

在我的精心设计下,青青得到了梦寐以求的包包



都市传奇

我要去 LV 店给青青买一个 LU

这段时间青青不断暗示我曾经的 LV 承诺,可我手头很紧,无奈之下我终于决定带青青来到美美春天——我带她不是来买 LV 的,而是买 LU 的。

买一个 LU,而且让青青相信这是 LV,这确实很难,所以我们把行动分为五步,一步都不能差,下面是第一步——

辗转打听到了赵德祥,请注意不是赵忠祥而是赵德祥,北京秀水 2 号最负盛名的专业 A 货大户,让他航空速递了一个最新款的 A 货 LV,俗称 LU。

完成第一步,进入第二步——

我才不会直接带青青去美美春天,而带她去附近的万达看电影,因为我深刻地知道只要在万达影城看完电影,青青肯定会无意地带我逛到美美春天。之所以这么处心积虑,是因为好有个退路,哇塞,当初是你看完电影顺路所以才买了一个 LV,我也不知道为什么那 LV 后来就变成了 LU,是不是你的包包后来被人掉了包,要不要报警?

必须承认,我也深感自己的恬不知耻,但管不了这么多,反正没谁真正靠道德过生活,就连老子,《道德经》发表两千多年了,一分钱版税也没收到。

走走停停,停停走走,忽然就来到了 LV,青青不经意地说:可乐,你上次不是说要去香港吗?

青青从来不直接要东西,她绕圈子说话的本领比热敏导弹还要高,不过无论怎么绕,终究会直中 10 环。所以我很不经意地,嗨,香港最近禽流感,准备去老挝了。

青青又不经意地说:哇,禽

流感,去购物的人一定很少了,肯定使劲打折。

我更不經意地假装系鞋带,一抬头就看到了 LV 的招牌——我说,打折的都是过时货,噢,这儿也新开了一家 LV,不晓得有没有新货,进去。

我带着青青心惊胆战走进去,一脸的漫不经心,这是必须的,我们早早请教了冯巴杜,根据她的传授,凡有身份的人不会在名牌店大呼小叫两眼放光,那是去淘 A 货,或者买大白菜。买真正的名牌,需要优雅中带着一丝颓唐,习以为常之后的麻木,不拿正眼看店员,就像睡懒觉刚刚起床还没来得及仔细打量这个世界。

我把玩着其中一个包包说:这吊坠好像我家狗狗的爪爪哟。青青诧异,因为拿狗狗的爪爪和 LV 吊坠相提并论,实在是有煞风景,这时,杜丘和毕敬走进来,大吃一惊地说:你们在买包包?我们也来买包包……青青狐疑地看着这两个著名的穷鬼。

毕敬和杜丘到来,才可以开始第三步——

这店里每一班会有三个店员,虽然毕敬的兄弟毕恭是我们的内线,但要是不引开其他两个店员,这场戏演不下去,或者要是被其他两个店员发现这次肮脏的交易,毕恭的末日也到了,毕恭说他不跟毕敬断绝兄弟关系,但会一秒钟找个包包套头上把自己闷死。

灯火的员工都是表演系毕业的,他俩拉着两个店员问这问那,一会儿嫌包包颜色太旧,一会儿问可不可以使用欧元结账,还问送不送钥匙串,两个店员非常耐心地回答着他们,还跑上跑下地帮他们拿咖啡。店里总共有三个店员,剩下那个白白净净的就是毕恭。我认出他,因为他眉毛上有颗痣。毕恭非常职业地说:

我能帮你们做点什么吗?

此时出了意外,店里电话铃响了,经理找毕恭,毕恭赶紧跑过去唯唯诺诺接听,被毕敬和杜丘缠住的一个店员见势就跑到我们这边:请问我能为你做点什么吗……

青青得到了梦寐以求的包包

只听那店员没完没了地跟我解释本季最新款和上一季有几种变化,幸好毕敬有经验,赶紧跑过来对店员说:你知道你们 LV 开山鼻祖是同性恋吗……那店员誓死保卫 LV 开山鼻祖的名誉,很不开心地说,请先生不要相信谣言,我们可是贵族血统。毕敬就说,这就对了,贵族才可以有这么优良的传统呢……

这时毕恭终于接完电话,剩下的事情就好办了,进入关键的第四步——

毕敬成功地已让两个店员云山雾绕到了爪哇……而毕恭只花了打破 LV 全球分店纪录的短短三分钟,就说服了青青和我,买下今夏限量款的 LV 包包一个。他不打破这个时间纪录不行,因为夜长梦多。

为怕引起同事的怀疑,我和毕恭说暂时一直压低声音,每一句台词都讲得非常紧以节省时间,那样子不像是买卖包包,更像是在偷地雷,青青觉得我的样子好奇怪,说:可乐你怎么了,是不是不舒服?

