

苏宁“攻进东京”入主日本老牌连锁 LAOX

6月24日,苏宁电器和日本老牌电器连锁销售企业LAOX公司,在南京苏宁电器总部召开联合媒体通报会,宣布苏宁电器认购LAOX定向增发股份,持有LAOX公司27.36%的股权,成为这家有80年历史的日本著名企业的第一大股东。

每股0.86元

张近东成中国收购日上市公司第一人

LAOX公司(股票代码8202.T)是一家日本家电连锁企业,创立于1930年,在东京交易所上市。LAOX品牌历史悠久,在日本国内享有较高的知名度与口碑。目前LAOX拥有10家门店,主营业务为3C家电、动漫游戏、玩具模型、乐器等产品的销售,2008财年销售收入406.48亿日元。

今年以来LAOX公司在全球金融危机的大背景下,开始谋求重组,并向苏宁电器发出了邀请。而经营业绩出众、手头现金流充裕、同时有着强烈的扩张需求的苏宁,对这个邀请也很重视。据悉,董事长张近东多次派高层赴日实地调研,并亲自主持了多次谈判,最终,以很平实、很合理的价格达成收购。

按照收购方案,苏宁将以每股12日元、也就是区区人民币0.86元(按昨日央行外汇牌价)的价格,认购LAOX公司6667万股定向增发股份,总投资8亿日元(约5730万人民币),注资完成后苏宁将拥有LAOX公司27.36%的股份,成为其第一大股东,注资款项将用于LAOX公司的经营发展及回购原优先股股东所持有的部分优先股股权。

事实上,这个消息上周四在日本先泄露后,LAOX股票如搭上宇宙飞船,直线升天。2小时后,不得不宣布涨停。最终当天涨幅超过83%,几乎翻了一倍。日本一些媒体已经发表评论,认为这个利好消息,有助于日本

电器零售业尽快复苏。

张近东完成了中国企业对日本上市公司的首个购回案,也是中国家电连锁企业首次涉足海外市场。在陷于寒冬之中的国美电器(0493.HK)迫切引入贝恩资本的同时,苏宁电器则利用有利时机,启动了自己的国际化之路。

派两个董事去

苏宁收购日企目标却在国内

苏宁总裁孙为民表示,苏宁的总裁助理王哲和副总裁蒋勇去LAOX当董事,LAOX的董事会目前一共有五个席位,其中另有一个席位也同样有中资背景。孙为民说,苏宁对LAOX策略是一调二养三发展,也就是一看二慢三通过。目前一段时期,苏宁LAOX会集中精力发展好优质店面如东京秋叶原店。同时会关闭一些效益不好的店面。

关于收购后苏宁自己还会不会在日本开分店,孙表示,LAOX就是我们苏宁在日本的子公司,日本市场的消费潮流、购买取向接近中国同时领先于中国,所以收购日本企业的最终目标,苏宁放在了借鉴其优秀的运营文化,来充实和完善苏宁的连锁体系,更好地为中国老百姓服务,更多地占领国内市场。

买下LAOX,能获得以下收益:直接掌握日本家电连锁行业在商品规划、店面运营、客户服务等方面的相关经验,可以形成采购协同平台,苏宁可以通过LAOX引进目前国内市场还缺少的动漫游戏、玩具模型、乐器以及大量的3C家电周边配套产品。

张近东还希望通过入主

LAOX,为苏宁培养出具有国际化视野、国际化经验的管理队伍,为苏宁今后向其他国家扩张储备人才。

要求LAOX三年盈利 让日本顾客享受中国制造

LAOX公司山下严社长表示,能够和苏宁电器展开合作,将有助于LAOX公司在日本推进业务拓展,彻底改善目前的经营状况。

在苏宁参与制定的LAOX再生方案中,确定了以提升盈利能力为核心的三年攻略:

一是通过一到一年半的时间,彻底加强单店实力。LAOX10家店面中,只保留秋叶原5家门店,其中二家经营3C及综合家电产品,一家经营3C数码产品、一家经营动漫玩具产品,一家经营乐器产品,未来发展方向定位于“以3C家电为主的娱乐生活店”。

二是再通过一到一年半的时间,逐步发挥与苏宁在经营和管理上的协同效应,择机、适度扩张,实现销售规模和盈利水平的稳步提升。

山下严认为,LAOX在日本免税商品的销售有优势,依托苏宁在中国的售后服务网络,以后在LAOX购买免税家电的中国顾客可以享受到长期的售后服务,这对销售增长太有利了。

