

任正非当众痛骂副总裁还顺势踢了他一脚



张力升著
中央编译出版社友情推荐

提到任正非，行业内人士可能会肃然起敬或是表情复杂。如果你在大街上向普通市民做调查，很可能对方会非常茫然。这位低调的华为总裁，改变全球行业规则的人近年来已日益受到人们的关注。因为他，中国企业开始具有了在高新技术产品领域与洋人一决高下的勇气。任正非，这个军人出身的IT业总裁，制造了怎样的传奇经历？

[上期回顾]

任正非希望华为的员工要有狼的精神，要有敏锐的嗅觉、强烈的竞争意识、团队合作和牺牲精神。在他的号召下，华为的员工拼命努力。1998年华为以71.8亿元的销售首次超过上海贝尔。华为开始在国内城市市场乃至海外拓展，直接蚕食欧美电信商的市场。

2005年4月的一天晚上，华为礼宾调度科的一名工作人

人物纪实

在任正非的鼓舞下，华为员工用超出常人的激情在工作，经常在下班后加班加点准备各种资料和产品，一夜不眠的事很常见，星期天也难得休息。前线的需要就是后方的工作目标，客户经常会被华为内部这种团队精神所激励和感染。

很多人都有这样的感触：“如果哪天晚上六点钟回家，就觉得很不正常。”海外市场部秘书许晖因为工作一连几个月没有休息，一天她向领导请假两个小时，领导询问事由，她大声说：“给我两个小时让我嫁出去，否则就嫁不出来了！”她用这两个小时领了结婚证嫁出去了，但没有休一天婚假。

华为各部门之间相互配合的效率之高让客户惊叹，让对手惊恐，从签合同到实际供货最短只要四天时间。华为团结合作的文化有效地弥合了组织的失误，使华为的市场开拓虽然常有错误举措发生，但极少出现整体危机。

华为常用的也是最有效的推广手段是邀请客户来参观，当客户抵达深圳时即使是深夜，华为负责接待的人员也会耐心地等待；隆重宴请欢迎客户，安排入住宾馆，把诸事安排妥当；房间里会在显眼处摆放着华为送达的果篮与问候卡；当客户被引领到华为的展厅时，展厅内的液晶显示屏会打出欢迎字幕，播放介绍华为的短片，工作人员带领客户参观展厅和华为的设备，进行细致耐心的讲解。还请其他客户现身说法，提升在客户心目中的形象，使客户对华为获得认同。

2005年4月的一天晚上，华为礼宾调度科的一名工作人

员到机场接一位年长的客户，谁知航班竟晚点到次日凌晨。客户本来想在机场的椅子上坐等天亮，当他走出机场看到孤零零的路灯下还站着一位接待者时，心情的激动可想而知。工作人员将客户送到酒店后，倒在车上就睡着了。天亮后客户走出酒店看到睡在车内的年轻人，禁不住感动得流泪，长叹一声：“华为，了不起啊！”

华为把别的企业不屑用心的事固化到企业制度和文化当中，每一个服务细节力求尽善尽美，深刻影响了一批又一批华为员工和客户。一位客户因持续加班，眼睛布满血丝，负责接待的华为员工马上注意到了这一点，不但关照客户注意休息，还送来舒缓眼部疲劳的眼药水。连来华为参观过的日本客户也深有感触地说，华为的接待服务是中国企业中做得最好的。

华为的收入一流，费用开支同样也一流，华为的财务费用、营销费用和基本的管理费用都相当高。任正非要求市场人员出差时下飞机就打车，费用由公司报销。公司领导认为坐民航大巴能降低成本。任正非发话：如果你们不让市场人员坐的士，我就降你们的工资。这样华为公司的市场人员才得以潇洒起来，节约了不少时间，还提升了公司形象，稳住了队伍。他们出差住高档酒店，请客户时出手阔绰一掷万金，很令竞争对手们吃惊。高速发展的时候，这种以高投入博取高回报的做法还没有什么危险，速度慢下来后，矛盾和问题就显露出来了，单位成本就会高于对手。因此2002年后华为开始推行低成本运作。

