



经历了春节的购车高峰后,汽车市场仍然持续着火爆的景象。据了解,目前有多款小排量车型出现了供不应求的现象。其中,受“减税春风”的“普惠”,1.3L、1.5L排量的Mazda2、Mazda2劲翔等车型春风得“益”,成为眼下车市中最为紧俏的车型。

# 新政惠及低排量 Mazda2春风得“益”

现象: Mazda2两兄弟春风得“益”

据长安马自达市场部工作人员介绍,现在各大城市经销商商店都在努力扩容库存,自从新的购置税政策实行以后,1.3L和1.5L的Mazda2、Mazda2劲翔等车型销售情况很好。春节后来店里看车、购车、上牌的购车者一直络绎不绝。

自今年1月20日减免5%购置税的“春风”吹来,一方面,1.6L作为购置税分界点车型成了车市的宠儿,另一方面,1.5L、1.3L更低排量的精品小车也借“新政春风”呈“扬眉吐气”之势。2、3月期间长安马自达联合全国经销商推出的“政策为我定制,贺Mazda2、Mazda2劲翔成为购置税直接受惠车型”全国特惠促销活动,以“购车抽奖送奖金”的形式为产品的热销势头又添了把“火”。购置税的减免加之优惠活动,让销量直线上扬,1.5L的Mazda2和Mazda2

劲翔2月全国销量分别比1月份增长了20%和9%。

解析: 产品自身优势明显

除了受益于购置税新政策外,有业内人士从产品层面上给出Mazda2两兄弟热销的解释:Mazda2、Mazda2劲翔系列车型作为当前市场上屈指可数的高端精品小车品牌之一,其富于设计感的时尚外观,灵敏而富有驾驶乐趣的操控,日系一向精致有加的工艺品质和极为省油的特性,都让产品的性价比、使用价值和持久价值优于大多数同级车型。

上市至今已经获得49项全球汽车奖项的Mazda2系列车型,是基于马自达新一代“Zoom-Zoom”理念开发的第一代产品,它将蓄势待发的流畅外观与宽阔的驾驶视野、轻松容纳4人乘坐的舒适空间完美结合,既美观又不乏实用。该车型搭载了与Mazda3相同的广受好评的MZR发

动机,以加速反应快和低油耗著称。同时,Mazda2具有良好的环保和安全性能,其高刚性车身获得了欧洲Euro NCAP碰撞测试5星的成绩。

消息: 改款车型进一步丰富选择

“引领‘精品小车’阵营的Mazda2和Mazda2劲翔全系车型都享受减免5%购置税的政策‘普惠’,这在众多合资品牌的车型序列中不多见。”分析人士认为,长安马自达以销售小型车为主的特点,成了“汽车产业振兴规划”已出台细则后的受益最大厂家。“据媒体报道后续出台的细则将有专门针对1.5L和1.3L小排量的政策,届时长安马自达在产品结构上的优势将会更加明显。”

据悉,为了进一步丰富消费者的购车选择,新的Mazda2改款车型即将在近期上市销售。该车型排量1.5L,目标消费群是对生活品质有较高要求的“新新家庭”用户。

# 汉兰达获多项全球权威奖项



有力的佐证。在2008年,汉兰达一举获得了汽车业内最权威的调研机构JD Power颁发的“中高级多用途车型可靠性冠军”“新车调查报告(IQS)最佳中型SUV”等奖项,美国权威消费杂志《Consumer Reports》评选的2008年汽车可靠性排名“中型SUV最佳”,以及美国圣地亚哥—战略视野调查公司(Strategic Vision)旗下的三大权威奖项——“最佳品质”“最令消费者满意”“最具价值奖”的冠军。汉兰达还在美国权威杂志《福布斯》评选的“全球十大耐用车型”中名列SUV车型的榜首。此外,汉兰达还凭借其突出的安全性在2008年蝉联美国高速公路安全保险协会(IIHS)评出的“年度新车最安全首选”;在美国高速公路安全管理局(NHTSA)所进行的正面碰撞和侧面碰撞测试中均获五星评定。

在刚刚过去的2008年,在国内低迷的车市大环境中,SUV市场仍保持了25.28%的增幅,增速高出乘用车行业达18.01%,其中,豪华城市SUV最受广大消费者的青睐。比如,经典的丰田“全领域”SUV汉兰达,凭借其卓越的车辆品质在众多新车的包围中脱颖而出。

作为丰田旗下主打的SUV品牌,汉兰达自2001年诞生以来,就迅速抢占国际市

场,赢得了良好的口碑。尤其是在北美地区,汉兰达更取得了惊人的销售业绩,成为北美市场最畅销的SUV车型之一。业内人士表示,汉兰达“全领域”的产品特点,在舒适性、动力性、操控性上强大的综合实力以及在安全性和品质可靠性方面的卓越表现,是其备受消费者青睐并持续畅销的制胜法宝。

