

“久旱逢甘霖” 首批睿翼现车 本周到店

一汽马自达日前宣布,大批睿翼现车本周即将运抵各地经销商。在得到发运通知后,经销商将此形容为“久旱逢甘霖”。据悉,5月底6月初睿翼即已开始全面批量生产,按照正常的物流时间推算,首批新车将于6月10日前后到店。



目前量产的睿翼均为2.5L车型,车身颜色共5种,分别是珠光黑、典雅灰、紫晶檀、云层银及晶海蓝。

从生产准备、命名发布到正式上市,Mazda6 睿翼让车迷们等待了20余月时间。其实,早在今年2月份睿翼试生产时,产品的质量和性能已经达到量产标准,之所以推迟到6月大批量投放,就是为了精益求精,忠实原创。另一方面,睿翼是马自达的

旗舰车型,采用了大量的新技术,这些新技术需要相应的生产设备和严密的生产流程来保证,也需要许多细节上的调整和完善。因此,一汽马自达交到准车主手中的睿翼,将是一辆经得起考验的、

品质非常高的车。

为确保睿翼的品质,一汽轿车在冲压、焊装、涂装、总装各环节都引入了大量全球最高水平的生产设备。睿翼使用了大量的超高强度钢板,确保车身坚固的同时兼

顾了轻量化,这也对冲压设备提出了更高的要求。全球最先进的德国米勒万家顿全自动生产线的引入,保证了超高强度钢板的应用。而涂装生产线采用德国最先进的艾森曼喷涂设备,实现了底漆、中涂、面漆自动化喷涂,使睿翼漆面达到了国际C级车的最高标准。按照马自达全球统一的质量标准,在生产过程中,工程师对每台睿翼逐一进行了8大方面、300余项的严格监测。

据介绍,睿翼2.5L车型自4月12日定价上市以来,凭借“不平衡定价”策略带来的领先优势,受到消费者的热捧,目前已累积超过1万份有效订单。本次睿翼商品车大批量抵达经销商,将有效缓解市场的供需紧张局面。

小车大玩具 试驾雪佛兰 SPARK

雪佛兰 SPARK,虽不是一款新车,但随着国家大力扶持小排量政策的出台,这款小车再一次进入我们的视野,日前快报记者试驾了这款经典车型。

雪佛兰 SPARK 的原型车来自于大宇的全球畅销车 MATIZ,由上汽通用五菱引进生产。据介绍,原型车 MATIZ 曾在世界各地夺得多达 15 项汽车大奖。其漂亮的外形和优异的实用性受到各国汽车专家的好评。

从外形上看,SPARK 的车身线条简洁而又细腻,流畅的外形配合多彩时尚的车漆外衣,SPARK 给人的第一感觉是宠物,是玩具,代表了年轻、自由、

灵活的生活态度。

进入车内,值得一提的是 SPARK 的小巧驾驶舱造就了少有的理想乘坐空间,特别是后排空间,因为它把行李舱后移,所以即使前排座椅往后移到尽头,后排依然有比较宽敞的腿部空间,同时,可随意折叠的后备箱更方便拓展储物空间,行李舱的最大承载空间可达 830 L。

就操控性而言,SPARK 可谓表现出众。SPARK 的地盘整体感非常强,遇到街道上些许颠簸车辆能够轻松通过,不会发出吱呀的声响。相对于短小的轴距和较高的车身,SPARK 的过弯表现也不错,侧倾的程度完全在可以接受的范围之内。

记者比较欣赏 SPARK 的变速器,采用 5 挡设计,虽然在操作的时候弹性不大,稍稍会有些滞涩,但是挡位却非常清晰,而且在收油和加油时,换挡杆没有丝毫振动,在同级车中非常少见。



沈宁

网点延伸至第 18 个城市

Avis 国际租车进驻南京

6月3日,全球知名汽车租赁品牌——Avis(安飞士)国际租车又一新门店在南京开始营业。在本次新闻发布会上还举行了金陵酒店管理公司与Avis(安飞士)国际租车的合作签约仪式,揭开了中国酒店行业与汽车租赁行业跨行业合作新的一页,同时也标志着沪宁两大连锁性服务行业的强强联手。

安吉汽车租赁有限公司由上海汽车工业(集团)总公司(SAIC)下属上海汽车工业销售有限公司(SAISC)

与Avis欧洲集团控股有限公司共同组建而成,是迄今为止国家批准的唯一一家全国性中外合资汽车租赁公司,也是国内目前经营网点最多、车队规模最大、服务最为完善的国际性专业汽车租赁公司之一。借助Avis在世界各地的成功经验,6年来,Avis国际租车已迅速在国内形成网络优势,南京分公司是Avis(安飞士)国际租车在国内第18个城市建立的第25个经营网点,是继苏州和无锡之后在江苏地区的第三家分支机构。

汪庭竹

传统车险涨价 电话车险升温

继上海在去年8月率先实施手续费监管后,全国多个城市也开始将手续费监管纳入议程。不少车主已经开始察觉到手续费监管带来的价格变化,在业务员、4S店等传统渠道投保的车主发现09年的车险价格相对08年有明显的上涨,倒是电话车险的价格相对传统渠道更加优惠。从车主的角度说,手续费的监管意味着通过传统代理渠道上车险的价格将会上涨,本就发展迅速的电话车险,将进一步升温。“手续费的监管还是有利于行业稳步发展的,传统的代理渠道本就成本高昂,面对行业亏损现

状,继续通过手续费放水养鱼也不是长久之计。”一位保险公司经理如是说。不少业内人士认为,手续费监管是大势所趋,这有利于整个行业扭亏为盈。不少行业内人士认为,直销车险是大势所趋,传统向直销的转型意味着车险行业从以往的“保险公司与车主双赢”向“保险公司与车主双赢”的局面发展。由此来看,直销车险的优势一目了然:既能让车主又省钱,又能让保险公司赚钱。因此,进入2009年,国内三大保险公司都十分看重电话车险业务,平安起步最早,目前占据了80%以上的电销市场。

