

两条地铁将直接开进南京南站

南站“井字形”高快速路网6月开建,与进站专用道无缝对接

南京南站是国内首座集高铁、地铁与公路客运“三合一”的车站,规划初步方案前日一经公示,就成为市民关注的焦点。昨天,该综合枢纽站东路、站西路工程在市政府网站上进行了二次环评公示。记者获悉,南站“井字形”高快速路网今年6月份就将正式编织,站东路、站西路计划2011年建成通车。



站东路、站西路双向六车道

据介绍,南京南站综合枢纽站东路、站西路工程位于江宁区与雨花台区交会处。站东路工程北起宁南大道,南至跨秦淮新河桥落地点以南,包含跨秦淮新河桥和下穿绕城公路段,在秦淮新河以南与利源路接顺;站西路工程范围为秦淮新河南至绕城公路北一段,包含跨秦淮新河桥和下穿绕城公路段,在秦淮新河以南与通淮路接顺。

站东路段长3.9公里,站西路长3.5公里,道路等级为城市主干路,设计速度60公里/小时,双向六车道。工程总投资估算为145390.29万元,平均每公里造价19647.336万元,其中环保投资1480万元,占工程总投资的比例为1.0%。

建设多座跨秦淮新河大桥

记者获悉,建设站东路、站西路两条主干路同时,还要

新建两座跨秦淮新河大桥。除了这两座桥外,京沪高铁也要跨越秦淮河,拟建桥梁工程位于秦淮新河宁丹铁心桥与将军路大桥之间,共建宁安城际、沪汉蓉线、京沪高速铁路、动车走行线四座铁路桥。

扩建四条快速路疏散交通

南京南站区域商务楼要建百米以上,连住宅楼都要建60-100米高。本来车站人流量就很大,如此高楼林立,岂不是加剧该地区的拥堵?

就此,主持该规划设计的东南大学建筑学院副院长段进教授表示,规划特别考虑了交通问题,连街道的尺度、交通换乘都严格计算过流量,围绕该地块周边的四条道路都将被改造为快速路。

“现在东侧的宁溧路已经在快速化改造,北边的绕城公路和西边的机场高速,我们都准备在路两侧加建辅道,并将南部与秦淮新河平行的宏运大道拓宽,全部改

造成快速路。”规划部门工作人员告诉记者,花神庙立交、双龙街立交等四个立交也将改造,与四条快速路互通。“将来市民开车或坐车,只要到了绕城公路或宏运大道,接近南站的地方都有专用的道路直接进入南站站正下方,十分方便。”

部分路段建全封闭声屏障

据了解,建路通车后,有关部门将采取一系列的措施来防治环境污染。比如,按照南京南站地区的规划进行开发建设,路线两侧200m范围内临路首排不宜新建集中居民点、医院、学校等敏感建筑物;秦淮新河以南路段实行限速禁鸣;在秦淮河大桥以南水月秦淮二期和三期路段建设全封闭声屏障;其他声敏感点安装通风隔声窗。同时,建设养护绿化工程,保障区域内绿化的防尘和净化空气功能;道路隔离带绿化树种选取刺槐、黄杨和夹竹桃等,可有效降低路肩一氧化

1号线南延和3号线直达南站

据了解,南京南站在设计之初就将铁路、地铁、公路客运、公交、轻轨5大交通体系全部纳入,实现“零换乘”、“快进快出”。

市民到南站最便捷最低成本的将是地铁。据规划部门工作人员介绍,地铁1号线南延线和地铁3号线的“南京南站”站点都直接在南站站房下,可同站台换乘;地铁6号线是环线(绕主城一周的线路),它的站台在1号线南延线和3号线站台的北部,之间需要用通道相连。此外,南站与机场之间的轻轨线(也就是6号线的机场方向线)目前也有三个走线方案,究竟用哪一个还需研究。

“南站目前预计是2012年建成,届时地铁1号线南延线肯定建好了,市民可以首选该线路;地铁3号线如果建得快,届时也可能建成。”有关人士介绍,除地铁外,南站站房

下还规划有一个公交枢纽站,其周边的商业商务区内也规划有4个公交站点。

原有居住区将部分保留

南京南站的规划正在公示,家住附近的市民关注的是:周边环境一变好,我家的房子会不会升值?但旋即忧虑的是:建设新区肯定要大量拆迁,我家会不会被拆?

