

老人白天进日托班晚上接回家

江苏编制首部“养老规划”,3年建6000个社区托老所

江苏老年人口全国第一

“江苏1986年就率先进入了人口老龄化省份,比全国进入人口老龄化早13年。2008年底老年人口已达1218万人,占户籍人口的16.5%,高于全国老年人口比例4个百分点,是全国老龄人口数最高的省份。”省民政厅副厅长钮学兴介绍说,江苏城市中的空巢老人占53%以上,农村空巢老人占40%以上。随着四二一家庭代际结构的增多,传统的单纯依靠家庭和子女照料解决养老问题难以为继,期待社会提供养老服务的家庭将越来越多。

为此,江苏从今年起将着手开展全省基本养老服务体系建设规划的编制工作,今后3年每年安排专项资金用于示范性养老机构、居家

养老服务中心、扶持民办养老机构建设。2012年底,居家养老服务网络要覆盖城市所有社区、农村30%以上的村,各类养老机构床位数在经济发达区要达到老年人口的3%,欠发达地区要达到2%以上。

3类老人享受不同养老福利

钮学兴介绍说,在养老服务的规划编制中,针对不同的老年人群政府将承担不同的服务责任。首先,对于重点优抚对象中的老年人、“三无”老人、五保对象和低保家庭中的空巢失能老人,政府将承担公共服务责任,通过提供养护、照料、护理、临终关怀服务对他们实行养老保障,基本的养老服务一律实行“免费政策”。

对于中低收入家庭的空巢和失能老人,由政府和社会

共同承担责任,通过公建民营、民办公助等方式体现公益性服务,在养老服务中实施“优惠政策”。

另外,对于高收入家庭的老年人,则相应可以提供的养老福利,例如休闲养老、甚至旅游等等,这些养老服务则施行“自费政策”。

3年建6000个社区“托老所”

随着老年人口的增多,居家养老将是今后养老服务的一大趋势。记者获悉,今后3年,江苏省政府计划每年安排专项资金,扶持建设6000个以上社区居家养老服务中心(站)。2012年前,全省所有街道(乡镇)都要建有集托养、日间照料、居家养老等多种功能于一体的综合性老年服务中心。至于服务中心能提供哪

些服务?专家举例说,为老年人提供生活照料、陪护、送餐送餐、家政服务、日间托老、医疗康复、急救救助、法律维权和精神文化服务等,最简单的方式就是,年轻人上班前可以放心地把老人送到“日托班”,下了班再来接老人回家。

除了居家养老服务以外,政府还将推进社会兴办养老机构,例如可以采取土地划拨、出让价格优惠、规费减免、贷款贴息、床位建设补贴、床位运营补贴、以奖代补、购买服务等方式吸引和鼓励社会资本投入兴建老年公寓、老年康复中心、托老所、老年护理院等养老服务设施。今后3年,省政府计划每年安排专项资金,按床位给予建设补贴,扶持一批社会兴办的养老机构。

快报记者 都怡文 通讯员 胡化奎

5000多人在家养老政府埋单

快报讯(记者 都怡文)记者昨天获悉,南京目前已经建成近400个社区托老所,全市享受政府埋单居家养老服务人数已达5000多人。

据介绍,南京的城乡居家养老社会化服务对象年龄已经降至70岁,购买服务标准提高为城市每人每月240元,农村提高为每人每月60元。南京目前共有老年福利床位2.12万张,全市享受政府埋单居家养老服务人数已达5000多人。今年上半年,在江南八区的困难独居老人全部安装了“安康通”。记者了解到,南京民政部门今年计划投资18145万元用于项目建设,其中多数为养老服务项目,包括祖堂山社会福利院老人特护楼、老人养护楼、老人公寓项目,点将台社会福利院老人特护楼、养护楼以及安宁医院改建项目等,今后更多老人可以享受更体贴的养老服务。

防止煤气中毒 A.O.史密斯研发更安全的燃气热水器

燃气中毒时有发生,燃气热水器的安全更受关注。美国热水器巨头A.O.史密斯推出更高安全等级的E型恒温快速燃气热水器,其蕴含的CO(一氧化碳)安全防护系统,集监控报警、断气清扫、排废保护于一身,可解除环境中CO危害

的后顾之忧,更受到人们的青睐。

一氧化碳无色、无味是危险的隐形杀手

燃气热水器需要保养维护,燃烧器上积碳或烟道堵塞,会导致CO浓度超标。冬天不少家庭洗澡时关闭门窗,空气不流通,热水器燃

烧不完全会导致室内CO浓度升高,一旦无色无味的CO超标,人就会中毒,造成严重后果。

燃气热水器加装安全防护系统

A.O.史密斯CO安全防护系统,通过实时监测CO浓度,与主

机双向联动。一旦CO浓度达到危险值时,热水器声光报警,主机即时切断热水器气阀,排风装置高速清扫废气,正可谓监控报警、断气清扫、排废气保护一气呵成。据悉,A.O.史密斯CO安全防护系统已率先获得国家发明专利