多项全球权威奖项的获得也为汉兰达卓越的品质提供了

# F3自动挡雨田都灵首发

3月21日上午,比亚迪F3自动挡江苏上市新闻发布会在大明路599号雨田都灵比亚迪4S店展厅举行。

厂家代表、雨田都灵4S店总经理共同为新车揭幕。江苏区第一位F3自动挡客户登上舞台从黄总手中接过车钥匙,他说:“这就是我想要的车,外形配置、动力性能、品质稳定性都令我满意。现在车不仅是我们的代步工具,它已经转变成我们对生活的追求。”

据了解,此款比亚迪F3自动挡采用了三菱4G18发动机,

该发动机在市场上已经形成了高功率低油耗的良好口碑,最大功率可达73.5KW/6000pm,最大扭矩为134NM/4500pm,最高车速为每小时170公里,百公里经济油耗仅为5L。F3自动挡的推出,进一步丰富了F3产品阵营,满足了更多消费者的用车需求,并树立了中高级自动挡价格和品质的双重价值标杆。

比亚迪F3自动挡作为一款外形配置好,动力性能好,品质稳定性好的“三好车”,得到了广大消费者的普遍欢迎。其传承了F3车型一贯大气的外



形,车身线条流畅,配合较高的腰线,给人营造出一种流线型的视觉感受。拥有2600mm的长轴距,后排空间宽敞,驾驶员座椅还采用了多方向调节装置,设计更加人性化。

**一汽马自达 一车4用,叹为观止!**  
一汽自由风,驾驶自由,使用自由,空间自由,展现多功能使用风范!

南京佳荣汽车销售服务有限公司  
地址一:南京市大明路238号 025-84063333 13327828666  
地址二:南京新庄9号(南林加油站) 85029777  
地址三:南京市大明路598号 68889666

**AMT 手动 快乐任我行**

**发动机升级 增值不涨价**

真情回馈新老用户 春季特大优惠正在进行中……

二手车置换“0”首付就可以开回家了!

经销商:南京亿海汽车销售服务有限公司  
地址:南京市秦淮区大明路145号 电话:52622193 52622194 13805172293

**爱上有车生活 婺源畅游归来**

继“诚信315 服务365”宝马公园车展后,购车试驾、车游自驾游于3月21日再次携手南京自驾游,带领幸运客户在江西婺源度过了一个愉快的周末。

本次活动的45名客户,大部分是南京联想、日产华夏、MG绅华、上海大众中北区域专营店的李强购车客户,他们在此前“车友联合让利,购车抽奖送婺源”活动中通过抽奖获得了本次婺源畅游的机会。此外,还有五位是3月15日宝马公园车展现场订车抽奖的幸运儿。

21日早上六点半,在南昌名车后,大家带着喜悦的心情从南昌出发。经过6个半小时的车程,终于来到了被誉为“中国最美乡村”的婺源,婺源位于江西省东部,与安徽接壤,素有“这个季节的油菜花以及徽派建筑闻名于世。两天的时间,客户在江岭亲手领略了本寨只存在于影片或杂志上的油菜花,和精巧精致的徽派建筑,更在油菜花与白墙黛瓦亲密接触,充分感受了江西春天的风情。

此外,通过本次活动还了解到,上海大众中北专营店除了展厅买车送本次婺源畅游的客户以外,还有一名黄先生是在宝马公园车展现场通过订车抽奖,并与抽奖获得本次婺源畅游的机会。而MG·爵士会原车主黄先生也在本次活动客户中,黄先生表示像这样的活动,广大MG车主其实早就想参加了,能得到这样的机会非常高兴。对本次活动的圆满成功表示衷心的感谢,并表示以后可以更多的通过这样的机会,加强与客户沟通,并继续为客户提供优质的服务。

两天的活动伴着客户的欢声笑语在彩虹桥的合影留念中结束,这次的活动再次体现了广大车友“诚信315 服务365”的服务宗旨。

爱上有车生活 婺源畅游归来

**欧马可超宽轻卡震撼上市**  
——超宽轻卡 超宽三人

购车欧马可全系列享受政府补贴5000元!

江苏南通 地址:南京市大明路203号 电话:52636969 13813013728 52636060 13675148790

北汽福田汽车股份有限公司  
销售热线:248-6730642 售后服务:400-8199199 福田汽车销售有限公司 南京·北京 福田经销商:www.foton.com.cn

**吉利汽车**

**开业酬宾 5000 礼**

南京联润吉利金刚4S店  
地址:大明路149-2号 电话:025-52826396

**购 MG 3SW 1.8**

**送 巴厘岛 双人双飞游**  
(限2台)

上汽五星销售服务商

名爵宁枫店 大明路103号 025-68689999