

有缘牵手舜天 冲超只是开始

主帅裴恩才有一种梦回武汉的感觉



舜天圆梦·主帅

缘分

大病过后牵手舜天

很多事情是讲究缘分的,老裴说能来舜天也是一波三折。2005年,老裴离开了中国女足,此时距离他上任还不到半年。想请他的人不少,舜天算一个。舜天俱乐部总经理专程飞到北京密会老裴,希望他能来舜天,这是他们第一次接触,但最终还是晚了一步,武汉方面的动作更快,甚至连副市长都找上门来了。

有了那次会面,老裴与张玉道成了朋友,一直没中断过联系,逢年过节也会发个短信互相问候。去年联赛中段,武汉在毫无征兆的情况下,炒掉了老裴,原本他是想干完一个赛季再换环境的。因祸得福,三天后,他便找到了新东家——河南,并成功帮助河南保级。“当时去河南时,他们准备给我提供一份一年半的合同,我说,先干完这个赛季再看,后来保级成功,河南希望与我签合同,此时舜天也在与我联系,我是有考虑的,但舜天在考虑借壳,主帅的事需要逐级讨论走程序,时间是个问题,所以我心算算了,就给河南干吧。”正当老裴想拒绝舜天

牵手河南时,他生了一场大病,右耳发炎,完全听不见了,“这个病也是长期指挥比赛压力太落下的,着急上火,因为这么一病,该去河南报道时,我也没去,河南以为我没有诚意,要另谋他就,所以他们火速找到了刚刚下课的贾秀全,不要咱了。”

后来,舜天没有买壳,河南也找到了新主帅,老裴顺理成章地来到了舜天,他感慨这是缘分,如果不生病,或许真的就留在河南了。老裴来舜天,集团董事长董启彬亲自对他进行面试,一番交流后,董总当即拍板,并签订了三年合同,前提是今年必须冲超。

轻松

有点像当年的武汉

一转眼,赛季就快结束了,舜天历史性地提前7轮冲超成功,老裴说,他一直很自信,但也没有想到会这么轻松,“赛季初,刚上任的时候,我还和俱乐部领导开玩笑,如果我们能一骑绝尘就好了,现在戏言成真了。”

经历多了,老裴坦言,他其实并没有什么压力,即便第二轮被四川击败,遭遇危机,他也没有怀疑过自己和球队。“输四川是有客观原因的。”在此之后,舜天便一发

不可收,直到现在提前冲超,“现在的舜天有点像2004年的武汉,那时候我们也是连战连捷,最后提前6轮就冲了。”

比较这两次带队冲超,老裴说情感有些许不同,“从业务上来说,舜天冲超基本算是我一手策划的,而在武汉没有现在这样绝对的权力。”因此,老裴特别感谢董总以及俱乐部的领导,“没有他们的大力支持,绝对不会有现在这么个局面。”

管理

鼓励球员出去走走

这个赛季,舜天上下似乎比以往更加团结,有人把这归功于老裴的管理,老裴笑着告诉记者:“其实我也没怎么管。”记者也经常去基地采访,每次训练结束后,总看到有球员进城,老裴说:“这有什么?球员也是人,我们不应该圈养,我一直鼓励球员出去走走,只要跟我请个假,晚上10点半之前回来就行,我肯定同意,毕竟咱们这里太偏远,老裴说,他从来不用担心球员会在外面乱来,“第二天的训练,行不行我一看就看出来了,第一次警告一下,第二次,对不起,请你离开主力

阵容,你想想看,不打比赛,得损失多少钱啊?几位受伤的球员还在跟我讲:‘我们受伤上不了,几场球就是好几万没了。’情况就是这样,你在外面喝酒乱来,整个就是与钱过不去。所以到目前为止,球员还没有乱来的。休息也是一样,一般休息结束后,第二天我一定上大量,就看看你休息得如何,休息就是休息,不是乱玩。”

赛季初,曾有过用本土球员与用外来球员的争论,现在这样的声音似乎一下子没了,老裴坦言,“我的指导思想一直是能者上,一碗水能端平,我不怕你闹情绪,就怕你没本事,今年,我绝对没有偏心眼。”

爱好

喜欢围棋练练书法

到南京快大半年了,老裴戏言,他还没有完全融入南京的圈子,“江宁太偏远了,进趟城说实话不太方便,不像在武汉,球队在市里,每天都热闹,应酬也比较多。南京也有朋友,因为离得比较远,所以很难聚到一起。”

老裴说,他骨子里是个喜欢热闹的人,但现在也慢慢适应了南京的生活,他还在江宁租了套房子,但还是

住队里的时间多。业余时间,老裴喜欢看碟,战争题材为主,“我这人特别入戏,一看片子容易上瘾,停不下来,所以别人推荐我看《亮剑》,我到现在都没敢看,怕片子太好,我看得一发不可收拾,影响休息。”

在老裴的房间,摆着一副围棋,“平时忙,下棋的时间还真没有,我都有十多年没下了,俱乐部会围棋的人不多,也找不到对手,舜天这里也没什么人会下,但我喜欢看,特别喜欢常昊。”

因为在南京的空余时间多了,老裴现在还会练练书法,“我父亲的书法写得不错,我这个爱好主要也是受父亲的影响,字写得一般吧,最近临王羲之的行书,你别说,这个临帖确实有提高。”

每天吃完早饭,有一件事是老裴必做的,那就是来上一壶茶,老裴喜欢品茶,房间里工具齐全,他口味很杂,什么茶都喜欢,他的这个爱好也渐渐影响到了教练组,“我在武汉时,整个教练组都受我影响,集体喝茶,现在来舜天也是如此。”老裴戏言,这样可以拉近他与其他教练之间的距离。