(专利号:ZL 200610097939.X),

更能真正确保您和家人的安全。

此外,该机还拥有“智能双宽频恒温系统”,通过高、低功率智能控制实现水温恒定,可消除冬天水不热、夏天水太烫、水温忽冷忽热的烦恼。



南京国美五周年 35%降幅献礼

南京国美五周年庆典回馈自本周全面升级以来,受到消费者热捧,包括空调在内的十大品类商品以超过35%的降幅,献礼金陵。

35%直降回馈

在五周年庆之际,南京国美聚5亿资源,调集近千万豪礼,数万台特价机,以35%的让利回馈广大消费者。

由于强烈的市场需求,南京国美针对旺季市场所需的空调等制冷家电给予更大力度的价格直降。制冷家电的普遍直降幅度达到400元;同时,生活

类家电如彩电、洗衣机、厨卫、小家电等,此次调集的庆典特价资源也达到近40%的采购占比,整体降幅超过30%,在放量供应的同时,随机配置大量的赠品;手机、电脑、数码等3C商品直接瞄准暑期学生市场,在提供各类新品、潮品的同时,联合厂家重点针对各类热销机型给予更多的让利。

南京国美将整个7月份都作为五周年庆典回馈周期,以全品类价格集体“跳水”的盛大气势,领导夏季家电市场的全面需求。

25日红太阳店试营业 送“百元礼”

7月25日,国美电器红太阳店盛大试营业。25日-27日,红太阳店举行开业酬宾,全场“低价”开门迎客。

国美红太阳店此次开业酬宾除了承接五周年庆各类让利活动外,还与红太阳家居联合开展异业促销,凡凭红太阳家居购物凭证在国美电器红太阳店消费满1000元即可获赠价值100元的礼品。

“家电理财师”现场答疑解惑

在此次五周年庆典期间,南

京国美各大门店将派出“家电理财师”现场为消费者答疑解惑,帮助消费者解决在购物过程中碰到的各类问题。

国美“家电理财师”将从咨询、导购、家电知识讲解、服务条款解释、服务问题答疑、家电“套餐”组合等各个环节帮助消费者解决实际购物环节中遇到的障碍,并配合相应部门有针对性地为消费者制定详细的家电采购计划。

11店联合让利服务

“五周年”专项升级

为了服务好此次长达一

个月的五周年庆典活动,南京国美加强服务及售后力量,整合厂家及自身人力资源,增派数千名一线服务人员,确保销售和售后各方面的服务。

同时,为了筹备此次五周年庆典活动,南京国美很早就积极进行准备。通过市场调查和自身销售反馈的信息,国美对今年夏季市场旺销和容易出现缺货的畅销商品,加大了采购力度,保证做到商品齐全,满足市场消费需求。

此外,南京国美11家门店正在全力以赴作好各项卖

场服务,包括导购、收银、咨询、接待、组织送货、安装,发放赠品,接受消费者信息反馈等,各项服务均设置专人专责,确保信息传达的及时与准确。国美“诚久保障”条款将给予消费者从质量到价格的全面保障,“家安保”延保服务将延长保修期限1-4年。同时,针对空调旺季送货安装,南京国美专门从兄弟分部调集800多名空调送货安装工人,并将厂家的服务体系纳入到国美的服务标准,力争实现“全满意服务”标准。

卡耐基当众讲话 --克服紧张心理的神奇方法

竞选演讲紧张、向重要领导汇报紧张、与客户谈判紧张、会议上提案紧张、当众发言紧张,因此,困扰了很多人的生活和工作。因为紧张,内心觉得自己仿佛比别人矮了半截;因为紧张,很多人选择逃避和退缩,有的企业负责人说,虽然开创事业多年,但是从来没有正式开过会议;还有一位总监说,因为害怕每周主持例会,甚至自己打算放弃这个职位……很多人因此陷入了深深的自卑之中。

克服紧张在这儿就这么容易

陈先生为此走进了卡耐基课堂,但在报名后,仍然对卡耐基课程非常怀疑,还是不太确信,这么多年的紧张真的会在这短短的五天能够克服?所以在上课前,又打电话到全国其他分校

咨询了解。在最后一讲,陈先生兴奋地告诉大家,我成功告别了困扰自己三十多年的紧张。而且还积极向同事推荐。在收到学校发的毕业照后,他特意回了份感谢邮件:我看到自己自信阳光的笑容,都不敢相信这是自己。我敢轻松地自如地演讲了

陶先生是一位企业家,在报名前想让老师保证培训效果,学校没有答应。面对即将到来的员工婚礼和重要会议,他还是决定试一试。为此,他特地抽出了五天时间来参加当众讲话培训。在课程结束后的每两周,在电话中很开心地告诉老师,最近做了几次四五百人场合的讲话,非常成功。