对于日本顾客而言,LAOX公司通过参与苏宁电器的巨大采购订单,充分享受到中国制造的低成本优势。

昨日苏宁电器股票二级市场表现平稳,收于16.26元,较上一个交易日上涨1.31%。快报记者石成

张近东还希望通过入主

有了3G智能手机可随时随地看好家 江苏电信携手多普达推“明星”3G终端

在手机里内置一个“天翼全球眼”,你就可以随时看到家里或者公司的情况,你还能实现远程应急指挥等。记者昨天从江苏电信获悉,由电信部门专门定制的EV-DO版本的“明星”3G手机多普达S900C正式与消费者见面,在该款3G手机体验现场,记者有幸分享了通过智能手机“以家庭固网的速度”体验EV-DO网上冲浪的乐趣。

据了解,目前海外市场中70%到80%的手机都是运营商的定制手机,日本、韩国、欧洲等国家的成功经验证明了手机定制对移动数据业务具有促进作用,特别是对3G具有强大的推动力。多普达S900C作

为电信天翼定制的手机终端,集成了丰富的应用,内置了多项电信特色业务,如号码百事通、手机影视、189邮箱等。此外,S900C也支持多项电信商务领航的相关业务,像综合办公、移动全球眼等,可为广大使用者提供更多的方便。针对多普达S900C的定制情况,多普达首席运营官许伟德先生做了进一步的介绍:“与电信的合作,主要按照电信定制手机规范,制作出符合运营商规范的终端,定制内容体现于整个终端销售和使用过程中,将可以为电信用户带来3G网络的畅游体验。”

中国电信江苏省公司副总经理贾小涛先生表示,截至今

日,中国电信3G网络在江苏省的覆盖率已经达到90%左右,EV-DO的3G无线宽带的上网速度可达到3.1Mb/秒,比2G的上网速度整整提高了20倍。目前,江苏电信已为3G手机业务专门设置了天翼手机影视等内容,并还在3G手机上内置了“天翼全球眼”业务,不但可以满足远程视频查看、远程应急指挥等需求,还可以随时随地实现监控。

另据了解,目前多普达S900C已在中国电信营业厅开卖,江苏电信针对3G手机上网的套餐也已推出,通过多普达S900C可以让你享受畅游3G的乐趣。

快报记者 徐勇

复旦教授4.65亿入股古井集团

安徽古井集团40%国有产权转让的意向方已经确定,上海浦创投资有限公司(下称浦创投资)最终胜出,将出资4.65亿受让。而上海浦创实际控制人是PE(私募股权投资)界“亦学亦商”的史正富,他是复旦大学经济学院的教授,于2000年创立了同华投资集团(下称同华投资),该公司持有浦创投资50%的股份。

公开资料显示,同华投资的创始合伙人、董事长是PE界小有名气的史正富,跨学商两界。作为学者,他担任复旦大学经济学教授及新政治经济学研究中心

主任。根据同华投资网站信息,作为PE公司董事长,史正富自1999年至2007年12月底,共投资16家企业,涉及生物、软件、汽车和新材料等行业,累计投资约30亿元,其中包括奇瑞汽车、华菱重卡等项目。

史正富1978年考入复旦大学经济系,1982年、1984年先后获经济学学士、硕士学位,之后又赴美国留学;1993年至1994年曾任美国劳工部国际经济研究局研究助理;长期从事社会主义经济运行问题和制度经济学的研究,曾获1988年度孙冶方经济科学论文奖。

但史正富在圈子里更出名的一项投资是2006年与美国华平基金的合作。2006年5月,同华投资作为主投资人,联合美国华平投资集团通过杠杆收购(LBO)的方式,对Deosen生物胶体项目实施了重组。这次收购是国内第一例真正意义上的杠杆收购。正因为一系列成功投资,史正富在2007年与2008年连续两年进入胡润中国富豪榜榜单。也正鉴于此,史正富被称为“富豪学者”。

按照约定,浦创投资实际将支付6.65亿元资金并尘封这40%股权5年。每经东早

中国民生银行理财

产品名称	期限	发售时间	投资方向	收益率	风险等级
非凡理财稳健275号	12个月	6.24-7.5	中国国电集团信托贷款	3.4%	信贷类理财产品 最低风险评级
财富干线8期	1月/2月/4月	6.23-6.28	票据、信托计划、理财产品等构建的资产池	1.75% 1.95% 2.15%	保本稳健类理财产品

