

下周一 2009年凭证式一期国债发行,虽然利率比去年低但仍会炙手可热

# 五招教您几分钟内“抢”到国债

2009年第一期凭证式国债下周一开卖啦。由于去年央行连续降息,本期国债利率与去年相比,出现较大幅度下降。“今年初银行理财产品都不够卖,每出一款新的理财产品都是两三天就被抢光,现在银行存款真的很多,都在寻找安全的投资渠道。此外,未来降息空间仍然存在。”因此,理财专家预测,即使利率下调不少,但首期国债可能还会受到市民追捧。那么普通市民怎样才能轻松购买到这期国债呢? 快报记者 王海燕

## ■实战窍门

### 找偏僻网点、多人多处排队、提前一天填单……一位铁杆国债迷“抢购”心得

在全球降息大环境中,国债总是最抢手的投资产品,去年几期国债开卖,经常是银行才开门几分钟,只卖了前面几个顾客,后面的顾客就没份了。那么怎样才能轻松买到今年第一期国债呢?昨天一位铁杆国债迷将自己“抢购”国债的心得透露给了记者。 这位市民告诉记者,他买过好几次国债,所以总结出一点技巧。他认为在买国债前只有做好五方面的准备,才能快人一步,轻松购买到。

第一,事先做好准备,将钱准备好,需要转成活期的定期,要提前一天转好。买国债时,不可能有那么多时间,开口就是买几年期、买多少。

第二,事先问清银行的开门营业时间,因为最好能排第一个,这样才有可能买到。

第三,选择银行也很重要。如果是开通网银的,可以通过那些可网上买国债的银行,比如招行、交行等,网上

买,可以多一次机会。银行网点选择也有技巧,一般来说四大行分到的份额可能多一些,但是,四大行的网点在全国很多,顾客也多,估计排队人也多。这样,买到的希望反而小。也有朋友说找偏僻些的网点。不过,偏僻的网点业务少,可能柜员不熟练。一般来说可选择一些额度比较大的股份制银行,比如南京银行。从历次经验来看,他们的国债发行额度都比较大,全市也有近60个网点,相对买到的几率大一点。还可以让家里人同时到一些股份制银行排队,增加买中的几率。

第四,有贵宾卡的尽量用贵宾卡,因为贵宾有专门窗口,排队压力小些。

第五,买凭证式国债时,如果要填单,最好提前一天填好,带上,以节省购买时间。有的银行可不填单,这样可省去柜员输入姓名等信息的时间。

## 和去年相比今年 国债利率降了不少

根据财政部公告,2009年凭证式(一期)国债发行期为3月16日至3月25日,发行总额300亿元,其中三年期210亿元,票面年利率3.73%;五年期90亿元,票面年利率4.00%。

据了解,去年10月20日2008年凭证式(五期)国债刚发行时,三年期品种票面年利率为5.53%,五年期品种票面年利率为5.98%。去年10月30日受降息影响,这两个品种的年利率分别下调到5.17%和5.53%。去年11月25日至12月4日发行的2008年第三期储蓄国债(电子式),期限三年,票面年利率5.17%。

与去年第五期凭证式国债发行时的利率相比,本期国债三年期品种和五年期品种的利率分别下调了1.8个百分

点和1.98个百分点。一位理财专家告诉记者,凭证式国债利率下调的幅度与同时期内储蓄存款利率下调的幅度是相同的。

本期国债为记名国债,以填制“凭证式国债收款凭证”的方式按面值发行,可以挂失,可以质押贷款,但不能更名,不能流通转让。在购买本期国债后如需变现,投资者可随时到原购买网点提前兑付。提前兑付时,按兑取本金的1%收取手续费,并按实际持有时间及相应的分档利率计付利息。

## 放5年10万国债比 存款利息多2000元

尽管本期国债利率大幅下调,市民购买国债依然有利可图。

据了解,目前三年期和五年期银行定期存款利率分别为3.33%和3.60%。本期国债三年期品种和五年期品种利率都比现在的三年期和五年期存款

利率高出0.4个百分点。举例来说,同样的10万元人民币,市民购买三年期国债和五年期国债,可分别得到11190元和20000元利息;而办理三年期存款和五年期存款,可分别得到9990元和18000元利息,比购买同期限国债要分别少得利息1200元和2000元利息。

