

痴情女帮绝症情人开车撞死人

情人得了癌症,还在化疗期,陈苗红看在眼里疼在心里,一直想着帮他分担压力。可是她目不识丁也无一技之长,便想帮情人开拖拉机。情人感动之余,就把拖拉机给她开了。然而,陈苗红一上路就把油门当成刹车,撞死了一个行人。

老情人收留她

陈苗红今年47岁,是贵州人,因为家里穷,陈苗红没上过一天学,长大后,她早早嫁了人,但受不了丈夫家太穷,她在18年前抛夫弃子,跑到了南京。

在南京闯荡的日子里,陈苗红到处打工,因为没有知识,只能做一些苦力活。打了几年工后,陈苗红嫌赚钱太少,便靠着几分姿色“下了水”。去年底,正当陈苗红的洗头房生意红红火火时,小姐卖淫被警方抓个正着,作为老板娘的陈苗红难逃其责,去年底被法院判处缓刑。

有了这次教训后,陈苗红再也不敢重操旧业,而是找到了老情人郭华。郭华一看她这

个情况,当即收留了她,还租了个房子给她住。

坚持要替情人开车

郭华比陈苗红大十几岁,是开拖拉机的,陈苗红跟了他后,他对这个情人非常体贴。就当陈苗红认为幸福来临时,一向身体很好的郭华却被查出癌症,需要化疗。

化疗的费用不菲,郭华在用完积蓄后,只好拖着病体继续工作。陈苗红担心他一个人开车不安全,没事的时候便跟在一旁帮郭华盯着,顺便陪陪他。

今年12月中旬,陈苗红像往常一样陪郭华出车,其间郭华不时冒着冷汗,陈苗红非常担心。“他生病还这么操劳,我看不下去,就想着帮他开

车。”陈苗红说,于是她立即提出帮郭华开车。“你一天都没学过,怎么开啊?”郭华知道陈苗红的心意,虽然很感动,但也有些担心。

“没事,我一直在你旁边看着,学了一点,你到时候再在一旁指挥一下,这样你也轻松。我练熟了可以帮你开,我一直对我这么好……”陈苗红坚持要开。

油门当刹车撞死行人

拗不过情人的固执,郭华便把拖拉机交给了陈苗红,自己坐在副驾驶位置上指挥。陈苗红坐在驾驶室里,煞有其事地把着方向盘慢悠悠地往前开,两人都非常紧张。到了雨花台区,车子迎面来了一辆大货车,陈苗红为了避让,便猛

打方向盘,结果一下子撞到了同方向的自行车。

“我发现自行车时提醒了陈苗红,她慌神了,可能错把油门当刹车,结果发生事故了,那个男的躺在地上浑身是血。”郭华回忆说。

两人一看出了事,都傻了。附近的一个男孩看到后立即报警,受伤男子被送到医院后抢救无效于当日死亡,陈苗红对此事故负全部责任。“车子是我开的,和郭华没有关系……”陈苗红对自己所犯的罪行供认不讳。

日前,陈苗红以涉嫌交通肇事罪已被雨花台区检察院批准逮捕。

(文中人物系化名)

通讯员 张长松
快报记者 李梦雅



“末班”还是“未班”

记者近日在江宁胜太路、竹山路等公交站台看到,整条街新换的公交站牌上,所有的“末班”都写成了“未班”。记者将此意向江宁区交通局52126399热线反映,一位工作人员表示,近期将全部换上新的。

见习记者 单纯 摄

轿车不停尖叫 居民“痛下杀手”

时间:昨天中午
地点:文思巷

快报讯(记者 杨成)“也没人去招惹它,这汽车的报警器就自己叫起来了。”昨天中午12点半,一辆停在白下区文思巷口的外地牌照雷克萨斯轿车突然报警器大作,让居民们闹心不已。

起初,居民还以为报警器响几声也就停了,可十多分钟过去,轿车的报警还来劲了,变换着各种旋律“欢唱”。“这轿车的主人八成出去玩了,还不知道什么时候回来呢,真受不了!”听着刺耳的报警声,附近居民都感觉耳膜跟着颤动,尤其是临街开店的几位业主,