理财金额:人民币5万元起,1万递增。额度有限,售完即止。

收益测算及风险示例:产品发生信用风险(不发生政策风险的情况下,客户可获得相应的年收益);在发生信用风险或政策风险的最不利的情况下,客户收益可能无法达到预期年收益,且本金可能发生损失,同时可能导致理财收益红利分配。

营业部	83127126	83277033	北京西城支行	83781987	03245971
新街口支行	84543859	84525224	城南支行	52862777	52862776
城北支行	83538273	83538265	长滩支行	84555393	84555355
城东支行	84632011	84632017	中央门支行	06531629	06531800
城中支行	84736959	84736952	中山南岸支行	68070601	68070611
王府大内支行	84221983	84221978	无锡支行	0510-81189898	81189868

注:光棍节期间不开放柜台业务,具体操作方式请见当地支行。

注:光棍节期间不开放柜台业务,具体操作方式请见当地支行。

注:光棍节期间不开放柜台业务,具体操作方式请见当地支行。

注:光棍节期间不开放柜台业务,具体操作方式请见当地支行。

注:光棍节期间不开放柜台业务,具体操作方式请见当地支行。

注:光棍节期间不开放柜台业务,具体操作方式请见当地支行。

浦发周周赢理财好帮手

近期股市楼市回暖,又助燃了投资人大额资金短期理财的需求。浦发银行“周周赢”约定通知存款因其自动灵活的资金存取功能和较高的存款收益而受到了市场越来越多的关注,签约客户数节节攀升。

浦发“周周赢”以7天通知存款为基础,附加自动通知、自动转期、约定互转功能的存款产品。约定账户存款支持续存并以7天为一个结息周期,到期自动付息转存,随时支取无需提前通知。活期与约定账户间的灵活互转使您

在享受活期便利的同时,还获得通知存款利率。

不论是股市投资,还是计划买房,您都希望闲置资金增值,浦发“周周赢”约定通知存款,是让您告别持币观望期的烦恼,轻松理财,让闲置期的资金自动增值的好帮手。

中国邮政储蓄银行

人民币理财产品 天富3号二期

产品期限:2年(封闭期1年后开放两次赎回)

投资范围:主要投资于债券类、票据、股票、新股申购、货币市场基金等
预期年化收益率:1.4%—8.2%(扣除固定管理费后)

风险收益特征:风险较低,预期收益率适中;

适合于追求本金安全,获取稳健收益的投资者

认购金额:5万元起

风险揭示:市场风险、违约风险、流动性风险、管理风险、政策风险、提前终止风险等。(详见产品说明书)

邮储银行热线:025-83796180

南京各邮政储蓄网点均办理

市场有风险,投资需谨慎!

SUNING苏宁电器

3C服务特惠活动:

上门检测维修、保养服务、下载服务(资料、游戏、环保、MP3)

上门维护、杀毒、软硬件升级、检测、除尘、平板软件销售

购买200元的杀毒软件,送价值100元的U盘读卡器(含夏贝U盘、软件服务费)

购买600元的平板配件,送价值200元的U盘读卡器(含夏贝U盘、软件服务费)

购买3000元的杀毒软件和U盘读卡器,送价值388元的充电宝(含夏贝U盘、软件服务费)

购买3000元的U盘,送价值100元的U盘读卡器(含夏贝U盘、软件服务费)

(咨询电话:84418888-888407)

蓝色风暴第二波之梅雨季节特惠活动:

活动时间:2009年6月22日——2009年7月31日

活动期间有机型赠送,安装叶片机、冰柜、洗衣机维修费享受8折优惠。

服务电话:4008-365-365

对公司服务:为大中小企业公司企业提供工业维修、维修保养服务,享受中等费用8折,维修项目小扣点,对企业企业级工业维修费用打8.5折。

联系电话:4008-365-365

Silk Fashion 6月25日-7月5日 2009杭嘉湖丝绸新品服装博览会

弘扬丝绸文化 会聚丝绸精品

杭嘉湖知名企业 应对经济危机

百家品牌 万件新款 全场1折起

1000万精品丝绸外贸服装 200万疯狂特卖
南京市规划建设展览馆(原江苏展览馆)