



最近的珠江路十分热闹,各大IT数码卖场内外人头攒动。周一上午,在华海3C卖场一楼,记者遇见了南大大三学生小华,“暑假开始了,今年暑假不准备回家,联系了一家软件公司打零工,电脑是不可缺少的,所以趁着现在各大卖场都搞活动的时候,就和宿舍里的几个同学一起来淘淘宝。”对于卖场而言,暑假的主要对象是学生,在准备货源时,除了要保证产品性价比高以外,更要能够满足学生喜欢追逐时尚的心理,所以近段时间以来,各卖场除了用降价、赠送的方式吸引学生,更有用“时尚明星带动时尚产品”来进行暑假。上个月,华海3C卖场就曾邀请到明星于娜做了场签名会,由此拉开其暑假序幕。在暑假大战打响后,记者从卖场了解到,今年的笔记本和一体机市场依旧旺盛,成为新一轮暑假的“领头羊”。

# 今年暑假新品主打功能牌

## 笔记本和一体机受消费者瞩目

2009IT暑假系列报道之一

### 笔记本市场

在采访中,华海3C卖场负责人直言笔记本仍然是学生族购买的首选,“笔记本这些年之所以能够走俏市场,关键还是在于其价格跟台式机已经接近,加上携带方便,所以有很多学生在购买电脑时会首先选择笔记本。我们专门做过分析,来购买笔记本的大学生中,女生比例要高于男生,而这些女生购买的主要原因是笔记本够时尚,所以她们往往会要求笔记本要轻薄,外观要漂亮。但是从今年整体情况来看,学生们的消费观念已经发生了一定转变,现在大家更关注的是功能。”

索尼笔记本一直以外观时尚而受到女性的欢迎,灰色的外表加上硬朗的直线设计,十分符合时代气息。在华海,记者看到一款最新上市的索尼VGN-FW48J,升级配置了P8700双核处理器、Mobility Radeon HD 4650独立显卡、4GB内存以及500GB硬盘,是十分高端的硬件配置。

### 一体机市场

除了笔记本,今年一体机电脑市场也十分火热。与台式机不同的是,一体机电脑将主机、显示器,甚至键盘鼠标等整合在了一起,所以体积很小巧,外观也比较美观,没有很多线缆的束缚。

在价格上,一体机开始走经济型路线,像联想C305经济型就比较适合小家庭使用,屏幕厚度只有5.5厘米,

采用复合材质的散热管,并采用了自下而上的独特散热方式,使冷空气推动热气流上升直至散热口排出。搭配256M独立显存的ATI Radeon HD 4530高性能独立显卡,可以满足买家各类主流游戏的需要。

一位高中生在父母的陪伴下正在惠普专柜挑选一体机,他们看中的是惠普IQ526cn,这是一款具备全屏触摸功能的家用一体机。据销售人员介绍,该机采用45纳米制程的酷睿2双核T6400移动处理器,搭载的4GB内存、500GB硬盘以及全兼容DVD刻录机,非常好地兼顾到了性能和功能。消费者在进行选择时,该机高清级的22英寸宽屏液晶显示器也成为主要考虑因素,“这么宽大的屏幕,又有触摸功能,操作空间相当大。”

此外还有华硕Eee Top PC ET1602,是集计算、娱乐和通讯等所有功能于一身的触摸式电脑。它附带一套完整的触摸操作系统,这就使用户能够以极简单的操作实现电脑使用。虽然Eee Top PC ET1602所有的硬件都集中在一个外形紧凑的液晶显示器当中,但这并不妨碍该机为用户提供丰富的辅助功能,如Wi-Fi 802.11n标准的高速网络连接设备,内置130万像素网络摄像头、高保真扬声器和阵列麦克风,方便进行网络会议。此外,它还采用华硕Tranquiller技术,以确保电脑始终保持冷静,同时将音量方面控制在26分贝。 快报记者 俞婷

# 3G何必急吼吼?

2009年3G牌照的发放,一下子让3G火爆起来,仿佛中国移动通讯一日之间就要“跑步进入3G时代”。其实半年下来,你手上的手机还是那部手机,你享受的服务还是那些服务,你需要使用的功能还是那几样功能。说3G很近,是很近,满街广告随处可见;说3G很远,也是很远,终端缺少、资费颇高、网络尚弱、服务滞后,总之一切关于3G的美好宣传还在期待之中。

