

漫画 俞晓翔

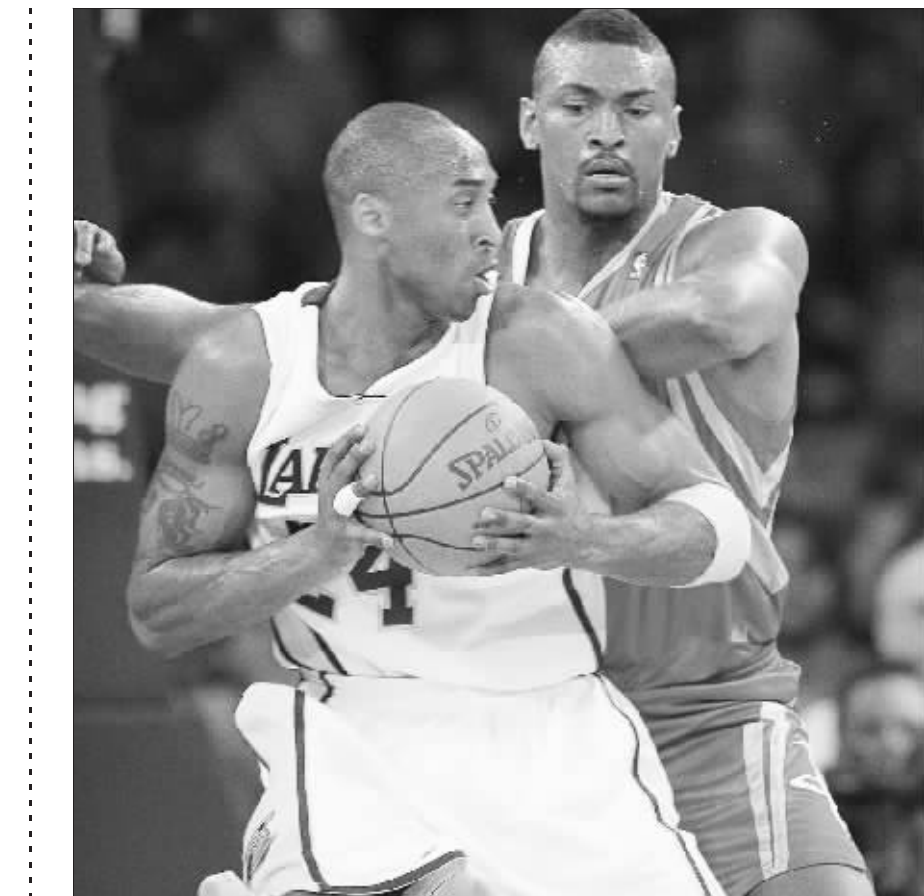


所有的惊心动魄 难道只是一场秀

不愿具名的专家指出:火箭VS湖人 战至抢七,完全由NBA“导演”



火箭把湖人逼入绝境,凯尔卡特人又让魔术师心惊肉跳,两场抢七大战,过程跌宕起伏,但最终实力更强的湖人和魔术笑到了最后。奇迹并没有发生——2007年,裁判多纳西赌球揭开了NBA黑暗的冰山一角,为打消赌球裁判给NBA带来的负面影响,联盟把口号“I Love This Game(我爱这比赛)”改成了“Where Amazing Happens(奇迹在这里发生)”。众多圈内人士指出,两场抢七大战只不过是NBA安排的默契球而已,所有的惊心动魄也只不过是作秀而已,为的是庞大的NBA帝国的商业利益和推广利益。
本版撰稿 快报记者 沈忱



阿泰和科比斗嘴,斗狠只是在演戏?

