

心有多大,舞台就有多大

本期人物:用友软件股份有限公司董事长兼总裁王文京



“朋友的‘朋’字,靠在一起就是一个‘用’字,所以用友,即朋友。”信奉客户、员工即是朋友的“用友软件”创办人之一王文京,从24岁建造用友王国的那一天起,便将“朋友”的概念贯穿于整个企业管理和经营中。这一晃,21年过去了。

第一个梦想:上大学

1977年,国家宣布恢复高考的消息在很多人的心中荡起涟漪。被誉为天才少年的13岁江西上饶人王文京时年正读初三,“考大学,做一名大学生是我的第一个梦想。”两年后,年仅15岁的王文京考上了江西财经大学学习财会专业。1983年,19岁的王文京顺利毕业,分配到国务院机关事务管理局工作。这个从小山村飞出的金凤凰因为工作出色,还获得过“先进工作者”和“新长征突击手”的称号。

第二个梦想:创业

到了1988年,新闻联播中的一则消息让王文京激动不已,“那晚的新闻中,国务院批准成立北京新技术产业开发试验区,就是今天中关村科技园区的前身。”此后,王文京便一直关注着中关村的发展状况。到了那年的8月15

日,试验区在北京展览馆开了一次会,王文京和同事苏启强偷偷跑去参加了这次大会,在会上宣布的十八条政策大大刺激着王文京的心。离开会场后,大受鼓舞的两人给领导写了辞职报告。于是,像那些世界级的企业家一样,从无到有,创办一个属于自己的企业便成为王文京的第二个梦想。1988年12月,“用友软件服务社”正式挂牌。

第三个梦想:转型

1989年,中国国旅总社从用友购买了一套财务软件系统,当副总拿着七千元的支票回来时,那间9平米的小屋顿时沸腾了。在开发管理的过程中,企业经历了人员集体跳槽,上市后持续七年亏损的情况,然而到了2002年,用友一跃成为中国ERP管理软件市场的第一。1997年,用友的营业额超过1亿元,2008年超过17亿元。

1996年,用友南京分公



司成立,取消之前合作伙伴关系而变成直销模式,也是王文京的一个决策。至今,用友已在全国范围内拥有40家分公司,“江苏市场一直是IT界比较关注的,份额占到10%,现在无锡、南通、扬州、镇江等地都有分公司。”

第四个梦想:世界前三

今天的用友已经变成了一家大公司,王文京的名字也出现在福布斯富豪排行榜上。

21年来,王文京始终坚持三点,和客户接触,和员工接触,和其他企业负责人的接触。“从几个人的规模发展到如今的7000人,用友服务的企业是在中国、在亚洲,这块土地上已经产生了大量的世界级的企业。这是管理软件业务最重要的发展土壤。通过我们自身的发展和外界的并购结合起来,我们可以在2012年发展成为全球前三大管理软件厂商。”王文京说。

快报记者 俞婷

明明白白看联通3G资费

在不少人的印象里,对联通3G的感觉主要就是手机终端丰富、网络成熟;然而,当小军成为中国联通3G首批友好商用客户后,对于3G的资费问题,小军认为“其实认为收费贵,那是误区,真的对联通资费了解透彻了之后,你就会发现其实挺划算的。而且现在试商用期间,所有的费用还都是减半的”。

引入全新“M/T”计费单位

与以往不同的是,此次联通在3G增值业务中引入“M/T”计费单位。此种计费模式一改2G时代增值业务通信费和信息费分别收取的模式,而变为以内容费统一计价,使用户对使用增值业务的花费一目了然。M/T标准资费为:1元/M,0.2元/T。

套餐齐全,资费更省

目前,联通实行全国统一资费,在传统语音套餐中本地资费、长途费和漫游费三合一,而且全国接听电话均不收费。据了解,3G基本套餐分为186元至1686元共7档,按内容划分为按语音、视频等流媒体以及纯文本收费。像我们前面提到过的小军,他所办理的套餐就是其中最便宜的186元套餐,里面除了510分钟国内拨打时长、20分钟国内可视电话时长外,还包含20M、40T、60MB流量、来电显示及手机报。江苏联通工作人员介绍,如果是办理最贵的1686元套餐,则除了包括7000分钟国内拨打时长、300分钟国内可

