

江苏53.2万考生今明小高考

一个A加一分,祝考生“天下无D,人人有A”!



今天,江苏省普通高中学业水平测试必修科目考试(俗称“小高考”)正式拉开序幕。江苏省共有53.2万考生参加,其中南京市有4万余考生。南京市招办有关负责人介绍,今年南京市高三考生约有3900多人,比去年略多。 快报记者 谢静娴 黄艳

金属探测器助阵, 特殊考试有专属考场

昨天下午4:00-5:00,南京的高二学生们分赴各个“小高考”考点看考场。记者从白下区了解到,白下区共有一中、三中、五中、南航附中四个“小高考”考点。一位患有腮腺炎的考生将在南京五中考试,考点工作人员告诉记者,原本学校设有28个考场,为了这位考生,特地加了一个考场,而且委托考生所在的学校通知考生和家长,稍微延后进场。

省教育考试院提醒,考生必须出具准考证和居民身份证才能参加考试,如考生居民身份证未办理或遗失,则必须办理临时身份证方能参加考试。考试时,手机等通讯工具严禁带入考场,否则将按违规处理,在考生进入考场时,工作人员将使用金属探测器对每位考生进行检查。为防止手机遗失或误带入考场造成违规,建议考生的手机等通讯工具不必带到考点。考生迟到15分钟,不得再参加考试。考试结束前30分钟,考生可以提前交卷出场。考试结束前15分钟,将停止提前交卷出场。

物理、化学选做题已做专项训练

省教育考试院特别提醒必修科目为物理、化学的考生,今年这两个学科设置选做题,考生只需按试卷要求选做其中一题即可。选做题部分将分A、B两个答题区域,考生可按平时学习的选修模块,在试卷提示的相应答题区域内作答。要求考生必须将题目作答在答题区域以内,不得超出规定范围,否则,将影响成绩的评定。如有的考生A、B两题都做,评卷时以A题为准进行判分,B题不予给分。一位物理名师表示,由于考生在此前都做过相应的训练,选做题不会造成答题困难。

“小高考”一A加一分,考生心态更放松

从本次“小高考”开始,6A加10分政策正式改变,第一次报名参加必修科目考试单科成绩每得到一个A等级,则可在2010年高考总分中加1分,如得4个A,则可以加5分。

“虽然不可能加10分那么多,但感觉现在的政策让我们更轻松一些了。”一位考生说,以前6A加10分虽然听起来很诱人,但压力非常大,要从“小高考”拼到高考阶段,跨度达一年多,5A和0A没区别,现在只要有一门突出能得到A都有奖励,虽然只是一分,但也是对自己努力的肯定,可以更好地学好各门科目。

一位学校负责人告诉记者,高二学生考完“小高考”后就不再学习必修科目的内容,要专攻语数外和两门选修科目的学习,而选纯艺术类的考生文化课只需要学语数外。考完小高考就相当于开始了高考倒计时。

“小高考”过后,高二高一都要“大变身”

“高一学生正好马上考完期中考试,也到了可以分班的时候,估计“五一”我们会分班到位。”一位名师告诉记者。

“小高考”过后,高二高一都要“大变身”

链接

小高考考试时间

4月8日上午8:30~9:45 物理;10:45~12:00 政治;下午2:00~3:15 生物;4:15~5:30 地理。
4月9日上午8:30~9:45 历史;10:45~12:00 化学。

■小高考·趣事

“天下无D,人人有A”



“天下无D,人人有A。”将这句话拿到大街上,市民们十有八九会觉得有点莫名其妙。但今日参加2009年学业水平测试的高二考生们,看到这句话应该会会心一笑。

昨天下午,记者在南京市二十九中高中部教学楼里看到这句话,长长的标语挂在教学楼内,“天下无D,人人有A,赢在起点,决胜高考”,与这句话相对应的是一句“争分夺秒巧复习,勤学苦练争四A”。

据了解,这次学业水平测试成绩实行等级计分,分为4个等级,用A、B、C、D表示。必修科目考试只要有一项科目为D等者(信息技术考试不合格视作D等),将不能填报高考普通类志愿。第一次报名参加必修科目考试单科成绩每得到一个A等级,则可在2010年

高考总分中加1分,如得4个A,则可以加5分。

由于今日就要开考,在教学楼内,记者只看到几名高二的学生正在打扫教室,问起对标语的感受,“对我们没啥影响吧。”一名高二学生说,标语只是喊喊口号,该学习还是得学习,每天还是按时上学放学,但他们也知道老师的一片苦心,“每年都有标语,今年这个标语还算新奇吧,特别是‘天下无D’这句话。”

随后,学校办公室一名负责人告诉记者,这句话标语挂出已经近一个月了,当初标语的“出炉”还费了高二年级组的老师们很多心思,“天下无D”与“天下无敌”取了谐音,主要也是给备考的学生们鼓劲,以及老师们对学生的良苦用心。

快报记者 马晶晶 文/摄

■相关新闻

部属名校 招生总盘子敲定

全国知名的部属院校招生计划新鲜出炉,部分高校对江苏考生的选测科目等级要求也逐渐明朗。记者昨天经过多方打探,又从各名牌高校招生负责人处了解到了学校最新的招生详情,特别披露!

