

上车即送验房卡、38位建材老总签售再送万元优惠券——

“样板房博览会”带你体验啥叫标准

报名抢座电话:

江北 83605882
市区 83605935
江宁 83605934

没有促销人员、没有家装公司参加、只有100套不同风格的样板房“参加”的博览会,你参加过吗?本周末,即3月21日、22日,南京面对面装饰将推出“样板房博览会”参观活动,100套不同风格的样板房,南京近万套户型标准设计方案免费送,现场体验14项新施工工艺,38种知名建材除现场老总签售,还有万元优惠券奉送……

“先看样板房再定设计师!”专家提醒,没看过样板房,千万别轻易下单。



全市100套样板房随你看,装修更有底

“此次样板房博览会,我们拿出在建、成品样板房共有100套,涵盖了现代简约、欧式、美式、中式等十多种风格,包括了别墅、平层、挑高等户型,工程报价在3万—50万不等,消费者总能找到适合自己的。”面对装饰南京分公司总经理童斌表示,除此之外,面对装饰对原先的施工工艺进行了改进和完善,推出14项新工艺,包括轻钢龙骨石膏板吊顶、木龙骨石膏板吊顶、轻质复合隔墙、地宝、改性腻子、清漆、混油漆、显纹漆、弱电管屏蔽、PPR水管管道热熔工艺、强电钢管铺设、排水管道连接、厨卫铝扣板防老化保温等。同时,公司特有的生态型施工环境让施工现场一目了然、整整齐齐,相比其他公司传统的脏、乱、差的

施工环境,在施工过程中为消费者营造舒适的环境。

“现在很多消费者选择家装公司时主要比较价格,哪家报价低就选哪家。其实这是最大的错误,首先每家的设计方案、报价系统、人工单价、管理成本等各不相同;其次,各家用材、工艺也不尽相同,最重要的是还没看到现场施工工艺和实际设计效果就轻易选择低价公司,实为不智之举。而很多低价公司往往会在后期增项提高装修报价,消费者一旦下单,就会掉入陷阱。”童斌提醒广大消费者。

10000套新户型设计
方案免费领

从2008年开始,面对就改变了自身的业务运营模式,开始走小区直接经营法则——对新交付的83个主力目标小区进行设计方案定制。本次活动一举将详细做出的1万多套户型的标准设计方案免费推出,每套设计方案都包括了平面、顶面、立面、水电布局,甚至效果图等至少15张图纸,业主只需报上自己小区的名字和户型,就可以找出与他房子相对应的在我们对户型进行科学改造后设计出的不同风格的方案,这样业主在与设计师沟通时就可以直接“看图说话”,真正地让覆盖的83个目标小区业主享受快捷、便利的服务。

童斌还表示,凡是报名此次“样板房博览会”的业主都

可获得免费验房卡一张,由专业验房师为你检查新房,如发现局部质量问题,公司还可以为你提供免费的局部空鼓维修。

38位建材老总签售外再送万元优惠券

市场最低价基础上享受38位老总签售优惠,然后面对面装饰再赠送消费者万元装修优惠券,价格比找熟人还便宜。针对此次“样板房博览会”,面对面装饰也是拿出了前所未有的优惠力度。据了解,面对面此次发放的家居建材优惠券面额有100元、200元、500元和1000元四种,除特价商品外,都可以使用此券,消费者在材料商店选购商品,谈好价格后,付款可以使用此券,用此券不影响其他消费。瓷砖、套装门、移门、吊顶、窗帘、墙纸、衣柜、石材、电器不超过消费总额的18%,橱柜、五金、马赛克、洁具、淋浴房类不超过消费总额的13%,灯类不超过10%,地板类不超过8%。

童斌给记者举了个例子,“四合大地板市场价310元/m²的俄罗斯红枫木,老总签售价是186元/m²,使用面对面装饰建材优惠券可以再降8%,这个价格是在店面根本买不到的。”

此外,面对面装饰还推出“先装修后付款”服务,联合民生银行、南京银行推出零首付、零利息的分期付款装修服务,消费者毫无后顾之忧。

■温馨提醒

目前,面对面装饰全面开放江宁、江北、市区共计100套不同风格、不同施工阶段的样板房,其中包括别墅、平层、挑高等。为方便消费者参观,公司现开通三条样板房直通车线路接送消费者,人们可以根据自身情况,选择乘车路线,敬请拨打报名电话预约接车地点。

江北:电话 83605882 接车点:大桥北路1号华侨假日茶社

市区:电话 83605935 接车点:玄武门南京规划展览馆一楼

江宁:电话 83605934 接车点:宁溧路与大明路交叉口太阳雨酒店

部分参观样板房路线,如有具体要求,敬请拨打报名热

线预约登记

江北 金城丽景(水电)一旭日上城(中期)一威尼斯水城(油漆欧式)一明发滨江新城(成品现代),另有天润城、阿尔卡迪亚、海德北岸等约30套样板房

市区 宝象花园(水电、木工、油漆)一宏图上福园(油漆)一西堤国际(木工)一金域中央(木工、油漆完工)一聚宝山庄(成品简欧),另有华汇康城、凤凰和鸣苑、玄武英郡、金陵大公馆等约50套样板房

江宁 天地新城(油漆完工现代)一明月港湾(木工、油漆)一世纪东山(油漆完工简中),另有托乐嘉、百家湖、武夷绿洲等约20套样板房

外地考察归来 面对面再发力

在南京家装市场上一直很活跃的面对面装饰最近突然“沉默”了下来,面对市场旺季的二三月份,无论大型展会还是自身的商业推广都少了很多,一反常态。业内人士都在关注,面对面装饰这段时间究竟在做什么?

面对面装饰南京分公司总经理童斌说:“这段时间我们确实减少了很多商业活动,并不是说我们没有新的活动创意,而是我们在利用这段时间

去武汉、深圳、北京、上海、广州等发达城市,学习考察当地知名装饰企业的成功经验,以及企业的运作模式,不断优化企业自身结构。”

近期,面对面装饰将举办样板房博览会,拿出在建、成品样板房共100套,涵盖现代简约、欧式、美式、中式等十多种风格,包括别墅、平层、挑高等户型,并将通过与材料商的整合,以市场最低价让利给客户。



第二届木制家居产品博览会

家具满2000送1000
(限全款购买)

建材满2000送600
(不含灯饰和木材)(现金+抵扣券)

扮家有惊喜,购物抽大奖

活动期间在本商场购物并在商场收银台付款的顾客,均可填写抽奖券1张,有机会获得手机大奖。

**即日起拥军优属优惠征集,看好、选定告诉我们!
等着您的心里话!**

**盈科地板3月21日至22日限量酬宾,
买一平米赠一平米**
(裸板,不包安装)

惠达卫浴石林家居展厅隆重开业,优惠惊喜不断,欢迎惠顾。

活动详情请见店堂公告