

中国龙车队 首战CRC夺得亚军

经过三天激烈的争夺,驾驶中国龙赛车的雷奔车队荣获2009年全国汽车拉力锦标赛厂商杯亚军,驾驶93号赛车的雷奔车手周申一以2小时48分19秒的总成绩获得本次比赛2L组第二名。

3天的比赛,赛段和天气对车手和赛车都是严峻的考验,本站赛事共有87辆赛车参赛,而最终完赛的只有42辆。“中国龙各方面的性能还是不错的,面对这样的复杂路面,这么长时间的严峻考验,完成了比赛,表现很不错。”93号赛车的车手周申一说,他驾驶的中国龙做的改装并不多。“这个车第一次参赛就

能完赛,并能获得S3组第四名和CRC江宁站国家组2L厂商杯第二名,我对这款车的表现感到满意。”

据了解,驾驶斯巴鲁的上海FCACA车队的格林在SS4赛道翻车;林志颖所在的速一车队的队友谭卓勇提前退赛;贵州百灵车队外援萨罗严重脱水虚脱,CRC江宁站赛道的复杂和竞争的激烈可见一斑。

93号赛车的领航员杨国祥介绍说,江宁站的赛道状况复杂,几乎都是狭窄多弯,起伏较大的砂石赛道,尤其是14日的赛段,石块都很大,这对中国龙的抓地力、爬坡性能、动力性能等是个严峻的挑战。



本栏图片均为常青摄

“赛道的石头很多,容易爆胎。”车手周申一说,“令人欣慰的是,我们还是坚持到了最后。”

再续汽车运动传奇 东南汽车万宇车队南京启航



6月12日,中国赛车盛事2009年全国汽车拉力锦标赛(以下简称CRC)南京江宁站拉开序幕。为迎接本年度赛事的首站,东南汽车隆重举办“2009年东南汽车万宇车队新闻发布会”,大卫·辛吉斯、亚恩·托马斯及樊凡等车队重量级明星车手悉数亮相。

本年度CRC首站,东南汽车万宇车队再携鼎盛阵容参赛,其一号车手大卫·辛吉斯与其领航亚恩·托马斯担任本次比赛的主力车手;在以往赛事有不俗表现的樊凡及其领航方军卫也是争夺本站国内组前三甲热门选手;另外,车手吴吉祥与领航柯政良也出征比赛共同组成首站的豪华阵容。这支队伍曾以优异的表现获得了2007 CRC年度车

队总冠军和2008 CRC年度亚军的称号,成为叱咤CRC赛场的传奇车队。

作为CRC赛事的长期支持者,东南汽车一如既往地支持赛车文化在中国的推广,向更多喜爱汽车运动的朋友们传递与分享赛车运动的真谛,同时也向车迷们传达东南汽车积极向上、热情拼搏的企业形象。此次比赛,东南汽车组织了庞大的V3菱悦车主助威团——东南汽车万宇车队风采助威团,一同为车队加油。

东南汽车相关人士表示,在接下来的北京怀柔、广东佛冈、福建邵武、浙江龙游站中,还将有更多的车主加入到助威团中。同时,一系列丰富、精彩的赛车文化普及和体验活动也将在全国陆续展开。 沈宁

斯柯达红牛车队包揽三冠

6月14日,2009年全国汽车拉力锦标赛(CRC)揭幕战在南京结束。首次出征的上海大众斯柯达红牛车队不负众望,旗开得胜,在CRC南京站的赛场上,一举囊括三项冠军——2009年全国汽车拉力锦标赛南京分站1.6升国家组车队冠军、1.6升国家组车手冠军以及1.6升国家组厂商冠军。

据了解,上海大众斯柯达红牛车队于今年6月3日正式成立,尽管是一支全新车队,但上海大众斯柯达拉力车队的实力却相当强大。主力车型Fabia晶锐虽然是首次角逐CRC,但出众的运动性能、出色的动力操控以及杰出的安全性使Fabia多年来一直是世界拉力锦标赛(WRC)的著名拉力赛车,成

绩显赫。为了增进上海大众斯柯达红牛车队与车友之间的交流,增加消费者对Fabia晶锐的了解,上海大众斯柯达特别邀请斯柯达红牛车队的专业赛车手们亲临南京宝龙铁龙展厅,带来了一场别开生面的车友见面会。

车队经理朱玮先生表示:“作为专业车手,之所以选择Fabia晶锐作为赛车,主要是看中它内在的实力与运动基因。优异的操控性及安全性为他们的赛事带来的充分的保障,是取得成绩的重要条件。”

上海大众斯柯达南京宝龙铁龙店的总经理下忠贵先生认为,Fabia晶锐从上市至今每月的销量都非常火爆,订单连连,Fabia晶锐本身的素质成为吸引客户的最重要因素。 沈宁

斯巴鲁举行拉力观摩活动

6月13至14日,斯巴鲁汽车(中国)有限公司在南京为车主举办了精彩的拉力观摩活动。本次拉力观摩活动包括拉力赛现场观战、参观斯巴鲁中国拉力车队的维修区、拉力知识讲解、与斯巴鲁中国拉力车队车手举行联谊晚会等精彩内容,并得到了广大汽车拉力爱好者和斯巴鲁车主的热烈响应。

