

“韩”流再袭

东风悦达起亚 Forte 福瑞迪上市

6月18日，东风悦达起亚旗下全新中级车Forte福瑞迪在万众期待中竞速起航。全新上市的Forte福瑞迪共推出1.6L和2.0L两个排量的6款车型，价格从9.88万至13.98万人民币。

Forte福瑞迪上市会是东风悦达起亚继销售本部落户南京后举行的又一重大活动，得到了各级政府领导的高度重视，江苏省委省政府、南京市委市政府、盐城市委市政府等领导悉数出席。同时出席的还有包括起亚首席设计师彼得·希瑞尔在内的三方股东代表，以及全国媒体、经销商代表共600余人。Forte福瑞迪形象代言人——羽毛球世界冠军林丹因有重要国际赛事无法亲临现场，但也通过现场大屏幕为新车上市道贺。整个现场隆重而大气，将东风悦达起亚Forte福瑞迪点缀成为最耀眼的“明星”。

Forte福瑞迪是设计奥迪TT、新甲壳虫等名车的全球三大顶级设计师之一——彼得·希瑞尔在

起亚推出的又一款革新力作，通过亚洲文化特质与欧洲设计精髓的巧妙融合，传达出“科技与动感”的设计理念，展现了起亚年轻、活力的形象。外观充满速度感、动力感和未来感的Forte福瑞迪在配置上实现了对同级车的全面超越，引入了包括发动机一键启动、智能遥控钥匙、电子信息显示屏、节能驾驶提示等高端配置，再加上C-Ncap五星安全保障，让高科技人性化Forte福瑞迪成为中级车市场的全新标杆。

据记者了解，目前南京的两家东风悦达起亚4S店——南京宝铁龙起亚、南京聚亚均已现车销售，其中值得一提的是新近开业的南京聚亚4S店，该店是东风悦达起亚

销售本部落户南京后为了提升南京市场销售新批准的店，据该店负责人介绍，他们之所以选择东风悦达起亚这一品牌，是因为起亚和同一集团的现代汽车相比在中国市场销售还是有一定距离的，这也为东风悦达起亚的提升预留了很大的空间，加上东风悦达起亚今年1—5月累计实现销量超过8万台，相比去年同比增长高达42.5%，开创历史新高，他们看好东风悦达起亚在中国市场未来的前景。

常青 摄



J.D. Power 亚太公司调研报告称：

外观式样是吸引意向购车者的重要因素

据J.D. Power 亚太公司6月19日发布的2009年中国新车购买意向报告SM显示，外观式样对于吸引有意向购买新车的中国消费者至关重要。

此次在线调研于2009年首次推出，调研对象为未来12个月内有意向购买新车的中国消费者，调研内容重点包括：品牌知名度、品牌形象与购车考虑因素，以及媒体使用习惯等。

J.D. Power 亚太公司调研总经理梅松林博士表示：

“有吸引力的外观式样是赢得意向购车人群的第一步。”

本次调研显示，考虑购置一辆新车时，意向购车人群会将外观式样(23%)作为最重要的考虑因素。其他重要因素包括乘坐舒适度(19%)和燃油经济性(17%)等。

互联网是参加此次调研的意向购车人群当中最为广泛使用的信息来源。此次调研中85%的受访者表示，他们会上网查询意向车型的资料。在把互联网作为主要信息来源的受访者当中，经常搜索的内容包括

消费者评论与车辆可靠性评级。其他广泛使用的媒介有车展(53%)、汽车杂志(52%)和电视汽车节目(49%)等。

调研发现，奥迪、宝马和上海大众享有相当高的品牌知名度，超过85%的意向购买者都表示他们曾听说过这些品牌。

在具体车型的购买意向率方面，中国的意向购车人群更倾向于国际品牌。在本次调研涉及的45款车型中，奥迪、宝马和广州本田享有较高的购买意向率。在调查涉及的国产汽

车品牌中，比亚迪、奇瑞和荣威则具有较高的购买意向率。

J.D. Power研究总监赵婉华表示，“如何规划营销预算也是汽车生产商关注的重要议题。为做到有效的营销预算，关键的一点是了解哪些因素促使中国消费者考虑购买某一车型，以及哪些因素会影响其决策过程”。