诡异盘口 牵着火箭在走

NBA的假球其实由来已久,“飞人”乔丹在巅峰期的退役曾经让广大球迷唏嘘不已,而在当时美国媒体对乔丹牵涉假球的报道并不少,据称,当时争强好胜的飞人因为牵涉到赌球而导致父亲被杀,他也因此心灰意冷宣布退役。

乔丹父亲被杀以及他愤然退役有多个版本,发达的美国媒体最终也没有拿到确实的证据,但2007年,NBA裁判多纳西参与赌球一案惊动了FBI,最终多纳西赌球的证据确凿,他也被终身禁赛。但大卫·斯特恩站出来严厉处罚了多纳西之后并不再追查,美国媒体当时便提出了疑问——一名裁判分量再大,也是无法操控比赛的。斯特恩心里明白,一旦追查下去,必然要拔出萝卜带出泥,除了更多的裁判,还会牵扯到不少球员和教练,更重要的是:还会影响公众对NBA形象的认知。

事实上,假球是因赌球而产生的,赌博集团为了赢得更多的赌注,而买通部分相关人员,达到打假球的目的,负责控制比赛的球员也在其中捞取好处。当然,要控制比赛,除了一些球员,还会有教练、裁判的涉及。从目前NBA来看,博彩公司对NBA的控制已到了发人深省的地步。

以昨天凌晨的比赛为例,火箭客场挑战湖人。国外各大博彩公司开出了湖人让12.5分的系列赛最高让分盘口,普遍认定火箭不会再次上演奇迹。本次系列赛,湖人让分盘口从未高出10分,不过决定生死的第七战,博彩公司不约而同地开出火箭受让12.5分的盘口。一致看好湖人回到洛杉矶后重振旗鼓,在家门口拿下火箭,晋级西决。然而火箭没有给火箭任何机会,以巨大的优势击败火箭,博彩公司的预测完全正确。而回溯到其他几场比赛,博彩公司开出的盘口也几乎都与最终的结果吻合,特别是在姚明缺阵的后几场比赛中,他们也能够准确预测到火箭在主场战胜湖人。可以说,火箭在第二轮完全是被盘口牵着走,其中的奥秘不难领会。

联合“打假” NBA整齐划一

国内的众多NBA专家在平日的私聊中,都承认NBA是一个庞大的商业帝国,所有的比赛结果几乎都要符合最大的商业利益。“NBA与CBA的体制不一样,他们说白了就是一个很大的公司,每个球队都是这个公司的一个部门,只有公司赚了最大利益,各个部门才能有更多分红。”一名国内资深篮球专家告诉记者。不过考虑到NBA在中国的巨大影响力,一旦提到采访,几乎所有人都愿意具名。

专家告诉记者,NBA是所有的球队联手起来打假球,可以说全部球队都是团结的,团结一起打假球,打假球的目标是什么呢?是票房。

到了季后赛,火箭在中国的关注度空前巨大,NBA在

未来几年最重要的市场就是中国,一旦火箭在西部半决赛被湖人横扫出局,这不但影响到火箭在中国的认知度,也会影响到其他的NBA人群。央视一名评论员给记者分析了假球的形势,在他看来火箭并不是默契球的主导者,他们的实力也没有资格去打假球,真正主导的是联盟和湖人。“湖人季后赛主场平均一张门票是250美金,他们一共有20000个座位,其中55%的收益归自己,也就是275万美金一场,联盟则可以收益225万美金。而在以洛杉矶为中心的一定范围内,转播和电视广告的收益都归湖人所有。也就是说湖人多打一场比赛,可以多收益400万-500万美金。”这位评论员分析说,“而联盟的意图更加明显,本赛季季后赛几乎都是横扫,必须要保留一两个对决具有看点。湖人与火箭的第六场比赛在美国已经创造了收视率新高,虽然第七场的收视率没有出来,但肯定是空前的。这也为来年NBA与转播商谈转播价钱提供了底气。”

“现在火箭主场俨然是中国主场,遍布中国厂商的广告,还有众多在电视上打广告的合作伙, NBA只有让他们在利益得到最大化,来年才可以吸引到更多、更有钱的赞助商来投资NBA。联盟的用心不言而喻。”这位评论员说。



难道大掉泪也是演戏?