参加活动的车主们来到江宁拉力赛的比赛现场。当飞驰的赛车一辆辆呼啸而过,所有参加者能最直接地感受到拉力比赛的精彩和那



种激动人心的感觉。尤其是当斯巴鲁中国拉力车队的Impreza翼豹赛车驶过,观众们挥舞着蓝色的摇旗为斯巴鲁车手呐喊助威,欢呼声一浪高过一浪,气氛极为热烈。最终南京站第二名由斯巴鲁车队李微夺得。 付蕾

树立动力新标杆 别克新君威2.0T 豪华运动版上市

6月15日,别克新一代君威2.0T豪华运动版正式上市销售,市场售价25.59万元,即日起全国别克4S店接受预订。至此,别克新一代君威已拥有2.0L Turbo DI直喷涡轮增压发动机、2.4L/2.0L Eco智能发动机三款高科技动力组合,以丰富的六款系列车型在中高档细分市场全面发力。

别克新一代君威2.0T豪华运动版搭载2.0L Turbo DI直喷涡轮增压发动机(下图),该发动机可输出最大功率162 kW / 5300 rpm,最大扭矩350 N·m / 2000-4000 rpm。该直喷涡轮增压发动机配合专用的先进6挡手自一体变速箱,令别克新一代君威2.0T车型0-100 km/h加速仅用7.7秒,最高时速232公里,等速百公里油耗7.2L,动力性能各项指标遥遥领先同类车型。

别克新一代君威2.0T豪华运动版荟萃先进科技筑就全面安全保障,

P245/45 R18 96V同等级最高等级轮胎、特别加大尺寸的17英寸前/后通风式刹车碟、ECS车身稳定控制系统集成TCS牵引力控制、EBD电子制动力分配、ABS防抱死刹车等子系统、BAS刹车辅助系统,提供扎实的动态行驶安全保障;HBFA液压抗制动力衰减系统自动提升制动力以对抗制动力衰减;TPMS胎压监测系统实时监控行驶车辆轮胎气压,保障行车安全。

别克新一代君威2.0T豪华运动版拥有丰富的人性化科技配置,在2.4L精英版配置基础上,增加了带自动水平调整和大灯清洗功能的Bi-Xenon HID双氙气大灯。其他体现时代科技且深受年轻消费者欢迎的科技便利功能还包括:内置闪存的GPS导航系统;7英寸QVGA显示屏,单碟光驱同时支持MP3/WMA/I-pod/CD功能;USB优盘MP3曲目读取功能;蓝牙电话系统;定速巡航系统等。



与菲亚特缔结全球性战略联盟 “新”克莱斯勒宣告诞生

克莱斯勒集团有限责任公司和菲亚特集团日前宣布,双方最终完成了全球性战略联盟的缔结,一家拥有全球竞争所需各种资源、技术及全球分销网络的“新”克莱斯勒宣告诞生,并将很快投入运营。

新的克莱斯勒向菲亚特旗下一家子公司转让新公司完全摊薄的20%的股权。同时,菲亚特已经与克莱斯勒订立了一系列的必要协议,向新克莱斯勒转让部分技术、车型平台和动力总成。菲亚特如按照之前已经达成的协议完成数项关键性工作后,它将有再

增持最高达30%的股份,但在新公司完全清偿纳税人的贷款资金前,菲亚特不能控股克莱斯勒。

除菲亚特S.p.A的现任首席执行官Marchionne先生担任新克莱斯勒集团有限责任公司的首席执行官之外,新克莱斯勒的董事会将由九名成员组成。九名董事中,三名将由菲亚特指定,四名由美国政府指定,一名由加拿大政府指定,一名由美国汽车工人联合会的“退休人员医疗福利基金”指定。董事会将任命C.Robert Kidder为董事长。

开瑞优派·微车升级派



现在购买开瑞优派 全免购置税!

开瑞优派 享受3年、6万公里超长质量担保!
开瑞微车用户在购车投保后,可享受两年内免费外出救援政策,可享受每年12次免费工时费保养。

开瑞微车 | 奇瑞汽车

- 技术升级: 先进设计理念,配合特有静音化内前和数字化配置,突破传统
- 安全升级: 高强度钢板,成型加筋车身,有强大的安全设计,保证在高速行驶时稳定、安全。
- 舒适升级: 充足载货空间,座椅特选高密舒适性,为整打路行车提供舒适享受
- 动力升级: 搭载国际4缸双顶置凸轮轴1.8L多点电喷汽油机,最大功率过50kW,保证加速与爬坡时的运转顺畅。

经销商	经销商地址	联系电话
开瑞汽车	开瑞汽车南京分公司	025-9606000
开瑞汽车	开瑞汽车(江苏)有限公司	025-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(浙江)有限公司	0571-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(湖北)有限公司	027-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(广东)有限公司	020-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(山东)有限公司	0531-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(河南)有限公司	0371-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(四川)有限公司	028-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(广西)有限公司	0771-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(湖南)有限公司	0731-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(福建)有限公司	0591-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(江西)有限公司	0791-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(安徽)有限公司	0551-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(山西)有限公司	0351-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(陕西)有限公司	029-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(甘肃)有限公司	0931-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(宁夏)有限公司	0951-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(青海)有限公司	0971-8908668
开瑞汽车	开瑞汽车(新疆)有限公司	0991-8908668