个个被吵得眉头紧锁。

“得想想办法,总不能让他一直吵下去吧!”报警器响了一个多小时,居民们几乎要崩溃,一个略懂汽修的市民终于“挺身而出”,他观察了一下报警器的构造,发现令人闹心的两只喇叭就安装在引擎盖前端,于是找来一把长起子伸进引擎盖,拨开了喇叭的电源插头,噪声立刻停止。

“声音停下,我们耳朵里还跟着响了几分钟。”附近居民松了一口气。这时大家又担心车主产生误会,于是打印了一张提示单贴在汽车前窗。不过,直到昨天傍晚5点半,车主仍未现身。

(钱先生报料奖50元)

一夜间 20多辆车轮胎被戳

时间:昨天上午
地点:凤栖苑小区

快报讯(记者 顾元森)昨天早上7点多,家住集庆门大街凤栖苑的不少业主准备开车上班,意外地发现小区内20多辆车的轮胎被戳破,车主们清全款再去提货。而这些老板早已放松了戒备,就不知不觉地上当了。

陈某和段某被抓获后,退还了3个被害人共计13万多元的损失。近日,六合区人民法院以诈骗罪分别判处两人有期徒刑3年,缓刑4年,罚金10万元。

记者看到,附近另一辆丰田轿车的后面两个车轮胎都被车主卸下,“两个轮胎都被戳了,一个备用胎也不够用呀,只能到外面再去买了。”车主无奈地说。

不少车主抱怨说:“我们小区车子不算多,大家停车都很自觉,根本没有影响到人行通道,真想不通谁会干这种事!”由于小区没有物管,不少车主议论说:“看来我们小区该请物管公司了,如果晚上有人巡逻,估计就不会有人这么猖狂了!”

目前,派出所已经介入调查此事。

(张先生报料奖50元)



这就是110

昨天,南京市共青团路小学的学生们来到雨花台公安分局110指挥中心,民警向同学们详细介绍了“110”接处警的流程以及遇到困难后应该如何正确使用“110”电话报警求助。

通讯员 雨警轩
快报记者 唐伟超 摄

给点甜头 “处长”轻松骗走十几万

快报讯(通讯员 陆刑记者 马乐乐)一名建材老板迎来了自称是部队领导的男子,双方第一次做生意就顺利成功,尝到甜头的老板第二次做生意时自然放松了戒备,结果这回一不留神就被骗走4万多元。而这样的骗局,骗子一天就在南京得手三次。

今年6月2日,浦口区一家建材门市部迎来了一位操外地口音的中年男子,自称是某部队的“处长”。“我们部队搞基建,有批水泥剩了下来,现在要处理掉,你们要不要?”“你们打算卖多少钱一吨?”“240元一吨怎么样?”店主吕某知道,当时的出厂价大概是280元一吨,如果以240元的价格收购,肯定有利可图,便答应了。

按照“处长”的指点,在

市区一家医院门口,吕某与一位身穿迷彩服的男子接上头。男子递给吕某一张某水泥公司的数量为16吨的水泥提货单,而拿着这张提货单,吕某顺利地到这家水泥公司提到16吨水泥。这笔生意做得很顺利,吕某也爽快地付了钱。

过了几天,这个“处长”又来到他的门市部。“我们看你做事不错,值得信任!这回我们再合作一次,这次我们的货比较多,你看看有没有兴趣?”吕某看到老客户上门,喜笑颜开,一看提货单上的数量竟是170吨,他更高兴了。这次,吕某表现出足够的诚意,按照谈好的价钱,直接付了4万多元给对方,然后拿着提货单再去那家水泥公司。

“你这张单子是假的!我

们从来没有开过这张提货单!”水泥公司的人员仔细看了看,告诉吕某,这张单子制作得很逼真,但明显是假的。吕某感觉不妙,再给“处长”打电话时,已经关机了。

当天,南京警方接到了包括吕某在内的3起报警。经过调查发现,3名受害人都是在6月2日与“处长”先做成了一笔生意,也都是在几天后放松警惕,在提货之前就将4万多元支付给对方。

今年8月,两名骗子被警方抓获归案。扮演“处长”的陈某交代说,他和“手下”段某先是到水泥公司去,以每吨280元的价格买下16吨,拿到一张真的提货单,然后段某将这张提货单复印一张。接着陈某去寻找能收购水泥的门市部谈生意,当吕某在医院门

