跨界新锐 试驾名爵MG 3SW

日前，快报记者应邀来到美丽的西子湖畔，试驾了“IN系跨界车”名爵MG 3SW。本次试驾主办方安排在了西湖区三台山路浙江宾馆周边道路，这条试驾道以山路为主并辅之以乡村道路、隧道及城市道路，这对于以跨界功能为主要卖点的MG 3SW来说再合适不过了。

外观:独具个性、野性十足

MG 3SW将主要消费群体定位于80后的新锐消费者，所以在外形设计上更具个性。其最主要的特点在于将英伦风情与跨界风格完美融合。独具个性的分体式前大灯，配合雕塑般的动感格栅，充分继承和展现MG品牌尊贵典雅的运动特质。黑色蜂窝结构的进气格栅，粗犷的大尺寸黑色前保险杠，与金属质感亮色下护板，体现了浓郁的英伦越野休闲风格。粗壮坚韧的车身侧防擦条，B柱位置的黑色贴膜，车顶铝质亮色行李架，将MG3 SW英伦独特的狂野运动风格一展无余。

动力:高人一等、令人信服

动力性能上的强大优势，令MG 3SW具有超越同级车的竞争实力。MG 3SW 1.8L匹配进口CVT无级变速器，并且是同级车中首个采用全铝赛车级发动机的车型；1.4L匹配原装进口全铝发动机，发动机性能优越，升功率达54.4KW/L，为目前国内最大。本次试驾，记者分到的车型是1.4L手动挡。刚开始记者并没有对这款车抱有太大的期望（个人比较喜欢1.8L的车型），但一起步对1.4L的所有怀疑立即烟消云散，伴随这低沉的发动机声，MG 3SW令人惊喜地带来了明显的推背感，这是记者在试驾其他1.4L排量的车时所不曾体会到的。特别让记者难忘的是在一段上坡的山路上，为了超越前车，记者强制降到二挡，MG 3SW立即爆发出了野兽般的力量，使得和记者同车的两个女同行花容失色尖叫不止。也许是因为忌惮MG 3SW的力量；又或是忌惮女同行们的尖叫，在此后的试驾中记者平稳了许多，但MG 3SW在那一刻的优异表现始终让记者难忘。

操控:精准驾驶、随心所欲

MG 3SW另一个让人难忘的就是其几乎完美的驾控调校。MG 3SW的跨界设计，具有宽广的适应性。采用运动底盘、配备前副车架。高于160mm的离地间隙也大大提高了汽车的通过性能，更适合中国的路况；前副车架，连接车身和悬架系统，支撑动力系统载荷，双重提升整体强度，减小车身变形，同时降低重心，行驶更加稳定。在试驾中硬派的底盘结构不仅可以应付各种复杂路面的考验，而且能够最大限度地保证车体在颠簸中的稳定性，高速行驶时也不会产生明显的飘忽感。此外，MG 3SW丰富的高科技人性化配置同样保证了驾驶的舒适性与安全性：电动调节电加热外后视镜、电子防眩目内后视镜、智能大灯开闭功能、智能电动雨刷及全方位倒车雷达探头的搭载，避免了驾驶者分心他顾，实现对环境的良好驾驭。MG 3SW合理的定价也是“适应”消费者经济能力的体现。

快报记者 沈宁

交强险最多打8折 车主该如何续保

从7月开始，交强险费率浮动2年了，缴纳保费与车主的记录日益相关，交强险“奖优罚劣”的机制已发挥作用。对投保车主来说，除交强险浮动外，关心更多的还是哪些保险该买？如何做到既能省钱，又能兼顾车辆与人身保障？

学会转嫁风险

“买保险之前，车主要充分了解风险管理，使自己的风险被转移。”车险专家介绍说，“每个人在投保前，都无法预知未来的风险。车主就必须利用成本将风险最大化转移出去，即用最少的钱转嫁最大的风险。这就要求车主学会搭配商业险。”

专家介绍说，如何转嫁风险，总体根据投保人的实际需求和个人收益情况而定。原则是收益一般可选择几项主要险种；如果还算充足可再多选择几项；一旦钱不是问题，也可选择全保或者保更大额度。

加强对人的关注

“投保人买保险时，通常会考虑两者兼顾，但建议将人的投保力度加大，而物相对可减少。”车险专家认为，物的风险是可预估的，且车辆坏了可以修，而人不可能，所以在投保时需要更多考虑人的因素。

按这个思路，能保证人最大“安全”的是，投保人在资金充裕的情况下，可将第三者责任险和车上人员险的保额提高，使人能从投资中受益最大。

重视服务

“车主在选择保险的时候，应该更多注重价格和服务。”某保险公司市场经理表示，虽然各有差异，但价格总不会差太远，服务其实才是最重要的。

价格特别低的保险公司和险种，投保人千万要谨慎，价格低不一定会有好的服务。投保前，多考察几家保险公司或者车险销售中介平台。重点考察知名度和服务的信誉度。同时，在签订保险合同条款时，要仔细阅读合同条款，弄清哪种情况下哪些是必赔项目及赔付额度，只有从细致入手，才能“保险”不出意外。

“低息购车，免息升级”

北京奔驰推出个人购车贷款新计划

北京奔驰－戴克日前正式宣布，该公司联合其授权经销商与深圳发展银行合作推出的梅赛德斯－奔驰“低息购车和免息升级”个人贷款超值解决方案，先期在北京、上海、杭州、深圳四个城市推出。方案主要包括两种产品：“低息购车”产品的特点是低首付低月供；而“免息升级”产品的特点则是全免息。

“低息购车”，该产品特别适合希望采取分期付款方式购车的客户，而25%的首付、低于人民银行基准利率10%的超低息贷款和平均月付水平极低的月供条件，则可以为更多的客户提供提前购买及享受梅赛德斯－奔驰E级轿车的机会。

品质提升 新旗云售价不超六万元

奇瑞汽车作为中国自主品牌车企中的先锋力量，为消费者提供“更安全、更节能、更环保”的汽车产品始终是奇瑞最根本的目标。

新旗云增加了全新晶钻组合前大灯、LED高亮度后尾灯、ACTECO新尾标，提高了照明度与照射范围，从而大大提高了车主在夜间行车的安全性，更令整体外观倍添都市时尚感。此外，新旗云在技术、性能以及内饰方面都有所改进，良好的密封性使车内更加安静、舒适，长途驾驶不易疲劳；加强的全金属封闭承载式车身，ABS、EBD，更成就了新旗云超凡出众的品质；然而，品质全面升级后的新旗云却延续了旗云品牌一贯的高性价比策略，新旗云三款车型售价均不超过六万元，购车价格更经济，为用户带来更高价值的选择。