随着华为的产品档次迅速升级，与国内的上百家小型交换机厂家拉开距离，国外公司成为了华为的主要竞争对手。国外公司办事处大多数都是在酒店里办公。而华为节省营运成本，租用的都是当地民房。任正非认为要与国外公司竞争，让客户相信华为的实力，提升公司的形象，就不能再在民房里做下去了。因此，从1995年开始华为在全国的办事处和研发中心都租用了最好的写字楼，办事处主任们都有独立办公室。

当然，敢于放手花钱不等于放任市场人员胡来。在华为，长期对开拓市场所发生的费用处理奉行“水清则无鱼”的市场法则。少数销售人员自己买东西虚开发票在公司里报销，这种人多半都是频频创下销售业绩的业务骨干，领导则以大局为重而装着没看到。只要是在“度”的允许范围内，则不计较小钱。

任正非一般不太主动搭理人，但一旦说起话来又滔滔不绝，时不时说出出人意料的见解，比如对记者说“我们现在还不如去开餐馆，开餐馆的毛利更高”之类的话。他的脾气很坏，和下属的沟通没有温情脉脉，说话直来直去，常有一些干部被他当面骂得无地自容。华为的高管们得到任正非的一次表扬就好比“太阳从西边出来”，而挨骂却是天天都可能发生，而且关系越近骂得越凶。一次华为副总裁费敏陪同任正非去拜会外国运营商，任正非发现没有带上一份技术资料，立刻发怒，对费敏骂道：“你们都是白吃饭的吗？那么重要的资料怎么没有带？”同时顺势踢了

他一脚。任正非曾半开玩笑地说不知道为什么自己在部队里很难得到晋升，当时华为的宣传部长朱建萍直言相告：“像你这样坏的脾气肯定很难与领导处好关系。华为之所以可以容忍你火爆的脾气，只是因为你是老板而已。”

火爆脾气也给任正非带来了一些负面问题。华为内部缺乏自上而下和自下而上的双向

沟通交流机制，任正非安排任务时往往采取命令式的语气，意图经过几层传递后就会完全走样，下属很少有机会来表述自己的理解，也不敢多问几句来明确领导的意图，于是很多人都被迫学着“猜”他的真实意图，然后战战兢兢地去实施。当然，对华为文化和任正非个人理解深刻的人猜中的机会就大，可以少挨几句骂。

任正非是个将自己的生命完全投入到工作中的人，除了看书和散步外几乎没有其他爱好。他能非常准确地把握机遇，知道什么时候该做什么事情，即能把握操作的度。任正非对某个人经常很快失去耐性，但对宏观事物的缓慢发展却能耐心等待。对华为公司的发展完善他采取改良态度而非革命态度，并不像他平常的火爆脾气。

无独偶，与任正非有类似性格的企业家也大有人在，其中之一就是有“经营之神”之称的松下幸之助。他经常责骂下属，可是事后一定派人安慰一番，这一放一收拿捏恰到好处，令下属对他无比佩服。

一次，松下幸之助因为下属一位厂长的工作失误大发雷霆，把他骂了个魂不附体。等这

位厂长清醒过来时，松下幸之助的秘书已等候着要送他回去。秘书说：“老板怕你想不开而自杀，特地要我送你回去。”秘书把厂长送回家后，还偷偷地交代厂长夫人：“厂长先生说不定会自杀，请注意他的一举一动。”次日一大早松下幸之助就打电话给厂长：“厂长吗？你还在意昨天的事吗？没有，那太好了！”

每一位老板都会责骂下属，难就难在怎么去收场，要让下属知道你是爱之深，所以责之切，而且还要找梯子让两个人一块儿下台。任正非似乎不拘泥于当时给人台阶下，而更看重给人挽回的机会。1996年1月，华为市场部集体辞职事件表面看来不过是一次重大人事变动，而任正非的真实用意却更加深远。华为当时所面临的正是整个中国社会的一个普遍问题：官只能越做越大，工资只能越升越高，免掉或降低职位都意味着失败。因此任正非决定选择这种另类的变革模式，先集体辞职让大家全部归零，体现起跑位置的均等；而竞聘上岗则体现了竞争机会的均等，这种看似激烈方式的背后实际上隐含着一种公平，尽量减少了对人们心理的冲击。