我用身体挡住后面的视线压低声音对她说:低调,买 LV 不是买大白菜,就是要低调,知道吗,戴安娜买名牌时基本连话都不说,那天就是她一时不小心声音稍大接听了电话,后来的事情你是知道的,惨啊……

我满嘴跑火车,而且经过提速的火车,青青因为心仪包包居

然没稍许质疑这狗屁不通的逻辑,正在这时,毕恭说话了,这就是最关键的第五步——

他说:这款是样品,最好拿库房里的绝对没被别人摸过,下午我可以亲自送货上门,货号已给你定好了。我使劲点头,青青也觉得说得有理,我们接过了限量证书。

我们不可以再在店里交易的,因为交易就得进入流水账单,我们绝对不能从店里拎任何包包走,LV 店员太职业太敏感,拎走任何一个包包,就像拎走一颗地雷。此时的原则是:让店员认为我们匆匆聊了几句并未购物就走人,而又得让青青认为我出手阔绰,以迅雷不及掩耳之势就买了新款限量包包。

我用史上最快速度从兜里掏出一张支票塞给了毕恭,低调地拉着青青走出门口,像我们这种真正有品位的买主是不会张扬的,所以不能现金交付,当我把支票顺利塞到毕恭手里,青青居然没发现我并未填大写数额就走人。大功告成。

看毕敬还在唾沫四溅地讲着,我对青青说,这两个穷鬼,跑这儿来搞什么搞,没品位。青青因为得到梦寐以求的 LV 包包,就包容得整个世界,娇声说:可乐,你就包容一下别人嘛,世界上穷人毕竟占大多数啊……

曹植七步为诗,我五步买包包,深为自己的才华感到骄傲。还有一些细节忘了交代,赵德祥唯一就是不会提供证书,他的理论是,出证书就是造假,不出证书只是造 A 货,属于模仿秀,属于超级女声,放心,我这不是名牌中的 A 货,而是 A 货中的名牌,除我和 LV 总部技师之外,没人看得出。杜丘为了伪造那张 LV 证书不惜找到了冯巴杜,借了她一张证书模仿,又让一个搞

装潢设计的哥们花了好长时间制作完毕,毕敬不惜以兄弟断交来说服毕恭出演这场戏,代价是绝对保证灯火寻人公司未来的客户资料都在这儿登记。

我找到了巴豆和手镯

我们查到,有个叫史东强的人说,当年有一个叫巴豆的红卫兵曾抄到一只手镯,只是后来史东强去了云南插队就不知所终了,有人甚至说他跑到缅甸了。我们派史东强前往云南调查情况。

不久,朱亚当来了短信,只有两个字:速来。

这表示他在本土化进程中取得了不俗进步,过去他一般用英文发短信,且由于篇幅太长至少五屏才容纳得下全部内容,往往还没看到落款就耗电完毕。我带着杜丘匆匆忙忙赶去云南,我太需要钱,太需要朱亚当这个西南方面军打开局面挣点钱回来。

云南绿坪之行最伟大的收获是,史东强从好几个老知青处证实,当年的红卫兵巴豆确实在梨花街抄过一个国军家属,还有一个手镯,巴豆还经常向一起被下放到云南绿坪的知青们嘘嘘过,那国军家属长得一把掐得出水,他还

在屁股上掐了一把。不过,史东强并没有见过巴豆本人,巴豆这些年去缅甸越南这些地方混了,听说现在常在瑞丽边境帮人赌玉,不知这次能不能通过中间人找到。

次日凌晨,史东强带着杜丘和我,开着县长借给我们的挂警牌的越野车,一路向西,前往瑞丽。

史东强这两天不停地在四处转悠,打听巴豆的下落,他说巴豆现在在越南,已托人给他带了口信,让我们少安毋躁,我们反正无事,四处闲逛。

不久之后,我们就找到了巴豆和手镯。

李承鹏著
万卷出版公司友情推荐

[内容简介]

掘得第一桶金后,李可乐和他的四个朋友开了一家寻人公司。一次,他们刊登的寻人启事被一个空姐看到了,而他们要找的那个女人恰巧就在空姐服务的那个航班上。空姐打来电话,就此认识了李可乐。接下来,李可乐就一直为了公事和女人忙碌。在经历一连串的都市历险后,李可乐修炼成一名英雄。

[上期回顾]

