区内,由于紧靠高力家具港、红太阳家居等家装、建材中心,可以说地理位置十分优越,从而形成一个家装建材、家电配制一条龙的服务基地。25日~27日,国美电器红太阳店在试

营业期间会开展为期3天的酬宾活动,红太阳店目前已经调集到近2000万的特惠资源,这批资源将全部用于开业酬宾活动。

据国美相关人士透露,本周,南京国美五周年回馈行动将再延一周,而红太阳店的开业将为南京国美长达30天的五周年活动划上一个句号。南京国美在五周年庆期间取得的销售1.5个亿的不俗业绩也将为红太

阳店的开业提供最稳固的保障。

目前,各大卖场的空调销售均出现“井喷”,仅国美一家而言,自7月份以来空调销售就突破20000台。国美方面也在继续追加投资人资源,特别是针对一、二级能效的节能空调加大投入占比。并通过“最快2小时送装到位”、“延时补偿”等服务举措全面争夺今夏空调市场。

示,该店延续了“大卖场+”的经营模式,三层结构,总面积15000平方米,一层全力打造时尚精品百货店,二、三层为超市卖场,门前广场和地下停车场达到5000平方米以上。逾30000品种的各类商品,完全满足消费者一站式购物的消费需求。

据悉,开业当天更有购物大放送活动,7月23日~24日在该店一次性购物满88元,赠送环保购物袋一只;满

158元,赠送纪念手电筒一只;满228元,赠送纪念迷你风扇一只;满358元,赠送思高魔力三角拖一个。单张小票限赠一份,小票不累计,团购、烟酒不参加。赠品数量有限赠完即止。

“浦口虽不属于市中心区域,但是区域性商贸辐射功能不断增强”,苏果该店相关负责人说,“该店一楼众多名品折扣店聚集,休闲运动品牌、男装女装、美食应有尽有;二、

三楼则是以大规模生鲜和民生物资经营为特点的苏果超市卖场,相信同样价格的商品,苏果会提供品质最优的,同样品质的商品,苏果会提供价格最便宜的。”

苏果在南京500多家直营店,遍布人们日常生活的每个角落,已经融入人们的生活,苏果的不断扩张,不但提升了品牌形象,而且也大大刺激了南京消费结构的升级。

中国企业应该从格力身上学到什么?

六年前,格力和大连锁决裂的时候,大多数企业抱着看笑话的心态,他们绝对想不到格力会有今天。

是的,格力已经成功,至少离成功越来越近。

那么,中国企业应该从格力身上学到什么?

有人说,格力渠道模式不错啊,和销售商实施资本捆绑,双方形成生死与共关系,值得学习。

实际上,这是很狭隘的认知。

在观察者看来,彻底抛弃“营销崇拜”观念,转型做务实型企业,才是学习格力最应该具备的心态。

中国企业这么多年的坎坷经历,给我们一个很大的反思,就是把营销放在了不应该放的位置上。急功近利,缺乏战略眼光,成为中企的通病。营销固然重要,却没有重要到可以凌驾于技术开发和生产管理之上的程度。中国企业和国际企业的差距,恰恰就在于将营销放在什么地方。可以这么说,中国企业一天不抛弃“营销崇拜

”观念,一日无望成长为世界级企业。放下营销,拿起技术,对于大多数企业来说,不是一件容易做到的事情。

因为重视技术与产品创新而取得骄人业绩的企业不惟格力,还有华为等。华为,被理性观察家视为最有希望率先跻身世界级企业行列的中国企业,一个原本不事张扬的华为,在十几年后成为令国际企业害怕的对手,绝对不是偶然的。在华为的成长经历中,我们同样看到了技术和产品创新的力量。

以低调务实的态度建构技术竞争力、产品创新力和品牌形象力,而不是奢望一朝成功,华为做到了,格力也做到了,于是,它们成功了。在我看来,中国企业三十年发展经历最需要反思的,就是我们对营销的态度和观念。

因此,中国企业应该学习格力低调、务实精神与踏实作风,真真正正把产品做好,把品牌建设好,成功乃是水到渠成的事情。那些总是试图走捷径玩花招的企业,是决然没有前途的。

夏忠义

尊荣升级 华润苏果华侨城购物广场炫彩登场

7月23日,华润苏果华侨城购物广场即将重装登场,该店将以全新面貌与消费者见面,其与原华润苏果大桥北路购物广场毗邻。华润苏果华侨城购物广场的开业作为苏果13周年庆典众多大型活动的先锋力量,为周年庆打响头炮。千余种特惠商品,劲减30%~50%回馈消费者,也必将打开浦口超市大卖场的新格局。

苏果总部相关负责人表

综合信息

- 旅游
- 求租
- 其他
- 出租
- 园林景观
- 转让
- 求购

白雪 休闲、礼仪。13182939191

媚儿 学生模特。52928685

依恋 学生白领。81522659

天上人间 高雅、休闲。

83003111

美姬 美丽模特。86318706

靓丫头 休闲。15050566505

丽缇 大学生、模特。81566000

天使 学生模特。83897896

贵夫人 白领、学生。83965839

依柔 休闲礼仪。13151585957

艳姐 休闲。83806560

异域风情 模特、白领、佳丽。86204999

江南美人 学生、模特。

15295551239

漂亮宝贝 休闲、礼仪。

13905194915

金童玉女 公关、休闲。

13160033366

醉美人 学生、模特。

13291288065

今生缘 休闲、礼仪。81518555

明星 休闲、礼仪。85113888

纯情 学生商务。52015666

美丽人生 休闲礼仪。83800146

绝色 学生、白领。82098899

学妹 休闲。15951918864

丽人行 模特、白领。

13770510212

百合 学生模特。51518095

清纯 学生、商务。

1345192601935

蓝月亮 学生、白领。

13914705917

求购

空调、酒店、办公、家具。

13675115051

高收 空调、酒店、废旧、床。

13813891725

高收 空调、酒店、桌、椅、床。

13913839551

高收 空调、酒店、地板、床。

13912960639

高收 空调、废旧。13951840316

高收 酒店、办公、电器、地板、床。

13218028195

高收 空调、酒店、电器、床。

13770597155

高收 空调、办公、家具、废。

13913317530

专收 空调、家具、电器、(废)。

85292363

高收 空调、桌、椅、床、厨