火箭最后一战崩溃 不敌湖人告别本赛季

火箭尽管第6场如猛虎下山,将湖人打得灰头土脸,但昨天,回到主场的湖人没再给火箭机会,轻而易举地以89:70将火箭打趴下。

火箭包袱太重

火箭一直在强调自己没有压力。“我们没什么可输的,”巴蒂尔表示,“压力在湖人那边。”然而,面对无限接近西部决赛的机会,火箭显然被之前的胜利冲昏了头脑,直接后果就是背上了心理包袱,表现完全失常。前12次出手,全部偏出;开场7分钟,竟然没有运动战进球……昨天在斯坦普斯中心,火箭经历了一个噩梦般的开局:2:13!“我们有些紧张,也许大家觉得有可能获胜,因此背上了巨大的压力,技术动作都变形了。”阿德尔曼赛后有些郁闷。的确,尽管火箭防守一如既往地出色,但在巨大压力下,他们的进攻却出了大问题——在湖人球迷山呼海啸般的“Houston Sucks(火箭烂透了)”的嘘声中,阿泰斯特10投3中,巴蒂尔6投1中,布鲁克斯13投4中,兰德里10投2中……全场比赛,火箭76投28中,命中率仅为36.8%!

一直声称自己没有压力的火箭,结果变得犹豫不决,倒是赛前被ESPN等权威媒体认为压力最大的湖人,反而显示了自己的丰富季后赛经验,上半场就取得了51:31的大比分领先。在边场看球的姚明,早已是呵欠连天。

将帅心服口服

此前,火箭与湖人战成3:3平,其中有两场比赛还是在姚明缺席的情况下取得的,这令火箭再次想入非非,但火箭显然错误估计了自己的能量。湖人昨天一开始就用坚强的防守来应对火箭时,火箭就有些不知所措了。他们上半场就领先火箭20分。进入下半场时,湖人也没有给火箭半点反扑机会,最多时将领先优势扩大到了31分。本场比赛,科比并没有将更多的精力放在进攻上,仅拿到14分,不过湖人发挥了他们内线的绝对优势,彻底打垮了火箭内线——这两位客场饱受诟病的内线大个子,昨天合力砍下35分,24个篮板,成为湖人最终获胜的关键。

反方观点

《篮球先锋报》总编: NBA安排假球太难

《篮球先锋报》总编辑苏群并不赞同火箭与湖人的系列赛是假球。他认为若要安排一场假球,“说起来容易,做起来太难”。

苏群认为,篮球比赛是团队运动,不像足球那样,守门员的一个失误就可以导致全盘皆输。如果两队实力相当,位置上没有明显的弱点,只要做通一两个关键人物的工作,就能影响比赛结果。但没有姚明以后,火箭几乎在每个位置都弱于湖人,你要让结果相反,而且落后29分之多,必须从教练杰克逊、球星科比和加索尔、首发球员费尔舍尔、奥多姆和阿里扎到关键替补都把工作做到位。

苏群说:“如果联盟真这样做,最大的问题在十年以后的,当这批球员退役后,各自为了生计写回忆录,或者偶尔闲谈露了口风,难免秘密不外泄。事实上说NBA有假球这么多年,迄今为止没有蛛丝马迹,即使裁判多纳西也是被FBI盯上后才露了馅。”

此外,他认为NBA如果打假球则要冒巨大的信誉风险,这是NBA所不愿面对的。

火箭大将阿泰斯特输得心服口服:“湖人那帮家伙非常想拿下这场比赛,我想他们并没有打出他们那样的决心。不过我想,我们这里的年轻人在明年就会准备好这些。”

尽管输掉了比赛,但火箭主教练阿德尔曼还是为队员感到骄傲:“今天湖人证明,他们更出色。我们的年轻球员在成长,但是还是有起伏,这是我们预料之中的,今天他们状态低迷一些,但是我仍然为他们骄傲。”

■战报

魔术 101:82 凯尔特人 (总分比4:3)

■东西部决赛对阵

掘金 VS 湖人
魔术 VS 骑士

当打破季后赛首轮魔咒已成历史,当出局的最终结果摆在火箭面前,火箭不可避免地迎来了“秋后算账”的现实——未来姚明将何去何从,未来火箭将走向何方?