黑社会老大薛战,要我们公司帮他寻找一个叫甄美美的女孩。甄美美是薛战的短暂女友,目前她和肌肉男前男友旧情复燃,抛弃了薛战。薛战和他的兄弟计划要挑断甄美男友的跟腱。然而事不凑巧,第一次行动时,我们被献爱心的小朋友挡住了路。第二次,又让一场爱心追悼会挡住了路。

伊米正高兴自己当上了经理,却不知掉进了陷阱



职场谋略

伊米找到经理的职位

周一,苹果带着拉杆箱要去北京出差。苹果走后,伊米有点小放松,随手拿了本《时尚》,边翻边和雯蒂交换意见。手机响了,伊米接听,竟然是同一家同行的公司与她确认发录取通知!而且职位是助理经理!经理的头衔让伊米兴奋得面颊潮红,28 岁能奔到经理这个职位,曾是伊米不敢设想的梦想,伊米觉得这次的跳槽实在太明智,在心中甚至感谢苹果,如果没有她这个外力的刺激也不会让她这么快地去外面寻找方向,伊米心情大好。

伊米的新东家是一家香港公司,规模不算大,租赁了二层写字楼其中一层。伊米早上来报到时,只有阿姨在打扫卫生。伊米在茶水间翻了会杂志,等到九点整,居然一个人没有。伊米疑惑自己是不是记错了时间,正好阿姨进来,给伊米递上了一杯咖啡。伊米跟阿姨搭讪起来:“阿姨,公司上班不是 9 点吗?”

“是 9 点呀,你是奇怪怎么还没有人来吧?”阿姨呵呵地笑,“不到 9:30 没有人来的,10 点也不一定能到齐的。”

伊米心里倒有几分窃喜,原来实行弹性工作制,蛮好,以后不用挤完地铁挤电梯。

等来的回复邮件,居然是北京营销经理离职的人事公告!

管理井然有序,伊米拉开百叶窗,环顾着属于自己的独立办公室。此刻,满足感上升到极致。

没多久有个小女生进来,笑嘻嘻地介绍自己叫艾黎思。然后见这边的分公司的总经理,一个长得还算温文尔雅的香港中年阿叔。

唯一让伊米忐忑不安的是远在北京的上司。好在很快邮箱里就收到对方的欢迎信,写得虽然很格式化的客套,但总归有甚于无,伊米也很客气地电话致北京,双方就伊米目前工作的接手展开商讨,对方的北京话讲得很糯,声音让人亲近,伊米倒是很有几分好感。

新公司的工作,比想象中的更轻松,所有的大小事务一律外包,预算也非常充裕,不用一分钱掰两半儿花,没有想象中的忙碌,反倒工作挑战变成如何将自己假装忙碌,对于一个新人来说,无事可做总让人心中不安。

伊米梳理了一下工作内容和思路,现阶段能做到的就是主动沟通,哪怕热脸贴对方的冷屁股,通过自己的主动出击,期待改善与北京的关系,所以向对方写邮件说希望能够开一个部门会议,将工作的各项流程与操作细节确认下来,一边向香港方面争取,是不是需要来香港参加一些必要的培训和沟通。

等来的回复邮件,居然是北京营销经理离职的人事公告!

职场陷阱

北京营销经理的离职让伊米措手不及,她嗅到了一丝危险,但是同时镇定地安慰自己:危机,危机,有危必有机。对方的离职,说不定对自己来说,是一个不可多得的契机。也许公司高层早就知道或部署,自己的到任,不就是来接这个位置的吗?想到这里,伊米坦然了一些,现

在要做的就是打听到对方离职的真实原因。

伊米雄赳赳气昂昂地准备大干一场。

正在这种关键时刻,上海的总经理彼得与伊米的联系密切了起来,两人频频工作午餐,彼得总是和蔼可亲地问伊米对工作的建议和看法,有了老大的鼓励,伊米就制作商的拖拉作风与活计做得不到位不漂亮的问题发表自己的意见,从总经理赞许的目光中,伊米得到了暗示和支持,她积极地开始招标,准备大刀阔斧地改革,寻找新的制作公司。

虽说工作开始有起色,做了一个半月的管理者,伊米还是深感自己的不足,开始在当当上选购企业管理类的书籍,并寻找一些专业的培训课程。

伊米踌躇满志中,等来了另一则人员公告,又新来了一位 Merchandiser Manager!

伊米耳边似万马奔腾,咆哮着的血液全身逆流,委屈、恐慌、无助、失望、愤怒、彼得赞许的笑容、供应商讨好的笑脸,甚至苹果似的微笑非笑都从她的眼前飞过,重叠。也不知道坐了多久,在艾黎思的连声呼唤下,伊米方才缓过了神。

回到家,伊米连外套都没脱,立刻将自己进入公司,前任经理离职,现在又招进一个经理,短短不足两个月时间走马观花式的人员变更的经过告诉老爸,爸爸表情严肃地听完,叹了口气,说:“借刀杀人啊。人家是拿你当刀使,做他们不方便做的事情。”

伊米心中翻来覆去的所想,终于从爸爸的口中说了出来,心中是这样的懊恼,只觉得冷冷的生出彻骨的寒意。伊米牙齿一咬,几乎是一字一句地问:“那,我现在该怎么办?”