2009年中国新车购买意向报告为在线调研，调查对象为4694名意向购车人群。此项调研于2009年4月至5月在中国32个主要城市进行。

累计销量突破200万辆

别克品牌进入全新发展时期

6月22日，随着一辆红色别克新一代君威在广州别克品牌4S店中交付消费者，上海通用汽车第200万辆别克产品正式售出。别克品牌在中国实现第一个100万辆销量用了8年时间，而到达第二个100万辆仅用3年时间，充分体现了品牌健康、快速的发展态势以及消费者对别克品牌和产品的认可。200万辆标志着别克品牌进入了一个全新的发展阶段。

经过十多年的发展，别克品牌目前已经拥有五大系列40多款车型，成为国内对细分市场覆盖最广、最深入的品牌。200万辆的不凡业绩，既有传统优势产品奠定的雄厚基础，也包含了别克全新一代产品市场发力做出的贡献。一直在中

级车市场名列前茅的别克凯越历史总销量已超过90万辆，其中今年1—5月共销售94322辆，市场表现更上层楼；市场“常青树”别克GL8系列的累计总销量也已突破24万辆，其中高端公商务MPV王者地位不可撼动。此外，进入09年以来，别克全新一代产品凭借超越同侪的产品力优势，迅速赢得市场青睐：别克新一代君威自去年12月上市至今年5月底共销售34141辆，且一直保持攀升态势，确立了18万—25万元中高档动感座驾的领军地位；别克新旗舰昂科雷上市以来共销售2789辆，市场供不应求。如今，别克旗下各款产品从豪华SUV到中级车，都以其强大的产品竞争力引领各自细分市场。

全球首款双模混合动力SUV 凯雷德 Hybrid 震撼登场

上海通用汽车一直不懈追求“更好性能、更低油耗、更少排放”的技术和产品。2009年，凯迪拉克品牌又将汇聚全球尖端科技的2-Mode Hybrid双模油电混合动力技术正式引入中国市场，并藉由全球首款且唯一运用双模油电混合动力全尺寸豪华SUV凯雷德Hybrid在中国市场的全面上市，进一步以产品的卓越表现，诠释凯迪拉克“瞩目风范，震撼表现”的品牌特性。

双模油电混合动力技术是继油电混合动力技术出现以来，该技术领域迄今为止最为成熟和先进的技术。代表最新前沿科技的双模混合动力技术，使凯雷德Hybrid在保持全尺寸豪华SUV雄浑动力和卓越

性能表现的同时，大幅提升各种路况下的燃油性能。在城市道路行驶中更可节省多达40%的燃油消耗，综合路况条件下百公里油耗仅11.1升，相当于一般中级轿车油耗，堪称全尺寸豪华SUV中的“省油之王”。

相较于单模混合动力技术，双模混合动力技术在动力方面的优势极为明显。在同等高速路况下，双模混合动力技术由于采用了复合动力分配模式，既可以选择类似单模混合动力的动力分配模式，也可选择发动机动能全部直接输出为机械动能，以提供更为高效强劲的动力，并借助双模的两电机同时叠加动力，使驱动力更为强劲，从而实现与传统汽车相同的动力加速性能。

宝马中国 主动召回新BMW 7系轿车

日前，宝马中国按照《缺陷汽车产品召回管理规定》的要求，向国家质检总局递交了召回报告，决定从2009年6月25日起，主动召回2008年7月1日至2009年5月6日期间生产的部分新BMW 7系轿车(2009年1月至5月13日期间交付客户的BMW 740Li和BMW 750Li)，涉及数量共计1694辆。本次召回仅限于中国大陆地区。

本次召回范围内的车辆，由于零配件材料原因，密闭油箱中的一个油管接头有可能因连接处变弱而在连接处脱落，导致无法正常向发动机供油。

在此情况下，可能导致发动机无法启动，或在极少数情况下，发生行驶途中发动机熄火的现象。宝马公司将为召回范围内的车辆免费更换油箱，以消除故障隐患。因准备原因，本次召回活动自2009年6月25日起正式实施，宝马公司授权经销商将联系所有有关客户安排免费检修并更换油箱。在此之前如用户车辆出现上述故障现象，可到宝马授权经销商处先进行免费检修。相关用户可拨打宝马服务热线(400-800-6666)进行咨询。