特派记者 吕远
(快报重庆电)



裴恩才策划了舜天冲超
快报记者 顾炜 摄

“美的空调,频定天下”

随着国庆长假的到来,空调消费市场又渐渐活跃起来。今年的空调市场在我国变频空调能效标准实施以及众多空调品牌的极力共推下,变频空调成为消费者新婚、家装的首选。

变频控制技术犹如变频空调的“大脑”,决定着变频空调的运行效果以及质量品质,是购买变频空调的第一考虑要素。我国空调市场的变频技术中,180°正弦波是目前世界上最先进、最稳定的直流变频控制技术,在省电、静音、

超低温启动以及舒适度和稳定性等方面,都远远优于定频空调和其他的变频空调。而交流和120°方波直流变频虽然价格较低,但属于不成熟的过度型技术,空调长期运行时整体效果不仅将大打折扣,甚至在稳定性、制热等方面有的会弱于定速空调,会严重损害消费者的利益。

作为空调行业的领导者,美的率五大系列180°正弦波直流变频空调全面上市,记者了解到,美的C、W、N、E、M(五大挂机+两大柜机)银河

系列180°正弦波直流变频空调,以最先进的180°正弦波直流变频控制技术,高中低全系列变频产品,打破高价神话的价格定位,以技术、产品、价格三大标杆高擎变频阵营大旗,终结我国变频空调长达十余年的技术、价格混乱的局面,凭借强大的技术实力和市场竞争能力推动我国步入直流变频时代。

美的空调相关人员指出,美的此次推出的银河系列中,普通型银河M180 1.5p机的零售价格在3500元以下,与同

规格的定频空调相差无几。

为保障消费者的利益,美的变频空调全部采用国际领先的180度正弦波直流变频控制技术,不考虑不成熟、已经接近淘汰的方波控制和交流变频技术。而且美的直流变频空调涵盖C、W、N、E、M高中低端,从普及型直流变频空调M180,到功能最全面、配置最高端、能效比达到最高6.2的全直流C180,充分满足了不同的消费需求,为消费者提供丰富广阔的选购空间。

权威人士指出,随着空调行业变频高效时代的到来,我国空调行业正在完成从“渠道竞争时代”向“产品竞争时代”的转移。希望消费者在购买变频空调的时候,多听、多问、多比较,相信大品牌,选好产品和品牌,让自己能够享受到更高、更舒适的空气质量。美的正以最先进的直流变频技术、国际标准的品质水准、最齐全的产品阵容、贴近消费者心理的市场价位,无疑已经成为这个时代的引领者,带领各空调

品牌推动我国空调行业进入直流变频时代。

另获喜讯,为庆祝美的全系列180度正弦波直流变频空调上市,国庆期间全美的空调专卖店及指定卖场开展大型促销活动,“购美的空调豪礼相送优惠购机直降400-2000元”,主销正3P柜机一款KFR-72LW/DY-K(E5)仅售5380元,数量有限。活动详情,欢迎至美的空调专卖店及指定卖场咨询(特价机型不参加以上活动)。

光芒厨卫：用品质打造33年品牌

“家有光芒,喜气洋洋”。在全国厨卫行业大浪淘沙的背景下,我省老牌名企光芒集团走过了33年的发展历程。从1975年创建到现在,光芒已形成油烟机、灶具、消毒柜、电热水器、燃气热水器、太阳能热水器、水槽、浴霸、小家电等九大系列200多个品种,成为同行中产业链最完整、产品系列最全、历史最悠久、用户满意度最高的中国著名企业之一。

光芒集团自创业以来就高举“创新、创造、创业”的人旗,坚持“专业化、规模化、品牌化、国际化”的发展战略。多年来,精研制作国内市场,建立2000多

个分销营销网络;瞄准国际市场,产品先后出口到欧洲、韩国及东南亚地区,和苏宁、五星等连锁巨头建立了良好合作关系,国内、国际市场销售均实现快速增长。光芒灶具、油烟机、太阳能等产品连续多年位居行业前列。

科技是第一生产力。30多年来,光芒确立了以“技术创新”为导向的创名牌工程,坚持走“科技强企、专业取胜”的发展道路,先后与同济大学、上海交大、南京航空航天大学、北京自动化研究所等十几家科研院所的20多位中外专家建立了长期的产、学、研合作伙伴关系,先后研

发出具有引导吸油烟机潮流的近吸式226 19、226-28油烟机,具有“三环火焰、七脉驱动”特性的2168-b灶具,一件产品上集中了三项专利,具有“三环火力、四面进氧、五档供气、六段可调、七脉驱动”等突出特性,突破了行业多项技术空白。此外,光芒技术研发人员采用欧洲设计技术,打造出适合现代生活理念的206-56春风、206-06铂睿系列产品,全部通过了“中国节能认证”和“中国环保认证”。光芒集团连续多年参与起草灶具、油烟机、太阳能等产品国家标准,极大地推动了行业产业化进程与国际化进程。

光芒产品多次接受国家有关部门的抽检、委检,各项指标均符合国家标准要求,光芒灶具荣获《中国名牌产品》荣誉称号,光芒油烟机获《中国环保产品》《中国节能产品》称号。

百尺竿头,更进一步。光芒人始终保持清醒的头脑,将不断开拓进取紧抓时代的脉搏,向市场提供优质的产品,目标做“百年企业”,做“世界名牌”!

国庆来临,光芒厨卫电器推出多种组合特惠套餐回馈广大消费者,同时还有礼品赠送,有购买意向的消费者可前往惠顾咨询。