昨天,段进教授告诉记者,该规划考虑保留一些原有的居住区。“实际上,该地块大量开发的区域是南站站房及周围,那里除了绿地,大多是工业厂房和仓库,只有东南角上有成片的住宅。”记者看到东南片的土地被规划为“10号地块”,规划后该地块仍是居住用地,是南站地区三大社区之一。段教授表示,“10号地块”西片地区的原有住宅将保留,东片地区将增加社区商业配套。

最适宜发展酒店等高端服务业

段进教授告诉记者,今后与北京、成都等远距离城市相接的铁路都是走南站,因此南站会集聚一批与这些城市有关联、受其辐射的企业。酒店、会议等业态都将是适合发展的业态。而这里的商业,由于人流都是“快进快出”,并不是长时间停留,因此这里的商业将不是新街口那样的传统商业,主要是为“高端商务区”来配套。

据悉,该地区规划将分布实施,首先是车站建设,其次是车站南北广场两边,再次是车站到秦淮新河中轴上的高档商务楼,最后是居住带。其中商务区将由政府投资建设,而居住带将引入开发商投资,其开发进度将依市场行情而定。

快报记者 孙洁 张星 毛丽萍

清明票情

宁汉动车票太紧张 今天的卖光了 明天的没几张

快报讯(记者 毛丽萍)清明小长假前夕仿佛春运再次来临。昨天,南京各大车站的售票大厅挤满了人,南京火车站的票情滚动显示屏高挂“免战牌”;4月3日很多车票已售罄,包括眼下最热的南京到武汉的动车票。

昨天下午,记者在南京火车站售票大厅看到,30个售票窗口前都排起了长队,一直延伸到厅外。陈阿姨不时踮起脚尖数前面的人数,“4号放假,我去武汉,现在有动车了,还是蛮方便的。”不过,让她担心的是,4号到武汉的票数显示并不多,也就10几张了。“前面这么多人,不知道能不能买到。”

记者在票情滚动显示屏上看到,南京到武汉的动车票已全部售完,包括南京下午始发的D3052。其次,沪宁线上一些动车也“一票难求”,如南京到上海的D5431、D5433、D5435、D5437、D5441、D5443、D5473、D5491等。另外,南京到蚌埠、郑州的D82、直达郑州的D86、到济南、青岛的D76也全部卖完。4号的票看上去也没有紧张,沪宁线上的D5473、D5491、D5479已经没票了, D5409显示仅有无座票。

昨天,南京中央门汽车站增开了9个售票窗口,加上原来的17个售票窗,共26个,就是这样,每个窗口还是排起了长队。预计今天该站将加班200个车次左右。车站人士透露,清明小长假,客流主要集中在周边300~400公里的城镇,像盱眙、泗洪、南通、启东票源会比较紧张。



清明小黄金周 宏图三胞热力促销全面爆发

光驱/正版 VISTA 操作系统 /14.1, 方正 410G-500T/6400/2G/320G/14.1TFT/高性能 256M 独立显卡等相关机器加送电信天翼 3G 无线上网卡。

宏图三胞率先推出中国电信天翼 3G, 组合促销更加实惠

在省内各宏图三胞卖场的电信营业厅,可以体验到 3G 时代的高速无线网络,相关业务也可以办理。宏图三胞与中国电信一起推出了优惠,新装、已装 e8、e9 套餐的客户可获赠 2 个月的免费电信新业务体验礼包;办理全年 e9 套餐送 2 个月 e9 套餐等;购买指定型号的笔记本,还可获

赠价值 1200 元的天翼 3G 无线上网。

丰富互动活动上阵

黄金周期间,宏图三胞南京地区多项互动活动也在开展,包括乡镇客户购台机送打车费、银行分期付款积分送礼以及特惠商品的抢购。1 元耳麦、1 元鼠标、1 元摄像头、99 元手机、699 元千万像素数码相机等等。

另悉,宏图三胞 4 月份首推“IT”会员制,实行消费“1 元换 1 分”的积分制,积分在一年内可自由支配,可以用来再次购物,兑换礼品,还可用来选购专业服务,还将推出会员产品、会员特属服务等多项内容。

大众书局首届空中书香婚礼 4月12日浓情上演

3月19日,全国首例书店婚礼——大众书局首届空中书香婚礼主办方举办了精彩的新闻发布会,并宣布婚礼将于4月12日在大众书局南京书城店举行。

大众书局空中书香婚礼让您在最喜欢的小说、电影中的场景中做一回自己梦想中的主角,还有台湾著名作家林清玄亲临现场扮月老扮国王做证婚人。大众书局首届书香婚礼将于4月12日的下午2:00持