视电话时长外,还包含200M、250T、5GB流量,来电显示、手机报及2个手机电视直播基本包。超出部分国内可视电话通话费、超出部分M/T按标准资费收取。套餐内国内语音资费水平为每分钟0.24元至0.36元。值得一提的是,这些价格在8月底之前都是减半享用。

“可视电话”资费低至0.14元/分钟

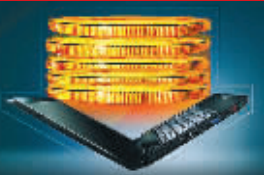
近两个月时间来,也有不少用户通过联通的各个营业厅了解资费详情。南京丹凤街“沃”品牌店的店长介绍道,目前,联通手机上网套餐分为“2元包10M”、“5元包30M”、“20元包150M”、“50元包500M”等几种规格,而无线上网套餐为“150元包3G”、“200元包5G”、“300元包10G”这三种规格。“一般说来,普通家庭每月只需花费150元,就足以浏览网页、观看视频和网络聊天了。”

对使用“可视电话”业务的用户,在没有办理套餐的情况下,其本地主叫为0.9元/分钟,接听免费,国内漫游费主叫为1.2元/分钟。而如果要选择套餐,则有30元和50元两种包月套餐,分别包含100分钟和180分钟的国内可视电话通话时长,这样一算平均下来每分钟只要两三毛钱,在8月底前的半价优惠时间里,可视电话标准资费只要0.45元/分钟,而开通50元套餐后,其平均资费仅为0.14元/分钟。

俞婷

您有任何关于电脑以旧换新的问题可以发送邮件到 xdkbit@126.com; 或寄信至 洪武北路55号置地广场1808室

电脑以旧换新 专业IT卖场率先试水



电脑最高可折价400元

记者从宏图三胞了解到,早在6月初,为了响应国家节能减排的号召,宏图三胞就开始联合联想、方正、清华同方等电脑厂家,开展了电脑的“以旧换新”活动。“我们每周对指定型号的几款电脑推出‘以旧换新’,从活动的情况来看,市民参与的热情非常高涨。”宏图三胞有关负责人告诉记者,实际上,对电脑这种“更新换代”速度较快的家电而言,市民显然更加推崇“以旧换新”。记者了解到,宏图三胞有专业的评估师,根据旧电脑的损耗程度,给予一定的折价。基本在200到400元之间。”据称,由于按照规定,电脑以旧换新的补贴最高400元,因此,成色较新的电脑显然“换”起来不划算。

另据介绍,宏图三胞的“以旧换新”活动所针对的机型每周都更换一次,每周大概都新推6-10款机型。“目前,参与‘以旧换新’的电脑都是台式机,不包括笔记本电脑。”

旧电脑要可正常使用

“电脑以旧换新,是不是

随便一台电脑都可以更换?”宏图三胞有关人士表示,自从“以旧换新”活动开展以来,已经有近百位市民专程带着自己家的旧电脑来“换”新电脑了,不过,需要注意的是,卖场对回收的旧电脑,也有一定的要求。即回收的旧电脑不限品牌,但是要求能够正常使用。

具体方面,他们对回收的旧电脑的要求是,能够正常开机、显示屏能正常使用、电脑内的主要部件完好,能保证基本运行。据了解,从之前“以旧换新”的情况来看,南京人拿来换新电脑的老旧机型,基本上都是已经被淘汰的老产品。球面显示器的旧电脑占到70%以上,余下的也都是平面显示器,没有液晶来换的;而内存也多在128MB到256MB之间,CPU也都是老的迅驰之类。

回收后将建电脑“义学堂”

