南京宁宝周年庆送六重好礼

为了庆祝南京宁宝公司成立6周年，南京宁宝宣布将在4月8日–4月30日开展六重好礼送送送的促销活动。

一重礼：预约快速保养服务（FLS）或预约维修服务并准时到厂的客户，我们承诺按时交车，并赠送精美礼品一份。二重礼：BMW F1精品8.5折促销，消费累计500元即赠F1回力车一部；消费累计1000元以上即赠F1帽子一顶。三重礼：充值10000元：入会费9.0折优惠，并赠送会员卡内充值500元；充值20000元：入会费8.5折优惠，并赠送会员卡内充值1000元；充值30000元：入会费8.0折优惠，并赠送会员卡内充值1500元。老会员充值可享受与新会员同等的赠送金额，消费另送精美礼品一份（车用靠枕）。四重礼：当日消费金额累计：满1000元、2000元、3000元、6000元均可获赠价值不等的精美小礼品。五重礼：店庆期间进店客户，填写相关资料，均可获赠1张防滑垫；店庆期间试驾客户，填写相关资料，均可获赠1个光能苹果摆饰；店庆期间签署购车意向书的客户可免费获赠购车消费大礼包1份（1张会员卡+1年保险+1次首次保养）。凡店庆期间购买BMW 3系、5系的客户，均可获赠1张会员卡（终身享受零件、工时9.5折优惠）、1年保险（价值8043至15345元）、1年保养（2次小保养、1次大保养：价值4900至6900元）。购买BMW 740Li Luxury的客户，即可获赠BMW自行车1辆，价值39800元；购买BMW 750Li Vantage、750Li Luxury的客户，即可获赠BMW自行车1辆，价值39800元。六重礼：店庆期间贷款购置BMW 1系、3系、5系、X3、X5，即可在首付30%的基础之上，尊享超低月供、贷款9折利率。

“最省油皮卡”锐骐国Ⅲ受追捧

3月25日，成品油价格再次上调，平均每升上涨0.25元，对于生产资料型用车（即通常所说的商用车）来说，意味着每月增加开支数百元。而郑州日产锐骐柴油皮卡因为节油省钱颇受车主欢迎。

省就是赚。对于每年要跑好几万公里的私营业主来说，哪怕百公里油耗仅差1升，一年下来就是好几千块。内行人都知道，省油关键在于发动机。虽然很多车型发动机号称“电控高压共轨”，实际上采用的多为上世纪80年代的陈旧技术，整体质量和匹配性差，装载货物后动力不足，最令人头疼的还是油耗大，百公里油耗都在8升左右，比郑州日产锐骐柴油皮卡多出2升，一年多烧5000多块。

据了解，锐骐国Ⅲ皮卡在50km等速工况下油耗仅为4.2L，综合油耗不超过5.8L/100公里，是目前国内最省油的皮卡。这得益于锐骐皮卡所搭载的ZD25发动机，它采用先进的德国博世（BOSCH）电控高压共轨技术，实现电控高压共轨两次喷射、缸内直喷、独具双独立螺旋进气道、中冷EGR、DOC机外净化等先进结构，保证发动机性能高效稳定，轻松通过国Ⅲ排放要求。该发动机具备DOHC16气门结构，排量2.5L，功率高达80KW，最大扭矩260Nm，最高车速可达到150km/h，载货需求轻松满足。

新思域热俏三月正当红

3月26日，2009年第十一届宁波车展拉开序幕，东风Honda携两款主力产品CR-V/CIVIC（新思域）隆重出席了本次汽车盛宴。今年1月上市的CIVIC（新思域），在继承了第八代CIVIC（思域）“安、环、省、乐”等优势的基础上，不论从视觉还是驾驶感受都得到了进一步超越。

外观硬朗——冲击视觉

蜂窝状的格栅看起来极具视觉冲击力，上方的镀铬装饰也成为车身全新的亮点，前大灯组采用与大灯同色的透明灯罩，看起来整体感更强、更时尚。

左减右加——操控至上

方向盘后面的换挡拨片，左减右加的设计让驾驶者有一种驾驶超跑的感觉。这项源于F1赛车的配置，之前只应用于那些高性能运动车型，它能让驾驶员双手不离开方向盘便可轻易完成加减挡动作，在提高安全性的同时，也提升了自动挡车型的驾驭感受。

低噪环境——新驾驭体验

在所有车门内都加装了更有效的隔音棉块，后备箱和后侧围外板内侧也都增加了隔音棉块以谋求更安静的车内环境。

VSA系统——无形的保护

在驾驶者享受驾驶乐趣的同时，背后还有一只“无形的手”保护着你，本田的VSA系统能够在行车过程中感应转向过度或转向不足，根据转向过程中所发生的状况，通过减小发动机输出力矩或对特定车轮施加制动，从而使车轮恢复抓地力，最大程度地保证车辆的行驶稳定性。

科鲁兹登陆南京

据江苏天泓雪莱红山路展厅市场部张经理介绍，日前雪佛兰科鲁兹已经登陆南京。从今天起大家就可以到位于红山路十字街的江苏天泓雪莱展厅欣赏到实车，并可以获得精美礼品一份。作为雪佛兰全球同步发行，纯欧洲血统主流家轿重量级产品，和萨博同一平台的雪佛兰科鲁兹以运动风格的动力操控性能和年轻动感的造型设计重新定义了紧凑型轿车的概念。出色的动力系统不但让雪佛兰Cruze科鲁兹拥有畅快淋漓的驾驶感受，更有效提升燃油经济性，实现了优异操控和经济油耗的完美平衡。

目前江苏天泓雪莱预订单超过30个，本着先订先得的原则，这些订购者有望成为在南京街上跑的第一批雪佛兰科鲁兹车主。另外，上海通用为了表彰今年南京唯一一家双四星4S店，特地从厂家直接发来一台试驾车到江苏天泓，这也是目前江苏唯一的一台。

万帮世嘉自驾游火热开启

ZN6493多功能商务车，进城下乡全靠它！

长城欲推“黄金战车” 全面开启SUV普及时代