

# 华安基金起诉雷曼兄弟，诉讼标的高达3~4亿元 基金业最大诉讼案开庭

昨日上午9时，备受基金业关注的华安基金公司起诉雷曼兄弟国际(欧洲)公司一案在上海高院第十法庭公开审理，此次案件开庭审理共用两天，昨天是庭审的第一天。

记者从相关渠道了解到，该案件的诉讼标的高达3到4亿元，为基金业最大诉讼案。通力律师事务所为华安基金公司的代理人。事实上，当雷曼申请破产保护时，华安基金公司就紧急成立了危机处理小组，并请了大量的律师组成律师团，而当该案件正式审理时，通力律师事务所成为华安基金的正式代理人。据悉，利民和方达律师事务所则代理雷曼兄弟国际公司，庭审当日，除利民和方达律师事务所外，雷曼方也派来了多位外方专家。

根据华安基金公司2009年3月31日的公告，为充分保全和维护基金财产，公司已向上海市高级人民法院起诉雷曼欧洲违约和侵权，并要求雷曼欧洲赔偿相关损失。上海高院已于2008年9月27日正式受理本案，并应公司请求依法冻结了雷曼欧洲在中国境内的部分资产。事实上，在华安基金去年提起诉讼之时，雷曼兄弟便已应诉。这次诉讼直接指向该公司在华的部分资产。

上海法庭开庭公告信息显示，此次诉讼的编号为(2008)沪高民四(商)初字第6号，承办部门为上海高院民四庭，审理方式为公开审理，主审法官张凤翔。

事实上，记者于昨日早上

8时赶到位于肇家浜路的上海高级人民法院。走至法院安检处，发现已有记者守候在安检处门口。8时30分左右各媒体记者纷纷赶至，安检处门口人头攒动。8时40分，大约10个穿戴整齐、西装革履的律师走入安检处。记者发现，几乎每名律师手中都拎有1至2袋写有公证书据的纸袋。

当记者出示身份证件换取准入证时，安检处工作人员向记者表示第十庭只能容纳35人，而且现在已经满座，所以不能入内。相关人士告知记者，此次的原告被告方已与法院沟通不放任何媒体记者入内，且安检处已有一份可以入内的名单，除此名单外的任何人均不能入内。

快报记者 徐婧婧 吴晓婧

## IPO改革 债基或止步“摇啊摇”

作为申购新股的一支重要力量，债基曾在2006年、2007年以及2008年上半年，通过网下配售、网上“摇啊摇”两线出击，积极参与新股申购，享受了打新的无风险收益，大大增厚了业绩回报。

但在新股发行改革之后，业内对于债基打新收益预期大大降低。一位基金分析师认为，在新股发行新规之下，债基打新股的收益并不会太高。首先，债基需要面临网上申购还是网下配售两难选择。从资金规模以及市场发展预期看，债基应该会倾向于参与网下配售，但由于缺少网上申购，其未来参与新股认购的总体

收益必会大打折扣。

国联安德盛增利债券基金经理冯俊表示，基金或者其他的一些配售机构为了拿到新股，存在报高新股价格的内在动力。谨慎的基金不一定能够获得网下配售，而获得网下配售的基金在锁定期内，则会面临新股跌破发行价格的可能。因此，主承销商和不同基金间进行充分沟通则显得尤其重要。此外，基金在进行“打新”收益的计算时，还需要对3个月内大盘可能的下跌空间进行计算。

接受记者采访的债券型基金经理均表示，接下来会调整投资品种结构，下移可转债配置比重，提高现金比率。但

由于网下“打新”中签率有所下降，债基不能延续以前的操作模式将资金放在短期债券上以等待打新股的契机，如今则需要“两手抓”，一方面是做好新股和新的可转债的投资，另一方面则是把握好信用债的投资。

上海一合资基金债基金经理表示，“打新股”只是“增厚”业绩的方式之一，债基投资收益回归“主业”，而不是靠资金优势赚取一二级市场的差价，对于债基的长期持有人而言利好，与股市相关性低，收益波动稳定，这才是投资配置债基的主要目的所在。

