

# 做客《鲁豫有约》，透露《赤壁》下集经典台词 吴宇森：花12元娶到老婆

日前，吴宇森携夫人做客《鲁豫有约》实录现场。《赤壁》在短短时间内就取得了非常骄人的票房成绩，这使吴宇森似乎也松了一口气，在面对鲁豫的时候，显出一股少有的轻松与幽默，不仅谈及当初周润发辞演对他的打击、年轻时脾气火爆的往事，还有与太太相恋结婚的种种温馨，让在场观众看到这位“暴力美学”大师感性的一面。

## 笑谈《赤壁》下集台词

鲁豫一上来就抛了吴宇森一闷，“《赤壁》里哪句台词是你最想对自己说的？”吴宇森立即大笑回答：“我需要冷静一下……”全场观众无不心鼓起掌来。《赤壁》截至昨日为止已取得近2.6亿的票房成绩，吴宇森借机对影迷表示感谢，并说自己试过偷偷去电影院跟观众一起看电影。随后鲁豫又问吴宇森，影片里哪个角色最像他？他说当然是周瑜，“但我没有梁朝伟那么有魅力，眼睛也太小了不会放电。”每句答案都显示出少有的幽默，而当鲁豫试探下集会不会也有“经典”台词时，吴宇森则非常大方地回答说：“有啊。‘什么都略懂一点，人生会多彩一些。’鲁豫听后也忍不住大笑起来。”

## 谈及发哥辞演难掩伤感

周润发辞演《赤壁》可说是吴宇森心中最遗憾的事情之一，当天说起这件事，他脸上依然流露出一股难过

之情，“周润发辞演，我是蛮难过的。”当时，无论是吴宇森或是周润发都非常希望能合作《赤壁》，但却因为经理人公司与电影公司谈不拢合约而合作破裂，这确实是非常遗憾的事情，“我们都希望可以合作，但好莱坞公司就是这样，如果合约谈不妥，即使演员愿意演也没有办法。”而吴宇森太太更透露，当时吴宇森接到这个消息时有好几天不说话。现在已经时过境迁，但吴宇森还是难掩伤感，“中国人是比较重感情的，但我和周润发依然是好朋友，他也是我最喜欢的演员。”

## 结婚时搞错婚戒大小

说起太太，吴宇森形容最多的一个词就是可爱。当年吴宇森经由师傅张彻认识了太太牛春龙，一眼就被这个蹦蹦跳跳活泼可爱的女生所吸引，不久就开始了约会。吴导的一个例子让大家彻底了解了吴太的开朗性格。据说俩人第一次约会喝早茶，吴导看到了女友红



吴宇森携夫人做客《鲁豫有约》

色的指甲，他就随意说了一句：“我不喜欢女孩子指甲五颜六色的，干干净净的多好。”而在第二次约会时，吃饭到一半，女友突然伸出手可爱地冒出一句：“你看我的指甲，多干净。”这让吴宇森更是对她喜爱有加。就这样，当年天真单纯的吴太没有嫌弃这个穷小子而愿意甘心下嫁，俩人只花了12元就在洛杉矶注册结婚了。结果粗心的吴宇森搞错了婚戒的大小，弄出了很大笑话。俩人只能戴着比自己手指粗一大圈的定情之物开始了30多年的恩爱幸福旅程。如今的吴太既是秘书，又是司机，更是保姆，将吴

宇森照顾得无微不至。

## 孩子出生险要妻子命

如今的吴宇森已经是三个成功子女的父亲，而当年每个孩子的出生都几乎要了吴太的命。老大生产时，由于医生的疏忽，留有很多的残废物在肚子里，刚出院不久的吴太就突然血崩，幸亏及时治疗才得以脱险，现在回想起来夫妻俩都后怕。也是那一次，吴宇森掉了心疼的泪水，让吴太感动不已，她在现场调侃说：“他哭了我很感动，所以就又为他生了两个。”吴太称最感谢吴宇森送了三个子女作为今生最大的礼物。然而老二的出生

也颇为不顺，七个月时突然早产，孩子生下来在医院足足住了50多天才得以顺利回家休养。

## 孩子称吴导是验尸官

在吴宇森的家中，夫妻俩扮演着慈父严母的角色，吴导常常工作不在家，教育子女的事情就落在了吴太的肩上。从小在国外长大的子女们个个懂事听话，从不以父亲是大导演而炫耀。每当别人问起父亲的职业时，他们就毫不犹豫地说是验尸官。至今，可能都没有多少人知道他们就是吴宇森的孩子。