“故不动我不动,你就看接

下来他们出什么招。”

伊米望着天花板出了会神,晚饭也不吃,打开电脑上网,咨询劳动和社会保障局的网站去了。

在 MSN 上忍不住将自己的遭遇及猜测告诉给几位闺蜜听,有人建议她快点找下家,有人担心她在这次短租的试用期内离职会对下家公司的 HR 不好交代,还不如任凭风吹雨打,自己就是岿然不动,拼到最后说不定就笑到最后,伊米烦恼地说,自己试用期还没过呢,如果公司有心除掉自己,轻而易举。就算自己现在结婚怀孕也是来不及的。

忽然,她想到了一个人。

以牙还牙

没有拖几天,人事经理找伊米做试用评价,在说了一堆不着边际的废话后,总结陈词:非常遗憾,你不符合我们对这个职位的要求。

伊米有备而来,不急不慢,姿态优雅地说:“我有哪些方面不符合你当初对我的职位要求?你有证据证明这些吗?你说的话能代表公司吗?以你的经验,不会认为这么一个低级可笑的理由就可以打发我了吧?”

人事经理对伊米的态度显然吃了一惊,她很快镇定下来,惯熟的口吻:“我们对这个职位的期望是需要一个更加成熟,能够独立带领团队操作的一个高级管理者,我们认为你的经验、能力都不符合公司的要求。”

伊米:“这些都太抽象了,用这种词汇,根本不能说明任何问题。作为化妆品零售行业,圈子是很小的,不要以为新来的是香港人,就查不到她的背景,在我到任前,你们就已经跟她签了录用合同,为什么人家当初不肯来?因为她矜持自己的职业形象要口碑,不肯来做杀手,你们就

借我的手除掉北京那位!彼得来大陆做分公司总经理半年,一直想动脑筋换制作吧?不要以为是自己老婆的舅舅开的制作公司,就可以瞒天过海!制作公司的营业执照我有复印件在手,法人代表不会这么巧重名吧?就算不能做香港廉政公署的证据,我相信香港总公司也不可能视而不见吧?彼得所做的这一切,不要告诉我,您都不知道,就算法律帮不了我,我也不在乎成为新闻人物!大不了鱼死网破,两败俱伤!对我来说也许是个教训,但我相信肯定会有许多人希望能吸取教训,避免走弯路!”

伊米的话字字掷地有声,人事经理万万没有想到这个 80 年的女孩居然这么老辣,事情的发展完全出乎她的意料,局面已经失去掌控,她迅速换上职业的微笑,想办法拖延着时间,思考着如何处理。

伊米压根就不给她喘息的机会,递上事先开好的病假单:“你和彼得,尽可以慢慢商量,商量好了再来通知我,我静候佳音。”

伊米踏出办公室的大门,才恍然发现自己手心全是汗,待到走出写字楼,迫不及待地拿出手机打给萨曼。萨曼在电话的另一头,微笑:“都谈好了?”

“谈好了。”伊米紧握手机,“谢谢你!萨曼,真的不知道如何感谢你!”

“不用。”萨曼坦然,“我也是举手之劳。你就当我还你人情好了。伊米,起码你让我相信职场还是有温情的一面。”萨曼停顿了一下,转身道,“吃一堑,长一智,伊米,你还太年轻,做事,不可求速成,对于一件事的坚持和执著,使自己的能力达到一定高度才能成功……要不跳槽也不一定能‘升值’,即使‘剩者’也为‘亡’了。”

[内容简介]

顶级化妆品公司的靓丽女人们,真实残酷的生存斗争,职场、情场、名利场,八个故事,N 种人生。一样的处境不一样的处理方式,从土匪张与优雅张的不同应对中体察管理的艺术。经销商 VS 经销商?公司 VS 经销商?平铺直叙中揭示工作的本质——你究竟为谁工作?细节无处不在,三个实习生有不同的结局。

[上期回顾]

萨曼因为家庭婚变才辞职的,伊米在一个周末前去看望她,发现萨曼变得非常憔悴,在处理感情和对待工作上明显判若两人,于是建议带她到新加坡散心。伊米回来后,苹果居然提出要升伊米的职,伊米表面高兴,实际知道苹果是为“借刀杀人”,反而加快了找工作的步伐。