快报记者 吴晓婧

**宇内装饰 全市特低价**

市装饰协会会员单位  
06年度装饰诚信品牌家装企业  
07年度装饰优质样板房企业  
07年度装饰直通车推荐企业

本月签单震撼价  
两室一厅半包9800元  
三室一厅半包13800元

以上木制品均为红胡桃面板，如采用其它材料上下浮动5%-15%

地址：丹凤街虹飞电信大厦后4幢2808室（鼓楼金润发超市斜对面） 电话：83192726

**宝贵装饰** 免费量房  
出图预算  
现推出家装特价：  
两室一厅半包价 9480元  
三室一厅半包价 13680元

半包工程说明：半包工程均为人工加材料，材料部分指木工板、饰面板、多层板、木器漆、乳胶漆、白乳胶、901胶、防水材料、石膏板、网络线、电话线、电线、水管、水泥黄沙、扣板、小五金等辅材。  
环保用材：（木工板：绿野、平安树、兔宝宝、东大，均为E1级；天然饰面板：天成、免宝宝、莫干山）油漆乳胶漆：美国原装进口乳胶漆（宣伟）、立邦、多乐士、伟星水管、远东电线。  
材料、品牌、等级、型号全部写进合同。

工程质量：监理全程跟踪，固定施工队伍，工程质量验收不合格不收钱。

具体详情欢迎来电咨询 本公司终身保修

◆地址：南京市大光路44号1栋502室 ◆电话：84639662 传真：84681381

★装饰协会会员单位 ★装饰资质企业 ★绿色环保放心企业 ★《金陵装饰》特别推介单位

**久光装饰** 先装修  
后付款

郑重承诺：环保不达标 全额退款 免费专车接送看房

近期签单 8.8 折优惠

◎施工：不转包、参照最新标准、分项验收  
◎价格：透明报价、预算=决算  
◎服务：全程专业监理、质保五年、定期回访

环保 ■木工板：阔林、绿野 ■饰面板：兔宝宝、莫干山（E1级） ■集成板：莫干山  
用材 ■油漆：华润 ■乳胶漆：立邦、多乐士 ■电线：远东 ■线管：中财 ■水管：金牛

地址：新街口洪武路口部街口农业银行2楼 电话：85087122 桥北：58581678

地址：湖南路14号特创写字楼 电话：025—83611722

现代快报 定版：13151077031 西祠胡同网络互动：//b1065559.xici.net

## 偏股型基金业绩 QDII 包揽前五

受海外市场反弹的提振，5月份，QDII基金净值平均增长率为9.33%，高于A股股票型基金3.94%的平均增幅。Wind统计数据显示，截至5月27日，包含QDII基金在内的全部偏股型基金业绩前十名中，前五名都为QDII基金，分别是海富通全球精选、嘉实海外、工银全球配置、华夏全球精选、华宝兴业海外。值得注意的是，首批出海的嘉实海外、华夏全球两只基

业内人士分析，香港以及全球市场里充裕的流动性和宽松的货币政策，推动了近期外围市场的上涨。全球主要市场在3月探底后企稳，市场急速下降性恐慌得到释放，相对于A股港股海外，估值较低，对海外投资者具有吸引力。

快报记者 王文清

## 新基金发行呈现“冰火两重天”

与今年以来基金业绩分化

的现象相呼应，近期新基金的发行市场也呈现出“冰火两重天”的格局。在新基金发行整体热度相对前几月有所降温的背景下，个别基金不得不延长募集期，而拥有较好品牌和业绩的公司依然受到投资者的追捧，同时，一些具有鲜明特色优势的产品也倍受投资者的青睐。记者近日从中海基金了解到，该公司旗下中海量化策略基金目前发行进展顺利，将于

本月19日如期结束募集。

记者同时了解到，部分投资者对于新基金在目前点位成立后的建仓运作表现出一定的担忧，对此，中海基金认为，从目前的流动性、经济增长、通胀预期和政策导向来看，“投资时钟”已转向经济复苏与通胀预期，出于对企业盈利好转和估值水平的判断，下半年A股将维持震荡上行格局，而每次短期调整都为新基金提供建仓的良机。

快报记者 施俊

## 宏观复苏预期主导未来股市走向

信诚精萃成长基金经理刘浩在上周末举办的“信诚开心投资主义”巡讲会中表示，IPO重启短期不会冲击A股的运行规律，只要IPO的发售规模在预期之内，就基本不会对市场产生较大冲击。经济复苏情况才是决定后期股市走向的关键因素。