综合 TOM 网、凤凰网

导演高群书评《赤壁》：“除了张震，其他演员都是垃圾”

吴宇森的大片《赤壁》在收获了票房的同时也遭受了所有大片的厄运——贬多褒少。对于这部大片，国内导演是怎样看待的？日前，《千钧一发》导演高群书在博客中语出惊人，他大胆表示，除了张震的表现，其余演员“完全可以用垃圾二字评价”。

导演：吴宇森陷入权谋圈套

“吴老不想表现权谋，但仍然无法避免自己会天真地掉进了权谋的圈套。”高群书在博客中表示。

“这部影片看得出资本对一个超大规模电影的控制：说话的人太多。好电影是斗争来的，每一个妥协都会造成灭顶之灾。可能吴宇森自己不觉得是妥协，他很善良，别人提什么意见，他总会接受。在这方面，吴老不如李安。李安为了自己要表达的东西，会用一些方法去周旋，但是吴宇森太单纯了。”高群书说。

演员：除了张震都是垃圾

高群书认为，影片最大的败笔在于演员，虽然《赤壁》的阵容很强大，但只有张震的表演让高群书还算满意。

“演员错得太离谱。他们的表演水准之差，完全可以用垃圾二字评价。”高群书直率地说，“除了张震未失水准，扮相演技均出人头地。金城武和梁朝伟太失败，造型太土，梁朝伟简直成了农民。”

TOM

# “管家式”妇科门诊诊疗模式登陆南京

“尊贵女人的私家医院”“英式皇家服务”等名词近期在我市各大主流平面媒体频频曝光，引发了社会各界和消费者的兴趣与关注，也不乏有愿意第一个“吃螃蟹者”。前不久，笔者又在相关管理部门了解到，就是这家位于南京市莫愁湖畔文体西路的华世佳宝妇产医院，号称全面导入英国及中国台湾、香港的全新医疗模式，全力打造妇科门诊质量管理体系。而且据称该院虽然正式开诊不过一个多月的时间，却已经赢得了不错的口碑。

## 解读女性妇科门诊就医需求

走过少女时代，妇科疾病几乎就与女性终身相伴。看妇科门诊似乎也成了女性生活中不可或缺的部分。对这一话题，连日来笔者与圈内的女性朋友有意识的进行了交流，但结果却是惊人的相似——

很多女性朋友都有过这种经历，看妇科门诊排队时间长，诊疗时间短，做过仪器检查、化验、开药，如果不需要挂水，整个门诊就医过程就全部结束了。而离开医院一旦遇到问题或需要帮助时，除非到医院重新挂号、排队就诊，否则无法获取“院外”的后续医疗服务。

很多女性朋友都有过这种感觉，怕到医院看妇科门诊，担心遇到一张缺少微笑的带着冷漠的脸；畏惧那些冰冷的却不带不接触自己身体的仪器和器械；不喜欢拥挤、嘈杂的难以保护个人隐私的环境。即便去了也是带着一种莫名

的恐惧和无奈。

对此，来自台湾的华世佳宝妇产医院高级顾问林女士解释说：“女人是非常感性的，甚至是脆弱的，尤其是在罹患疾病，遭受病痛折磨之苦的时候。此时她们内心深处往往会产生非常强烈的渴望被关怀和体贴的潜在需求。所以在门诊就医过程中女性患者对每一个细节的感受都会非常强烈，铭刻在心，好则推崇备至，差则一无是处。华世佳宝妇产医院开业刚刚一个多月的时间，她们一直努力在门诊治疗的过程中给客人更多人性的尊重和细节的关怀，让她们能够更放松，更有安全感，华世佳宝能够在开业不久就赢得良好的口碑，我个人觉得在保证治疗效果的前提下，这些细致入微的照护是最主要的原因。”