时代的发展也让任正非看到有些“华为特色”必须开始变化。2000年之后，任正非开始否定原有的“运动模式”，开始有意识地减少表面的“运动量”，华为传统的狼性文化与西方规范的商业文化交织在一起，任正非开始体现出高层管理者“走钢丝”的艺术，说自己就管三件事：方向、节奏、人均效率。

王天霸把黄眉带回家当免费保姆

科幻小说

楚楚跟何蓝是上下级关系。何蓝是她的老总。只是两个人在一起相处久了，处出了感情，不管是在公司里还是出了公司，她都管她叫何姐。何蓝也真心把她当妹妹——这个陪她一起打拼出来的妹妹。

在派出所，为了帮楚楚出气，何蓝打了那几个流氓，不小心弄伤了手，没法开车。楚楚请求何蓝把宝马给自己开着，让游所为送何蓝回家。这么做看上去有点不够意思，其实楚楚这么做的时候心里也是酸溜溜的。但是没办法，她得想办法成全何姐呀。这两人一个快三十，一个三十多，都是熟男熟女了，他送她回家之后，还不得发生点事儿？游所为当然不好意思拒绝。楚楚一个人开着宝马回家了，一路上心里那个难受啊。没办法，她偷偷爱上了那个绅士，可他却是何姐的心上人。

楚楚回家后先吃饭，正吃得起劲，手机响了，是派出所打来的。派出所问楚楚是不是丢过一个会发光的玩具娃娃。楚楚急忙打开了包，果然，那个娃娃不见了。她开着宝马去派出所取回了那个娃娃。

楚楚正琢磨玩具娃娃呢，游所为来了。游所为并没像楚楚想的那样和何蓝发生点什么。他把何蓝送回家之后立即就往楚楚这儿来了。其实游所为也很郁闷，他真正想送的人不是何蓝。游所为进了楚楚家之后，一直想说什么，可几次都欲言又止，只好不断地把玩着那个会发光的玩具娃娃。楚楚多聪明的人呀，这点心思早就看出来了，随便应酬了他两句话之后，就不停地看表，说：“我每天早上都起不了床，为

这事何姐跟我急了好几回了。”这种逐客令下得有点让人下不了台。游所为只好起身告辞。

小干又一次成功摆脱了黄眉。黄眉漫无目的地在北京城里时而飞一会儿，时而走一阵，绕啊绕的绕到了南二环外，一阵香味把他吸引住了，朝前一看，乐了，几十张桌子摆在街边上，大家都在吃。头一桌坐着一个戴着墨镜、拿着雪茄、满脸横肉的人。不用问，他就是王天霸。此时王天霸正在给小武讲人生，讲拼搏，讲层次，讲品位。王天霸正讲得起劲，黄眉大王走了过来，在他们周围蹭来蹭去，好不容易瞅准一个机会，想从桌子上偷走一根鸡骨头，不料鸡骨头边上的一个手机忽然响了，吓得黄眉大王“噌”地蹿出去好远。他不知道那手机是什么新式武器。

孙飞燕看黄眉可怜，把那根鸡骨头扔给了他。黄眉吃完鸡骨头，要求再给点带肉的。就这样，王天霸先喂饱了黄眉大王，然后把他带回了家，想让他当保姆。这个家是他们花一千两百块钱租来的，在12层，两居室。因为在南三环，所以便宜。

小武带着黄眉进了卫生间去洗澡。王天霸和孙飞燕进了主卧室。孙飞燕不满地说：“你有病吧，弄个半疯回来干什么呀？”王天霸说：“小武是个苗子，不能让他把青春都浪费在做家务上。”孙飞燕说：“什么苗子，就算将来混出来了，跟你有什么关系？”王天霸说：“只要他今天叫我一声大哥，他就是我兄弟。”

黄眉洗干净了，毛剃了之

后就没那么恐怖了。虽说耳朵尖点，鼻子大点，长相难看点，但基本上还有点人形。一大早，黄眉穿着牛仔裤和T恤衫跟着小武来到了菜市场。小武把他放下就走了。黄眉挎着菜篮子在菜市场转悠，让一个菜贩子给他称了一个白菜。