口与段某见面时,段某将真的提货单给他,让吕某顺利地提货。最后,他们又连续找了另外两家门市部。

就在吕某等老板尝到甜头后,陈某和段某已经忙着回河南老家去了。他们在老家将那张提货单的复印件交给当地的“专业人员”,伪造了3张数量为170吨水泥的提货单。拿着这3张提货单他们又回到南京,再次找到上次3家门市部,故意让对方先付清全款再去提货。而这些老板早已放松了戒备,就不知不觉地上当了。

陈某和段某被抓获后,退还了3个被害人共计13万多元的损失。近日,六合区人民法院以诈骗罪分别判处两人有期徒刑3年,缓刑4年,罚金10万元。

国美 08 完美谢幕 09 元旦再掀精彩

在家电零售行业,每年元旦市场都具有双重含义:既是上一年最后一战,又是新年首仗。昨日,笔者从南京国美得知,2009年元旦,南京家电市场的价格“穿底”已进入倒计时。国美将继续在新的一年里领跑家电市场。

降价 不分白天黑夜

据国美内部高层透露,元旦之际,国美将联合近千家家电厂家,举行盛大的让利促销攻势,部分家电降幅将达到50%,国美电器除了在31日的夜市专场开设精彩纷呈的活动外,12月31日开始,国美各门

店为迎接元旦的大抽奖、大买赠活动,力度之大、规模之盛、娱乐性之强,也将掀起“国美新年购物狂欢节”高潮。活动期间,国美银卡以上会员还可以参加积分抵现活动,最高可使用商品总金额的10%。

彩电 南京我很便宜

随着生活水平逐渐提高,大规模的等离子和液晶电视已成为目前消费主流。

此次元旦活动期间,南京国美全面出击,震撼的低价加超级买赠将让您感受到超乎想象的购买体验。记者从国美获得最新消息,国产康佳一款32英寸液晶电

视,在年初的价格是5000元以上,在09年元旦期间将会直降到2990元以下。国美相关负责人表示,“国美将借此战,打造2009年石城家电的新价格标尺。”

3C产品底价阻击水货

据笔者了解,本次国美手机产品根据消费者的需求,喜好订购了相应的产品,例如深受年轻人喜欢的索尼爱立信W595手机,以及中年成功人士青睐的MOTO 1600正红色手机及Nokia N95限量版商务机型等,除了吸引眼球的新品推出,本次国美还提高了赠品的价值、质量和实用性。另外电脑、数码

相机也联合各知名厂家,通过签名售机等活动拉低整体价格。元旦期间,惠普综合让利10%到30%,另外还有好礼加赠。

戴尔、东芝、华硕、联想等厂家也联合国美推出40多款新品供消费者选购。据记者了解,目前国美经营惠普、戴尔、IBM、海尔、华硕、明基、东芝、联想等一线品牌,并与之建立长久的合作关系。

厨电 新婚新居新生活

对于冰箱、洗衣机等厨房电器市场,据了解,此次国美为消费者准备了1万多台冰箱、洗衣机、空调、小家电等家庭必

备电器产品,一些欧式厨具将从3000元至4000元的贵族价格,直接降至不足千元,彻底实现厨卫产品“平民化”。

此次国美电器还为石城百姓量身定做“厨卫套餐”,使之成为元旦销售高峰的“快捷键”。购买套餐商品的消费者,除了得到巨额让利外,还将享受折上折惊喜。

服务 四大保障确保满意

低价一向是国美吸引消费者的杀手锏,元旦期间,国美将派专人每天进行市场调研,保证国美卖场出售的所有商品价格随市场变化随时调整,保证

消费者买到最优惠的商品。

有了低价保障,消费者最关心的应该就是服务。国美相关负责人告诉记者,国美一直在探索过剩经济时代消费者不断增长的服务需求,为消费者提供一个“综合价值篮”,消费者需要什么样的服务,这个价值篮里就装上什么样的服务产品,这有助于夯实国美作为现代家电零售企业的服务竞争力。消费者在国美购物可享受9天满意保障、19天价格保障、39天退货保障、99天换货保障等服务,因此,在国美购物,完全可以保证价格低服务优。