姚明合同将到期何去何从

对于29岁的姚明而言,他进步的空间几乎没有了,而场均20+10的数据,也足以让他成为最能倚仗的球员。单凭这个出色的数据,姚明在那里都能成为内线核心。关键问题是,姚明还会待在火箭吗?姚明目前合同2010年到期,明年他跳出合同的可能性非常大。在火箭呆了7年,姚明最好的成绩也才季后赛第二轮。正所谓树挪死,人挪活,姚明如果加盟一支拥有总冠军实力的球队,这样的选择无可厚非,毕竟除了金钱,总冠军是所有球员的目标。另外,如今火箭前进的方向也并非姚明所希望:布鲁克斯重要性日益加强,而他和姚明似乎无法共存。

从另外一个方面讲,远不如姚明的巴特尔和孙悦,成绩都比他好很多——巴特尔随马刺拿到了总冠军,孙悦也可能抱湖人大腿获得今年的总冠军。那么姚明呢?他难道只能酸溜溜地羡慕?显然是姚明不希望。对于姚明的未来,《体坛周报》副主编、姚明好友杨毅介绍,姚明的未来充满不确定性,他完全有

姚明可能去向

骑士:这是最大的可能。詹姆斯的突破和传球能力,能让姚明在内线得到最出色的发挥。

热火:相比詹姆斯,韦德也是姚明值得“抱大腿”的对象。

开拓者:姚明+罗伊+普尔兹比拉,完美的组合。

火箭濒临换血,姚明布鲁克斯难以共存

姚明走人不是天方夜谭



姚明对火箭惨败已不忍直视

当打破季后赛首轮魔咒已成历史,当出局的最终结果摆在火箭面前,火箭不可避免地迎来了“秋后算账”的现实——未来姚明将何去何从,未来火箭将走向何方?

最大的难题在于阿泰斯特——昨天赛后,阿泰连续说了6个“YES”,希望能留在火箭,然而他和经纪人需要一份超过1000万美元的年薪。阿泰值这个价钱吗?据休斯敦媒体透露,火箭总经理莫雷希望阿泰能接受4年3700万美元的合同。然而,灰熊、雷霆和活塞可以提供更丰厚的合同。阿泰能否留在火箭,还是一个悬念。

第二个是韦弗,他虽然拿着80万美元的底薪,但他出色的突破和得分能力堪称惊艳,能否留下他,成为火箭的一大任务。如果不出意外,火箭需要花费150万美元左右才能留下他。

第三个是小布,本赛季布鲁克斯与上赛季相比有大幅度的进步,场均10.5分是新秀赛季的两倍,特别在阿尔斯通交易离开后,布鲁克斯出任首发控球后卫,出于身高与视野的限制,他在比赛中往往无法将球传到姚明手中,经常出现一个球控球20秒以上的镜头,这使得球迷戏称火箭如今的战术是“有核心”。当然,就布鲁克斯的水准来说,要成为球队核心还有很长的路要走。

最后也是最不可能的问题是麦蒂——火箭非常想卖掉他,但联盟没有球队愿意接纳他2年差不多4300万美元的垃圾合同。对此昨天莫雷干脆表示:“火箭不会交易麦蒂,我们会围绕姚麦搭建更强阵容。”看得出来,火箭高层对麦蒂恢复状态还很有信心。总体说来,火箭的未来,还是让人看不清。

悠园装饰板材升级不加价(原E1级升级为E0级)——今年不差钱,能省省一点! 豪

《家装自助餐》实现阳光装修 自助式整体家装

家装自助餐项目价格表

水电系列: 水(单位:按延长米计算)(价格以元为单位)				
项目名称	材料品牌	辅材成本	人工费	单位
冷水管	22.0	5.0	3.5	m
热水管	25.0	5.0	3.5	m
闭水试验	28.0		5.0	只

水电系列: 强、弱电(单位:按延长米计算)				
品牌/规格	单位	材料	人工	备注
BV1.5mm²线	4.5	3.0	3.0	m
BV2.5mm²线	6.6	3.0	3.0	m
BV4.0mm²线	10.0	3.0	3.0	m
BV6.0mm²线	21.0	3.0	4.0	m
网络、电话线	4.5	3.0	3.0	m
有线电视线	6.0	3.0	3.0	m

扣板吊顶、轻房吊地柜系列				
品牌/规格	单位	材料	人工	备注
木龙骨铝扣板吊顶	48.0	5.0	25.0	m²
橱柜吊柜	108.0	10.0	80.0	m
橱柜地柜	323.0	25.0	100.0	m
人造石台面	165.0	5.0	30.0	m

厨卫系列				
品牌/规格	单位	材料	人工	备注
有边镜	8.0	18.0		m²
无边镜	8.0	20.0		m²
500x500以上	10.0	20.0		m²

