

# 龙瑞东鹏强强联手

## 明天,做装修选瓷砖别忘了到金陵饭店看看

2月14日,在金陵饭店二楼钟山厅,中国十大著名装饰企业龙瑞装饰将联手中国著名陶瓷专家东鹏陶瓷共同举办第16届整体家装设计推介会。推介会现场,凡选择龙瑞装修的客户,就可享受由东鹏陶瓷免费赠送一个卫生间所需的所有瓷砖。

### 签约就送一个卫生间瓷砖

不少业内人士在预测2009年家装市场时都提到,资源整合仍将成为南京家装市场的重要关键词。为此,在筹备新一届整体家装推介会的时候,龙瑞装饰再度与东鹏陶瓷合作,共同举办此次活动。

“如此就可以整合资源,为消费者提供更多实惠。”龙瑞装饰副总经理郭海燕介绍说。而东鹏陶瓷的相关负责人也表示,希望借助龙瑞的品牌影响力,为更多消费者服务,让更多消费者了解东鹏陶瓷。

为此,活动期间,东鹏瓷

砖将联手龙瑞装饰推出大幅优惠:每位在整体家装设计推介会现场签协议的消费,只要全部陶瓷选择东鹏的,就可免费获赠一个卫生间的东鹏陶瓷:两个卫生间的装修,只需花一个卫生间的钱,如果只有一个卫生间,那就是全部免费送。

### 进门就送5000元大礼包

整体家装设计推介会上,龙瑞还针对其他主材推出了优惠。所有前来咨询装修的业主,进门即可获得价值5000元装修主材大礼包。礼包涉及墙地砖、地板、橱柜、木门、厨房电器、卫浴、浴顶、窗帘、整体衣柜、冷暖设备共10个



和东鹏陶瓷的联手让龙瑞整体家装如虎添翼

门类。消费者购买龙瑞合作主材,都可使用主材优惠券。此外,设计费还可20%冲抵主材款。

### 整装家装设计现场讲解

活动中,龙瑞装饰将展出优秀设计师的设计作品;整装设计师也将亲自坐镇,

为消费者的装修设计出谋划策。中国建设行业百名管理英才、江苏省标准化协会常务理事、龙瑞董事长王允林还将亲临现场,从水电、瓦工到木工、油漆,从设计到施工,从软装到理财,配合龙瑞工地现场的施工图片进行详细解析。 快报记者 王燕

# 红太阳家居拉开营销大幕

新春伊始,红太阳家居迈皋桥店依托弘阳集团的品牌优势,吸引了众多一线建材品牌的支持。据红太阳迈皋桥店广大商户反映,2009新款建材已陆续进入卖场,正以最新的款式、最优的价格,在各商户最醒目的位置迎接新年第一

批建材消费者的光临。

江苏红太阳家居总经理朱宁说:“按中国人的传统习俗,没出正月都算是过年,我们精心为消费者准备了新年新款的新春送福活动。”从2月14日至3月1日,购物满99元+1元即可获赠限量

神秘福包一个。内含丰富的精美礼品,更有优质品牌的龙头、水槽、马桶等丰厚大奖,中奖率100%。“同时更有多款产品特价销售,从年初开始就为消费者扮家之旅送‘福’添‘材’。”朱宁说:“此次送福活动

正式拉开了红太阳家居迈皋桥店2009年的营销大幕,2009年红太阳家居将继续秉承优良的传统并不断进取,一切从消费者的角度出发,提高服务质量,策划组织更多贴近消费者实际需求的营销活动。” 童婷婷

## 去企业实地考察,去在工地看看 安装供暖系统要多跑跑

安装供暖系统是家装靠前的工序,已引起越来越多的消费者的重视。上周末举行的几场家装展会上,一些供暖企业的摊位都聚集了很多人气。“锅炉品牌商、管道或散热器代理商、家装公司、设计师推介其看好的供暖产品,各自都有一套诱人的道理,我真有点被搞糊涂了,不知如何取舍?”在现场,一些想装供暖的市民向记者表露了同样的烦恼。那么,安装供暖到底要听谁的呢?

### 各说各的好让人心里没底

星雨华府业主孔女士告诉记者,她找了四家家装公司和两家供暖企业咨询,六家单位竟然介绍了四种供暖方式,她实在吃不准家里该用什么方式采暖。孔女士称,就是选了同一品牌一样功率的锅炉,报价也不尽相同,让她心里更没底。记者来到南京一家较有名气的家装企业,表示家里近期要安装供暖设施。接待的设计师推介说,南京某某供暖企业在业界影响很大,口碑不错,可以考虑。记者又与另一家装公司采购部杨经理聊了起来,杨经理说,目前南京还没有一个真正能叫得响的供暖锅炉和散热器生产企业,绝大部分是外来的品牌。他建议记者选用一款意大利产的锅炉,质量和售后较有保障。问及价位,杨说,不含管道和施工费用1.86万元。当记者通过有关渠道与上海这家意大利锅炉总代理商联系时,被告知同样规格和功率的锅炉仅要1.2万元左右。

### 多去供暖企业实地转转

“不仅南京供暖市场不

是太规范,上海、杭州也差不多。”南京迪普冷暖设备公司总经理马万兵指出,其根本原因是华东地区的采暖需求尚处在市场的成长培育期,没有一套可行统一的价格和服务体系,企业各自为政,让消费者摸不着北。记者在采访中了解到,仅仅德国威能锅炉,往年几乎家家都说能卖。“南京实际代理商只有三家,其他全部是串货,一旦客户有需求就到处调货。”马万兵透露。威能总部也看到这个问题,今年初就大举砍刀,坚决杜绝授权代理商发货,市场份额同比没下降反而增加。马万兵建议,消费者在选购时要了解供暖品牌在国内的知名度、口碑以及市场占有率。梅花山庄陶先生家里的锅炉已经用了5个供暖季,目前没有什么问题,谈起经验时他认为,不要完全听一些没有自营品牌(授权)供暖小公司的忽悠,消费者多去供暖企业实地转转,能去仓库看看更好,多花几个小时,避免日后麻烦。这叫做“你花钱,你做主”。

快报记者 陈勇民

# 2009首届春季家装特供会

主办单位: 现代快报《现代家居》 东方卫视

独家承办: 易居空间装饰 全程网络支持: 齐家网

地点: 古南都饭店4楼百合厅(广州路208号) 时间: 2009年2月22日(周日)

## 1、360度全景体验赏析会

- \*颠覆传统手法, 塑新行业风范!
- \*最热点的社区户型 \*最流行的风格演绎
- \*现场数十名专家级设计师提供免费家装咨询服务
- \*2008版《南京市家庭居室装饰装修工程施工合同》专家解析答疑 (温馨提示: 请带户型图)

## 2、专场特供 好礼连连

- 全额赠送:** 免费赠送全部乳胶漆工程 精美套装门连环送
- 订金倍返:** 当天交500元订金, 抵用1000元工程款
- 幸运大奖:** 五重抽奖, 刺激不断, 惊喜连连

## 3、名品主材特供专区

地板、瓷砖、洁具、吊顶等十余种品牌主材限时超低价特供。

24小时报名热线: 025-84706777

(电话报名登记可获赠验房卡1张, 专业验房师验房)