续至4:30。婚礼将由三个部分组成,找寻书中的新娘、台湾著名作家林清玄现场祝福、大众的童话王国之书香 party。“找寻书中的新娘”,将在大众书局南京书城店内搭建6座场景,每座场景都将选择一对新人最喜欢的书中的内容创意打造,届时,新郎通过层层考核找到新娘,并迎娶新娘。平台祝福环节,将由台湾著名作家林清玄扮成月老在书城读者的注目下为新人祝福,并颁发林清

玄亲笔签名的结婚证书。”大众的童话王国之书香 party”更将书香婚礼推向了高潮,此外,千年翠钻、七匹狼南京生活馆的加盟为新人们准备了特别大礼。

本次婚礼全程免费,面向全国征集6对新人,报名地点新街口大众书局、千年翠钻新街口国贸店、湖南路七匹狼生活馆,也可电话咨询 02586982999,报名截止时间4月6日。

苏宁环球拍客的“范儿”生活

现在最“范儿”的事情莫过于制造自己的流行大片,让千万网友眼馋心动了。苏宁环球为拍客正名,拍服饰片不需要偷偷摸摸,购物中心就是你的大舞台,带上可爱的小宝贝,带上姐妹兄弟,发挥你的聪明才智,穿搭出你的独特范儿,创造拍客的范儿生活。

即日起至4月7日,“享乐拍客,春季扮靓赛”进行中,到苏宁环球搭配你的风格服饰,拍下照片,标注出服饰品牌、价格、搭配心得及联系方式, E-

MAIL 至指定邮箱 SN_BE-COOL@126.COM 即可参与比赛。参与即可获赠英派斯价值 140 元的体验券、苏宁环球纪念收音机、马克杯等随机发送的小礼品,获奖者将赢取千元消费礼券。活动同期,苏宁环球购物中心时尚类商品,男女鞋、男女正装、儿童商品,床上用品当日现金累计消费满 300 元送 300 元电子礼品券,多买多送。运动休闲类商品单柜当日现金累计消费满 300 元立减 50 元现金,满 800 元立减 150

元现金,多买多减;4月4-6日购买任意商品累计满 500 元即可获赠好运风筝一只,先到先得,送完为止;节庆精彩品牌促销,ETAM、WEEKEND、ES 全场满 200 减 100 现金;U-GIZ 全场满 300 减 100 现金;ONLY VEROMODA 部分春款满 300 减 100 现金。户外及运动品牌特惠,KAPPA 部分 3-7 折;日高部分 5-8 折;诺诗兰部分 5-7 折;奥索卡部分 5-6 折。

梓彦

戴尔大中华区副总裁许肇元会晤福中集团董事长杨宗义 制定江苏中小企业服务中心实施白皮书

08年12月30日,许肇元曾携戴尔中国区中小型企业客户总监王一山亲临南京,与福中杨宗义签订了戴尔福中全面战略合作协议。协议内容包括两家公司在省、市政府的支持下,共同建设中小企业服务中心,多轮的沟通和论证之后,拿出了具体的实施白皮书。

中小企业服务中心将以信息化服务支持平台为基础,发展“链条类产业集群”和“区域集聚类产业集群”业务协同,优化产业链,资源整合,促进区域产业集群的发展。提升江苏产业集群的整体竞争力。中心建成后可以为江苏中小企业提供包括信息共

享、技术支持、培训交流、高端咨询等多项服务,为企业提供整体解决方案。江苏境内聚集了众多的中小企业,在全球性经济危机的背景下,这些企业都面临着升级转型,或是企业再造,对于资源整合、管理提升都提出了全新要求。

中央商场 VIP 乐购月 会员双倍积分

4月3日至6日,中央商场VIP乐购月第一波震撼登场。活动期间,VIP会员持卡在中央商场购物全场畅享双倍积分,服饰类产品满198元减50.60.80.100元现金。第二中庭鞋类品牌热卖会持续热卖中,星期六,瑞贝卡、KISS CAT、菲伯利尔、花花公子等众多知名品牌加盟;第一

中庭4月3日至6日奥洛菲推广,购战香水送娇色睫毛膏,购和语香水送飞利浦电动剃须刀,购产品满380元送基础中样4件+遮阳伞,购1580元送菲安妮挎包一个+基础中样10件;2楼浪漫宣言部分货品3.8折,歌莉娅部分春装一件7折,两件5折;3楼“欧迪芬”购指定款商

品满300元减100元现金,“blablalabra”部分商品5-7折。中央商场目前已拥有VIP会员10万余人,此次推出的VIP乐购月就是为回报VIP客户对中央商场的支持,在这里透露一下,本周的活动只是第一波,后续的活动会更精彩。

李伟