门窗系列				
品牌/规格	单位	材料	人工	备注
平开木门	170.0	10.0	40.0	扇
平开木门	205.0	15.0	60.0	扇
实木门	445.0	15.0	120.0	扇

油漆系列				
品牌/规格	单位	材料	人工	备注
清水漆(柜门)	14.0	3.0	22.0	m²
清水漆(柜门)	18.0	3.3	26.0	m²
混水漆(柜门)	20.0	8.5	30.0	m²
乳胶漆	25.0	8.5	35.0	m²

乳胶漆系列				
品牌/规格	单位	材料	人工	备注
多乐士乳胶漆	2.8	3.0	5.5	m²
多乐士乳胶漆	5.5	1.0	2.5	m²
多乐士乳胶漆	4.0	3.0	6.0	m²
多乐士乳胶漆	8.5	1.0	9.0	m²
3A漆	3.8	2.0	6.0	m²
立邦乳胶漆	5.0	3.0	7.0	m²

面积	半包价	主材价	全包价	备注
60m²	1.28万元	1.50万元	2.78万元	二室一厅一厨一卫
90m²	1.60万元	1.60万元	3.20万元	二室二厅一厨一卫
120m²	2.28万元	2.00万元	4.28万元	三室二厅一厨一卫
160m²	2.80万元	3.00万元	5.80万元	四室二厅一厨二卫
238m²	8.50万元	6.50万元	15.00万元	别墅

注:不含水电改造 本报价仅供参考

客户专栏

现在装修最难的的是什么?维权!在装修过程中经常出现很多扯皮或质量问题,主要体现在几个方面:一、广告宣传的价格和实际报价相差太大;二、预算中故意漏项,并以捆绑的形式强迫业主买主材;三、材料以次充好,以假乱真;四、给客户开“家装课堂”讲座,行内的话叫“洗脑”,且先交定金后量房,定金不退;五、以低价位套头签合同,开工后再增项。有很多业主对施工质量和乱增项不满意,要想维权打官司,有些地方又扯不清楚,拖延时间又很长。南京装饰公司大小小几千家,有几家是为客户着想的?不相信您可以看看网上的投诉,他们就是利用业主不懂图纸和预算,忽悠客户,加上客户的自我保护意识淡薄,往往都是在签了合同后才大呼上当!而我悠园装饰自2007年推出《家装自助餐》阳光装修以来,深得新老客户的好评,它的主要特点是:一、每个项目明确标价,固定不变;二、不强买强卖,自主选择;三、报价不猫腻,合理利润不打折;四、全部使用08版家具合同,确保环保和施工质量。悠园公司成立六年来,始终坚持诚信服务,把客户的利益放在第一位,坚持创新理念,更好的为客户服务,真正实现阳光装修!

86650913 497118670

地址: 汉中门大街1-1号601室 电话: 86559391 86559392 http://www.njyy888.com www.南京悠园.com

《家装自助餐》和“家装套餐”的区别

一、立场和思路的不同: “家装套餐”:是商家站在自己的立场上,变换种模式打客户的算盘,绞尽脑汁在客户身上“注水”赚钱,损害的是客户利益。 《家装自助餐》:它创造了家装行业的进步发展与文明,始终站在客户的立场上,为客户着想,让客户自主选择,真心为客户服务,维护的是客户利益。

二、方式和手段的不同: “家装套餐”:它只是一种促销手段,是商家预先设计好的一个“圈套”,采用“赠送礼品”、“返还定金”等手段,将客户套住,忽悠客户。 《家装自助餐》:是我们企业的一种文化和经营模式,明码标价、自主选择,诚信透明实惠让客户明白消费,使您在选择家装上加理性,不会上当受骗。

三、结果和收益的不同: “家装套餐”:采用“捆绑式”的固定套餐,强条件和限制,不仅伤害了客户感情,损害客户利益,而且破坏了装饰公司的形象,影响了家装市场健康和和谐的发展。 《家装自助餐》:反对欺诈骗利,提倡诚信透明,让客户满意放心、自主选择,在轻松愉快的家装中得到了广大消费者的支持和信赖,实现了业主与企业共赢。



南京悠园 DECORATION 国家建筑装饰装饰三级资质企业

《现代快报》装饰建材广告订版热线: 86616909