福特经典全顺Transit

承运 市场 福全特惠

实用“+”值，全能典范

“买车+运营”，成本仅0.17元/m³·Km 越载越赢

10大
安全设计

11.5m³
装载空间

500万
累计销量

7.0L
超低油耗

40年
品质信赖



盛夏添凉意，服务心贴心

6月13日—30日到店即享免费空调清洗，工时优惠，精美好礼。

短轴3座中顶(汽油四缸)10.60万元 长轴6座低顶(柴油四缸)11.49万元 长轴15座中顶(柴油四缸)16.78万元

江铃汽车股份有限公司 荣誉出品 咨询服务电话:8008691099 4008801099 网址:www.jmc.com.cn

全新欧III 动力提升25%		
• 信心之选 百公里综合油耗仅11.1升，比同级别车低1.5升	• 动心之选 百公里综合油耗仅11.1升，比同级别车低1.5升	• 宝心之选 一次进气设计，中冷进气，冷却效果好，完全满足国Ⅲ排放标准
• 省心之选 “三效九催化”系统，降低NOx排放水平，NEDC工况下降低25%，降低油耗	• 省油之选 “三效九催化”系统，降低NOx排放水平，NEDC工况下降低25%，降低油耗	• 省气之选 全球独创的“气膜增压”技术，降低油耗
南京利星 南京市江宁区汤山1号 025-84083888/84063888	南京利星 南京市江宁区汤山1号 025-84083888/84063888	南京利星 南京市江宁区汤山1号 025-84083888/84063888
南京利丰 南京市江宁区汤山1号 025-84083888/84063888	南京利丰 南京市江宁区汤山1号 025-84083888/84063888	南京利丰 南京市江宁区汤山1号 025-84083888/84063888
南京利源 南京市江宁区汤山1号 025-84083888/84063888	南京利源 南京市江宁区汤山1号 025-84083888/84063888	南京利源 南京市江宁区汤山1号 025-84083888/84063888
扬州利星 扬州市扬子江南路608号 0514-87967768/87224211	扬州利星 扬州市扬子江南路608号 0514-87967768/87224211	扬州利星 扬州市扬子江南路608号 0514-87967768/87224211
盐城利星 盐城市盐南高新区人民南路1号 0515-88112323	盐城利星 盐城市盐南高新区人民南路1号 0515-88112323	盐城利星 盐城市盐南高新区人民南路1号 0515-88112323
无锡利星 无锡市崇安区崇安寺街1号 0510-85410899	无锡利星 无锡市崇安区崇安寺街1号 0510-85410899	无锡利星 无锡市崇安区崇安寺街1号 0510-85410899
常州利星 常州市新北区龙虎塘新六路18号 0519-85760066/85665128	常州利星 常州市新北区龙虎塘新六路18号 0519-85760066/85665128	常州利星 常州市新北区龙虎塘新六路18号 0519-85760066/85665128
苏州利星 苏州工业园区唯亭镇唯新路7号 0512-65971199	苏州利星 苏州工业园区唯亭镇唯新路7号 0512-65971199	苏州利星 苏州工业园区唯亭镇唯新路7号 0512-65971199
常州利通 常州市青果路100号汽车城综合馆B区 0512-62083899	常州利通 常州市青果路100号汽车城综合馆B区 0512-62083899	常州利通 常州市青果路100号汽车城综合馆B区 0512-62083899
南通利星 南通市崇川区城港路85号 0513-85865215/85665216	南通利星 南通市崇川区城港路85号 0513-85865215/85665216	南通利星 南通市崇川区城港路85号 0513-85865215/85665216
镇江利星 镇江市京口区中江路236号(江铃集团对面) 0511-85011550/85010222	镇江利星 镇江市京口区中江路236号(江铃集团对面) 0511-85011550/85010222	镇江利星 镇江市京口区中江路236号(江铃集团对面) 0511-85011550/85010222
上海利星 上海市徐汇区漕溪北路1200号 021-54046888	上海利星 上海市徐汇区漕溪北路1200号 021-54046888	上海利星 上海市徐汇区漕溪北路1200号 021-54046888
常州市汽贸园东门 0516-82616888	常州市汽贸园东门 0516-82616888	常州市汽贸园东门 0516-82616888