早点学我就不用向后退了

学员王女士告诉我们,前几天,在参加企业协会组织的老板培训班时,由于班长有事没有来,当时需要一个人出来主持开场,五六十个老板,没有动,我就自告奋勇地上台做好了个开场,大家反映非常好。在以前,我到教室前倒杯水都不愿意,那么多人盯着自己,浑身不自在;当时选班长时,我就退到了大家的后面,要是早点学当众讲话,我就不用退了。

在重要领导面前,我不怯了

学员王女士,我是人大代表,经常会与政府重要领导在一起,一与这些领导在一起,心里都会很紧张,感到很不自在,经常还会觉得自己脸上的肌肉在

抽筋,真难受,为此我很痛苦,可是又必须面对。通过训练,我增强了自信心,这些场合现在能够轻松自如地应对了。

世界股神巴菲特对大学生演讲时说:有一件事你是必须做的,不管你喜不喜欢,那就是轻松自如地当众演讲,这可能得花些功夫,这是一种财富,将伴随你五十到六十年之久,如果你不喜欢这样做,那就是你的不利条件,同样会伴随你五六十一年。这是一项必备技能。

卡耐基当众讲话训练可以帮助你提升自信、突破自我,站在众人面前不紧张、不怯场,清楚流利地表达自己。你想了解卡耐基当众讲话为什么这么有效、如何进行吗?本周四举办当众讲话免费体验活动。名额有限,预定从速,预约电话:025-84210358 84210359 网址:www.njknj.com.cn

日本留学 - 你准备好了吗

众所周知,每年4月,是日本各类学校新生入学的时期。而去日本留学,为了赶上每年4月入学,就要在前一年的7月开始做一些留学准备。目前,国内高考结束,日本留学的报名时间也已拉开序幕。由于留学市场一些不确定的留学信息,使欲出国留学的学生和家长比较迷茫。针对以上情况江苏省国际交流中心日本留学顾问朱巧云总结多年的留学咨询经验,为去日本留学的学生,解读日本留学。

1. 首先要明确自己的留学目的:升学,就学等。
2. 了解留学日本应具备的基本条件:日本留学一般要求具有相当于高中学历;日语4级水平。

3. 必须清楚自己的留学目的,这个因素尤其重要。
如果是单纯的去学语言,就选择适合自己的各类日语学校;如果是体验日本生活,就学习短期的日本研究课程或日语课程;读完语言学校,再进入专门学校或大学升学;或是计划从本国直接进入日本的专门学校或大学。
4. 了解日本留学所需的

费用。一般国立大学每年人民币3-4万元;私立大学为4-7万元不等;专门学校4-6万元;大学院4-7万元。
5. 选择适合自己的教育机构,以就职或升学为目的者,要在日语上下功夫,要选择日语学校或私立大学日语别科;如想学专门技术,动画或电竞设计、酒店、服装、医疗、福利等,就选择各类专门学校;以取得学历为目的者可选择4年制大学或短期大学。

6. 制定自己的留学计划:了解了以上留学信息后,制定出自己的留学计划。即学习语言合格后,想升入什么样的学校,想读什么样的专业;学业完成后将来准备做什么,自己脑子里要有一个清晰的概念。

这次,江苏省国际交流中心邀请了日本20多家学校(其中有2所大学,19所设有日本升学课程的日本语言学校5所专门学校)来中心,于2009年7月12日下午1:30和广大学生展开面对面的咨询。欢迎广大学生和家属免费参加。咨询电话025-83278429 朱女士 025-83235075 张先生

中国高考生可认证西班牙政府的大学入学资格

小语种留学政策畅通

2007年10月,西班牙政府和中国签署了教育备忘录,重要的内容是两国不仅承认对方学历,另外还承认中国的高考,学生的考分合格,将获得西班牙教育部的认可以后,一证在手,进入国立大学的通道就更加畅通了,大学每年的学费一般是6000元人民币左右。此外,学生在前往西班牙之

前需要在南京大学或西班牙政府认可的塞万提斯中心学习初级西班牙语,达到A2水平。到达西班牙以后,语言达到B2水平就可以开始专业学习。

西语留学世界是国内专业推广西班牙语的机构,有10年的西班牙语推广经验。学生可以通过该机构,学习专业的西班牙

语启蒙课程,以便达到领馆认可的A2水平;2008年起,中国高考生可以在该机构申请西班牙教育部出具的国立大学入学资格认证,更可以通过申请中心直接申请西班牙主要的国立大学,其中15所重点院校和排名第一的马德里大学。周末两场西班牙国立大学

讲座:7月11日下午2点,南京中山东路18号国际贸易中心7楼西班牙著名马德里大学面试会。咨询热线:8008289230

7月12日下午2点,南京大学外国语学院7楼西班牙3所国立大学巡回说明国立萨拉曼卡大学、国立哈恩大学、国立阿里卡拉教育学院。83685673