

一周车事

宝铁龙起达助推狮跑巡展



2008年8月2日,作为南京首家东风悦达起亚4S店南京宝铁龙起达独家与厂方配合举行的“狮跑都市拓界”巡展活动在南京正式启动,为南京的消费者提供了一次近距离接触狮跑的机会。据悉,此次狮跑都市拓界巡展活动将在全国各地同时举行。有别于以往在展示区设驾驶跑道的

方式,此次狮跑“拓界之旅”南京巡游组织消费者到南京城郊——江上绿岛——“江心洲”自驾了一番,乡间游玩、田间摘葡萄……参与者在领略绿岛美景、感受农家风情的同时,真正体验到狮跑卓越的车辆性能,以及狮跑作为“都市拓界车”所带来的拓界新潮流。

MG名爵获“抗震救灾特别支持奖”

7月25日,中国红十字总会对抗震救灾工作进行了总结表彰,来自英国的汽车品牌MG名爵作为汽车企业唯一获奖单位,获得了红十字总会颁发的“抗震救灾特别支持奖”。四川大地

震发生后,MG名爵策划了“援助的翅膀”活动。这个活动迅速地得到中国红十字总会的关注,很快被红十字总会批准,并升级为全国的行动,成为“援助的翅膀”MG名爵汽车512公益

活动中国红十字总会志愿服务行动。他们利用全国销售服务网络,作为红十字各地分会的服务点,为各地红十字分会提供MG7汽车,组建了全国汽车爱心服务联盟。

S-MAX中文名征集活动启动

为了顺应中国市场和消费者需求,8月1日零时起,福特S-MAX中文名征集活动在全国范围内正式启动,中国消费者将有机会为这款优秀的“欧洲年度车型”命名,并赢取大奖——S-MAX时尚型5座

一辆。拥有中文名之后的福特S-MAX,将进一步贴近中国用户,更好地满足日益扩大的消费群体的需求,从而让更多的消费者体验到“与家人共享精彩”的高品质生活。福特S-MAX中文名征集的时间为:2008年8月1日零点~2008年8月31日24点。凡具有民事行为能力的个人均可参加此活动,并在征集期间登录网站www.fordS-MAX.com.cn提交为福特S-MAX创作的全新中文名称。

节油专家新旗云动“擎”上市

成品油价格的不断攀升,使“买车容易养车难”逐渐成为车主们的共识,选择节油的汽车产品成为广大用户的迫切需要。最新上市的新旗云正是这样一款为“高油价时代”量

身定做的经济车型,可以为用户带来更为经济的使用成本。ACTECO1.5L发动机与新旗云完美匹配,结合了充分优化的气道设计,燃油燃烧效率大大提高。新旗云城市综合路况百公里油耗低至6.5L,与以往的1.6L车型相比,节省燃油20%以上,每百公里节省燃油高达2L左右,相当于每行驶1公里就能为消费者节省0.12元的燃油成本。

君越油电车接受预定

新推出的别克LaCROSSE君越2.4L E-CO-Hybrid油电混合动力车展将于近期到达展厅,目前江苏天泓、江苏康泓已开始接受预定,有兴趣的朋友可在下周前往市内4家展厅亲身感受。全新的展厅,全新的车型,等候着您的莅临。同

时,江苏天泓、江苏康泓针对君越(2.4L ECO-Hybrid油电混合动力版除外)开展了购车赠送10次保养的促销活动,购旗舰车型林荫大道还可获赠VIP金卡一张。此外,“‘0’月供也可以拥有新凯越”活动还在持续进行中。



凯领成为“峰会”指定用车

备受瞩目的“21世纪成长企业投融资峰会”会聚了全球顶级知名企业家、投行总裁,及内外资银行、民间资本、集团(上市)公司等金融高管参与其中。道奇凯领作为赞助商,成为本次会议的指定用车。据位于宁南大道8

号的苏舜华美4S店负责人介绍,道奇凯领在MPV中领先采用双侧电动滑门设计技术,通过遥控器可以轻易开关车门;此外,道奇凯领内部空间超大,车身轴距为3030mm,比同级别车型更为宽大。

比亚迪F0开始全国铺货

比亚迪近日正式宣布,旗下首款A00级精品车F0将锁定9月初上市。为确保该车能够在“金九”时节实现现货供应,厂家已开始向山东、上海、成都等全国10多个省市陆续铺货。根据部分地区4S店反映,目前F0已有实用型G-i、舒适型GL-i、豪华型GLX-i三款车型到店,客户在只需预交小