南京大学今年新增了水科学与地下水工程专业和口腔医学两个新专业。今年的招生总盘子为3600人,比去年增加了200人,其中江苏招生计划比去年减少40人,约1100多人。不过,南京大学招生科科长赵鸣表示,一般情况下,每年录取中,学校更多机动指标将更多投放在江苏。

东南大学今年全国总计划约为4000人,和往年比,没有太大变动。

南京航空航天大学今年的招生总计划为3850人,较去年增加196人,其中江苏招生与去年持

平,约为1400人左右。

南京理工大学今年面向全国招生3830人,比去年增加200人,江苏的招生计划为1400人,和去年基本持平。今年,学校的招生政策有所调整,除经管学院按大类招生外,新增计算机学院的3个专业也按照大类招生。

南京农业大学招生办主任闫相伟介绍,学校今年招生总计划为4170人,比去年增加100多人。学校今年取消了专科计划,所有计划均为本科。江苏地区的招生指标为1095人,和去年基本一致。

河海大学2009年面向全国31个省(区、市)招收普通本科生4600人,招生专业为48个,今年计划在江苏省招生1534人,与去年招生人数相当。

(更多详情可登录www.dsqq.cn查看)

快报记者 谢静娴

TOYOTA 广汽丰田 | 品质成就一流

CAMRY 凯美瑞

新技术 ● 新配置 ● 新外形 ● 新价格 ● 新服务

品级新CAMRY 凯美瑞领先品质,广汽TOYOTA 销售服务更贴心

北京 德丰新嘉吉 025-52591985 秦淮区大明路71号
 南京东路店 025-52707808 江宁区东山路
 大取仙岩路店 025-85647788 栖霞区仙岩路27号(312国道旁)
 常熟 文都美山路店 0512-52506666 富春江路55号
 昆山 前进环路店 0512-57037555 开发区凤花路18号
 张家港 海昌东环路 0512-88293335 金一路(暨东环路)
 吴江 桑园北路店 0512-83015758 桑园北路(暨北环路)

广汽丰田汽车(中国)有限公司 CAMRY凯美瑞产品专卖店 www.camrychina.com.cn
 服务热线:400-0070000(全国) 400-8700000(可用手机拨打,只限本市直拨拨打)

TOYOTA 丰田山由必有限 有疑必问中国

炫彩科技 感触影音魅力 索尼春季产品体验正式开幕

4月11日、12日,“2009索尼春季产品体验日”将在南京索菲特银大酒店/8F(鼓楼区山西路9号--8F)举行。从“菜鸟级”玩家、数码潮人到影音达人,只要你前往参加就可以免费体验到索尼最新的数码影音产品,零距离接触到索尼数码单反相机、Cyber-shot 数码相机、Handycam 数码摄像机、BRAVIA 高清液晶电视、MP3、MP4 等在内的索尼产品全线阵容;在丰富多彩的拍摄区体验索尼产品最炫酷的功能,还可以参加由索尼专业技术人员为你带来的实用讲座,更好地了解索尼产品的功能和使用技巧,获得购买高清液晶电视的指导,现场还为索尼用户提供了免费的“数码单反相

机清洁保养服务”包括了 CCD/CMOS 和镜头的清洁保养服务,以及为 Handycam 用户提供了免费的“索尼数码相机清洁保养服务”,大好机会不容错过!您无需任何注册或报名即可轻松参与体验,更多相关信息,请拨打:800-820-9000 或登录:http://www.sony.com.cn/seminar

苏果80多家店 齐推“家电下乡”

快报讯(记者 史丽君)“只要带上农村户口本和身份证复印件,到苏果买家电,就能得到政府13%的补贴,还能报销来回的路费!”苏果仪征工农南路购物广场店总告诉记者。据了解,苏果自2月1日正式启动“家电下乡”以来,目前已逐步拓展到80多家门店为“家电下乡指定销售点”。仅仅征一家苏果门店就已销售了70多台家电产品,销售额超过10万元。据悉,此次在家电下乡的带动下,今年苏果家电产品的总体销售额将达到10亿元。

今年1月份,财政部、商务部发布了全国推广家电下乡工作流通企业项目招标结果,苏果超市成为江苏省“家电下乡”中标流通企业中的唯一一家超市企业。对于60%的网点分布在农村、一半销售在农村实现的苏果超市来说,推行“家电下乡”有着绝对的网络优势和农村市场基础。自2月1日正式启动“家电下乡”以来,苏果目前已逐步拓展到80多家门店为“家电下乡指定销售点”,其中南京市24个网点,省内其他城市60多个网点。凡农村居民到苏果任何一家指定销售网点购买或订购“家电下乡”指定产品,均可享受产品销售价13%的财政补贴。

记者日前在苏果仪征工农南路购物广场看到,店堂内专门开辟的“家电下乡”产品专柜整齐摆放着彩电、冰箱、洗衣机等指定产品,每个样品都被贴上红艳艳的标签。“我们还印制了5万份的DM海报,发放到乡镇街头,并派专人到农村去为农民细致讲解购买流程和补贴办法。”仪征购物广场店总谢永告诉记者。

此外,在苏果购买家电的农村消费者还可以报销来回路费。至于售后服务方面,“待遇”与苏宁、五星等其他中标企业一样——上门服务。如果退换货,苏果还可以派员工上门取、换。据悉,仅仅征一家苏果门店近期就已销售了70多台家电产品,销售额近10万元。此次在家电下乡的带动下,今年苏果家电产品的总体销售额将达到10亿元。业内人士分析认为,苏果CEO马嘉樾早在去年就已公开表示,即便在经济形势不好的情况下,今年也将70%的新店开到农村去,以拉动农村市场消费。今年国家推行“家电下乡”,无疑给苏果开拓农村市场提供了绝佳契机。