前不久工业和信息化部公布了中国移动通讯市场5月份的数据情况,不同的“解读模式”颇为耐人寻味,但数据就那么几个,看你怎么搬弄而已。2009年1-5月移动用户增长趋缓——这是不争的事实,于是有人就拿2G“大头”中国移动的“同样趋缓”来说事,不过看看5月全国净增的814.7万新用户,仅中国移动一家依旧还是抢占了511.8万户,占比达到62.8%以上——这体现的是2G市场上中国移动仍然具有强劲的“掠夺”新用户的吸引力和进攻性。再看存量市场,到2009年5月中国移动实现的移动电话用户份额仍然高居73.45%,所以,不管你是站在哪个立场上的专家,也都不得不承认这样的事实:“中国移动一家独大的局面依旧稳固!”有人喜欢用增长幅度说

事,我喜欢用绝对数和份额说事,在2G存量和增量两个方面都能保持稳定的绝对优势,我的理解不单是中国移动的强大,更是2G在现有中国移动通讯市场上的强大。

3G来了好像让通讯运营商都有点心急火燎,业内人士也说,到2011年3G用户会达到1.87亿,占移动用户的22%。那么按这个估计预算,到2011年,2G市场的用户仍将会有6.63亿,如果按照现在在中国移动抢夺新用户的能力,以及它在2G网络与服务上的绝对优势,再有60%-70%的新用户流入中国移动并不是什么难事,那么指望用3G改变“一家独大局”的期待,恐怕是一个难以实现的将来还只是一个假想。

即便说3G,在“骡子和马”都还没有真正拉出来“遛”的时刻,就下结论说“谁谁肯定

最好”,我看有点不靠谱。在营销手法上,捆绑销售、充值送手机、资费补贴等等策略,我们在多年前2G市场竞争时就已见惯,这些操作曾经带动起一个“低端产品试产”,但对于3G这样的新兴业务是不是适用,现在还很难说。3G的发展不能再去邯郸学步啊!中国移动的3G(TD-SCDMA)现在多少还有点时间上的“先发优势”,强大的实力也可以支撑中国移动建设TD网络的投入,再加上近来中国移动在增值服务、固定宽带、集团用户等方面的强力推进,这使它至少不必单指望着一个3G过日子。

我想,“急吼吼”弄出来的3G未必会是好东西,或者与我们期待中想象的3G未必那么一致,就像3G宣传中不断提及的那句话:“平滑过度”才好! (同尘斋主)

### e市快讯

## 宏图三胞开始全面铺设“中小企业专区”

为了满足更多中小企业对信息化建设的需要,同时也为了解决中小企业信息化,不知行往何处去、向何处走的问题。记者从全国最专业的IT卖场宏图三胞江苏区域市场了解到,宏图三胞专业IT卖场“中小企业专区”已率先在各旗舰店开设,目前江苏省100多万家中小企业首先可以到宏图三胞南京珠江路旗舰店、无

锡人民路旗舰店、苏州阊江路旗舰店等门店,直接参与中小企业的信息化资讯、建议、采购等一条龙服务,在卖场内,宏图三胞专业的信息化规划师将会帮你的企业拿出最中肯、最合适,同时也是最有效率的信息化解决方案。

“在未来,将会有更多的宏图三胞IT专业门店里可以直接为中小企业信息化服

务。”宏图三胞江苏区域市场中小企业产品管理中心总监李亚玲表示,目前宏图三胞在全国有200家左右的专业卖场,而宏图三胞将会拿出更多的优质资源,从电脑、打印机、收款机等各类信息化硬件到财务、人事管理等软件,再到售后服务等,为全省100多万中小企业提供最优质的信息化服务。

徐勇

## 江苏移动“乡情网”覆盖全省91%的行政村

中国移动江苏公司“乡情网”推出后,被越来越多的农村移动客户接受和信赖。今年上半年,全省共组建“乡情网”13546个,覆盖91%的行政村,发展“乡情网”成员99.5万人,覆盖7%的农村客户。

“乡情网”是以行政村

为单位组建的村组集团,移动客户每月缴纳套餐费,就可享受集团内部固定的免费主叫通话分钟数,该业务具有人员流动性低、成员数适中的特点,其通俗化的宣传内容让农村客户一目了然。江苏移动充分发挥乡镇营业厅的宣传作用,