南京蓝盾举办世嘉两厢试驾会

6月6日,在两厢世嘉上市一周年之际,由东风雪铁龙南京蓝盾4S店发起的世嘉试驾会正式启动。

东风雪铁龙世嘉完美体现欧洲风格的设计精髓。极富流线型的车型轮廓与线条和谐搭配,实现优雅与动感的完美融合,和谐大气,精彩非凡。东风雪铁龙世嘉流线型车身圆润饱满,风阻系数达到出色的0.31,在拥有完美造型风格的同时,更有效降低车辆行驶时的风噪,并且降低燃油消耗和有害气体的排放。前脸造型充满活力,镀铬的

双人字标骄傲彰显雪铁龙品牌特征,极富表现力。

同级车型中唯一配备的定速巡航与限速器,为车主提供了不一样的品质享受。东风雪铁龙世嘉配备了同样在凯旋上使用的2.0L 16V发动机,采用VVT可变气门正时技术,可迸发出最大功率为108KW的强大马力,最大扭矩可达到200N·M,在同级别车型中,动力表现傲视群雄。配合采用保时捷 Tiptronic 技术的手自一体变速箱,带来车随心动,人车合一的驾乘体验。

帕拉丁：纵情驾驭恩格贝沙漠——2009帕拉丁俱乐部第三届纵情驾驭体验营活动侧记

5月初,帕拉丁俱乐部第三届“纵情驾驭体验营”在内蒙古恩格贝沙漠展开,来自全国各地数十位汽车越野运动爱好者一起感受了帕拉丁带来的驾驶乐趣。

帕拉丁俱乐部这次请来两度参加达喀尔拉力赛并获佳绩的

成绩的著名赛车手周勇作为本次活动教练,同勇结合自己的亲身参赛经历对SUV的配置结构性能、沙漠特种驾驶知识等进行了详细的讲解。

成功举办第三届的“纵情驾驭体验营”每次都选择在风光旖旎但路况复杂的西部地区

。邀请达喀尔拉力赛专业车手周勇作为培训教练,以理论和实践相结合的方式对学员进行深入的培训指导,受到了热烈欢迎,也促进了越野运动和汽车文化的发展。

作为“连续三年成功挑战达喀尔拉力赛并保得中国最好纪录”的勇士,帕拉丁彰显出的越野性和卓越品质,令所有学员叹服。安全驾驶、紧急情况处理、沙漠驾驶入门等理论学习和实操操作,让学员提高自我;趣味活动进一步增强了趣味性和实践性,学员也体验到越野的驾驶安全性。

购新爱丽舍“无率无忧”

许多汽车厂商推出各种购车计划,以新爱丽舍为例,标准型手动档目前为72800元,按照南京蓝盾雪铁龙汽车推出的“无率无忧”购车计划,首付购车全款的50%,用户在规定时间内,每月或者每周还款金额为3150元的还款即可,不需缴纳利息。如此确实能减轻购车者省不少费用。(025)88713

09款江淮宾悦本月将上市

09款宾悦6月中旬将在全国上市。09款宾悦轿车共有2.0L、2.4L两个排量,7款车型。

09款宾悦是江淮推出的全新精品中级轿车,它从底盘进行了精心调校,对外形设计、技术装备、舒适性配置等进行了全面改进。

V3菱悦订单再创新高 售后配件优惠大让利

东南汽车V3菱悦热销版拥有众多高配置丰富配置:全系搭载三菱1.5L MIVEC发动机,油耗达到国内标准;同时配备众多高科技、高安全性配置。

近期推出大型优惠活动,消费满168元还可获赠精美礼品一份。

南京重汽汽车贸易有限公司4S店

豪沃(HOWO) 豪沃A7 斯太尔 | 王 | 总经销

前四后八 土方车现车销售 整车、配件销售及维修

自卸车、牵引车、水泥搅拌车、载货车、仓栅车

地址:南京太平门257号(北台路口),电话:55470305 55470285 3776385476 138 3857425 13621435827

金龙海狮加长型14座

厦门金龙旅行车有限公司

咨询电话:0592-5806015 5808940

南京经销商:025-52828173 13778877773

吉利熊猫自动挡上市 功夫升级版3.98万元起

自动挡 6安全气囊 经典仿生

3年或10万公里质保

南京联润吉利熊猫4S店 地址:大明路166号 电话:52632179

吉利汽车 1.3L 数字牛一自由舰

月销量突破 10000 辆 领航 1.3 升排量车型

自由舰经典版基本型43800元包牌

CVVT发动机 ETC电子油门 省油 1.5L排量仅1800元起

1.5L排量 科技问世

1.5L排量63800元包牌(送购置税+交强险+上牌费)

南京联润吉利4S店 地址:大明路166号 电话:52632179

真情回馈 以旧换新 金刚2代 当红问世

王者当先

金刚金鹰以旧换新置换活动火热进行中, 1.5L排量金刚 49800元起售

为回馈广大老客户,南京联润金刚金鹰4S店响应国家号召,全情推出“以旧换新”活动,即日起至6月30日,换购金刚、金鹰享受6000元超值大礼及价值3000元的VIP服务升级卡!

南京联润吉利金刚金鹰4S店

六合店 六合龙津桥南 57124000

地址:南京市大明路149-2号 销售热线:52626396 售后服务热线:52605838

滁州店 皖东国际车城6幢112号 0550-3044888

中国锋格 吉利中国龙激昂登场

南京联润吉利4S店 地址:大明路166号 电话:52632179