“主要是现在金融危机席卷全球,各个投资市场表现都很低迷,股票不敢炒了,基金也不明,黄金价格波动也比较大。老百姓手中的钱一下子没地方投资了。”据招行南京分行一位理财师介绍,今年以来,银行推出的理财产品也少了很多,尽管收益也随着大环境降了很多,

王茜一度非常苦恼。就在王茜琢磨着以后的路到底该怎么走时,一次看电视,让她发现了重大商机,原来,王茜那天看的正是央视介绍装修的《交换空间》,在设计师为客厅电视墙进行增绘的时候,王茜突然来了灵感:这不正是自己梦寐以求的事业吗?这既可以发挥自己的特长,又是自己的兴趣所在。

说干就干,王茜很快找来几个同学一起成立了一个名为80后墙饰艺术工作室。

“一开始的时候,主要是通过到网上发帖,把自己的作品挂上去。手绘墙的价格不低,每平方米在两百元到五百元左右,视图案的复杂程度而定。”

王茜说,其实手绘墙这种“涂鸦”生意在上海、北京已十分火热,不过在南京还基本不存在竞争。

与此同时,她也印发了宣传册和名片,到处散发,很快有了第一个客户,帮对方画了电视背景墙。“一做出来,对方很满意,我真的很很有成就感。”王茜说。

除了做家庭的墙绘之外,王茜对于店铺、商场、美容院、理发店等地方的墙绘也很有心得,而她至今为止做得最大的一笔单子,则是雨花台区一家小学的大礼堂。“一百多个平方米,全

部是屋顶,现在回想起来有点后怕,那个时候,我每天站在六米多高的脚手架上画画,真的很危险,呵呵,不过那是一单一万多元的生意。”王茜笑着说。

从2008年创业到现在,王茜成立工作室已经一年了,她所设计的墙绘从来没有重复过,她一直坚持着这个原则,希望能为客户创造出一个个个性空间,为一个家庭创造出温馨来,这也是她永远的宗旨。“一般如果是家庭住宅的话,基本上我只需要一天的时间就可以画完,不过前期要和客户沟通,在电脑里要先设计,前期其实要花很多时间,每笔业务说实话成本都不高,我卖的是艺术和创意,赚的就是人工费和技术费用。有时太忙,我还要请三四个在校大学生来当帮手。”王茜介绍,目前在南京,在技术和艺术双重水准上能与他们一争高下的,只有两三家小公司。而他们平时只要一个人外出跑市场,其他人则专心在家研习技艺,所以品质就有了保证。

“这一年来,扣除各种杂七杂八的费用,比如房租、水电、交通费、人工费等,其实我也就赚了三四块钱,这笔钱虽然不多,但是对于初期创业来讲,我已经非常满意了。”

快报记者 李梦雅 项凤华 文 快报记者 赵杰 摄

## “知产第一案” 涉案近亿受害者近万

3月10日,“中国知识产权侵权第一案”新闻发布会在北京国宾馆酒店举行,该案涉及金额近亿元,受害消费者近万人,目前公安机关已立案侦查。

据介绍,北京弘历通投资顾问有限公司主要从事弘历股市软件的开发和销售业务,2004年9月,该公司三名高管离职,成立了北京鑫三讯投资顾问有限公司,并盗走弘历软件源代码,利用该软件的核心算法假冒生产出“百年坦途布道者”股票分析软件。

随后,该公司先后在全国各大中城市开设了40多个销售网点,销售金额近1亿元。2008年10月,北京朝阳法院做出一审判决:鑫三讯停止侵权,并在《中国证券报》上公开道歉,还需赔偿弘历通公司45000元。

涉案金额近亿元的侵权案件为什么只赔偿45000元?弘历通副董事长梁威的解释是,因为北京朝阳公安分局以侵犯商业秘密、侵犯著作权立案侦查,很多证据都被当作刑事侦查的证据而保密,所以索赔金额很少,目前杜辉等三人已经被批捕,弘历通会在随后的刑事附带民事诉讼中提高索赔金额。

据《每日经济新闻》

## 保险公司推行 收付费“零现金”服务

快报讯(通讯员 张晓婷 记者 张波)据悉,近年来,随着寿险业的迅速发展,个别地区发生了营销员诈骗、挪用投保人保费的案件,暴露出某些寿险公司内控制度上的漏洞,营销员经手现金是其中一个关键的风险隐患。因此,近期有保险公司推出了收付费“零现金”服务,这样能最大限度避免保费、保险金遭挪用。