## 全程“管家式”妇科门诊诊疗模式

据华世佳宝妇产医院医疗督导伍女士介绍，所谓的妇科门诊质量管理体系，就是充分借鉴国外先进的门诊管理模式，结合国内医疗实践，将住院管理模式前置到门诊管理。在诊疗过程中首先为患者建立一份电子健康档案，详细记录个人基本资料、家族病史、个人病史、就医记录等信息，然后在此基础上由“一对一”的专属医生进行全面的“亲情式”讲解，最后提供度身定制的治疗和康复方案。在院内诊疗结束后，即使患者在工作单位或家中，这种门诊治疗体系也仍然会得以延续，患者的“私人”医生会定



就医者在华世佳宝妇产医院温馨、私密的妇科诊室轻松就诊（此照片发布已征得本人同意）

时打电话或通过电子邮件提醒她注意休息和饮食细节，了解症状是否有所改善，同时对于一些患者反馈的身体不适等问题，给以详细的解答和指导。对于那些可住院、可不住院的病情，完全可以通过这种“管家式”门诊治疗体系进行系统、规范的治疗，不但节省了患者的金钱，也为患者节省了宝贵的时间。

更为重要的是这种“管家式”妇科门诊诊疗模式，为彻底治愈长期困扰女性健康的各种常见妇科疾病提供了诊疗模式上的必要保障，杜绝了在妇科疾病治疗中“见好就收”的不科学的就医习惯。

由于女性特殊的生理结构，妇科疾病具有易发作、易反复的特点。而很多女性在妇科常见病的治疗中，只要病症得以改善就会结束治疗，“见好就

收”！但是不良的生活习惯甚至细微的疏忽都会成为疾病复发的诱因，往往是好的快，复发的也快，很可能到最后小病会发展成痼疾。所以院外的“管家式”持续跟踪指导与院内有效治疗的紧密结合显得尤为重要！

## 强大的“CRM”客户服务保障平台

笔者从该院信息管理中心获悉，华世佳宝妇产医院首推的这种“管家式”妇科门诊诊疗模式，并不是简单的客户回访和跟踪服务，它必须以强大的数据和网络平台做支撑，利用先进的信息技术，整合医院所有对外服务，通过对客户详细资料的深入分析，通过跟踪、指导和客户管理，使得医院作为一个整体向客户提出标准

的、协调一致的服务。比如每天早晨，华世佳宝的专家只要打开电脑、轻击键盘，当日预约的门诊数量、客户资料、治疗程度、注意事项、需要给予患者的提醒等就会全部跃然纸上，大大提高了专家的工作效率，也让专家尊享高科技手段带来的高效、便捷的操作体验。

CRM系统以“客户为中心”，确保服务不会因为个别员工的个人偏差而发生变化，确保客户通过电话、面谈、邮件等方式与医院无缝、连贯的有效交流。同时，通过电子商务的手段，还可以随时受理客户的查询及投诉，向客户不断提供最大价值的服务，可谓是一个庞大的系统工程。

据该中心负责人姚先生介绍，为了使这种妇科门诊质量管理体系最大限度的满足中国百姓的需求，华世佳宝妇产医

院在斥巨资引进欧美CRM客户关系管理系统的基础上，继续投入近100万元巨资，根据中国的医疗模式、医疗流程和中国客户的就医习惯、文化信仰等进行全面升级，打造出最符合中国女性健康需求需求的CRM客户关系管理系统，使她们享受到高科技背后的人性化服务和关怀。

后记：

近年来，妇科病用药零售市场日益扩大，有关数据显示，妇科病的药物销量中，零售市场占63%，患了妇科病，越来越多的女性倾向于自己到零售药店购买药物进行药疗。对此，华世佳宝妇产医院妇科专家介绍：“妇科病是一种常见病、多发病，发病率较高的是慢性宫颈炎、阴道炎和慢性盆腔炎，累及我国八成以上的女性。但懂得进行正确自我药疗的女性则少之又少，往往治疗不当就会出现反复复发，小病成顽疾的状况。而目前传统的妇科门诊治疗普遍仅限于院内治疗、检查、化验等，且治疗方案主要已院外的药物治疗为主，缺少完整、系统、专业的院内治疗与院外指导有机结合的诊疗措施。相信，华世佳宝妇产医院全新推出的“管家式”妇科门诊诊疗模式会给患者提供更多的选择，带来更好的效果！”

金文

接诊时间：8:00-21:00 (节假日不休)  
**025-86577666**  
南京市(南湖)文体西路9号  
www.hswoman.com