部分订金就可选择预订。比亚迪汽车销售有限公司总经理夏治冰表示,F0是公司历经多年研发推出的首款A00级产品,定位为中高端的A00级精品小车。它不仅延续比亚迪一贯的高性价比特征,其车型外观动感时尚,油耗低但动力强劲,这是比亚迪进军时尚车型方面做出的重要尝试。

市民购车更关注什么

一位马自达6的车主说,他是2003年买的车,当时选马6的时候,看中的是马6外观比较时尚,动力、操控性比较好,现在已经过去5年多了,其时尚动感的魅力仍然被人称道,今年上半年依然卖了接近35000辆车。相反,有的车,上市没多久,外观的“新”就被不断上市的新车而淹没。因此,80%的消费者认为,在选择新车时,一是要看所购的车有没有独特的个性;其次要看车的外观、配置有没有前瞻性。

70%以上的消费者认为,如果价格相差在1万元左右,肯定会选B级车。说到选B级车的原因时,消费者提了两方面的理由,一是B级车车身更长、更大气、更有面子;二是B级车低端车型的排量是2.0,这一排量在动力、省油等方面都已得到车主们的认可。一汽马自达汽车销售公司副总经理于洪江说,一汽马自达是率先提出花A级车的钱加1万元买B级车销售模式的汽车厂家,A级车加1万元,就能买B级车,这个简单的公式让许多消费者接受并选择了B级车,使得马6在1到6月份的销量达到了34635辆,相比去年同期增长了45%。业内人士分析,花差不多的钱买B级车,说明消费者在选汽车这个合作伙伴时,都希望选择的车型能提升车主的形象和价值。

什么样的车更受消费者欢迎?笔者在温州购车群调查时发现,85%以上的消费者都认为,车的质量不是靠厂家吹出来的,是靠车主来验证的,一款车如果在市场上销售几年仍然热销,这样的车质量肯定过硬,消费者的口碑肯定好。

mazda 6 绝代双骄 超值上市

品位 价位 一步到位

mazda 6 时尚型、mazda 6 运动型 超值上市

心中理想座驾,即可拥有!Mazda6绝代双骄:时尚型、运动型跃然登场,秉承Mazda6的时尚气质与动感基因,Mazda6绝代双骄将品位与价位完美结合,理想座驾唾手可得,购车梦进一步到位!

欲先尊享绝代双骄的不凡品位与十足动感,请即刻致电当地经销商。

江苏金泰创汽车销售有限公司
地址:江苏省南京市秦淮区宁海路下边营118号
销售热线:025-52456666 服务热线:025-52420122

南京聚诚汽车销售服务有限责任公司
地址:南京市栖霞区幕府东街228-2号
销售热线:025-86961666 服务热线:025-86961688

苏州苏天汽车销售服务有限公司
地址:苏州市工业园区东兴路23号
销售热线:0512-67165866 服务热线:0512-67168899

苏州国亚达汽车服务有限公司
地址:苏州市相城区相城大道与华元路交汇处(大润发东侧)
销售热线:0512-65788111 服务热线:0512-65787111

无锡市众达汽车销售服务有限公司
地址:无锡市金城路与苏锡路交叉路口
销售热线:0510-85403666 服务热线:0510-85413190

无锡联众汽车销售服务有限公司
地址:无锡市凤翔路26号
销售热线:0510-83136666 服务热线:0510-83139999

常州神马汽车销售服务有限公司
地址:湛江大道781号(月星家居对面)
销售热线:0519-85153666 服务热线:0519-85156600

南通银达汽车销售服务有限公司
地址:南通市经济技术开发区星湖大道1085号
销售热线:0513-85989111 服务热线:0513-85989119

江苏远方汽车工贸实业有限责任公司
地址:徐州市鼓楼区三环东路58号
销售热线:0518-87070080 服务热线:0518-87070009

江阴市盛达佳诚汽车销售有限公司
地址:江阴市东外环路11号
销售热线:0510-86407888 服务热线:0510-86418877

常熟市华通汽车销售服务有限公司
地址:常熟市青墩塘路228号
销售热线:0512-52308181 服务热线:0512-52308110

张家港酒城汽车销售服务有限公司
地址:张家港市张杨公路沙钢立交桥东南侧
销售热线:0512-58797600 服务热线:0512-58199699

mazda 6 魅·力·科技