进村入户点对点宣传,又好又快推进“乡情网”发展。同时,对加入“乡情网”的农村客户有计划的进行一一回访,告知其加入“乡情网”通过短号互打更优惠的功能,使办理了该业务的农村客户打得更放心,用的更舒心。

## 国内首款搭载My Wi-Fi技术笔记本T628震撼上市 海尔电脑携手Intel打造局域网“娱乐共享”

日前,国内电脑下乡的领跑者和3G上网本的领航者海尔电脑与国际IT巨头Intel合作再结硕果,联袂推出了国内首款采用My Wi-Fi技术的笔记本新品——T628。

影音俱佳 实现全新娱乐共享

“现在的年轻数码用户习惯于资源共享和交流, T628的My Wi-Fi功能能给单个用户周围的所有数码设备用户带来更多的内容沟通,从而实现娱乐共享,这将是数码娱乐和无线网络应用的一个新趋势。”海尔电脑相关负责人表示。目前,市场

上只有海尔电脑、HP等极少数品牌使用NVIDIA全新架构的G系列显卡。

保持高清护眼特性 引领个性化时尚

T628采用顶级的A+级面板,在16:10的黄金显示比例中能达到1280\*800的分辨率,结合抗反射涂层与黑晶抗反光内涂层技术,能够保证用户在享受高清晰画面的同时,有效保护眼部健康,此外T628设计上的自由个性与优雅时尚融合,体现出了今夏笔记本个性化时尚的趋势。

据透露,凡购买3500元以上机型,均可以获赠价值3020元的大礼包,而购买

T628,则有机会获得价值999元的数码相机。

直降600元! 海尔X108掀起上网本普及风暴

除T628之外,海尔电脑在今年暑假中还推出了极具价格杀伤力的上网本X108,价格直降600元,目前仅售1999元,颠覆性地掀起了上网本普及风暴。有业内人士分析,用户对产品性能的需求相对趋于稳定,产品性价比将是考验厂商综合实力的关键,如果之前的上网本价位定在中高端,那么,此次海尔1999元价位的X108上网本,将会强劲引领国内上网本市场的一股全面普及风暴。

## 瑞星每周安全播报

本周病毒:“AV终结者木马变种BLW(Trojan.Win32.KillAV.blw)”

警惕程度:★★★★ 该病毒运行后会取得系统文件夹权限,从病毒自身中释放驱动文件到system32\drivers\acpi.sys,并通过创建一个名为UP-DATEDATA的服务进行加载。病毒会遍历进程,使用FreeMem释放内存结束多个杀毒软件,如发现卡巴斯基的文件avp.exe,会将其卸载。病毒还会修改系统时间、hosts文件,并感染exe文件,

最后会从指定地址下载木马到本机运行。



**宏图三胞 PC MALL** 买电脑 → 宏图三胞

**单位用户办公采购** 为企业提供全程IT应用服务

会员特权: 消费积分、商品预定、礼品派送、专业培训、“一对一”全程购物服务、“绿色通道”专享服务、“量身定做”的技术支持

一站式采购 专业放心省心

1 办理会员卡 送精美好礼 2 老客户再次购买 享双倍积分 3 会员专享 优惠定制套餐

4 会员购物满万元 加送 价值288元的Intel中小企业安全杀毒软件一套 5 会员专享商品 价格更优惠

**修电脑找红快服务** 全国十佳优秀服务单位 全国售后服务消费者满意单位

暑期宏图三胞购电脑 “即买、即送、即安装”

为您提供的服务: 硬件服务: 电脑组装、硬件检测、硬件维修、硬件升级; 软件服务: 安装调试、病毒查杀、软件升级; 特色服务: 代客送修、远程支持、电脑清洁、数据恢复; 网络服务: 方案设计、网络组建、网络设置

企业IT外包服务——为企业省的更多

红快服务为各类企业提供IT外包服务,企业或单位可以将各类IT硬件设备、网络产品和系统维护、维修等工作整体或局部外包给红快服务,更省心更省钱。

全国客服热线 10106699

珠江路旗舰店 珠江路分店 珠江路花桥店 新街口同安店 山西路宏图大厦店 山西路苏宁店 珠江路苏宁店 大光明路店 高淳苏宁店 江宁苏宁店