记者从中国平安集团旗下平安人寿了解到,进入3月份以来,该公司就在全国范围内正式推行收付费“零现金”服务,成为最早在该行业推行此项服务的保险公司之一。平安人寿表示,在承保、保全、理赔业务活动中,原则上将采用银行、电话、网络转账等方式收取保险费、给付保险金。如果需要现金缴纳或领取的,由保险消费者本人到人身保险机构营业网点办理。与传统模式相比,收付费“零现金”不仅通过提供快捷、方便的收付费渠道保障了客户资金安全,而且将有效加强公司的合规经营,防范化解收付费环节的

资金风险。

# 23岁女孩自办工作室靠“涂鸦”创业

没有风风火火和艰辛的创业过程,仅靠一支笔、几罐颜料和一台电脑,平面设计专业毕业的王茜(下图),辞职后做的是一种一般人无法替代的生意——手绘墙,也就是在墙壁上“涂鸦”作画的生意。创业一年之后,王茜的墙绘已日渐成熟,她的“80后墙绘艺术工作室”生意也日渐红火。



## 投资理财还需看重管理人

—光大银行稳健一号 期待在长跑中胜出

股票型和偏股型理财产品年初以来大出风头,但展望后市,对股市悲观者仍不乏其人。面对市场的这种阶段性、结构性机会,已经有一些投资者感悟到,除了选择合适的、风险可控的理财产品,还须看产品的管理人及其团队。


光大银行的阳光资产管理计划即显示了团队的力量,由光大银行阳光理财团队自主管理的稳健一号,实行双投资经

理制,在金融市场剧烈动荡的2008年获得了较好回报。截至2009年2月27日,每单位产品净值为1.0695,较成立日相比,年化收益率7.98%。


在去年中国私人财富管理“聚宝盆”奖、2008搜狐金融理财网络盛典等多项评比中,稳健一号荣获年度“最佳理财产品”、“最具投资价值的人民币理财产品”等各项大奖;光大银行“阳光理财”也获得“最

佳银行理财产品品牌”、“最佳个人理财品牌”等荣誉,以稳健一号为代表的光大银行理财产品及其投资管理团队赢得了投资者及社会的广泛认可。

据悉,稳健一号将在近期进行首次分红,每10份产品份额派发红利0.6元,第一批抓住机会的投资者将获得丰厚回报。分红后净值大幅度降低,对广大投资者来说,不啻为一个投资的好机会。



# 诚聘英才



南京金鹰购物中心新街口店屹立于南京新街口商业中心,33447平方米优雅舒适的购物环境、琳琅满目的国际名品、细致入微的待客服务,成就中国高级时尚百货的主流品牌。现诚邀百货精英人士的加盟。

**营业部：营业管理人员 10人**

协助编制营销计划并分解落实到各小组,灵活运用营销方案提高销售业绩;及时了解商品销售情况,不断优化品牌结构;组织中心的各类促销活动;做好一线员工的培训及各项管理工作。

招聘要求:

1. 热爱百货行业,经济类、营销类、管理类、纺织、服装等相关专业本科及以上学历;
2. 具备较强沟通协调能力和良好的服务意识;
3. 能够熟练操作办公软件、设备,具备敏锐的敏感性,具备分析问题、解决问题的能力;

**申请方式:**

1. 持简历:请在邮箱附上个人简历(附一寸彩照)身份证、学历证书及相关证书的复印件寄至南京市汉中中路8号金鹰国际商城八楼南京金鹰购物中心人力资源部(请在信封下注明应聘岗位)邮编:210009
2. 发电子邮件至 zhaopin\_nj@goldeneagle.com.cn 应聘邮件请在金鹰人才网 http://job.netge.com/ 或至南京汉中路8号南京金鹰购物中心人力资源部领取,合则约见。

**现场部：现场管理员工 25人**

负责监督、检查员工各项行为规范的执行情况,卖场卫生及各类服务设施,防火防盗,做好营业结束后的清场及夜间巡查和物业维护工作,维护整洁、干净的营业现场形象。

招聘要求:

1. 男性,中专及以上学历,年龄35岁以下,身高172cm以上;本市户籍。
2. 身体健康,工作责任心强,坚持原则,吃苦耐劳,能够适应轮班制(需上夜班);
3. 具备良好的表达能力及沟通协调力,良好的团队协作精神;