不少市民担心,家电回收后,废旧家电做非法拆卸,或者是翻新,存在相当大的安全和环境污染隐患。而宏图三胞却表示,他们回收的旧电脑,除了一些放入备件库,作为给顾客修电脑时

代用的备件之外,另一部分电脑将进入他们在农村开办的电脑“义学堂”,免费提供给农民学电脑使用。

据了解,宏图三胞准备在高淳、溧水等地的乡村文化站开办电脑“义学堂”,“‘以旧换新’换回来的旧电脑,我们在统一维修后,免费提供给乡村文化站,并每周安排工程师上门授课,手把手教会农民朋友用电脑。”

记者手记

对于整个PC产业来讲,电脑以旧换新是好消息,前一阵“家电下乡”已让电脑商家感受到了阵阵暖意,如今“以旧换新”将使商家引发新一轮发展。同时,由于受金融危机影响,有裁员意图的商家在此种政策的吸引下,必然会重新吸纳人才。可以说,新补贴政策对于解决当前就业难题也将是一剂良药。从“家电下乡”的推行经验来看,眼下的问题是相关细则还未出台,众商家还不知如何下手,我们期待相关细则尽快出台,在帮助电脑商回暖市场的同时,真正让普通用户享受到实惠。

快报记者 徐勇

快报携手中小企业局信息话巡展系列报道之四

有了信息化,创意产业更有创意

一种新型的惠民电子商务——“会购”平台即将在南京新城市广场、水游城等各大消费场所出现了。只要你拿出一张迷人的“会购”卡在平台面前一感应,你就可以随心所欲地选择所要消费的优惠券,然后平台会立即帮你打印出你想要的消费优惠券了。

在南京光华东街创意产业园内,大贺传媒电子商务部总经理王启春先生,向记者介绍了他们这一非常具有创意的惠民电子商务平台。他表示,这一创意必须要借助一些先进信息化技术才能实现,因为商家优惠内容是不断变化的,所以平台系统必须借助中国移动GPRS无限数据传输才能实现及时的更新,而在这方面,中国移动的高数据传输能力就给这一平台的优惠更新提供了良好的保障。此外,由于“会购”卡与使用者的手机是实现绑定的,所以拥有“会购”卡的普通市民朋友会收到一些非

常及时、有效的优惠通知信息,以供合理地参考。

南京市中小企业局潘文处长表示,借助先进的信息化手段,惠民电子商务平台合理地把消费者和各类商家联系在一起,其中对各种优惠的及时信息更新是一重点,而与使用者的有效互动,将可以让更多人享受到优惠券带来的经济上的节约。

快报记者 徐勇

南京中小企业信息化联盟 扩展启事

为适应广大中小企业信息化需求,同时加快中小企业信息化建设进程,南京中小企业信息化联盟将于近期扩大,请南京地区有志于与政府合作、具有一定服务实力的信息化硬件、软件、网络、咨询监理和培训单位与南京市中小企业局潘文联系。

电话:83639116

3G手机上网 高速上网 即享资讯

中国联通3G网络服务精彩呈现: 基于国际领先的WCDMA标准的3G网络,无可比拟的技术优势、引领潮流的“沃·3G”品牌形象,必将带给您前所未有的移动通信体验!

南京、苏州、无锡、常州、徐州5城市3G网络已投入试商用,欢迎广大3G爱好者及用户,即刻前往当地联通3G品牌店办理联通3G 186入网或3G无线上网卡业务友好体验。试商用友好体验期可享受**半价优惠!**其他8城市3G网络即将开通,敬请期待!

手机上网业务是指通过3G手机登陆互联网并获取信息的业务,包含门户网站 www.wo.com.cn 和手机搜索等精彩内容。凭借联通3G网络,您可以随时随地手机高速上网,了解各类新闻资讯,搜索各类信息,下载音视频,……让您尽享手机互联网带来的无限乐趣。

客服热线10010 充值专线10011 网上营业厅 www.10010.com