黄眉：“多少钱？”菜贩子：“两块五。”黄眉：“便宜点，两块。”这都是小武在路上教的。不管买什么，一定要讲价。买完了菜，回到小偷的住所，黄眉开始做饭，其实做饭不难，黄眉会做，只不过不专业。

玩具娃娃丢了，小干感觉愧对化梅，但那也没办法。第二天一早，小干跟刚下夜班的爸爸又要了几十块钱，直奔贸易大学。电话里已经约好了，他去接化梅，然后两人分头去应聘。其实这有点多余，但恋爱中的人，多余的事做得多了。

北京的5月烈日炎炎，地面上能煮鸡蛋。化梅顶着烈日已经面试了三家公司，但结果除了失望，还是失望和失望。她顶着太阳在大街上走了半个小时，终于支撑不住，晕倒在路边。行人们围了上来。

游所为的奔驰恰好路过，他从人缝里看到了倒在地上化梅，他没有多想，立即停了车挤进人群，俯下身来查看了一下化梅的情形。知道是中暑之后，游所为急忙向周围的人求助，希望大家能帮忙把化梅抬上车去，但没有人上前帮忙，仿佛怕一伸手就会被讹上。游所为只好艰难地一个人把化梅弄上了车，以最快的速度朝他所知道的最近的一家医院开去。尽管游所为很着急，但还是被一个红灯给挡住

了。在等红灯的时候，游所为发现一个小伙子用赞赏羡慕的眼神在打量着他的奔驰。他看了看那个小伙子，小伙子也朝他点了点头，算是个歉意的招呼。

游所为如果知道小伙子和车上这个女孩的关系，一定会招呼他上车，可是他不知道。而小伙子小干也没有看到车里的化梅。

刚过了马路，小干发现身边的很多人朝大厦一侧涌去，边涌边嚷嚷着：“有人跳楼了……”他顺着人们的视线，果然看到不远处有个人骑在楼顶的大广告牌上，他的心剧烈地撞击了起来，脚步不由自主地随着人们挪了过去。楼下的广场上已经站了好几百号人。要跳楼的是个民工，在楼顶边跃跃欲试地朝下面嚷嚷着：“不给俺钱俺就跳下去！”看到范总这么不厚道，小干便决定帮忙帮到底。他把民工劝了下来，还带他去劳动部门投诉了。

范总刚回到公司，劳动局就来人了。范总连连赔礼道歉，态度虔诚地称一定在最短的时间内把拖欠所有民工的钱全部还清。所以，范总此时对小干恨之入骨。他来找王天霸，出10万块钱要小干的一只手。

这天晚上，王天霸他们三个人在一条小路上截住了小干。小干不知道是怎么回事，张嘴就喊：“来人啊——救命啊——”小干的喊声吸引出了一个脑袋，脑袋的主人正是楚楚。楚楚看到百米以外一个男人被三个人拖上了小路，她第一个反应是怎么男的也会碰见这种事？当时三个小偷和小干都在树影里，她没认出来那就是小干。楚楚拨通了110。

昨晚，小干在这里救下了楚楚，今晚，楚楚在原地又救下了小干，这一切都像安排好的一样。

九年著
江苏人民出版社友情推荐

公元2060年，手机已经拥有了遥控、自卫、重组基因等先进功能。一种穿梭于多维空间的新功能问世了，科学家将这种功能植入一款名叫“傻妞”的手机中。在试验中，真人模式的傻妞穿梭时空回到唐朝，帮助孙悟空制服了图谋唐僧肉的黄眉大王。可是傻妞能量耗尽，科学家紧急将傻妞召回，没想到黄眉大王拉着傻妞的衣服不肯放手，而科学家也把2060错打成了2006……

[上期回顾]

小干鼓起勇气向化梅表白，化梅幸福地接受了。就在小干亲吻化梅时，玩具娃娃随着灯光放射出七彩光华并开口说话了。和化梅告别后，小干离开学校。路上，小干从三个流氓手中救出了女孩楚楚，救人后，小干偷偷离开，结果又碰到了黄眉。

4