“一旦宏观复苏的预期能够得到确认，那么股市上涨的动力会更加充足、时间会更长、空间也会更大。”刘浩坚定地告诉记者。他认为，目前来看，

快报记者 王慧娟

## 今年投资机会集中在强周期行业

6月14日，国投瑞银“安心投资，健康生活”系列主题活动第六站走进无锡。国投瑞银基金公司总经理助理兼市场服务部总监刘凯认为，运用平衡之道构建自己的投资组合是非常必要的。对于追求高收益、风险承受能力较强的投资者，不妨选择指数基金、封基、QDII基金、创新基金产品构建投资组合。银河证券数据显示，截至5月底，国投瑞银融华债基过去三个月、过去六个月、今

年以来收益率均在同类基金中排名第1，是稳健型投资者进行基金组合投资的不错选择。

活动嘉宾招商证券首席策略分析师陈文招对市场持乐观态度。他认为，今年大多数投资机会集中在周期性强的行业上，在资产配置上，应遵循继续持有先导行业及其扩散效应受益行业的思路，可以超配：地产、汽车、金融、煤炭、有色等行业。

快报记者 安仲文 黄金滔

## 苏宁：年中回馈力度空前

本周，苏宁将强势启动年中回馈庆典。据悉，此次苏宁将给予前所未有的回馈力度。昨天，苏宁电器南京地区管理中心总经理陶京海接受快报记者专访时表示，苏宁在品牌影响力、市场份额占有率、综合经营能力的优势，决定了此次回馈的力度空前。

陶京海介绍说，随着家电行业竞争进入新的阶段，目前竞争点已经由原先的产品价格、品牌等向服务过渡，对于消费者来说，在买家电时越来越多地考虑商家的服务质量，可以说，现在的消费者买家电不仅买的是价格，更买的是放心，买的是服务。

对于任何一个企业而言，品牌影响力已经成为其核心竞争力之一。此次的年中回馈得到了公司上下的高度重视，早在2个月前就已经跟厂家积极磋商洽谈，本次回馈得到了几乎所有厂家的支持，西门子、海尔、惠而浦、春兰、奥克斯、三星、夏普、索尼等各国内外各大品牌鼎力助阵，回馈的力度之大不言而喻。

据悉，此次的年中回馈，苏宁采取的是全城联动的方式。组织一场大型的全城联动的促销活动，不是所有商家都能够完成的。本次年中庆典正逢苏宁全国冰箱节，在期间购冰箱最高可优惠40%；而空调方面，苏宁严格

执行国家政策的同时配合自身的优惠力度，空调价格有望全面拉低30%；通讯等3C产品新品扎堆上市全面发力暑期市场。

此外，作为业内的领军者，苏宁电器从软硬件双方面共同投入，全面提升综合经营能力。以旧换新这一业务为例，目前苏宁售后为消费者提供了包括空调、冰箱等品类在内的业务，消费者有类似需求仅需一个电话就有专业人员上门核价拖机，无需耗费多余的精力。

陶总总结说，此次年中回馈作为2009年重要的促销盛宴，必将刺激南京家电消费再上新的台阶。

## SUNING 苏宁电器

1项承诺：我销售、我安装、我负责  
苏宁19年的优质空调服务，坚持自建售后服务体系，开展“星级二厅”培训，保证安装工人100%持证上岗，10余年来培养10万多名专业维修技师，实现购买、安装一站式专业服务。

2小时：苏宁配送最快2小时送货。

3、快速送装通道：面对所有在苏宁电器购物的用户，家中有老人、病人、残疾人、孕妇的消费者提供快速送装服务。

4、空调免费预约保养活动：6月13日-6月20日在全省实施，针对所有苏宁空调用户，免费检测、免费修理、免费保养。

免费检测：免费检查空调运行情况、电源线、系统压力、内外机进出口等。

免费修理：免费修理空调出现故障情况，上门检测、维修及更换零部件。

免费保养：免费对家用空调每月进行全面保养。

详情咨询：4008-365-365

招聘电器安装 熟练工数名 待遇优厚

联系人：哈先生 025-86668800-666841

联系人：张先生 025-86668800-666843

联系人：夏先生 025-86668800-666845

