

新型软件登场——

家装设计不再高深莫测

坐在理发店的镜子前，在发型师没动刀子前，很少有人知道自己即将剪出的发型与想象中的或者发型师所描述的相差几许。类似的情形，在家装业也同样存在。每个想要装修房屋的消费者，在房屋装修好之前，都无法预知装修的最终效果，他们可能的参照就是设计师提供的设计图以及零星几张设计效果图，顶多还有装修公司提供的样板房。这让很多消费者对家装设计缺乏足够的信心。

直到新型家装设计软件的出现，这种信任危机终于得到了缓解，而这也让设计变得不再高深莫测。



新型软件让你直观预览装修效果图

智造家提高了满意度

南京家装市场上最早出现的新型家装设计软件，当属红蚂蚁装饰的智造家系统。差不多在两年前，红蚂蚁带着智造家系统来到南京，让不少消费者折服。把繁琐的前期业务流程，从传统的15天甚至更长压缩到30分钟左右；将原来的前期客户咨询——上门量房——初步设计和报价——收到定金——详细设计——签订合同——选择搭配材料改变为运用三维虚拟现实技术把BOSS集成系统产品、外观、规格、价格等做成3D电子虚拟卖场，放在运营

数据库，让业主直接在网上挑选喜欢的产品，并进入虚拟装修后的家。家中所有物件均有规格、品牌、价格显示，业主犹如到卖场观看实物一样，还可以根据自己的喜好对每一个细节进行具体的修改，比如更换材料、家具、饰品的品牌、颜色、规格、价格等，并由此确定最终的设计方案。

红蚂蚁装饰南京分公司总经理李健向记者介绍说，消费者对这个系统的接受程度很高。根据他们的调查，这个系统的推出也大大提升了消费者对红蚂蚁装饰的满意度。“有了这个系统以后，消费者可以预知装修的实际状况，不

会因为实际装修效果与预期相差很远而感到失望。”

全景体验轻松看设计

“太神奇了，每一个角落都能看清，而且还能自由移动，就跟在装修好的房子里散步一样，真好！”记者到易居空间采访时，朱先生夫妇正在惊叹屏幕上的新居实景效果。与红蚂蚁装饰的智造家有异曲同工之妙，记者在易居空间尚品·杰作工作室看到的这套360度全景体验设计也能将普通的CAD平面设计图转化为三维立体图。易居空间装饰的首席设计师陈杰告诉记者，目前大部分家装公司普遍

采用的CAD平面设计方法很难让业主看明白将要装修好的家到底是什么样，这样就会带来很多家装遗憾。“现在的全景体验设计软件，能让消费者在设计师的指引下，切换不同视角，更直观地感受不同的材料色调及花色的搭配，更清晰地查看局部细节，空间比例和尺寸关系更加一目了然。由于空间可以任意转换，所以能让消费者360度全方位感受，仿佛身临其境。”

易居空间总经理胡英俊表示，这种设计方式会是未来家装设计发展的一个必然趋势。“不管你的设计能力有多强，你的设计作品有多棒，如果没办法让消费者理解、认可，或者无法满足消费者的需求，都是没用的。”胡英俊表示，有了这种设计软件，不管能否看懂设计图，都可以直观地预览装修效果，及时调整改进。

自助式设计软件诞生

记者还了解到，不只是些家装公司引进了新型的设计软件，在网络上，也出现了一些自助型的家居设计软件。软件安装后，消费者可以通过电脑操作，按照自己的想法设计自己的房屋，并且将不同颜色、款式的家具放入其中，生成三维效果图。但由于房屋空间尺寸和家具的尺寸要保持同样的比例才能展现真实的效果，所以实际操作性还有待考察。

快报记者 王燕

到家乐家购地板有10%贴补

上周末，第二届江苏品牌地板文化节在家乐家火爆开幕。30多家品牌地板集体让利、高达600万的现金贴补、五连环优惠……消费者的积蓄已久的消费激情被点燃。据家乐家相关负责人介绍，仅周末前来选购地板的消费者就多达万余人，销售额突破500万元，明天和后天，是本次地板文化节让利促销的最后两天。

据家乐家建材部负责人介绍，从上周末现场销售情况来看，前来选购地板的消费者大多是下半年的新婚新居人群，在家装方面都有自己的预算，实实在在的优惠让利活动深受他们的

欢迎。在采访中，记者发现，大多数消费者都是冲着“在成交价基础上家乐家再贴补10%现金”的低价举措来的。

家乐家企划部负责人说，为了给消费者预留足够的比价空间，本周末家乐家将全面延续上周的优惠活动，包括在成交价基础上再贴补10%现金、免单抽奖、幸运转盘等优惠五连环。

近期南京市场地板活动较多，家乐家的地板销售依旧持续火爆的原因就是低价和放心。日前，家乐家联合品牌地板厂家郑重承诺，保障同城价高双倍退差，有效期至2008年12月31日。”

童婷婷

购买地板不要盲目选贵的

许多业主在装修时，首选的铺地材料是地板类产品。木地板外观差异很小，但品牌繁多良莠不齐，而且价格高低悬殊，往往给消费者选择带来很大困难。

石林 12%~15%超值返现

石林光华门地板厅以其工厂价供货的优势，能保证相同材质的地板市场价格最低。8月30日~31日，“地板飓风行动”将以12%~15%的终极返现突破南京08年度地板界优惠销售的极限。同时，活动还将推出超长“价保”活动，即活动期间购买的地板没有送货之前，享受该款地板本店面最低价格。同期，还有精选地板、木门产品砍价活动，南京电视台教科频道力群老师8月31日将亲临现场为消费者砍价。

童婷婷

金盛桥北名品酬宾展 秋季家具 NAME BRAND REWARD EXHIBITION

日期：8月30日-31日\9月6日-7日

全友

展位号:4FB018
卧房六件套送床垫
标价:9800元
活动价:**5480元**



斯可馨

展位号:3FA017
布艺沙发转角2件
标价:7280元
活动价:**3800元**



意大利斯丹

展位号:3FD022
欧式床+床头柜+床垫
标价:8800元
活动价:**4980元**



卡尔斯丹

展位号:3FC001
皮加布沙发(1+3+贵妃+茶几)
标价:9800元
活动价:**6800元**



伊利圣邦

展位号:3FA020
皮加布沙发转角2件
标价:6280元
活动价:**3480元**



紫金阁蓝

展位号:4FB015
卧房五件套
标价:9000元
活动价:**4680元**



顾家工艺沙发隆重开业！

开业期间，盛大酬宾

总经理签字可全场正常折扣后下降10个点。(限8月30-31两天)

· 终极折扣9.5 ·

活动继续进行中...

